Перевод с имеющего безусловный приоритет оригинала на английском языке

В редакции, представленной в Комиссию США по ценным бумагам и биржам 17 сентября 2013 г.
Регистрационный № 333-

КОМИССИЯ ПО ЦЕННЫМ БУМАГАМ И БИРЖАМ СОЕДИНЁННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ
Вашингтон, округ Колумбия, 20549

ФОРМА F-1
РЕГИСТРАЦИОННОЕ ЗАЯВЛЕНИЕ
В СООТВЕТСТВИИ С ЗАКОНОМ О ЦЕННЫХ БУМАГАХ 1933 г.

QIWI plc
(Точное наименование заявителя, как оно указано в его уставе)

Кипр **(Штат или иная юрисдикция учреждения или организации)**	**7389** **(Код по основному промышленному классификатору)**	**Не применимо** **(Идентификационный номер работодателя в Налоговой службе)**

12-14 Kennedy Ave.
Kennedy Business Centre, 2nd Floor, Office 203
1087 Nicosia Cyprus
Телефон: +357-22-653390
(Адрес исполнительного органа заявителя, включая индекс, и номер его телефона, включая код)

Law Debenture Corporate Services Inc.
400 Madison Avenue, 4th Floor
New York, New York 10017
Тел.: +1-212-750-6474
(Наименование и адрес агента для получения документов, включая индекс, и номер его телефона, включая код)

Копии:

Пранаву Л. Триведи **Майклу Зейделю** **Skadden, Arps, Slate, Meagher and Flom (UK) LLP** **40 Bank Street** **London E14 5DS** **Тел. +44 20 7519 7000** **Факс 44 20 7519 7070**	**Джошуа Дж. Кирнану** **Колину Дж. Даймонду** **White & Case LLP** **5 Old Broad Street** **London EC2N 1DW** **Тел. +44 20 7532 1000** **Факс +44 20 7532 1001**	**Дарине Лозовской** **Представительство** **«Уайт энд Кейс ЛЛК»** **Романов переулок, 4** **125009 Москва** **Тел. + 495 787 3000** **Факс + 495 787 3001**

Примерная дата начала открытой продажи бумаг: в максимально короткие сроки после вступления в силу настоящего Регистрационного заявления.

Если какие-то ценные бумаги, регистрируемые на основании настоящей Формы, будут предлагаться с отсрочкой или в течение длительного времени в соответствии с Правилом 415 Закона о ценных бумагах 1933 года («Закон о ценных бумагах»), отметить данную клетку: ☐

Если данная Форма подается с целью регистрации дополнительных ценных бумаг для размещения согласно Правилу 462(b) Закона о ценных бумагах, отметить следующую клетку и указать номер регистрационного заявления по Закону о ценных бумагах для ранее вступившего в силу регистрационного заявления, поданного на то же размещение бумаг: ☐

Если данная Форма относится к изменениям, вносимым после вступления заявления в силу согласно Правилу 462(c) Закона о ценных бумагах, отметить следующую клетку и указать номер регистрационного заявления по Закону о ценных бумагах для ранее вступившего в силу регистрационного заявления, поданного на то же размещение бумаг: ☐

Если данная Форма относится к изменениям, вносимым после вступления заявления в силу согласно Правилу 462(d) Закона о ценных бумагах, отметить следующую клетку и указать номер регистрационного заявления по Закону о ценных бумагах для ранее вступившего в силу регистрационного заявления, поданного на то же размещение бумаг: ☐

РАСЧЁТ РЕГИСТРАЦИОННОГО СБОРА

Название регистрируемых ценных бумаг каждой категории	Регистрируемое количество[1]	Предложенная максимальная цена предложения за акцию[2]	Предложенная максимальная цена предложения [2]	Размер регистрационного сбора
Акции категории «Б» номинальной стоимостью 0,0005 евро за акцию[3]	9 427 546	32,395 долл. США	314 832 899 долл. США	42 943 долл. США

(1) Включая 1 229 680 акций категории «Б», представленных 1 229 680 американскими депозитарными расписками («АДА»), которые могут быть проданы при исполнении опциона на приобретение дополнительных акций, предоставленного андеррайтерам.

(2) Оценка исключительно для целей расчета регистрационного сбора согласно Правилу 457(a) Закона о ценных бумагах. В соответствии с Правилом 457(c) Закона о ценных бумагах указываемая цена должна быть равна среднему значению максимального и минимального курса продажи АДА на 20 сентября 2013 г. согласно данным Nasdaq Global Select Market.

(3) АДА, выпускаемые при депонировании акций категории «Б», регистрируемых на основании настоящего заявления, регистрируются на основании отдельного регистрационного заявления по форме F-6 (регистрационный номер 333-188006). Каждая АДА представляет одну акцию категории «Б».

Настоящим заявитель вносит изменения в данное Регистрационное заявление в дату или даты, необходимые для переноса даты его вступления в силу до тех пор, пока заявитель не подаст последующие изменения, в которых будет особо указано о том, что Регистрационное заявление вступает в силу согласно статье 8(a) Закона о ценных бумагах, или до тех пор, пока Регистрационное заявление не вступит в силу по решению Комиссии по ценным бумагам и биржам, принятому на основании такой статьи 8(a).

Информация в данном проспекте не является полной и может изменяться. Акционеры не вправе продавать указанные ценные бумаги до вступления в силу регистрационного заявления, поданного в Комиссию по ценным бумагам и биржам. Данный проспект не является предложением продажи указанных ценных бумаг, и его целью не является поиск предложений покупки этих ценных бумаг в какой-либо юрисдикции, в которой их предложение или продажа запрещены.

ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ПРОСПЕКТ ПОДЛЕЖИТ ДОРАБОТКЕ - РЕДАКЦИЯ ОТ 17.09.13

8 197 866 Американских депозитарных акций

[Логотип "QIWI"]

Представляющих 8 197 866 акций категории "Б"

Настоящий документ касается предложения Американских депозитарных акций (АДА). Каждая АДА представляет одну акцию компании "QIWI plc." категории "Б" и подтверждена Американскими депозитарными расписками (АДР). Продающие акционеры, указанные в настоящем проспекте, предлагают 8 197 866 АДА. Мы не получим никаких поступлений от продажи АДА, осуществленной продающими акционерами.

Наши АДА включены в листинг рынка Nasdaq Global Select Market или Nasdaq и допущены к торгам на бирже «Закрытое акционерное общество Фондовая биржа ММВБ» (или ММВБ) под тикером "QIWI". По состоянию на 16 сентября 2013 г. последняя цена продажи наших АДА согласно данным Nasdaq составляла 33,99 долл. США за АДА. До данного предложения торговля нашими АДА на ММВБ не велась.

Согласно Разделу 2(а) Закона о ценных бумагах от 1933 года мы являемся "молодой развивающейся компанией".

Инвестирование в наши АДА подразумевает риск. См. "Факторы риска" на стр. 15.

	Цена на открытом рынке	Скидки и комиссионные андеррайтеров[1]	Доходы продающих акционеров
За одну АДА	долл. США	долл. США	долл. США
Всего	долл. США	долл. США	долл. США

(1) Информация о вознаграждении андеррайтеров представлена в разделе проспекта "Андеррайтинг".

У андеррайтеров имеется опцион дополнительно купить до 1 229 680 АДА у продающих акционеров по цене открытого предложения за вычетом скидки андеррайтера в течение 30 дней с даты выпуска настоящего проспекта для покрытия дополнительных предложений, при их наличии.

Андеррайтеры планируют передать АДА покупателям _____ 2013 года или примерно в эту дату.

Ни Комиссия по ценным бумагам и биржам США (КЦБ), ни другие государственные комиссии по ценным бумагам не утверждали и не отклоняли данные ценные бумаги, а также не выражали мнения по поводу достоверности или полноты настоящего проспекта эмиссии. Любые заявления об обратном представляют собой уголовное преступление.

Credit Suisse

Проспект от _____ 2013 года

СОДЕРЖАНИЕ

Краткое содержание……. 5
Предложение…… 16
Факторы риска…….. 26
Особое примечание, касающееся заявлений о перспективах развития компании…… 75
Использование средств, полученных от продажи ценных бумаг…….. 77
Дивидендная политика…… 78
Капитализация……. 79
Курсы обмена валют ……..…… 80
Рыночная цена наших Американских депозитарных акций…… 81
Выборочные сводные финансовые и прочие показатели…… 82
Управленческий анализ результатов деятельности и финансового состояния…… 89
Рынок платежных услуг в России и Казахстане…….. 130
Хозяйственная деятельность……... 135
Регулирование…….. 154
Руководство…….. 168
Основные и продающие акционеры…….. 179
Сделки со связанными сторонами……. 182
Описание акционерного капитала……. 187
Описание Американских депозитарных акций…… 202
Акции, подлежащие продаже…… 212
Налогообложение…… 214
Андеррайтинг…….. 230
Затраты на проведение публичного предложения…….. 240
Правовые вопросы…….. 241
Эксперты…….. 242
Возможность обеспечения соблюдения гражданской ответственности…… 243
Где можно найти дополнительную информацию…… 244
Оглавление к консолидированной финансовой отчетности……... F-1

Ни мы, ни продающие акционеры, ни андеррайтеры (ни наши, ни их соответствующие аффилированные лица) не предоставляли ни одному лицу права на разглашение какой-либо информации кроме той, которая изложена в настоящем проспекте или в любом другом проспекте эмиссии в свободной форме, который был подготовлен нами или от нашего имени, или на который мы ссылаемся. Мы не несем ответственности за прочую информацию, которую вам могут предоставить иные лица, а также не можем гарантировать ее достоверность. Ни мы, ни продающие акционеры, ни андеррайтеры (ни наши, ни их соответствующие аффилированные лица) не делаем предложения продать АДА или представляемые ими акции категории "Б" в юрисдикциях, где такое предложение или продажа запрещены. Необходимо учитывать, что информация, содержащаяся в настоящем проспекте, является достоверной исключительно по состоянию на дату, указанную на первой странице настоящего проспекта, независимо от даты вручения проспекта или продажи каких-либо АДА или представляемых ими акций категории "Б". Наша деятельность, финансовое состояние, результаты хозяйственной деятельности и перспективы могли измениться с даты, указанной на первой странице настоящего проспекта.

Ни мы, ни продающие акционеры, ни андеррайтеры (ни наши, ни их соответствующие

аффилированные лица) не предпринимали никаких действий, разрешающих открытое предложение АДА за пределами Соединенных Штатов Америки, или разрешающих использование или распространение настоящего проспекта за пределами Соединенных Штатов Америки (кроме его использования в связи с предложением АДА в Российской Федерации и допуском АДА к торгам на ММВБ). Настоящий проспект будет переведен на русский язык с целью его обнародования в Российской Федерации во исполнение действующих требований российского законодательства к раскрытию информации. Лица, которые находятся за пределами Соединенных Штатов Америки и получают настоящий проспект, должны ознакомиться с ограничениями по предложению АДА и распространению настоящего проспекта за пределами Соединенных Штатов Америки, и соблюдать их.

Мы представляем свою консолидированную финансовую отчетность в российских рублях. Все ссылки в настоящем проспекте на "рубли" или "руб." являются ссылками на российские рубли, если не указано иное. Исключительно для удобства, а также за исключением случаев, когда указано иное, некоторые суммы в российских рублях были пересчитаны в доллары США по курсу 32,7090 рублей за 1,00 доллар США (официальный курс, опубликованный 30 июня 2013 года Центральным Банком России (ЦБ РФ)). Такие суммы в долларах США необязательно равны количеству долларов США, которое могло быть приобретено при обмене российских рублей в указанные даты, и приводятся исключительно для удобства читателей.

Настоящий проспект содержит данные, прогнозы и информацию, полученные из отраслевых изданий и исследований, а также других доступных для нас источников информации. Прогнозы и другие показатели, представленные в настоящем проспекте для описания нашей отрасли, по своей природе являются неточными и ориентировочными, поэтому фактические результаты за любой период могут значительно от них отличаться. Мы не проводили независимой проверки данных, полученных из сторонних источников, и мы также не гарантируем достоверности основных допущений, на которых основаны указанные данные. Поскольку мы не осведомлены об искажениях представленной в настоящем документе информации об отрасли, оценки и прогнозы подразумевают наличие неточностей и возможность возникновения рисков, а также могут изменяться в зависимости от различных факторов, в том числе изложенных в разделах "Особое примечание, касающееся заявлений о перспективах развития компании" и "Факторы риска".

КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ

В настоящем разделе представлена основная информация из настоящего проспекта, однако раздел "Краткое содержание" не включает в себя всю информацию, которую вам необходимо учесть для принятия решения об инвестировании. Перед тем как принять решение инвестировать в наши АДА, вам следует внимательно изучить весь проспект, особенно информацию о рисках, которые могут возникнуть при инвестировании в наши АДА, приведенную в разделе "Факторы риска". В настоящем проспекте слова "Киви" ("Qiwi"), "мы", "нам", "наш" и "компания" относятся к компании "QIWI plc." и, если контекст не предусматривает иное, к ее дочерним компаниям.

Информация о компании

Мы являемся лидером в сфере предоставления платежных услуг нового поколения в России и странах СНГ. Наша собственная объединенная система платежей позволяет осуществлять платежи через терминалы, по мобильной связи, а также через Интернет. Мы обслуживаем более 14 миллионов электронных кошельков, более 169 000 киосков и терминалов, а также помогаем продавцам принимать более 44 миллиардов рублей наличными и в виде электронных платежей ежемесячно от 60 миллионов клиентов, которые используют нашу платежную систему как минимум один раз в месяц. Наши клиенты могут использовать наличные средства, карты предоплаты и другие взаимозаменяемые способы осуществления электронных платежей для оформления заказов на товары и услуги, а также их оплаты через Интернет или через терминалы. Мы считаем, что сочетание дополняющих друг друга электронных платежей и платежей через терминалы позволяет нашим клиентам сделать наиболее удобный для них выбор способа оплаты и ведет к росту сетевого эффекта, что способствует увеличению объемов платежей в нашей системе. Наша развитая сеть интерактивных терминалов Qiwi также позволяет нам оказывать услуги по размещению рекламы, и миллиарды ежегодно обрабатываемых нами операций помогают нам собирать и анализировать ценную информацию, которую мы затем превращаем в деньги за счет предоставления услуг с добавленной стоимостью. Мы полагаем, что наше лидирующее положение на рынке, собственная сеть и дополнительные услуги являются нашими конкурентными преимуществами, обеспечивающими стабильное развитие и высокий уровень рентабельности нашей компании.

Мы работаем, ориентируясь на такие потребительские рынки и сегменты, где операции производятся за наличный расчет, и где нет удобной альтернативы для оплаты товаров и услуг через терминалы и каналам мобильной связи, а также через Интернет. Например, согласно отчету Edgar, Dunn & Company, Россия остается страной, которая тяготеет к наличным расчетам в розничной торговле, и где в 2011 году около 94% платежей были произведены наличными, в то время как распространение систем электронных платежей, кредитных и дебетовых карт, а также терминалов в торговых точках значительно отстает от стран с более развитой экономикой. Мы помогаем клиентам и продавцам эффективнее взаимодействовать, предоставляя интегрированную сеть киосков и терминалов, электронных кошельков и других платежных систем, которые позволяют потребителям быстро и безопасно вносить наличные средства, переводить их в электронную форму и перечислять на электронный кошелек, различные дебетовые карты Visa или переводить их любому продавцу в нашей сети, например, чтобы заплатить по счетам, положить деньги на телефон, купить билеты на транспорт, сделать покупки через интернет-магазин или в обычном розничном магазине, купить цифровые услуги или отправить деньги друзьям или родственникам.

Наши терминалы оснащены простыми и удобными в использовании интерфейсами и

предоставляют удобный доступ и лучшие в своем классе услуги в сочетании с высокой репутацией и доверием, которые ассоциируются с брендом Qiwi. Платежи, проходящие через нашу систему, обычно небольшие с лимитом в 15 000 рублей на одну операцию, и, поскольку они, главным образом, осуществляются за счет внесения наличных средств, клиентам не требуется проходить долгий процесс регистрации для проведения большинства операций.

Клиенты также могут создавать онлайн-счета или электронные кошельки Qiwi, на которых они могут хранить деньги, внесенные наличными или перечисленные иными способами, например, с банковского счета, кредитной карты, зарплатного счета или с помощью денежного перевода, и которые в любое время можно использовать для оплаты покупок или осуществления платежей. Наши услуги также дают возможность более чем 54 000 продавцов в России и на других рынках, включая ведущих операторов мобильной связи (ОМС), Интернет-магазины розничной торговли, финансовые учреждения и коммунальные службы принимать платежи через нашу сеть, позволяющую им привлекать большее количество клиентов, увеличивать объемы продаж, а также проще и быстрее получать оплату.

При размещении нашей сети киосков и терминалов мы использовали собственную агентскую модель. Согласно данной модели наши терминалы собираются сторонними производителями по нашим собственным спецификациям, а затем приобретаются более чем 8400 агентами, которые отвечают за размещение, эксплуатацию и обслуживание киосков в оживленных, легкодоступных торговых точках, а также за установление ставки комиссии, взимаемой за обслуживание клиентов. Кроме того, любой принадлежащий агенту терминал в торговой точке, компьютер, ноутбук или мобильный телефон может использоваться как платежный терминал Qiwi, если на них установлено наше программное обеспечение, что позволяет агенту обрабатывать платежи клиента и передавать их продавцу с помощью нашей системы. В России и Казахстане наш бренд хорошо известен, и нашими терминалами пользуются около 160 миллионов клиентов. Терминалы расположены возле круглосуточных магазинов, на железнодорожных вокзалах, в почтовых отделениях, магазинах розничной торговли, аэропортах во всех крупных населенных пунктах, а также во многих небольших городах, где недостаточно отделений крупных банков и плохо развита инфраструктура. К тому же, мы распространяем наши платежные услуги с помощью виртуального продукта Visa Qiwi Wallet, который позволяет клиентам получать доступ к своим средствам и производить оплату с помощью компьютеров или мобильных устройств. На ранних этапах развития мы также начали предоставлять услуги в таких странах, как Беларусь, Бразилия, Иордания, Молдова, Румыния и Соединенные Штаты Америки.

Мы обеспечиваем работу нашей сети и обрабатываем операции с помощью собственной передовой технологической платформы, которая основана на новейших технологиях виртуализации, аналитических данных и технологиях безопасности для создания быстрой, надежной, безопасной системы с резервированием. Мы убеждены, что размер и зона охвата нашей сети, а также собственная технологическая платформа отличают нас от наших конкурентов и позволяют нам эффективно контролировать работу, обновлять услуги и использовать значительный операционный рычаг одновременно с увеличением объемов операций.

Наша модель получения дохода

У нас два основных операционных сегмента: Qiwi Distribution, который получает выручку, главным образом, от проведения платежных операций с помощью наших киосков и терминалов; и Visa Qiwi Wallet, который получает выручку от обработки платежей через электронные счета и банковские предоплаченные карты, включая наши карты предоплаты. Наш основной источник дохода в каждом из этих сегментов – комиссии, которые мы получаем за

обработку платежей, передаваемых от клиента продавцу (комиссии за проведение платежей), исходя из процента от сумм обрабатываемых нами операций (объем платежей). Мы называем комиссии за проведение платежей, которые продавцы выплачивают нам за сбор платежей от их имени, комиссиями за обслуживание продавцов, комиссии за проведение платежей, которые выплачиваются нашими клиентами и перечисляются нам нашими агентами (в случае Qiwi Distribution) или поступают от наших клиентов напрямую к нам (в случае Visa Qiwi Wallet) - комиссиями за обслуживание клиентов. Обычно мы передаем часть комиссий за обслуживание продавцов своим агентам. Мы также получаем дополнительные доходы от рекламы и других платных услуг, не связанных с проведением платежей.

За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., наша выручка составила 6 158 миллионов рублей, 8 158 миллионов рублей и 8 911 миллионов рублей соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., наша выручка составила соответственно 4 027 миллионов рублей и 5 412 миллионов рублей. За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., скорректированная сумма нашей чистой выручки составила 2 799 миллионов рублей, 3 254 миллиона рублей и 4 169 миллионов рублей соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., скорректированная сумма нашей чистой выручки составила соответственно 1 822 миллиона рублей и 2 845 миллионов рублей. За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., наша чистая прибыль составила 617 миллионов рублей, 586 миллионов рублей и 1 048 миллионов рублей соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., наша чистая прибыль составила соответственно 428 миллионов рублей и 807 миллионов рублей. За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., скорректированная сумма нашей чистой прибыли составила 768 миллионов рублей, 721 миллион рублей и 1 306 миллионов рулей соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., скорректированная сумма нашей чистой прибыли составила соответственно 493 миллиона рублей и 1 002 миллиона рублей. В разделе "Сводные финансовые показатели – Финансовые показатели, не предусмотренные по МСФО" описывается процедура определения и расчета скорректированной суммы чистой выручки и скорректированной суммы чистой прибыли, как финансовых показателей, не предусмотренных МСФО, а также представлены результаты сверки данных показателей с выручкой и чистой прибылью соответственно.

Наши услуги

Наш сегмент Qiwi Distribution включает в себя около 122 000 киосков и 47 000 терминалов, которые работают на нашей собственной платформе для проведения платежей. В странах, где в подавляющем большинстве случаев используются наличные и слабо развита система банковских услуг и электронных платежей, наша платформа служит связующим звеном между покупателями и продавцами. Каждый наш киоск, по сути, является розничной торговой точкой, которая предлагает товары и услуги продавцов и позволяет клиентам использовать наличные или электронный кошелек Visa Qiwi Wallet для оплаты покупок и осуществления платежей. Например, для того чтобы осуществить платеж через киоск, клиент выбирает конкретного продавца на экране терминала, вставляет деньги в купюроприемник или вводит пароль для доступа к электронному кошельку Visa Qiwi Wallet, а затем подтверждает свое намерение провести операцию. После этого программное обеспечение киоска направляет системе обработки данных команду перечислить соответствующую сумму продавцу и подтверждает осуществление платежа. Согласно данным Edgar, Dunn & Company по состоянию на 01 ноября 2012 года сегмент Qiwi Distribution имел самое большое количество киосков в России, исходя из общего количества киосков на рынке, за исключением банкоматов.

Кошелек Visa Qiwi Wallet представляет собой систему обработки электронных и

мобильных платежей и денежных переводов, которую мы представляем в России, и которая позволяет владельцам счетов оплачивать товары и услуги более чем 54 000 продавцов, а также осуществлять переводы со счета на счет, тем самым предлагая оптимальную альтернативу обыкновенного кошелька в сфере электронных и мобильных расчетов. С помощью Visa Qiwi Wallet клиенты могут создавать онлайн счета или виртуальные кошельки, где можно хранить деньги, зачисленные в виде наличных или перечисленные из других источников, таких как банковский счет, кредитные и дебетовые карты, зарплатный счет или денежный перевод, и которые можно использовать для осуществления платежей, покупок и перевода средств между счетами. В настоящий момент любой счет Visa Qiwi Wallet может быть связан с дебетовой картой Visa, что позволяет держателю карты делать покупки в любом магазине мира, где принимают карты Visa. Согласно данным Edgar, Dunn & Company, количество активных пользовательских счетов данной услуги в 2011 году показало, что Visa Qiwi Wallet является одной из ведущих систем электронных кошельков в России. До ноября 2012 года Visa Qiwi Wallet назывался Qiwi Wallet. В настоящем проспекте мы называем систему обработки электронных и мобильных платежей и денежных переводов, существовавшую до ноября 2012 года, Qiwi Wallet, а систему, которая появилась после ноября 2012 года, – Visa Qiwi Wallet.

Конкурентные преимущества

Мы считаем, что наличие собственной сети и интегрированной технологической платформы в сочетании с широким ассортиментом специализированных продуктов и услуг, большими возможности их розничного распространения и блестящей репутацией бренда отличают нас от конкурентов и позволяют существенно ограничивать доступ других компаний на наш рынок. Наши преимущества включают в себя:

- *Лидерство на рынке платежных систем нового поколения*. Наша компания – новатор на большом и быстрорастущем рынке платежных систем нового поколения и занимает лидирующее положение на рынке России и Казахстана благодаря масштабной сети терминалов, обширной базе клиентов и агентов, а также значительному объему обрабатываемых платежей.
- *Широкий ассортимент специализированных услуг по проведению платежей*. Мы позволяем нашим клиентам отправлять платежи свыше 54 000 различных получателей в разных сферах. Благодаря широкой зоне охвата наша платежная система очень удобна для клиентов и выгодна для продавцов.
- *Собственная передовая технологическая платформа*. Мы разработали и создали собственную передовую технологическую платформу, которая может легко изменяться и расширяться, что позволяет нам обеспечивать прямую связь между покупателями и продавцами в рамках сети, а также предоставляет различные возможности, например, электронные облачные платежи и целевые маркетинговые услуги.
- *Сочетание возможностей осуществления платежей через терминалы и осуществления электронных платежей*. Наша масштабная сеть, включающая в себя более 169 000 киосков и терминалов, а также более 14 миллионов виртуальных кошельков и мобильных устройств, позволяет нам предоставлять полный спектр услуг по проведению платежей в сфере наличных и безналичных расчетов, благодаря чему клиенты могут оплачивать товары и услуги как в сети Интернет, так и в обычных магазинах.
- *Агентская модель и различные каналы распространения услуг*. Мы создали свою сеть распространения услуг с помощью собственной агентской модели, а виртуальную сеть – с помощью онлайн каналов; сочетание этих двух сетей (физической и виртуальной) сложно

повторить, поэтому оно представляет собой значительное конкурентное преимущество и позволяет ограничить доступ наших потенциальных конкурентов на рынок.

- *Эффективные средства рекламы и целевые маркетинговые услуги*. Мы первыми стали использовать свои киоски и виртуальные кошельки как эффективное средство рекламы и богатый источник информации об операциях клиентов, которая является ценной для продавцов, стремящихся повысить лояльность покупателей и оказывать влияние на их решения о покупке.
- *Строгое соблюдение законов и безопасности*. Мы создали сильную инфраструктуру для обеспечения соблюдения законов и безопасности, что позволяет нам адаптироваться к изменениям законодательства и нормативных актов на развивающихся рынках, на которых мы работаем. Нашей инфраструктуре доверяют наши клиенты, продавцы, агенты и партнеры.

Наши стратегии роста

Мы планируем развиваться, продолжая реализовывать следующие ключевые стратегии:

- *Увеличение количества пользователей сети*. Мы намерены развиваться путем увеличения количества пользователей нашей сети и объема использования наших услуг по проведению платежей. Мы планируем добиться такого результата за счет повышения стоимости своих основных услуг по проведению платежей, добавления новых услуг по проведению платежей, привлечения новых продавцов и предложения услуг с добавленной стоимостью.
- *Использование существующей базы пользователей терминалов для увеличения объемов внедрения и использования виртуальных услуг*. Мы планируем использовать свою обширную действующую базу клиентов, которые пользуются нашими киосками и терминалами, для того, чтобы способствовать продвижению других предложений в области проведения платежей, таких как виртуальный кошелек Visa Qiwi Wallet в комплекте с картами предоплаты Visa.
- *Расширение портфеля прибыльных продуктов и услуг.* Мы намерены использовать свою существующую инфраструктуру для внедрения новых, дополнительных и прибыльных продуктов и услуг для того, чтобы удовлетворять растущий потребительский спрос, предоставлять возможность проведения перекрестных продаж, а также расширять ассортимент существующих услуг с добавленной стоимостью, например, целевого маркетинга и дистанционного банковского обслуживания.
- *Расширение географии продаж.* Мы планируем начать работу в других странах путем прямого инвестирования в рынки, где мы можем использовать наш опыт работы, или путем предоставления франшиз на ведение деятельности под нашей торговой маркой и лицензий на наши технологии выбранным провайдерам платежных услуг и сетям по осуществлению денежных переводов.
- *Переход Visa Qiwi Wallet на открытую модель, работающую со многими банками в России и по всему миру*. Мы намерены превратить кошелек Visa Qiwi Wallet в глобальную систему обработки электронных платежей и платежей по мобильной связи, а также денежных переводов, через которую любой банк, работающий с картами Visa, сможет предложить своим клиентам открыть счет Visa Qiwi Wallet.

Последние события

После нашего первичного публичного предложения, сделанного в мае месяце,

произошел ряд важных изменений в составе нашего руководства, в частности:

- назначение соответственно в июне 2013 г. и августе 2013 г. двух новых независимых членов - Дмитрия Плесконоса и Нилеша Лахани - в состав нашего совета директоров. Г-н Плесконос заменил г-на Исраеляна в составе комитета по аудиту;
- назначение в июле 2013 г. Александра Караваева, ранее занимавшего должность главного операционного директора, на должность финансового директора;
- назначение в июне 2013 г. Анны Стоклицкой на должность управляющего директора нашего сегмента Visa Qiwi Wallet; и
- назначение в августа 2013 г. Андрея Попкова, ранее возглавлявшего сегмент Qiwi International Payment Systems, на должность главного специалиста по контролю за соблюдением этических норм.

Более подробная информация приведена в разделе «Руководство».

Факторы риска

Инвестирование в наши АДА подразумевает риски. Вам необходимо тщательно проанализировать риски, описанные в разделе "Факторы риска", при принятии решения об инвестировании в наши АДА. Если такие риски действительно возникнут, существует вероятность того, что это в значительной степени отрицательно отразится на нашей деятельности, финансовом состоянии и результатах хозяйственной деятельности. В таком случае рыночная цена наших АДА, скорее всего, снизится, и вы можете потерять все инвестиции или их часть. Далее представлено краткое описание некоторых основных рисков, с которыми мы сталкиваемся:

- На рынке услуг по проведению платежей существует сильная конкуренция, и у нас есть ряд конкурентов, которые являются более крупными компаниями и обладают более значительными финансовыми ресурсами;
- Средний уровень нашей чистой прибыли снизился, и возможность нашего последующего развития будет зависеть от того, сможем ли мы увеличить объем платежей, ввести новые комиссии и услуги с добавленной стоимостью.
- Существенную часть прибыли мы получаем от нескольких крупных продавцов, а именно трех крупнейших российских операторов мобильной связи;
- Мы не контролируем ставки комиссий, взимаемых нашими агентами с клиентов;
- В ходе проверки в 2011 году наша независимая бухгалтерская фирма (зарегистрированная открытая акционерная компания) выявила существенные недостатки в нашем внутреннем контроле за финансовой отчетностью, и мы не можем гарантировать того, что дополнительные существенные недостатки не будут обнаружены в будущем;
- Если доверие клиентов к нашей работе снизится, это может отрицательно отразиться на нашей деятельности, финансовом состоянии и результатах хозяйственной деятельности;
- Снижение использования наличных в качестве средства расчетов может привести к снижению использования наших киосков и терминалов;
- Существует вероятность, что нам не удастся выйти на новые рынки, и этот факт значительно ограничит нашу возможность развития и увеличения рентабельности;
- Наша деятельность регулируется большим количеством нормативно-правовых актов государственных органов; и
- Мы подвержены экономическим рискам и зависим от циклов деловой активности наших продавцов и агентов, а также общего уровня потребительских расходов.

Кроме того, мы ожидаем возникновение рисков и неопределенности, связанных с нашей организационной структурой и осуществлением деятельности в России и других странах с развивающейся экономикой:

- В результате двойной структуры нашего акционерного капитала в сочетании с концентрацией прав голоса держатели акций категории "А", включая наших учредителей, а также компании "Палмуэй Холдингз Лимитед" (Palmway Holdings Limited), "Мейл.ру Груп Лимитед" (Mail.ru Group Limited) и "Мицуи энд Ко., Лтд." (Mitsui & Co., Ltd.), способны осуществлять контроль над нашей компанией, что может ограничить возможность вашего влияния при принятии решений по корпоративным вопросам;
- Ваши права в отношении назначения наших директоров, включая наших независимых директоров, будут ограничены;
- Права наших акционеров регулируются законами Кипра и нашим уставом и в ряде значительных аспектов отличаются от стандартных прав акционеров, предусмотренных законодательством США;
- Некоторые наши корпоративные действия требуют простого большинства или 75% голосов акционеров, и один из наших учредителей, компания "Салдивар Инвестментс Лимитед" (Saldivar Investments Limited), самостоятельно контролирует более 25% голосов нашей компании, а совместно с другими учредителями контролирует более 50% голосов нашей компании;
- Держатели акций категории "А" могут иметь интересы и занимать должности, которые возможно будут противоречить нашим интересам;
- Развивающиеся рынки, такие как Россия и Казахстан, подвержены большим рискам, чем более развитые рынки, включая значительный юридический, экономический и политический риски;
- Нестабильность в политике и государстве могут оказывать отрицательное влияние на объем инвестиций в России; и
- Значительное изменение политики реформ или реализация политик правительства в России, направленных на отдельных физических и юридических лиц, могут отрицательно отразиться на нашей деятельности, а также инвестициях в России в целом.

Условия работы молодой развивающейся компании

Поскольку наша выручка за последний финансовый год составила менее 1 миллиарда долларов США, согласно закону о финансировании малого бизнеса (Jumpstart Our Business Startups Act или JOBS) от 2012 года, наша компания является "молодой развивающейся компанией". Молодые развивающиеся компании могут подавать сокращенную отчетность и освобождаются от других обязательств, которые должны выполнять все акционерные компании. Закон предусматривает освобождение от обязательной аттестации аудитора, который оценивает внутренний контроль компании над финансовой отчетностью. Закон JOBS также указывает, что молодая развивающаяся компания вправе не соблюдать любые новые или пересмотренные стандарты бухгалтерской отчетности до того момента, когда компания, не подающая соответствующую отчетность, будет обязана соблюдать такие новые или пересмотренные стандарты бухгалтерской отчетности. Однако мы приняли безоговорочное решение не использовать указанное право. Более того, мы не обязаны представлять в настоящем документе выборочную финансовую информацию или результаты анализа со стороны руководства в отношении любого периода, предшествующего наиболее раннему проверенному аудиторами периоду, указанному в связи с настоящим проспектом.

Мы останемся молодой развивающейся компанией до наступления одного из следующих событий (в зависимости от того, какое из них наступит ранее): (1) последнего дня нашего финансового года, в течение которого общая сумма нашей валовой выручки за год составит минимум 1 миллиард долларов США; (2) последнего дня нашего финансового года, следующего за пятым годом после нашего первичного открытого предложения, состоявшегося 8 мая 2013 г.; (3) даты, когда мы выпустим (за предыдущие 3 года) более 1 миллиарда долларов США в качестве неконвертируемого долга; или (4) даты, когда мы станем считаться "крупной компанией с ускоренными сроками подачи отчетности" согласно Закону о ценных бумагах и биржах от 1934 года (Закон о ценных бумагах). После того, как мы перестанем считаться молодой развивающейся компанией, на нас не будут распространяться права, указанные в JOBS. Если мы решим воспользоваться какими-либо из указанных прав на предоставление ограниченной отчетности, информация, которую мы предоставим акционерам, может отличаться от той, которую вы получаете от других акционерных компаний.

Наши основные акционеры

После завершения данного предложения наши директора и руководители получат в целом 70,5% наших акций категории «А» и 0,6% наших акций категории «Б» (в том числе по уже предоставленным опционам), а также 65,8% голосов от нашего выпущенного акционерного капитала. Более того, наши акционеры, компании Мейл.ру Груп Лтд. (Mail.ru Group Ltd.) или Мейл.ру и Мицуи энд Ко., Лтд. (Mitsui & Co. Ltd.) или Мицуи, получат в целом, соответственно, 18,9% и 7,4% наших акций категории «А» и 17,6% и 6,9% голосов, приходящихся на наши выпущенные в обращение акции. Информация о бенефициарных правах на акции и право голоса каждого нашего акционера представлена в разделе "Основные и продающие акционеры".

Корпоративная информация

Наша компания была зарегистрирована на Кипре под наименованием OE Investments Limited 26 февраля 2007 года в качестве новой холдинговой компании ЗАО "Объединенная система моментальных платежей" ("ОСМП"), которая была учреждена в 2004 году. В 2007 году наряду с другими компаниями мы приобрели ЗАО "Е-порт" и LLC Qiwi Wallet (сейчас QIWI International Processing Services (QIPS) LLC) в обмен на новые выпущенные акции, которые после приобретения представляли 35% нашего акционерного капитала в обращении. В апреле 2008 года мы запустили бренд Qiwi, который постепенно превратился в торговое наименование нашей компании. 13 сентября 2010 года мы изменили наименование на Qiwi Limited и затем после преобразования 25 февраля 2013 года в открытую акционерную компанию - на Qiwi plc.

Наши основные дочерние компании - ЗАО "КИВИ Банк" или "КИВИ Банк", QIPS LLC и "ОСМП". Мы приобрели "КИВИ Банк" в сентябре у группы наших акционеров. Компания QIPS LLC была учреждена в России в декабре 2006 года, а "ОСМП" – в России в январе 2004 года. "КИВИ Банк" и QIPS LLC являются основными функционирующими дочерними компаниями нашего сегмента Visa Qiwi Wallet. Компания "ОСМП" представляет собой основную функционирующую дочернюю компанию сегмента Qiwi Distribution.

Наш исполнительный орган находится по адресу: Россия, 117587 Москва, Варшавское шоссе, дом 125, строение 18А. Наш телефон по указанному адресу: +7 (495) 783 59 59. С 1 октября 2013 г. действие нашего договора аренды этих помещений прекращается, и мы переедем в новый офис по адресу: микрорайон Северное Чертаново, 1. Номер нашего телефона при этом останется прежним. Наш юридический адрес: 12-14 Кеннеди Ав., Бизнес-центр Кеннеди, 2 этаж, офис 203, 1087 Никосия, Кипр. Телефонный номер по юридическому адресу:

+357-22-653390. Наши офисы также расположены в нескольких крупных городах России и Казахстана. Наш агент для направления документов – компания "Ло Дебенчер Корпорат Сервисез Инк.".

ПРЕДЛОЖЕНИЕ

АДА, предлагаемые продающими акционерами	8 197 866 Американских депозитарных акций.
Предлагаемые нами АДА	В рамках данного предложения мы не продаем АДА.
АДА	Каждая АДА представляет собой одну акцию категории "Б". Акции категории "Б", представляющие ваши Американские депозитарные акции, будут храниться в депозитарии, и вы будете наделены правами, предусмотренными депозитарным договором. В депозитарии вы можете обменять свои АДА на акции категории "Б". За каждую операцию по обмену акций депозитарий взимает комиссию. Мы оставляем за собой право вносить изменения в депозитарный договор или расторгнуть его без вашего согласия. Если вы сохраняете свои АДА, вы соглашаетесь, что условия данного депозитарного договора будут иметь для вас обязательную силу. Чтобы лучше понять условия владения АДА просьба внимательно ознакомиться с разделом проспекта "Описание Американских депозитарных акций". Мы также рекомендуем изучить депозитарный договор, содержащийся в приложении к заявлению о регистрации, которое включает в себя настоящий проспект.
АДА, находящиеся в обращении непосредственно после предложения	21 671 674 Американских депозитарных акций
Обыкновенные акции, находящиеся в обращении непосредственно после предложения	52 097 500 обыкновенных акций, включая (i) 30 328 326 акций категории "А" и (ii) 21 769 174 акций категории "Б".
Опцион на дополнительное предложение	Продающие акционеры предоставили андеррайтерам право приобретения дополнительных АДА в количестве до 1 229 680 штук в течение 30 дней с момента выпуска настоящего проспекта.
Обыкновенные акции	Владельцы акций категорий "А" и "Б" имеют одинаковые права, в том числе право на получение дивидендов, за исключением права голоса и права на конвертацию. В отношении вопросов, требующих одобрения акционеров, каждая акция категории "Б" имеет один голос, а каждая акция категории "А" – десять голосов. Держатель акций категории "А" вправе в любой момент времени обменять каждую такую акцию на одну акцию категории "Б". Акции

	категории "Б" ни при каких обстоятельствах не могут быть конвертированы в акции категории "А". Акции категории "А" автоматически конвертируются в аналогичное количество акций категории "Б" при определенных условиях, в том числе, если общее количество акций категории "А" составляет менее 10% от общего количества акций категорий "А" и "Б", находящихся в обращении. Описание акций категорий "А" и "Б" представлено в разделе "Описание акционерного капитала".
Депозитарий	"Бэнк оф Нью-Йорк Меллон" (The Bank of New York Mellon)
Использование выручки	Продающие акционеры получат всю чистую выручку от продажи АДА, указанных в настоящем предложении.
Дивидендная политика	В прошлые годы мы платили дивиденды, и, хотя мы еще не утвердили официальную дивидендную политику, в настоящий момент мы предполагаем, что в будущем мы будем выплачивать дивиденды в соответствующий момент времени. Решения о выплате дивидендов, которые будут приниматься в будущем, будут зависеть от ряда факторов, в том числе наличия распределяемой прибыли, нашей ликвидности и финансового положения, наших будущих инициатив стратегического роста и стратегических планов, включая возможные приобретения, ограничения, устанавливаемые нашими соглашениями о финансировании, налоговые аспекты и другие соответствующие факторы. Если мы объявим о выплате дивидендов по нашим обыкновенным акциям, депозитарий выплатит вам дивиденды в денежной форме и прочие распределяемые суммы, получаемые им по нашим обыкновенным акциям, после вычета всех своих комиссий и расходов.
Листинг	Наши АДА включены в листинг на рынке Nasdaq Global Select Market и допущены к торгам на ММВБ под тикером QIWI. Хотя наши АДА допущены к торгам на ММВБ с 20 мая 2013 г., до настоящего предложения торговля нашими АДА на ММВБ не велась. Данное предложение включает предложение российским инвесторам наших АДА, которые можно будет приобретать на ММБВ сразу же после завершения предложения.
Период ограничения операций по акциям	Мы и каждый из продающих акционеров договорились с андеррайтерами (за исключением некоторых случаев) не продавать и не передавать АДА, обыкновенные акции и аналогичные ценные бумаги в течение 90 дней с даты выпуска настоящего проспекта. См. раздел "Андеррайтинг".

Мы исходим из расчета, что после предложения количество находящихся в обращении

акций категорий "А" и "Б" составит: 38 526 192 акции категории "А" и 13 571 308 акций категории "Б", находящихся в обращении на 16 сентября 2003 г., при этом 8 197 866 акций категории "А" будут конвертированы в 8 197 866 акций категории "Б" в день определения цены или близкую к нему дату, за исключением 3 542 500 акций категории "Б", зарезервированных для будущего выпуска в рамках нашей программы предоставления сотрудникам опционов на акции.

Если не указано иное, согласно информации в настоящем проспекте подразумевается, что андеррайтеры не будут исполнять опционы на дополнительное предложение для приобретения дополнительных АДА у продающих акционеров.

Сводные финансовые показатели

В представленных ниже таблицах приводятся наши сводные финансовые и прочие показатели. Рекомендуем ознакомиться с данными сводными финансовыми и прочими показателями вместе с информацией в разделах "Выборочные сводные финансовые и прочие показатели", "Управленческий анализ результатов деятельности и финансового состояния" и "Факторы риска", а также нашей консолидированной финансовой отчетностью и соответствующими примечаниями, которые включены в другие разделы настоящего проспекта. Результаты деятельности за прошлые годы не характеризуют результаты будущих периодов. Наша финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), опубликованными Советом по Международным стандартам финансовой отчетности (СМСФО).

В следующих таблицах также представлена информация о пересчете сумм в рублях в доллары США по данным за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, и за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 г. Такой пересчет используется исключительно для удобства читателя и осуществлялся на основании курса 32,7090 руб. за 1 доллар США (официальный курс ЦБ РФ по данным на 30 июня 2013 года).

Сводные финансовые показатели по данным за годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., были взяты из нашей прошедшей аудиторскую проверку консолидированной финансовой отчетности за указанные периоды, включенные в настоящий проспект. Сводные финансовые показатели по данным за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., были взяты из нашей не прошедшей аудиторскую проверку промежуточной краткой консолидированной финансовой отчетности за указанные периоды, включенной в настоящий проспект. Результаты прошлых периодов не могут служить ориентиром для ожидаемых результатов будущих периодов.

	Год, окончившийся 31 декабря				**Полугодие, окончившееся 30 июня**		
	2010	**2011**	**2012**		**2012**	**2013**	
	рубли	**рубли**	**рубли**	**дол. США**	**рубли**	**рубли**	**дол. США**
	(в миллионах, за исключением данных в расчете на акцию)						
Сводные показатели из отчета о финансовых результатах:							
Выручка	6158	8158	8911	272	4027	5412	165
Себестоимость продаж	(3751)	(5573)	(5454)	(167)	(2574)	(3003)	(92)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(1420)	(1543)	(1838)	(60)	(767)	(1144)	(35)
Износ и амортизация	(171)	(141)	(129)	(4)	(73)	(53)	(1)
Обесценение нематериальных активов	-	-	(4)	-	-	-	-
Прибыль от основной деятельности	**816**	**901**	**1486**	**45**	**613**	**1212**	**37**
Отрицательный гудвилл	-	15	-		-	-	-
Обесценивание инвестиций в партнеров	-	-	-	-	-	(22)	(1)
Прибыль/(убыток) от отчуждения дочерних компаний	7	7	(1)	-	-	-	-
Изменение справедливой стоимости производных финансовых активов	9	-	-	-	-	-	-
Прочие доходы	21	10	17	1	4	14	-
Прочие расходы	(34)	(73)	(29)	(1)	(28)	(6)	
Чистая курсовая прибыль (чистый курсовой убыток)	-	(12)	(21)	(1)	7	7	
Доля партнеров в убытках	-	(23)	(13)	-	(7)	(79)	(2)
Доход по процентам	5	6	26	1	13	9	

Расход по процентам	(3)	(4)	(9)	-	(3)	(12)	
Прибыль от непрерывной деятельности до уплаты налога	**821**	**827**	**1456**	**45**	**599**	**1123**	**34**
Расходы по налогу на прибыль	(204)	(241)	(408)	(13)	(171)	(316)	(9)
Чистая прибыль от непрерывной деятельности	**617**	**586**	**1048**	**32**	**428**	**807**	**25**
Прибыль (убыток) от прекращенной деятельности	138	(156)	(240)	(7)	(286)	-	-
Чистая прибыль	**755**	**430**	**808**	**25**	**142**	**807**	**25**
Распределение прибыли:							
Акционеры материнской компании	693	520	910	28	216	825	26
Доля меньшинства	62	(90)	(102)	(3)	(74)	(18)	(1)
Средневзвешенное количество акций							
Основные	52	52	52	н/д	52	52	н/д
Разводненные	52	52	52	н/д	52	52	н/д
Чистая прибыль на акцию							
Основные	13,33	10,00	17,50	0,54	4,16	15,87	0,49
Разводненные	13,17	10,00	17,50	0,54	4,16	15,85	0,48
Объявленные дивиденды на акцию							
Рубли	7,19	8,01	16,67	н/д	4,17	14,91	н/д
Доллары США	0,22	0,24	0,51	н/д	0,13	0,46	н/д

	По состоянию на 31 декабря				**По состоянию на 30 июня**	
	2010	**2011**	**2012**		**2013**	
	рубли	**рубли**	**рубли**	**дол. США**	**рубли**	**дол. США**
	(в миллионах)					
Сводные показатели финансовой отчетности:						
Денежные средства и их эквиваленты	6892	8810	9943	327	5418	166
Итого, оборотные активы	10 410	12 112	15 607	514	10 329	316
Итого, активы	13 516	15 306	18 709	616	13 463	412
Итого, собственный капитал	2348	2355	2499	82	2644	81
Итого, задолженность	67	190	65	2	88	3
Итого, обязательства	11 168	12 951	16 210	534	10 819	331
Итого, собственный капитал и обязательства	13 516	15 306	18 709	616	13 463	412

	Год, окончившийся 31 декабря				**Полугодие, окончившееся 30 июня**		
	2010	**2011**	**2012**		**2012**	**2013**	
	рубли	**рубли**	**рубли**	**дол. США**	**рубли**	**рубли**	**дол. США**
	(в миллионах, если не указано иное)						
Прочие финансовые и операционные показатели:							
Чистая выручка сегмента – Qiwi Distribution[(1)]	2476	2494	2845	87	1261	1540	47
Чистая выручка сегмента – Qiwi Wallet[(1)]	296	690	1241	38	502	1260	39
Прочее[(1)(2)]	27	70	83	2	59	45	1
Скорректированная сумма чистой выручки[(3)]	2799	3254	4169	127	1822	2845	87
Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации[(3)]	1067	1183	1851	57	743	1451	44
Скорректированная сумма чистой	768	721	1306	40	493	1002	31

прибыли[3]							
Qiwi Distribution							
Действующие киоски и терминалы (шт.)[4]	158 867	170 384	169 102	н/д	169 328	169 481	н/д
Объем платежей	360 683	408 254	464 806	14 210	214 145	241 356	7379
Средний уровень чистой выручки[5].....	0,69%	0,61%	0,61%	н/д	0,59%	0,64%	н/д
Qiwi Wallet							
Действующие счета Qiwi Wallet (количество на конец периода, в млн.)[6]	6,0	8,1	11,4	н/д	9,2	14,1	н/д
Объем платежей	26 669	65 409	151 508	4632	58 593	112 482	3439
Средний объем платежей на счет Qiwi Wallet[7].....	4460	8028	13 260	405	6369	7977	244
Средний уровень чистой выручки[5].....	1,11%	1,05%	0,82%	н/д	0,86%	1,12%	н/д

(1) См. примечание 9 к нашей годовой консолидированной финансовой отчетности и примечание 6 к нашей не прошедшей аудиторскую проверку промежуточной краткой консолидированной финансовой отчетности.

(2) В строке "Прочее" учитывается наш корпоративный сегмент и прочие сегменты, внутрифирменные исключения взаиморасчетов, а также моменты признания расходов.

(3) В разделе "Выборочные сводные финансовые и прочие показатели – Финансовые показатели, не предусмотренные по МСФО" описывается процедура определения и расчета скорректированной суммы чистой выручки, скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации, скорректированной суммы чистой прибыли, как финансовых показателей, не предусмотренных по МСФО, а также представлены результаты сверки данных показателей с выручкой (в случае скорректированной суммы чистой выручки), или с чистой прибылью (в случае скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации и скорректированной суммы чистой прибыли).

(4) Мы ежедневно ведем учет количества своих киосков и терминалов; в расчет принимаются только те киоски и терминалы, с помощью которых была осуществлена, по меньшей мере, одна платежная операция в конкретный день. Такие киоски и терминалы мы называем действующими. Количество киосков и терминалов на конец периода рассчитывается как среднее значение действующих киосков и терминалов за последние 30 дней соответствующего отчетного периода.

(5) Средний уровень чистой выручки определяется путем деления чистого дохода сегмента на сумму общего объема платежей в данном сегменте.

(6) Количество действующих счетов Qiwi Wallet определяется как количество электронных кошельков, через которые была осуществлена, по меньшей мере, одна платежная операция, или на которые были зачислены денежные средства в течение 12 месяцев, предшествовавших окончанию соответствующего отчетного периода.

(7) Средний объем платежей на счет Qiwi Wallet определяется путем деления общего объема платежей в сегменте Qiwi Wallet на количество действующих электронных кошельков на конец соответствующего отчетного периода.

Финансовые показатели, не предусмотренные по МСФО

Мы предоставляем скорректированную сумму чистой выручки, скорректированную сумму прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации и скорректированную сумму

чистой прибыли, которые являются финансовыми показателями, не предусмотренными по МСФО. Данные финансовые показатели, не предусмотренные по МСФО, не следует рассматривать в качестве эквивалентов выручки (в случае скорректированной суммы чистой выручки) или чистой прибыли (в случае скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации и скорректированной суммы чистой прибыли), которые рассчитываются в соответствии с МСФО. Более того, в связи с тем что данные финансовые показатели не предусмотрены по МСФО и рассчитываются не в соответствии с МСФО, способы их расчета могут отличаться друг от друга, и полученные значения нельзя сравнивать с показателями, которые называются аналогичным образом и предоставляются другими компаниями. Мы рекомендуем своим инвесторам и другим читателям рассматривать сведения о нашем финансовом положении в полном объеме, а не основывать свое мнение на отдельных финансовых показателях.

Скорректированная сумма чистой выручки

Скорректированная сумма чистой выручки рассчитывается путем вычитания себестоимости продаж (без учета износа и амортизации) из выручки и прибавления задолженности по выплате заработной платы и соответствующих налогов. Скорректированная сумма чистой выручки является ключевым показателем, который руководство использует для оценки нашей операционной рентабельности, так как данный показатель отражает нашу долю выручки за вычетом вознаграждений, выплачиваемых преимущественно нашим агентам. При этом в соответствии с МСФО комиссии за обслуживание клиентов учитываются как чистая выручка, в то время как комиссии за обслуживание продавцов учитываются как валовая выручка. Таким образом, для проведения сравнительного анализа двух наших источников комиссий за проведение платежей руководство нашей компании рассматривает показатели скорректированной чистой выручки и валовой выручки. Мы добавляем суммы задолженности по выплате заработной платы и соответствующих налогов, поскольку, несмотря на то, что данные расходы являются существенной частью нашей хозяйственной деятельности, они не связаны напрямую с объемом платежей. Тем не менее, задолженность по выплате заработной платы и соответствующие налоги составляют значительную часть наших операционных расходов и влияют на уровень ликвидности и результаты финансовой деятельности.

В следующей таблице представлен расчет скорректированной суммы чистой выручки на основании суммы выручки.

	Год, окончившийся 31 декабря				**Полугодие, окончившееся 30 июня**		
	2010	**2011**	**2012**		**2012**	**2013**	
	рубли	**рубли**	**рубли**	**дол. США**	**рубли**	**рубли**	**дол. США**
				(в миллионах)			
Выручка	**6158**	**8158**	**8911**	**272**	**4027**	**5412**	**165**
Минус: Себестоимость продаж (без учета износа и амортизации)	(3751)	(5573)	(5454)	(167)	(2574)	(3003)	(92)
Плюс: Задолженность по выплате заработной платы и соответствующие налоги	392	669	712	22	369	436	14
Скорректированная сумма чистой выручки	**2799**	**3254**	**4169**	**127**	**1822**	**2845**	**87**

Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации (EBITDA)

Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации определяется как чистая прибыль без учета расходов по налогу на прибыль, расходов и доходов по процентам, а также износа и амортизации, корректируемая в дальнейшем на сумму (убытка) прибыли от прекращенной деятельности, доли партнеров в убытках, чистой курсовой прибыли (чистого курсового убытка), изменения справедливой стоимости производных финансовых активов, прочих расходов, прочих доходов, прибыли от отчуждения дочерних компаний, расходов компании, связанных с прекращением деятельности, и отрицательного гудвилла. Мы предоставляем скорректированную сумму прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации в качестве дополнительного показателя деятельности, так как, по нашему мнению, он помогает сравнивать показатели текущей деятельности в различные периоды или в различных компаниях, сглаживая потенциальные различия, вызванные изменением структур капитала (что влияет на сумму чистых расходов по процентам), изменением курсов обмена валют, оказывающих влияние на финансовые активы и обязательства, выраженные в валютах, за исключением нашей официальной валюты (что влияет на чистую курсовую прибыль (чистый курсовой убыток)), налоговыми статусами (такими как влияние изменений действующей ставки налога на периоды или компании), восстановлением убытка от обесценения (который влияет на прочие доходы и обесценивание инвестиций в партнеров), старением и амортизацией основных средств по бухгалтерским книгам (что влияет на относительные амортизационные расходы), затратами в неденежной форме (которые влияют на выплаты на основе долевых инструментов) и определенными единовременными расходами (которые влияют на расходы в связи с предложением). Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации также не включает в себя прочие расходы, долю партнеров в убытках и обесценивание инвестиций в партнеров, так как, по нашему убеждению, целесообразно рассматривать результаты нашей деятельности без учета влияния организаций, которые мы не контролируем, а также потому, что наша доля чистой прибыли (убытков) партнеров и прочих расходов включает в себя показатели, которые были исключены из скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации (EBITDA) (например, чистые финансовые расходы, налог на прибыль, а также износ и амортизация). Более того, в скорректированную сумму прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации не включается неденежное влияние изменений справедливой стоимости производных финансовых активов и прекращенной деятельности, которое, по нашему мнению, не отражает основную деятельность нашей компании. Поскольку скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации позволяет проводить более последовательные внутренние сравнения текущей деятельности, мы также используем показатели скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации и скорректированной суммы чистой прибыли при сравнении результатов нашей деятельности с показателями наших конкурентов.

Недостатки показателя скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации включают следующее:

- данный показатель не отражает суммы налога на прибыль, которые могут представлять собой уменьшение доступных для нас денежных средств;
- данный показатель не включает в себя прочие доходы, прочие расходы, а также чистую курсовую прибыль (чистый курсовой убыток);
- данный показатель не включает в себя износ и амортизацию, и, хотя данные затраты не выражаются в денежной форме, изнашиваемые и амортизируемые активы могут потребовать замены в будущем; и
- данный показатель не включает в себя прибыль и убыток от прекращенной деятельности.

В следующей таблице представлен расчет скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации на основании чистой прибыли.

	Год, окончившийся 31 декабря				Полугодие, окончившееся 30 июня		
	2010	2011	2012		2012	2013	
	рубли	рубли	рубли	дол. США	рубли	рубли	дол. США
			(в миллионах)				
Чистая прибыль	**755**	**430**	**808**	**25**	**142**	**807**	**25**
плюс:							
Износ и амортизация	171	141	129	4	73	53	1
Отрицательный гудвилл	-	(15)	-	-	-	-	-
Обесценивание инвестиций в партнеров	-	-	-	-	-	22	1
Прибыль от отчуждения	(7)	(7)	1	-	-	-	-
Прочие доходы	(21)	(10)	(17)	(1)	(4)	(14)	-
Прочие расходы	34	73	29	1	28	6	-
Изменение справедливой стоимости производных финансовых активов	(9)	-	-	-	-	-	-
Чистая курсовая прибыль (чистый курсовой убыток)	-	12	21	1	(7)	(7)	-
Доля партнеров в убытках	-	23	13	-	7	79	2
Доходы по процентам	(5)	(6)	(26)	(1)	(13)	(9)	-
Расходы по процентам	3	4	9	-	3	12	
Расходы по налогу на прибыль	204	241	408	13	171	316	9
Расходы компании, связанные с прекращением деятельности	80	141	61	2	57	-	-
Расходы в связи с предложением	-	-	109	4	-	70	2
Расходы по выплатам на основе долевых инструментов	-	-	66	2	-	116	4
(Прибыль) убыток от прекращенной деятельности	(138)	156	240	7	286	-	-
Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации	**1067**	**1183**	**1851**	**57**	**743**	**1451**	**44**

Скорректированная чистая прибыль

Скорректированная чистая прибыль определяется как чистая прибыль за вычетом убытка от прекращенной деятельности (после налогообложения), расходов компании, связанных с прекращением деятельности, амортизации изменений справедливой стоимости, отрицательного гудвилла, прибыли от отчуждения, а также сумм отложенных налоговых платежей по перечисленным исключенным статьям. Скорректированная чистая прибыль является ключевым показателем, который используется руководством для оценки операционной рентабельности компании. Мы уверены, что показатель скорректированной чистой прибыли может помочь инвестору при оценке нашей текущей деятельности, так как данный показатель широко применяется инвесторами, специалистами по ценным бумагам и прочими заинтересованными лицами для оценки текущей деятельности компании без учета единовременных расходов и прочих статей, не являющихся ключевыми в рамках деятельности компании. Например, убыток от прекращенной деятельности, расходы компании, связанные с прекращением деятельности, отрицательный гудвилл, прибыль от отчуждения, суммы отложенных налоговых платежей по исключенным статьям, а также расходы в связи с предложением не являются ключевыми

показателями деятельности компании, а амортизация изменений справедливой стоимости и расходы по выплатам на основе долевых инструментов не имеют значительного влияния на объем денежных средств. Тем не менее, такие доходы и убытки способны повлиять на наши финансовые результаты.

В следующей таблице представлен расчет скорректированной суммы чистой прибыли на основании суммы чистой прибыли.

	Год, окончившийся 31 декабря				**Полугодие, окончившееся 30 июня**		
	2010	**2011**	**2012**		**2012**	**2013**	
	рубли	**рубли**	**рубли**	**дол. США**	**рубли**	**рубли**	**дол. США**
	(в миллионах)						
Чистая прибыль	**755**	**430**	**808**	**25**	**142**	**807**	**25**
(Прибыль) убыток от прекращенной деятельности	(138)	156	240	7	286	-	-
Расходы компании, связанные с прекращением деятельности	80	141	61	2	57	-	-
Амортизация корректировки справедливой стоимости	118	51	42	1	24	11	-
Отрицательный гудвилл	-	(15)	-	-	-	-	-
Прибыль от отчуждения	(7)	(7)	1	-	-	-	-
Расходы в связи с предложением	-	-	109	4	-	70	2
Расходы по выплатам на основе долевых инструментов	-	-	66	2	-	116	4
Последствия отсроченного налогообложения по перечисленным статьям	(40)	(35)	(21)	(1)	(16)	(2)	-
Скорректированная чистая прибыль	**768**	**721**	**1306**	**40**	**493**	**1002**	**31**

ФАКТОРЫ РИСКА

Инвестирование в наши АДА, предлагаемые в рамках настоящего проспекта, подразумевает высокий уровень риска. При принятии решения об инвестировании в наши АДА рекомендуем тщательно проанализировать риски, описанные ниже, а также всю информацию, представленную в настоящем проспекте. Если такие риски действительно возникнут, существует вероятность того, что это в значительной степени отрицательно отразится на нашей деятельности, финансовом состоянии и результатах операций. В таком случае рыночная стоимость наших АДА может снизиться, и вы можете потерять все свои инвестиции или их часть.

Риски, связанные с нашей деятельность и отраслью

На рынке услуг по проведению платежей существует сильная конкуренция, и у нас есть ряд конкурентов, которые являются более крупными компаниями и обладают более обширными финансовыми ресурсами.

В сфере услуг по проведению платежей существует высокая конкуренция, и развитие компании зависит от ее конкурентоспособности. В странах, где мы работаем, зачастую приходится сталкиваться с конкуренцией со стороны различные финансовых и нефинансовых организаций. В число наших конкурентов входят банки, обслуживающие физических лиц, нетрадиционные поставщики услуг по проведению платежей (такие как компании розничной торговли и операторы мобильной связи), традиционные операторы киосков и терминалов, операторы систем электронных платежей, а также другие компании, которые предоставляют различные услуги по проведению платежей, включая электронные платежи и услуги по обработке платежей. Конкуренты в нашей сфере предлагают своим клиентам различные условия в отношении скорости, удобства, масштаба сети, доступности, часов работы, надежности и цены. Значительная часть наших конкурентов обладает более обширными финансовыми, технологическими и маркетинговыми ресурсами, чем мы, работают с надежными сетями и пользуются уважением пользователей.

В России мы сталкиваемся со значительной конкуренцией со стороны крупнейших банков, которые обслуживают физических лиц и предоставляют такие же услуги, что и Qiwi Distribution и Visa Qiwi Wallet. Среди наших основных конкурентов "Сбербанк России" (крупнейший российский банк, обслуживающий физических лиц и почти полностью принадлежащий государству РФ), а также "Альфа-Банк" (один из крупнейших частных банков России по обслуживанию физических лиц). Оба банка имеют электронные банковские системы и крупные сети для обслуживания физических лиц. Некоторые банки в настоящее время занимаются развитием собственных сетей киосков и терминалов, а также разрабатывают различные электронные средства платежа. Сбербанк, например, заявил, что в его стратегические цели входит продвижение альтернативных банковских каналов, то есть киосков, банковского обслуживания с помощью сети Интернет и мобильных устройств; банк недавно купил мажоритарный пакет акций проекта "Яндекс.Деньги", который является крупной системой электронных платежей в России, с целью расширения своих возможностей предоставления услуг онлайн-платежей. Сбербанк имеет доступ к обширным финансовым ресурсам и развитую сеть филиалов по всей стране, которые могут служить основой для расширения сети киосков. Сбербанк принимает большую часть коммунальных платежей, составляющих значительную долю всех платежей клиентов в нашей сфере. Указанные обстоятельства могут дать Сбербанку значительное конкурентное преимущество перед нами,

если банк продолжит реализацию своей стратегии по созданию масштабной сети терминалов и развитию банковского обслуживания с помощью сети Интернет и мобильных устройств.

В число наших конкурентов также входит Федеральное государственное унитарное предприятие "Почта России", которое предлагает некоторые платежные услуги. Сеть отделений "Почты России" имеет более широкую географию, чем сеть нашего сектора Qiwi Distribution. Мы полагаем, что в качестве Федерального государственного предприятия "Почта России" может оказывать платежные услуги по значительно более низким, чем у нас, ценам, при том же уровне рентабельности. Если бы любой из наших конкурентов с обширной сетью филиалов, включая "Сбербанк", "Альфа-Банк" и "Почту России", создал или активно развивал сеть киосков и терминалов, мы потеряли бы многих клиентов и доходы нашего сегмента Qiwi Distribution снизились бы. Мы также сталкиваемся с конкуренцией со стороны нетрадиционных поставщиков платежных услуг, обладающих значительными финансовыми ресурсами, таких как основные сети по продаже средств телекоммуникации и связи, включая "Евросеть" и "Связной", а также ОМС, в частности так называемая "большая тройка" операторов мобильной связи России: "МегаФон", "ВымпелКом" и "МТС". Мы также конкурируем с некоторыми полностью аналогичными компаниями, такими как традиционные операторы киосков и терминалов, включая ОАО "КиберПлат", ОАО "Элекснет", а также операторов систем электронных платежей (главным образом, "Яндекс.Деньги", WebMoney). Недавнее приобретение "Сбербанком" мажоритарного пакета акций "Яндекс.Деньги" может принести значительную прибыль обеим сторонам и увеличить их общую долю рынка. На российский рынок электронных платежей могут также прийти новые конкуренты, включая известные международные компании, такие как PayPal, Western Union и Moneygram. В мае 2013 года появилась информация о том, что компания PayPal получила от Центрального Банка России лицензию небанковской кредитной организации для работы в России, а в августе 2013 г. PayPal объявила, что её клиенты смогут осуществлять транзакции в российских рублях с сентября 2013 г. Кроме того, некоторые наши конкуренты являются основными получателями переводимых нами платежей (например "большая тройка" ОМС) или нашими агентами (например, "Связной") и отвечают за значительную часть нашей работы. Если мы не сможем эффективно бороться за клиентов, агентов и продавцов, это может иметь значительные отрицательные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Средний уровень нашей чистой прибыли снизился, и возможность нашего последующего развития будет зависеть от того, сможем ли мы увеличить свой объем платежей и ввести новые комиссии и услуги с добавленной стоимостью.

Одним из ключевых показателей, которые мы используем для оценки своих финансовых результатов, является средний уровень чистой прибыли, который мы рассчитываем путем деления чистой прибыли сегмента на общий объем операций (или объем платежей), обрабатываемых в рамках данного сегмента. Средний уровень чистой прибыли в наших операционных сегментах Qiwi Wallet и Qiwi Distribution снизился за трехлетний период, окончившийся 31 декабря 2012 года. Снижение среднего уровня чистой прибыли было вызвано снижением комиссии за обслуживание наших крупнейших продавцов, в частности "большой тройки" ОМС, которые стремятся снизить расходы. Кроме того, в нашем сегменте Qiwi Wallet снижение среднего уровня чистой прибыли за трехлетний период, окончившийся 31 декабря 2012 года, было вызвано повышением расходов, которые мы несем при пополнении кошельков клиентами Qiwi Wallet. В ответ на снижение комиссии за обслуживание получателей платежей мы ввели комиссии за обслуживание клиентов, которые взимаются нашими агентами. Однако в связи с переходом от комиссий за проведение платежей, которые оплачивались продавцами, к

комиссиям за проведение платежей, которые оплачиваются клиентами, у нас возник ряд трудностей. Поскольку клиенты, а не продавцы, несут все больше дополнительных расходов при использовании нашей сети, мы должны продолжать убеждать наших клиентов, что наша платежная система является более удобным и привлекательным способом оплаты, чем альтернативные системы, которые могут не требовать от клиентов уплаты комиссии за проведение платежей. Банки, работающие с физическими лицами, и различные поставщики платежных услуг постоянно разрабатывают для своих клиентов платежные каналы с низкими или нулевыми комиссиями. Для привлечения клиентов мы также предлагаем некоторые виды услуг без комиссии, например, переводы средств между счетами в рамках Visa Qiwi Wallet. Несмотря на наши усилия, клиенты все равно могут выбрать другие платежные системы, даже если эти системы не такие удобные, как наша, но при этом взимают меньшую комиссию. Помимо прочего, ввиду того, что агенты могут переходить с одной платежной системы на другую, мы можем столкнуться с дополнительным давлением и будем вынуждены снизить комиссии, которые получаем от клиентов, в связи с усилением конкуренции со стороны других поставщиков платежных услуг. Возможно, мы не сумеем компенсировать снижение комиссий за обслуживание получателей платежей или сохранить текущий уровень рентабельности путем введения новых комиссий за обслуживание клиентов или увеличения существующих комиссий. Таким образом, для стабилизации среднего уровня нашей чистой прибыли и повышения нашего уровня рентабельности мы должны увеличивать объем платежей темпами, которые превышают темпы снижения среднего уровня комиссии за проведение платежей. Наша способность сохранять и повышать уровень рентабельности также отчасти зависит от продвижения и расширения ассортимента предлагаемых нами услуг путем введения услуг с добавленной стоимостью, которые мы рассматриваем как еще один способ компенсировать снижение комиссии за обслуживание получателей платежей. Мы не можем гарантировать, что нам удастся повысить объемы платежей или что предлагаемые нами услуги с добавленной стоимостью принесут прибыль. Последующее снижение среднего уровня нашей чистой прибыли в результате вышеперечисленных или иных факторов отрицательно отразилось бы на нашем финансовом состоянии и результатах нашей деятельности.

Существенную часть прибыли мы получаем от нескольких крупных продавцов, а именно трех крупнейших российских операторов мобильной связи.

"Большая тройка" ОМС ("МегаФон", "ВымпелКом" и "МТС") составляет существенную часть нашей базы продавцов, и на ее долю пришлось 19 % нашей прибыли за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, и 10% нашей прибыли за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 г., с еще большим показателем за предыдущие периоды. Результаты нашей деятельности будут зависеть от того, продолжит "большая тройка" ОМС пользоваться нашими услугами в ближайшем будущем или нет. Мы уверены, что опыт нашего коммерческого сотрудничества с каждой из этих трех компаний оказался положительным, тем не менее, нельзя гарантировать, что "большая тройка" ОМС продлит с нами договоры на таких же благоприятных условиях, на которых мы работаем в настоящее время. Кроме того, "большая тройка" ОМС может стремиться снизить свои расходы путем сокращения своей зависимости от нас, как от канала приема платежей и перевести своих клиентов на другие каналы, предлагающие более выгодные ценовые условия или более высокий уровень удобства. В частности, "большая тройка" ОМС предлагает постоплатные тарифные планы и услугу оплаты с помощью автоматического снятия средств с банковского счета клиента, когда необходимо пополнить баланс мобильного телефона. Они также активно развивают альтернативные способы оплаты, такие как мобильный банк и принятие платежей через сеть своих филиалов. Пользуясь этими аргументами, "большая тройка" ОМС смогла добиться снижения комиссий за обслуживание получателей платежей,

которые они выплачивают нам (а в некоторых случаях и фактического отказа от них), что привело к тому, что мы перешли к модели получения доходов, основанной на комиссиях за обслуживание клиентов и услугах с добавленной стоимостью. Все эти факторы могут привести к ухудшению или прекращению наших отношений со всеми или отдельными компаниями "большой тройки" ОМС. Если мы потеряем кого-либо из наших ключевых продавцов, включая "большую тройку" ОМС, и не сможем найти им замену, или если текущие условия нашего сотрудничества с любой из этих компаний существенно изменятся в худшую для нас сторону, это может иметь значительные отрицательные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Мы не контролируем ставки комиссий, взимаемых нашими агентами с клиентов.

Наши агенты выплачивают нам согласованную комиссию, которая представляет собой часть комиссий, полученных ими от клиентов. Комиссия, которую нам выплачивает агент, основывается на проценте от стоимости каждой обработанной операции. Однако в большинстве случаев сумма комиссий, взимаемых агентом с клиентов за каждую отдельную операцию, определяется агентом по собственному усмотрению. Как правило, мы не ограничиваем и не контролируем размер такой комиссии. Мы убеждены, что комиссии, устанавливаемые агентом, отвечают требованиям рынка, и что в наших интересах и интересах наших агентов удержать комиссии на уровне, который одновременно выгоден как для агентов, так и для клиентов. Однако мы не можем гарантировать, что агенты не станут повышать комиссии до уровня, который негативно отразится на популярности наших услуг среди клиентов. В то же время, если нам придется ограничить размер комиссии за обслуживание клиентов для поддержания устойчивости нашего бренда или в иных случаях, мы можем потерять значительную часть агентов, что сократит масштаб сети нашего сегмента Qiwi Distribution. В некоторых случаях мы устанавливали такие ограничения по просьбе наших продавцов. Мы не можем гарантировать, что такая тенденция не возрастет. Существенное повышение комиссии за обслуживание клиентов со стороны наших агентов или ограничение ее размера с нашей стороны могут иметь значительные отрицательные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

В ходе проверки в 2011 году наша независимая аудиторская фирма (зарегистрированная открытая акционерная компания) выявила существенные недостатки в нашем внутреннем контроле финансовой отчетности, и мы не можем гарантировать, что в будущем не будут обнаружены дополнительные существенные недостатки.

Наши механизмы внутреннего контроля в отношении подготовки нашей финансовой отчетности не соответствовали изменениям в нашей деятельности и увеличению ее сферы и объема. Наше подразделение, ответственное за составление финансовой отчетности, и система внутреннего контроля в некотором отношении менее развиты по сравнению с системами и механизмами поставщиков услуг по проведению платежей, которые работают на более развитых рынках, и не могут предоставлять нашему руководству такую же точную и своевременную информацию. Совет по надзору за аудитом и бухгалтерским учетом в публичных компаниях (Public Company Accounting Oversight Board – PCAOB) определил существенный недостаток как "значительный недостаток или ряд значительных недостатков, которые приводят к возникновению не слишком отдаленной вероятности того, что не удастся предотвратить или выявить существенное искажение годовой или промежуточной отчетности". В связи с их проверкой нашей консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2011 года, наша независимая аудиторская фирма (зарегистрированная

открытая акционерная компания) выявила существенный недостаток в нашей системе внутреннего контроля в отношении процесса составления финансовой отчетности на конец отчетного периода. Существенный недостаток был главным образом связан с количеством привлеченного и компетентного в области МСФО персонала и механизмов контроля учета нестандартных операций и комплексных оценок. Данный существенный недостаток учитывался при определении характера, сроков и объема процедур, проводимых нашей независимой аудиторской фирмой в процессе аудита нашей годовой консолидированной финансовой отчетности, и не оказал влияния на отчет нашей независимой аудиторской фирмы в отношении нашей годовой консолидированной финансовой отчетности, представленной в рамках настоящего документа.

Для устранения существенного недостатка, выявленного нашей независимой аудиторской фирмой, мы разработали и реализовали план, который включает в себя применение большего количества механизмов контроля за передачей, одобрением и учетом нестандартных операций и комплексных оценок, а также дополнительные механизмы контроля за проведением анализа руководством. Мы также привлекли стороннего консультанта, который поможет нам внести изменения в систему внутреннего контроля в отношении финансовой отчетности, а также будет участвовать в рассмотрении финансовой отчетности и другой дополнительной финансовой информации руководством. В будущем мы планируем привлечь дополнительные квалифицированные кадры или стороннего консультанта с соответствующим опытом ведения учета, составления отчетности и проведения аудита в соответствии с МСФО.

В результате вышеперечисленных действий нам удалось устранить соответствующий существенный недостаток по состоянию на 31 декабря 2012 года. Однако в ходе аудита нашей консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, и проверки нашей финансовой отчетности за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, наша независимая аудиторская компания выявила в каждом случае значительный недостаток нашей процедуры закрытия финансовой отчетности. Значительный недостаток - это недостаток или комбинация недостатков системы внутреннего контроля за финансовой отчётностью, не столь серьёзный, как существенный недостаток, но, тем не менее, заслуживающий внимания со стороны лиц, отвечающих за надзор за нашей финансовой отчетностью. Мы не можем гарантировать, что в будущем не будут выявлены дополнительные значительные недостатки или существенные недостатки нашей системы внутреннего контроля в отношении финансовой отчетности. Если мы не сумеем внедрить и поддерживать эффективную систему внутреннего контроля за финансовой отчетностью, это может привести к возникновению ошибок в нашей финансовой отчетности, способных привести к пересмотру нашей финансовой отчетности, нашей неспособности выполнять обязательства по отчетности и утрате доверия со стороны инвесторов по отношению к финансовой информации, представленной в нашей отчетности, результатом чего может стать снижение рыночной стоимости наших АДА.

Если доверие клиентов к нашей работе снизится, это может отрицательно отразиться на нашей деятельности, финансовом положении и результатах хозяйственных операций.

Наша деятельность построена на доверии клиентов к нашему бренду, а также нашей способности предоставлять быстрые, надежные услуги по проведению платежей, включая электронные платежи и услуги по обработке платежей. Поскольку мы являемся компанией, занимающейся обслуживанием клиентов, устойчивость нашего бренда и репутация крайне важны для нас. Ряд факторов может отрицательно повлиять на доверие клиентов к нашему бренду (многие из этих факторов не зависят от нас) и негативно отразиться на результатах нашей деятельности. Указанные факторы включают в себя:

- любые меры со стороны контролирующих органов или расследования в отношении нашей компании;
- любой значительный сбой наших систем или работе; и
- любое нарушение нашей системы безопасности и разглашение клиентских данных.

Помимо прочего, поддержание репутации нашего бренда в значительной степени зависит от агентов и получателей франшиз, которым предоставляем лицензии на использование наших продуктов. Несмотря на меры, которые мы предпринимаем для обеспечения соблюдения с их стороны наших стандартов работы, отсутствие контроля с нашей стороны за их работой может привести к снижению уровня качества услуг отдельного агента или получателя франшизы, которое будут приписывать нашему бренду, и это негативно отразится на общей репутации компании. Более того, любые публичные негативные заявления о том, что наши агенты и (или) продавцы замешаны в мошеннических операциях, независимо от достоверности таких заявлений или их связи с нашей текущей деятельностью, могут ухудшить нашу репутацию.

Любой случай, который наносит ущерб нашему бренду и репутации среди клиентов как надежного поставщика платежных услуг, может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Сокращение использования наличных в качестве средства расчетов может привести к сокращению использования наших киосков и терминалов и сервиса Visa Qiwi Wallet.

Практически вся наша деятельность осуществляется на развивающихся рынках, включая Россию и Казахстан, где значительная доля населения предпочитает оплачивать товары и услуги наличными денежными средствами, а не кредитными и дебетовыми картами или с помощью электронных платежей. Например, согласно данным компании "Эдгар, Данн энд Компани" Россия остается страной, которая тяготеет к наличным расчетам в розничной торговле, а которой в 2011 году около 94 % платежей были произведены наличными. Мы уверены, что потребители, осуществляющие платежи наличными средствами, с большей вероятностью будут использовать наши терминалы и киоски, а также виртуальный кошелек Visa Qiwi Wallet, чаще всего пополняемый через киоски и терминалы, чем те потребители, которые имеют в распоряжении альтернативные способы оплаты. Таким образом, мы считаем, что наша рентабельность зависит от использования наличных в качестве средства платежа. Однако нет никакой гарантии, что с течением времени уровень использования наличных не снизится, поскольку все большее количество людей в странах с развивающейся экономикой будет использовать кредитные и дебетовые карты, а также услуги электронного банка. Переход от наличных расчетов к использованию кредитных и дебетовых карт, а также услуг электронного банка может сократить нашу долю рынка и объемы платежей, а также может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Существует вероятность того, что нам не удастся выйти на новые рынки или успешно осуществить расширение наших существующих международных операций, и этот факт значительно ограничит нашу возможность развития и увеличения рентабельности.

Наша долгосрочная стратегия включает в себя выход на новые рынки и развитие существующих операций за пределами России. Выход на рынки новых стран и дальнейшее развитие наших международных операций зависит от способности использовать уже существующие технологии и разрабатывать новые приложения, которые отвечали бы определенным требованиям каждого местного рынка или страны. Мы можем не обладать

достаточными финансовыми, технологическими, кадровыми и управленческими ресурсами для разработки эффективных и надежных услуг или каналов их предоставления в соответствии с требованиями данных рынков. Возможно, нам не удастся наладить партнерские отношения с продавцами или привлечь агентов к инвестированию в новые рынки или в укрепление наших международных операций. Если нам не удастся выйти на новые рынки или страны или развить наши международные операции, мы не сможем продолжить увеличивать свои доходы. Более того, мы можем войти на новые рынки, опыта работы на которых у нас нет. Мы работаем в отрасли, которая часто регулируется значительным количеством законодательных актов, поэтому наше незнание законодательства на новых ранках может привести к тому, что мы столкнемся с непредвиденными проблемами или задержками при получении необходимых разрешений регулирующих органов и лицензий. Мы можем оказаться не в состоянии осуществить успешный выход на такие рынки по причине отсутствия у нас соответствующего опыта. Мы также можем оказаться не в состоянии успешно реализовать свою стратегию в отношении уже ведущихся международных операций, что может стать причиной дополнительных убытков или ограничить возможности нашего роста. Более того, выход на новые рынки подразумевает ряд рисков, в том числе:

- более высокий уровень сложности при управлении операциями за рубежом;
- расходы, связанные с адаптацией наших продуктов к требованиям данного рынка, включая предложение клиентам возможности проводить операции в основных валютах;
- более высокие затраты на оплату труда и проблемы интеграции в нашу корпоративную культуру сотрудников, которых мы нанимаем в различных странах;
- законы и практику ведения деятельности, которые дают преимущества местным конкурентам;
- многочисленные и изменяющиеся законы, налоговые режимы и нормативные акты;
- валютные ограничения и колебания валютных курсов;
- изменения политических или экономических условий в определенной стране или определенном регионе; и
- разницу в законах об интеллектуальной собственности.

Помимо прочего, проведение наших международных операций приводит к тому, что нам приходится выполнять многочисленные и иногда противоречивые нормативные требования, а нарушение таких требований или их трактовка неблагоприятная для нас со стороны органов власти могут нанести ущерб нашей деятельности. В частности, мы подвержены риску того, что нас станут считать организацией, которая имеет постоянное представительство в определенной стране, а также рискам трансфертного ценообразования, что может привести к возникновению дополнительных налоговых обязательств.

Если нам не удастся успешно управлять вышеперечисленными и многими другими рисками, связанными с проведением международных операций, это может иметь значительные отрицательные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Наша деятельность регулируется большим количеством нормативных актов.

Мы осуществляем свою деятельность под влиянием законов и нормативных актов, регламентирующих работу в нашей отрасли, количество которых за последние годы значительно увеличилось. На нашу деятельность распространяются различные постановления, направленные на предотвращение легализации доходов, полученных преступным путем, преступных финансовых махинаций и терроризма, а также положения о предоставлении

финансовых услуг, платежных услуг, законы о защите прав потребителей, законы о валютном контроле и о неприкосновенности частной жизни и защите данных. Кроме того данные законы и постановления в разных странах значительно отличаются. Многие законы и постановления постоянно дорабатываются, зачастую непонятны и противоречат действующим законам и постановлениям, в том числе в различных юрисдикциях, что затрудняет их соблюдение и увеличивает наши соответствующие операционные расходы и юридические риски. В частности, особое внимание общественности и усиление законодательства наблюдалось в сфере предотвращения легализации доходов, полученных преступным путем, и финансирования терроризма. Иногда нам приходится самостоятельно принимать важные решения в отношении применения законодательства о предотвращении отмывания доходов, и есть риск того, что в нашей деятельности будут выявлены нарушения этого законодательства. Например, российское законодательство о предотвращении отмывания доходов предусматривает обязательную идентификацию клиента для проведения каждой операции на сумму свыше 15 000 рублей. Иногда мы проводим платежи, которые наши клиенты осуществляют с помощью своих счетов Visa Qiwi Wallet на общую сумму, превышающую указанный лимит. Такие платежи обрабатываются нашим программным обеспечением как несколько единовременных переводов, что позволяет проводить их без формальной идентификации плательщика и, следовательно, с технической точки зрения соответствовать действующему законодательству. Однако нет гарантии, что такие действия не будут категорически запрещены в будущем. В январе 2013 года Директор Федеральной службы Российской Федерации по контролю за оборотом наркотиков призвал Центральный банк России и Министерство финансов ввести закон, который будет предписывать обязательную идентификацию клиента для проведения каждой операции, включая операции, не превышающие 15 000 рублей. Несмотря на то, что такой закон еще не был принят и не вступил в силу, если он будет введен, это может повлиять на нашу способность эффективно обрабатывать такие платежи или увеличить наши расходы, связанные с их проведением. Кроме того мы не можем гарантировать, что наша дочерняя компания в Казахстане не будет рассматриваться в качестве субъекта, попадающего под действие банковского законодательства Казахстана, а также закона о платежах и денежных переводах, и, следовательно, обязанного иметь специальную банковскую лицензию и осуществлять необходимый финансовый мониторинг всех проводимых операций. Если местные органы власти в России, Казахстане и других странах примут решение ввести в действие определенное истолкование применимого законодательства, которое отличается от нашего, наши действия могут быть расцениваться как нарушение и мы будем вынуждены уплатить штраф или будем привлечены к ответственности в ином порядке. Такие обстоятельства также могут ограничить нашу способность проводить такие платежи в будущем и увеличить наши расходы на ведение деятельности.

В некоторых странах, где мы работаем, на данный момент операции с электронными платежами регламентируются в незначительной степени или фактически не регламентируются, и нет никакой гарантии, что в случае принятия соответствующих законов такое законодательство не помешает нашей компании вести эффективную деятельность. Например, если закон будет предусматривать верхнюю границу комиссий, которые мы можем взымать с клиентов, использующих наши киоски и терминалы, это может значительно сократить доходы нашего сегмента Qiwi Distribution. В ноябре 2012 года в Государственную Думу РФ было внесено предложение установить сумму таких комиссий в размере 1 % для платежей менее 1000 рублей. Данное предложение еще не было официально рассмотрено, но если оно в итоге станет законом, выручка нашего сегмента Qiwi Distribution в России может снизиться. Помимо прочего, в большинстве стран, где мы работаем, наблюдается существенная неопределенность в отношении будущего законодательства в области налогообложения электронных платежей,

включая вопрос о том, где должна производиться уплата налогов. Последующие законы и постановления, а также их толкование, судебные процессы, судебная практика и прочие обстоятельства могут привести к увеличению наших расходов, обязательств и потере репутации, что может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Мы подвержены экономическим рискам и зависим от циклов деловой активности наших продавцов и агентов, а также общего уровня потребительских расходов.

Сфера платежных услуг в значительной степени зависит от общего уровня потребительских расходов. Мы зависим от общих экономических условий, которые оказывают влияние на доверие клиентов, их расходы и дискреционные доходы, а также изменение их покупательских привычек. Снижение уровня потребительских расходов может стать причиной снижения уровня доходов нашей компании. Если наши продавцы будут продавать меньшее количество своих товаров и услуг с помощью наших услуг или клиенты станут тратить меньше денег в рамках одной операции, мы будем обрабатывать меньшее количество операций меньшего размера, что приведет к снижению выручки. Дальнейшее ослабление экономики может оказать негативное влияние на наших продавцов, а также клиентов, которые приобретают товары и услуги с помощью наших платежных систем. В свою очередь, подобная тенденция может негативно отразиться на нашей деятельности, финансовом положении и результатах операций, особенно если рецессия несоразмерно повлияет на некоторые сегменты рынка, составляющие большую долю объема обрабатываемых нами платежей. Более того, дальнейшее ослабление экономики может вынудить некоторых наших продавцов и (или) агентов закрыться, объявить о своем банкротстве, или заставить агентов сократить количество точек обслуживания или часы работы, что приведет к последующему снижению количества операций. У нас также есть определенный объем постоянных расходов, в том числе заработная и арендная плата, которые могут ограничить нашу способность корректировать величину расходов и быстро реагировать на изменения в нашей деятельности и экономике. Изменения в экономике могут негативно отразиться на наших будущих доходах и иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

В течение последних лет наша компания быстро развивалась, поэтому нам необходимо использовать усовершенствованные процессы, процедуры и механизмы контроля для обеспечения соответствия нормам и постановлениям, регулирующим нашу деятельность.

В течение последних лет наша компания быстро развивалась, и нам необходимо пересмотреть работу отдела по обеспечению соответствия согласно масштабам нашей деятельности. Ввиду того, что мы являемся компанией, работающей в жестко регламентируемой сфере и обрабатывающей значительные объемы платежей, нам необходимо применять усовершенствованные процессы, процедуры и механизмы контроля, которые могли бы служить обоснованной гарантией того, что мы ведем свою деятельность в соответствии с требованиями действующего законодательства. В частности, российский закон о предотвращении отмывания доходов, который мы и "КИВИ Банк" должны соблюдать, содержит ряд требований в отношении идентификации клиентов, фиксирования операций, подлежащих обязательному контролю, и прочих подозрительных операций, а также предоставление информации о таких операциях в соответствующие органы.

Мы попадаем под действие Закона США "Об иностранной коррупции" (Foreign Corrupt Practices Act – FCPA), который запрещает американским компаниям и их посредникам давать

взятки иностранным чиновникам с целью создания и поддержания компании или получения благоприятных условий, а также других законов, регулирующих нашу внешнеэкономическую деятельность. Аналогичные законы в других юрисдикциях содержат аналогичные запреты, которые, однако, отличаются областью применения и юрисдикцией. У нас нет полностью разработанной программы соответствия закону FCPA, и нам потребуется реализовать такую программу, включая меры, требующие от наших агентов выполнения требований закона FCPA.

Мы не обладаем успешным опытом работы или управления в области создания и поддержания, в течение продолжительного периода времени, требуемых процессов, процедур и механизмов контроля в сфере обеспечения соблюдения законодательства. Наш успех требует значительной степени уверенности клиентов в том, что мы можем справиться с большими и растущими объемами платежей и средств клиентов, а также соответствовать требованиям действующего законодательства. Любой случай, когда мы не сможем управлять средствами клиентов или нарушим требования действующего законодательства, может повлечь штрафные санкции в отношении нашей компании, нанести ущерб нашей репутации и существенно сократить использование наших услуг.

Если нам не удастся следовать за быстрыми изменениями в нашей отрасли и предоставлять новые услуги клиентам, использование наших услуг сократится, а выручка снизится.

Сфера платежных услуг, в которой мы работаем, характеризуется быстрыми технологическими изменениями, выпуском новых товаров и услуг, изменяющимися отраслевыми стандартами, требованиями клиентов, а также выходом на рынок более известных игроков, которые стремятся расширить свою сферу влияния. Для того чтобы оставаться конкурентоспособными, мы постоянно стремимся расширять спектр предлагаемых нами услуг и разрабатывать новые проекты, включая, например, дистанционное банковское обслуживание и программы лояльности клиентов. Такие проекты подразумевают риски, например, задержки в предоставлении услуг, сбои в работе и непопулярность среди клиентов. В нашей отрасли такие риски очень опасны. Любое промедление в предоставлении новых услуг, неспособность разнообразить услуги или точно предугадать и учесть требования рынка могут сделать наши услуги менее подходящими или непривлекательными для клиентов. Кроме того, если альтернативные платежные механизмы станут широкодоступными, таким образом, заменяя наши существующие продукты и услуги, и мы не сможем успешно и своевременно разработать и предложить аналогичные альтернативные платежные механизмы, это может негативно отразиться на нашей деятельности и перспективах. Более того, мы можем быть не в состоянии покрыть расходы, которые понесли при разработке новых услуг. Наши попытки развития могут привести к повышению расходов, мы также можем столкнуться со снижением деловой активности, которое сократит уровень наших доходов или вызовет потерю доходов, если новые обещанные услуги не будут своевременно предоставлены нашим клиентам, не смогут эффективно конкурировать с услугами конкурентов или не будут работать так, как было запланировано. Для того чтобы оставаться конкурентоспособными в такой инновационной отрасли, как наша, мы вынуждены инвестировать в новые компании или проводить крупные научные исследования. В январе 2013 года мы открыли подразделение Qiwi Venture, внутреннее подразделение нашей компании, отвечающее за поиск новых компаний, которые предлагают инновационные решения, подходящие для нашей деятельности, и инвестирование в них. Лимит таких инвестиций в один проект на первом этапе устанавливается в размере 1 миллиона долларов США; общая максимальная сумма всех инвестиций не ограничивается. Если наши инвестиции в новые компании и исследования не принесут ожидаемых результатов, мы можем потерять деньги, время и потраченные силы. Если мы не сможем вовремя и с минимальными

затратами выявить технологические изменения и новые отраслевые стандарты, приспособиться к ним или получить к ним доступ, это может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Наши системы и сторонние системы могут отказать в силу факторов, за пределами нашего контроля, которые могут привести к временному прекращению оказания услуг, потере клиентов и увеличению наших расходов.

Мы зависим от эффективной и беспрерывной работы многочисленных систем, включая компьютерные системы, программное обеспечение и сети передачи данных, а также центры обработки данных, которые мы арендуем у третьих лиц. Наши системы и операции, а также системы и операции сторонних поставщиков могут подвергаться опасности повреждений или возникновения сбоев в работе в результате, в частности, пожара, наводнения, стихийных бедствий, отключения электроэнергии, связи, ошибок поставщиков, несанкционированного доступа, неисправности или компьютерных вирусов. Кроме того, поскольку оба наших центра обработки данных находятся в Москве, любая катастрофа в этом городе может привести к потере обоих центров обработки данных. Потеря значительной части собственности и оборудования, нарушение работы, а также любые ошибки в наших системах, системах третьих лиц или другие трудности могут привести к возникновению нашей материальной ответственности и могут иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций. Кроме того, любые сбои в работе или нарушения могут нанести ущерб нашей репутации, бренду и перспективам на будущее.

Несанкционированное раскрытие данных в результате нарушения компьютерной безопасности, компьютерных вирусов или иным образом, может привести к возникновению нашей материальной ответственности, долгих и дорогостоящих судебных разбирательств, а также нанести ущерб нашей репутации.

Мы храним и (или) передаем конфиденциальные данные, такие как номера кредитных и дебетовых карт, а также номера мобильных телефонов и несем перед нашими клиентами полную материальную ответственность за защиту таких данных. В прошлом мы сталкивались с нарушением безопасности хакерами, и такие нарушения могут возникнуть в будущем. В таких ситуациях наша шифровка данных и другие защитные меры не смогли предотвратить несанкционированный доступ и могут оказаться недостаточными для предотвращения несанкционированного доступа в будущем. Мы не понесли существенных убытков или материальных обязательств в результате нарушений, произошедших до настоящего момента. Однако любые взломы нашей системы, которые могут произойти в будущем, в том числе в связи с мошенническими действиями сотрудников, могут повлечь за собой существенные убытки или материальные обязательства, в том числе штрафы и иски в результате совершения несанкционированных покупок с использованием незаконно полученной информации по кредитной или дебетовой карте, хищении персональных данных, выдаче себя за другое лицо или другие аналогичные обвинения в мошенничестве. Неправомерное использование таких данных и нарушение компьютерной безопасности могут нанести ущерб нашей репутации (в результате чего клиенты перестанут пользоваться электронными платежами, а также киосками и терминалами в целом, и нашими услугами в частности), а также привести к увеличению наших операционных расходов для устранения последствий взломов или сбоев, возникновению незастрахованной ответственности, повышению нашего уровня риска доскональных проверок со стороны регулирующих органов, началу судебных процессов против нашей компании, наложению существенных штрафов государственными органами и иным образом иметь

значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Если мы не сможем выполнять требования, установленные в рамках наших соглашений с компанией "Виза Инк.", компания "Виза" может наложить на нас штрафы, временно приостановить нашу работу или аннулировать наши регистрационные данные.

Согласно нашим соглашениям с компанией "Виза" мы обязаны соблюдать условия как указанных соглашений, так и Правил международной платежной системы Visa. Если мы не будем выполнять требования соглашений или данные правила, компания "Виза" может наложить на нас штрафы, временно приостановить нашу работу или аннулировать регистрационные данные, которые позволяют нам осуществлять обработку операций в сети компании "Виза". Кроме того, согласно нашим соглашениям с компанией "Виза" компания "Виза" вправе расторгнуть соглашения в случае существенных нарушений с нашей стороны, или если она посчитает, что условия соглашений противоречат ее интересам. Если мы нарушаем условия соглашений или компания "Виза" по другим причинам расторгает соглашения с нами, мы не сможем выдавать предоплаченные карты Visa и продолжать работать под брендом Visa Qiwi Wallet, что может иметь значительные негативные последствия для деятельности нашего сегмент Visa Qiwi Wallet и нашей деятельности в целом. Аннулирование нашей регистрации или любые изменения в правилах платежной системы, которые могут повлиять на нашу регистрацию, не позволят нам выпускать предоплаченные карты Visa и продолжать работать под брендом Visa Qiwi Wallet, таким образом, сокращая количество операций, которые мы проводим в сегменте Visa Qiwi Wallet. Любой из указанных факторов может иметь значительные негативные последствия для нашей репутации, деятельности, финансового положения и результатов хозяйственных операций.

Наши расходы, связанные с пополнением клиентами своих электронных кошельков Visa Qiwi Wallet, могут увеличиться.

Мы предоставляем нашим клиентам большое количество способов пополнения счетов Visa Qiwi Wallet, в том числе с помощью банковских карт, киосков, терминалов, банкоматов и мобильных платежей. Разные способы пополнения счетов подразумевают разный уровень расходов для нас. Например, в случае проведения платежей через киоски и терминалы, принадлежащие нашим агентам, мы платим более низкие комиссии за пополнение счетов Visa Qiwi Wallet, чем в случае осуществления платежей с использованием банковских карт. В настоящий момент мы не пытаемся склонить клиентов к определенному способу пополнения счетов. Если клиенты выберут способы пополнения счетов, требующие от нас более высоких расходов, это может привести к снижению доходов нашего сегмента Visa Qiwi Wallet и иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Работа "КИВИ Банка" контролируется российскими органами банковского регулирования и надзора, и мы ведем работу по устранению ряда недостатков, выявленных этими органами.

В сентябре 2010 года мы приобрели сегмент "КИВИ Банк" у некоторых наших акционеров. В нашей группе "КИВИ Банк" отвечает за выпуск и обслуживание карт, обслуживание депозитов. Деятельность всех банков в России подвержена тщательному регулированию и контролю. Требования, выдвигаемые регулирующими органами, включая

достаточность капитала, ликвидные резервы, нормы ограничения рисков, резервы на покрытие возможных потерь и другие нормативные требования, разработаны для обеспечения целостности финансовых рынков и защиты клиентов и третьих лиц, с которыми работает банк. Указанные нормы могут ограничить нашу деятельность, увеличить операционные расходы или потребуют от нас поиска дополнительного капитала для выполнения действующих требований в отношении достаточности капитала и ликвидности. В существующие законы и постановления могут вноситься изменения и дополнения, способы применения законов и постановлений могут измениться, кроме того, могут быть приняты новые законы и постановления.

В июле 2013 года ЦБР провел проверку "КИВИ Банка" и обнаружил ряд недостатков в области соблюдения ряда банковских нормативов, в частности, по механизмам его расчетов с ОСМП в качестве платежного агента (см. Регулирование - Регулирование платежных услуг - Qiwi Distribution), по требованиям к отчетности, оценке кредитного риска, расчету норм ограничения рисков и требованиям к резервам, а также в части корпоративного управления. ЦБР также отметил, что система внутреннего контроля "КИВИ Банка" не отражает характер и масштаб деятельности банка. В настоящее время мы находимся в процессе устранения этих недостатков, о чем ЦБР информирован в установленном порядке, и мы не считаем, что какие-то из них повлекут существенные штрафы. Тем не менее, мы предполагаем, что ЦБР наложит определенные штрафы на "КИВИ Банк". Кроме того, в сентябре 2013 года мы получили от ЦБР требование сообщать ему определенные операционные данные ежедневно, а не ежемесячно на том основании, что ЦБР усмотрел рост риска ликвидности в связи с резким увеличением остатков на счетах и депозитов физических лиц в "КИВИ Банке". Увеличение было вызвано тем, что определенные владельцы наших акций категории "А" разместили существенные средства на счетах "КИВИ Банка". Мы намереваемся обратиться в ЦБР с данным объяснением и с просьбой снять требование ежедневной отчетности. Однако нет никаких гарантий того, что наша просьба будет удовлетворена.

Не может существовать никаких гарантий того, что аналогичные проверки в будущем или более тщательное внимание со стороны ЦБР не повлекут обнаружение более существенных нарушений банковских нормативов, или того, какие санкции ЦБР решит применить по отношению к нам в случае, если это произойдет. Любое нарушение действующих нормативных актов может стать причиной возникновения потенциальной ответственности в отношении нашей компании, включая, в крайних случаях, отзыв нашей лицензии на осуществление банковских операций. Отзыв любых наших лицензий на осуществление банковских операций может значительно ограничить нашу возможность проводить платежи и приведет к снижению уровня нашей рентабельности, нанесет ущерб нашей репутации, а также может заставить другие регулирующие органы усилить контроль за нашей деятельностью. Более того, согласно отдельному соглашению нашей компании с компанией "Виза" и правилам компании "КИВИ Банк" гарантирует, среди прочего, что он находится в стабильном финансовом положении и имеет все необходимые разрешения компетентных государственных и регулирующих органов на использование программы для работы с картами Visa. Если любая лицензия "КИВИ Банка" будет отозвана или банк утратит свое право использовать программу для работы с картами Visa, компания "Виза" может расторгнуть соглашение с нами. По этим причинам любое нарушение законов и постановлений со стороны "КИВИ Банка" или отзыв любой его лицензии на осуществление банковских операций могут иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Жалобы со стороны клиентов или отрицательные отзывы об уровне нашего клиентского обслуживания могут отрицательно отразиться на привлекательности нашего продукта и привести к значительным негативным последствиям для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Жалобы со стороны клиентов или отрицательные отзывы об уровне нашего клиентского обслуживания могут снизить доверие клиентов и привлекательность наших услуг. Взломы наших систем хранения личных данных клиентов и систем безопасности могут иметь такой же эффект. Иногда мы принимаем меры по борьбе с рисками мошенничества или нарушения безопасности и конфиденциальности личной информации (такие как замораживание средств клиента), которые могут испортить наши отношения с клиентами. Такие меры повышают необходимость оперативного и внимательного обслуживания клиентов для предотвращения нарушений и разрешения спорных моментов. Кроме того, ранее мы уже сталкивались с отрицательными отзывами о нашей работе по обслуживанию клиентов в средствах СМИ. Эффективное обслуживание клиентов требует значительных расходов на персонал, и если такими расходами не управлять правильно, они могут в значительной степени и негативно повлиять на нашу рентабельность. Если нам не удастся правильно управлять представителями по работе с клиентами и проводить их обучение, такая ошибка может поставить под сомнение нашу способность эффективно разрешать претензии клиентов. Если мы не сможем эффективно разрешать претензии клиентов, может пострадать наша репутация, и мы можем потерять доверие наших клиентов, что приведет к значительным негативным последствиям для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Наши соглашения с агентами и продавцами не содержат пунктов в отношении исключительных прав и могут быть расторгнуты в одностороннем порядке в любой момент времени или после уведомления за короткий срок

Как правило, мы не включаем пункты в отношении исключительных прав в соглашения с нашими агентами или продавцами. Соответственно, наши продавцы и агенты могут сотрудничать с другими поставщиками, а также переходить с нашей платежной системы на другую платежную систему без значительных инвестиций. Более того, согласно обязательным положениям гражданского права Российской Федерации наши соглашения с агентами могут быть расторгнуты агентами в одностороннем порядке в любой момент времени, а наши соглашения с продавцами могут быть расторгнуты продавцами в одностороннем порядке с предварительным уведомлением за один месяц до расторжения. Расторжение наших договоров с существующими агентами или продавцами или значительное сокращение объемов нашей с ними деятельности в результате отсутствия в наших договорах пунктов, предусматривающих исключительное право, могут иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Наша платежная система может быть использована в мошеннических, незаконных и ненадлежащих целях, что может нанести ущерб нашей деятельности и привести к возникновению дополнительных обязательств.

Несмотря на предпринятые и предпринимаемые нами меры наша платежная система остается уязвимой для потенциального использования в незаконных или ненадлежащих целях. Такие цели могут включать в себя использование нашей платежной системы в связи с мошенническими сделками по продаже товаров или услуг, незаконной продажей рецептурных препаратов и контролируемых веществ, нарушением авторских прав в отношении программного обеспечения и других результатов интеллектуальной деятельности, отмыванием доходов, банковскими махинациями и продажей запрещенных товаров. Ранее в СМИ появлялись сообщения о том, как организованные преступные группировки использовали нашу платежную систему для перевода средств в рамках незаконных операций. В частности, в

феврале 2013 года СМИ сообщили, что Московский арбитражный суд удовлетворил иск об уплате налога на сумму 289 миллионов рублей против ООО "Русал Фольга", дочернего предприятия крупнейшего российского производителя алюминия компании "РУСАЛ", постановив, что в 2008-2009 годах компания ООО "Русал Фольга" использовала фиктивные компании для уклонения от налогов. Некоторые из этих фиктивных компаний выступали в качестве наших агентов и обналичивали средства через киоски Qiwi. Преступники используют все более изощренные методы ведения незаконной деятельности, такой как подделка денег и мошенничество. Возможно, количество случаев мошенничества в будущем увеличится. Наши политики и процедуры управления рисками могут оказаться не вполне эффективными для выявления таких рисков, их контроля и управления. Мы не можем отслеживать в каждом случае источники поступления средств нашим контрагентам или то, каким образом они используются. Увеличение случаев возврата платежей или другие обязательства могут иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций. Кроме того, увеличение количества мошеннических операций или огласка споров по возврату платежей могут нанести ущерб нашей репутации и снизить доверие клиентов к операциям с использованием наших киосков и терминалов, а также электронных кошельков.

Наша деятельность подвержена риску контрагента и кредитному риску.

Мы стремимся предоставлять услуги на основе предоплаты или удостовериться, что наши контрагенты имеют низкий уровень кредитного риска, как, например крупные продавцы и агенты. Тем не менее, существует риск неоплаты или другого невыполнения обязательств по нашим договорам с агентами и продавцами. Если мы предоставляем коммерческий кредит или заем агенту и не можем вернуть заем или средства, полученные агентом от его клиентов, в связи с банкротством, мошенничеством агента или по иным причинам, мы, тем не менее, должны перевести платеж в адрес получателя от имени клиента. В результате, наши убытки не ограничиваются потерей дохода в виде комиссии, причитающейся с агента, но могут составить весь объем платежей клиентов, принятых данным агентом в течение определенного периода времени.

У нас также существует значительная дебиторская задолженность со стороны некоторых продавцов, которую мы можем не получить в случае их банкротства или при других обстоятельствах. По состоянию на 30 июня 2013 года кредитный риск в отношении наших агентов составил 2354 миллионов рублей, в отношении наших продавцов – 344 миллиона рублей. В то время как наша дебиторская задолженность и задолженность по займам со стороны продавцов не имеет обеспечения и не предусматривает начисление процентов, наша дебиторская задолженность со стороны агентов, как правило, предусматривает проценты и имеет обеспечение. Несмотря на то, что мы постоянно отслеживаем кредитоспособность наших контрагентов, нет гарантии того, что модели и подходы, которые мы используем для оценки и мониторинга их кредитоспособности, будут достаточно эффективными, и мы сможем выявить повышение уровня кредитного риска и своевременно предпринять действия для его снижения. Если мы сталкиваемся со случаями существенного невыполнения обязательств со стороны наших агентов и (или) продавцов, это может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Регулирующие органы России и Казахстана могут решить, что мы занимаем доминирующее положение на рынке, и ограничить нашу операционную гибкость, что может иметь значительные отрицательные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Российские антимонопольные органы выдвигают различные требования к компаниям, которые занимают доминирующие положения на рынке. Мы полагаем, что к настоящему времени антимонопольные органы еще не оценивали ни сферу услуг по проведению платежей в России в целом, ни сегмент терминалов или электронных платежей в отдельности. В случае проведения такой оценки данные органы могут решить, что мы занимаем доминирующее положение на одном или нескольких рынках нашего присутствия. Принятие такого решения может привести к наложению ограничений на наши будущие приобретения и выдвижению требования, чтобы мы получали предварительное разрешение данных органов на изменения наших типовых соглашений с получателями платежей и агентами, а также особых соглашений с нашими партнерами. Кроме того, при определенных обстоятельствах наше намерение отказаться от заключения договора с третьим лицом может расцениваться как злоупотребление доминирующего положения на рынке. Также известны случаи, когда российские антимонопольные органы принимали решение, что участник рынка нарушил антитрестовское законодательство, лишь на основании косвенных доказательств, указывавших на его поведение, мешающее свободной конкуренции, без каких бы то ни было устных или письменных доказательств в поддержку такого суждения. Любое злоупотребление доминирующим положением на рынке может привести к административной ответственности и штрафным санкциям в размере до 15 % от выручки за предыдущий год. Помимо этого, в апреле 2012 года Агентство Республики Казахстан по защите конкуренции (Антимонопольное агентство) включило нашу дочернюю компанию в Казахстане в государственный реестр субъектов рынка, занимающих доминирующее или монопольное положение в Казахстане. Компаниям, включенным в данный реестр, запрещается совершать действия, которые могут иметь отрицательное влияние на конкуренцию, ограничивать доступ к рынку или нарушать права потребителей, включая временное снижение цен с целью вытеснения конкурентов, установление дискриминационных цен, необоснованные ограничения на повторную продажу, наложение несправедливых условий, отказ от поставки или задержку поставок по необоснованным причинам. Статус участника рынка с доминирующей позицией также приводит к установлению над компанией более тщательного контроля со стороны Антимонопольного агентства, соответственно, возрастает риск проведения проверок и наложения штрафов в случае выявления нарушений. Таким образом, Антимонопольное агентство может установить ограничения для нашей деятельности или принять иные меры, идущие в разрез с нашей стратегией. Максимальная материальная ответственность, которую мы можем понести, включает штраф в размере 10 % от выручки, полученной при злоупотреблении положением на рынке, вместе с конфискацией полного размера такой выручки. Максимальная материальная ответственность определяется по отношению к такой выручке не более чем за один год. Недавно в нашей дочерней компании в Казахстане Антимонопольное агентство провело проверку в связи с предполагаемым злоупотреблением доминирующим положением на рынке электронных платежей в Казахстане. В результате проверки не было наложено штрафа, но Антимонопольное агентство потребовало, чтобы мы устранили некоторые нарушения антитрестовского законодательства. Мы выполнили требования и приняли меры для устранения указанных нарушений. Однако мы ожидаем проведения подобных проверок со стороны Антимонопольного агентства и в будущем и точно не можем оценить размеры исков, которое могут быть предъявлены нам в связи с данными проверками. Данные ограничения могут снизить гибкость наших коммерческих и хозяйственных операций и способность быстро реагировать на изменение обстоятельств и, тем самым, иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Мы можем быть не в состоянии успешно защищать свою интеллектуальную собственность и можем столкнуться с жалобами о нарушениях.

Мы полагаемся на сочетание договорных прав и законодательства в области авторского права, товарных знаков и секретов производства при создании и обеспечении охраны нашей собственной технологии. Мы также получаем патенты на некоторые свои технологии. Как правило, мы требуем, чтобы наши сотрудники и независимые подрядчики подписали соглашение о конфиденциальности или другим образом согласились не разглашать нашу конфиденциальную информацию после начала договорных отношений. Наши трудовые договоры обычно включают в себя пункты, требующие от наших сотрудников передать нашей компании все изобретения и права на интеллектуальную собственность, которые они разрабатывают и получают в период работы в нашей компании, а также не разглашать нашу конфиденциальную информацию. Тем не менее, другие компании, включая наших конкурентов, могут самостоятельно разработать аналогичные технологии и копировать наши услуги или дизайн в обход наших прав на интеллектуальную собственность. Помимо прочего, договорные обязательства могут оказаться недостаточными для того, чтобы предотвратить разглашение нашей конфиденциальной информации и обеспечить надлежащую судебную защиту в случае любого неправомерного разглашения нашей конфиденциальной информации. По причине ограниченной защиты и практики приведения в действие прав интеллектуальной собственности в некоторых странах нашего присутствия (таких как Россия и Казахстан), а также некоторых странах, где мы начинаем предоставлять наши услуги (таких как Молдова, Румыния и Беларусь), наши права на интеллектуальную собственность могут быть менее защищены, чем на рынках более развитых стран, таких как Соединенные Штаты Америки. Возможно, нам придется обратиться в суд для приведения в действие наших прав на интеллектуальную собственность (включая коммерческую тайну и секреты производства) или определения их объема и исковой силы, что может потребовать больших затрат, привести к отвлечению ресурсов и не увенчаться успехом. Потеря защиты интеллектуальной собственности может нанести ущерб нашей деятельности и конкурентоспособности, стать причиной значительных расходов на повторные разработки и прекращения предоставления определенных услуг или иным образом негативно отразиться на нашем положении на рынке. Более того, у нас нет патентов на нашу бизнес-модель или бизнес-процессы частично по причине того, что в России наша возможность получить их ограничивается законодательством, и в данный момент мы не намереваемся получать такие патенты ни в России, ни в Соединенных Штатах Америки, ни в какой-либо другой стране.

Мы также можем быть вовлечены в дорогостоящие судебные процессы в случае обвинений в том, что наши услуги или технология ущемляют, незаконно используют или иным образом нарушают права интеллектуальной собственности или авторские права третьих лиц. Такие обвинения могут включать в себя нарушение патентных прав, нарушение авторских прав, нарушение прав на использование товарного знака, незаконное присвоение коммерческой тайны и нарушение условий действия лицензий. Кроме того, в то время пока мы пытаемся получить сертификаты о регистрации авторского права на особо важное программное обеспечение, которое мы разрабатываем, наши права на программное обеспечение, разработанное нашими работниками в период работы на нашу компанию, потенциально могут оспорить работники, бывшие работники компании или разработчики такого программного обеспечения. Мы можем оказаться не в состоянии успешно выступать против таких исков, что может привести к ограничению нашей возможности использовать интеллектуальную собственность, рассматриваемую в рамках таких исков, а также может заставить нас изменить рассматриваемые услуги, заключить дорогостоящие мировые или лицензионные соглашения, выплатить значительные суммы для компенсации ущерба, а также выполнять временный или бессрочный судебный запрет на продвижение и оказание определенных наших услуг. В таком

случае, если мы не сможем получить или не получим лицензию на соответствующую технологию на приемлемых условиях или не заменим ее аналогичной технологией из другого источника, наши доходы могут снизиться. Помимо прочего, в последние годы нефункционирующие юридические лица приобретали патенты, предъявляли иски о нарушении патентов и пытались получить компенсации от компаний, работающих в нашей отрасли. Даже если мы уверены, что такие иски не имеют под собой оснований, и успешно выступаем против них, защита в суде по таким делам занимает много времени, требует значительных затрат, а также отвлекает внимание наших сотрудников и руководства.

Мы можем использовать программное обеспечение с открытым исходным кодом, что может нанести ущерб нашей деятельности.

В своих технологиях и услугах мы используем программное обеспечение с открытым исходным кодом. Разработчики открытых исходных кодов не дают гарантий в отношении таких кодов. Более того, некоторые лицензии на ПО с открытым исходным кодом требуют от пользователей, которые распространяют ПО с открытым исходным кодом как часть их ПО, раскрывать весь исходный код или часть такого кода к данному ПО и (или) предоставлять любые производные работы с использование данного открытого исходного кода на невыгодных условиях или бесплатно. Использование такого открытого исходного кода может в конечном итоге потребовать от нас замены определенных кодов, использованных в наших продуктах, выплаты авторского гонорара за использование некоторых открытых исходных кодов или прекращения использования определенных продуктов. Любое из вышеописанных требований может негативно отразиться на нашей деятельности, финансовом положении и результатах хозяйственных операций.

Мы не имеем и можем не получить достаточной страховки для защиты от коммерческих рисков.

Сфера страхования в России развита еще не в полной мере, и многие формы страховой защиты, распространенные в более развитых странах, еще недоступны или не предоставляются на сравнимых или коммерчески приемлемых условиях. Соответственно, хотя мы имеем некоторые страховые полисы, обязательные в России, на настоящий момент у нас нет страхового покрытия перерывов в деятельности, материального ущерба и потери ключевых руководящих сотрудников, потому что мы не могли получить такое страховое покрытие на коммерчески приемлемых условиях. У нас нет страховых полисов на покрытие любых убытков, вызванных контрагентским риском, кредитным риском или мошенническими операциями. Мы также обычно не имеем специальных фондов и не формируем резервы иным образом для покрытия рисков, связанных с нашей деятельностью. Соответственно, отсутствие страхового покрытия или резервов для покрытия рисков, связанных с нашей деятельностью, может привести к значительным убыткам, что может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Мы можем быть вынуждены привлекать дополнительные средства для финансирования наших будущих потребностей в капитале, что может привести к размыванию стоимости наших АДА в обращении или препятствовать развитию нашей компании.

Мы можем быть вынуждены привлекать дополнительные средства для финансирования будущих потребностей в капитале, включая разработку новых услуг и технологий, а также текущих операционных расходов. Если мы будет привлекать дополнительные средства путем

продажи долевых ценных бумаг, такие операции могут привести к размыванию стоимости наших АДА в обращении. Мы можем также принять решение о выпуске ценных бумаг, в том числе долговых ценных бумаг, предоставляющих права и привилегии, которые являются приоритетными по отношению к правам и привилегиям, предоставляемым нашими АДА в обращении. Любое финансирование с привлечением заемного капитала приведет к увеличению размера нашей задолженности и также может негативно отразиться на нашей ликвидности и ограничить наши операции. У нас может не получиться привлечь дополнительные средства на выгодных для нас условиях или вообще. Если финансирование не будет доступно или не будет доступно на приемлемых условиях, мы можем оказаться не в состоянии обеспечить будущие потребности компании. Это может не позволить нам увеличить нашу долю рынка, использовать новые коммерческие возможности или сохранить конкурентоспособность в нашей отрасли.

В такой динамично развивающейся отрасли, как услуги по проведению платежей, способность привлекать, нанимать, удерживать и обучать квалифицированный персонал – ключ к успеху и развитию.

Мы работаем на стыке быстро развивающихся сфер технологий, общественных отношений, экономики и законодательства, которые требуют обширного опыта и значительного интеллектуального капитала. Для того чтобы мы могли успешно конкурировать и развиваться, необходимо привлекать, нанимать, удерживать и обучать необходимый персонал, обладающий опытом и знаниями, которые требуются во всех областях деятельности нашей компании. Данная задача особенно актуальна в отношении квалифицированных и опытных программистов и персонала в области ИТ, которые очень востребованы на рынке труда, но которых не хватает в России и большинстве других стран, где мы работаем. На рынке такого персонала существует очень высокая конкуренция, и мы можем оказаться неспособны нанять дополнительный персонал или найти адекватную замену сотрудникам, которые покидают нашу компанию. Трудности также могут возникнуть при поиске необходимых квалифицированных кадров, имеющих опыт работы на определенном рынке и способных поддержать наше международное развитие, что может поставить под угрозу наш выход на новые рынки в настоящее время и в будущем. Наши усилия по удержанию и обучению персонала могут привести к возникновению значительных дополнительных расходов, что может негативно отразиться на нашей рентабельности. Мы не готовы дать гарантию того, что сможем привлекать и удерживать квалифицированных сотрудников в будущем. Неспособность привлекать и удерживать ключевой персонал может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Риски, связанные с корпоративным управлением и организационной структурой

В результате двойной структуры нашего акционерного капитала в сочетании с концентрацией прав голоса держатели акций категории "А", включая наших учредителей, а также компаний "Палмуэй Холдингз Лимитед", "Мейл.ру Груп Лимитед" и "Мицуи энд Ко., Лтд." имеют возможность осуществлять контроль над нами, что может ограничить возможность вашего влияния при принятии решений по корпоративным вопросам.

Каждая акция категории "Б", представленная нашими АДА, предоставляет один голос при голосовании на собрании акционеров, тогда как одна акция категории "А" предоставляет 10 голосов по одной акции при голосовании на собрании акционеров. Держатель акций категории "А" вправе в любой момент времени обменять каждую акцию категории "А" на одну акцию

категории "Б". Акции категории "Б" ни при каких обстоятельствах не могут быть конвертированы в акции категории "А". Если держатель переводит акции категории "А" любому физическому или юридическому лицу, которое полностью не принадлежит держателю (прямо или косвенно), такие акции категории "А" автоматически и незамедлительно конвертируются в равное количество акций категории "Б", кроме случаев, когда переводится 10 % или более от общего количества акций категории "А" в обращении или перевод одобрен держателями как минимум 75 % акций категории "А" в обращении, а также ряда других случаев. Мы ожидаем, что после завершения настоящего предложения держатели наших акций категории "А", включая наших учредителей ("Антана Интернешнл Корпорейшн", "Салдивар Инвестментс Лимитед", "Даргл Интернешнл Лимитед", "Е1 Лимитед" и "Бралво Лимитед"), а также "Палмуэй", "Мейл.ру" и "Мицуи" и компании, которые они контролируют, вместе получат в бенефициарную собственность и будут контролировать все акции категории "А", которые в сумме будут представлять около 93,3 % голосов в нашем выпущенном акционерном капитале. Любой перевод акций категории "А", который приводит к их обмену на акции категории "Б", среди прочего будет способствовать дальнейшей концентрации прав голоса в отношении нашей компании в руках держателей акций категории "А", не передающих свои акции. В результате, держатели наших акций категории "А" в обозримом будущем будут контролировать результаты проведения всех собраний акционеров, включая возможность определять состав нашего совета директоров и контролировать результаты голосования по любым значительным операциям компании или другим вопросам, передаваемым на утверждение наших акционеров. Права голоса держателей акций категории "А" будут в значительной степени превышать их экономическую долю участия в компании, и возможность держателей наших АДА влиять на принятие решений по корпоративным вопросам будет ограничена. Интересы держателей наших акций категории "А", включая наших учредителей и компании "Палмуэй", "Мейл.ру" и "Мицуи", могут не соответствовать или противоречить интересам держателей наших АДА. Такая концентрация прав голоса также может привести к задержке, ограничению или невозможности перехода контроля или других сделок объединения, которые в противном случае могли бы принести выгоду держателям наших АДА.

Ваши права в отношении назначения наших директоров, включая независимых директоров, будут ограничены

За исключением некоторых определенных случаев, указанных в нашем уставе, наши директора избираются методом взвешенного (или кумулятивного) голосования акционеров, в соответствии с которым каждый акционер имеет право подать количество голосов, равное количеству всех голосов по его акциям, умноженному на количество членов совета директоров, избираемых акционерами. Таким образом, держатели наших акций категории "А", включая наших учредителей, а также компании "Палмуэй", "Мейл.ру" и "Мицуи", получат возможность назначать с помощью проведения взвешенного голосования, указанного в нашем уставе, по меньшей мере большую часть членов совета директоров в обозримом будущем. По этой причине интересы наших директоров могут не соответствовать или противоречить интересам держателей наших АДА.

Права наших акционеров регулируются законами Кипра и нашим уставом и в ряде значительных моментов отличаются от стандартных прав акционеров, предусмотренных законодательством США.

Работа нашей компании регламентируется уставом и законодательством, которое регулирует работу компаний, зарегистрированных на Кипре. Права акционеров и обязанности

членов нашего совета директоров, предусмотренные по законам Кипра и уставу нашей компании, отличаются от прав и обязанностей, предусмотренных в соответствии с некоторыми законами США. Например, по закону существующие акционеры публичных компаний Кипра имеют преимущественные права при выпуске новых акций компании (при условии оплаты акций денежными средствами и отсутствия отказа от применения преимущественного права). Кроме того, устав нашей компании содержит другие положения, которые отличаются от положений, обычно включаемых в учредительные документы большинства регистрируемых в США компаний:

- наш совет директоров вправе совершать определенные действия только при наличии квалифицированного большинства голосов 75 % его членов, включая утверждение годового бюджета и бизнес-плана, отчуждение доли участия в какой-либо дочерней компании, если такое отчуждение влечет за собой переход контроля над такой дочерней компанией, выпуск акций, которые оплачиваются в неденежной форме, а также другие действия;
- наши акционеры вправе созывать внеочередное общее собрание; и
- если наш совет директоров использует свое право назначить директора на свободную должность в совете директоров, возникшую в течение срока полномочий директора, акционеры, имеющие 10,01 % голосов компании, могут отменить назначение всех директоров и инициировать переизбрание всего совета директоров.

В результате представленных выше отличий наши акционеры могут иметь права, отличные от прав, которые обычно предоставляются акционерам компаний, зарегистрированным в соответствии с законодательством США, и нашему совету директоров может быть сложнее утверждать проведение определенных действий.

Некоторые наши корпоративные действия требуют простого большинства или 75 % голосов акционеров, один из наших учредителей, компания "Салдивар Инвестментс Лимитед", единолично контролирует более 25 % голосов в нашей компании, а вместе с другими учредителями - более 50 % голосов в компании.

Устав нашей компании требует голосов не менее 75 % присутствующих и имеющих право голоса акционеров для одобрения таких вопросов, как внесение поправок в учредительные документы нашей компании, роспуск или ликвидация нашей компании, уменьшение акционерного капитала, выкуп собственных акций, а также утверждение общего количества и категорий акций, которые будут зарезервированы для выпуска в рамках программы предоставления сотрудникам опционов на акции или других программ материального поощрения с использованием акции нашей группы. Один из наших учредителей, компания "Салдивар", контролируемая нашим генеральным директором Сергеем Солониным, контролирует более 25 % голосов в нашей компании и, соответственно, имеет возможность накладывать вето на любые решения, требующие 75 % голосов акционеров. Кроме того, наши учредители вместе контролируют более 50 % голосов в нашей компании, что позволяет им вместе контролировать голосование по вопросам, требующим простого большинства голосов акционеров, включая среди прочего увеличение нашего акционерного капитала, снятие директора с должности, объявление окончательных дивидендов, утверждение прошедшей аудиторскую проверку годовой отчетности и назначение аудиторов.

Держатели наших акций категории "А" могут иметь интересы и занимать должности, которые могут противоречить нашим интересам.

Компании "Мейл.ру" и "Мицуи" инвестируют в компании и могут приобретать доли участия в компаниях, которые прямо или косвенно являются нашими конкурентами. Они также могут использовать в собственных интересах возможности по приобретению активов, которые могли бы дополнять деятельность нашей компании, в связи с чем такие возможности по приобретению будут недоступными для нас. В частности, компания "Мейл.ру" управляет системой электронных платежей Money@Mail.ru, которая является прямым конкурентом Visa Qiwi Wallet, а это может привести к тому, что такие коммерческие возможности получит именно эта система, а не мы. Соответственно, интересы таких акционеров и связанных с ними наших директоров могут противоречить нашим интересам, и они могут конкурировать с нами, использовать коммерческие возможности вместо нас или концентрировать внимание на развитии других компаний. Такие действия с их стороны могут иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов хозяйственных операций.

Приобретение кредитных организаций в России требует предварительного согласования со многими государственными органами, которые имеют значительную свободу действий при принятии решений о том, следует ли предоставлять свое согласие, и регулируется значительным по объему законодательством, которое зачастую является неясным и допускает различное толкование.

Поскольку наша компания является владельцем "КИВИ Банка" любая операция, результатом которой становится приобретение более 50 % голосов в нашей компании или прав на управление нашей деятельностью иным образом, требует получения предварительного одобрения ЦБ РФ. Для получения такого одобрения покупателю необходимо соответствовать критериям, установленным ЦБ РФ. Кроме того, любое приобретение более чем 50 % наших голосов может также требовать получения предварительного одобрения Федеральной антимонопольной службы (ФАС). Стоит отметить, что "КИВИ Банк" имеет лицензии на шифрование, необходимые для проведения его операций, и в связи с этим может считаться "стратегическим предприятием" для целей Федерального закона Российской Федерации № 57 от 29 апреля 2008 года "О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства" (с изменениями и дополнениями). В этом случае приобретение любой формы контроля над нашей компанией потребует одобрения специализированной правительственной комиссии, что требует сравнительно продолжительного периода времени, как правило, фактически от трех до шести месяцев. Более подробная информация содержится в разделе "Регулирование – Регулирование стратегических инвестиций". Указанные требования о получении разрешений регулирующих органов могут сделать поглощение нашей компании более сложным и менее привлекательным процессом, а также привести к невозможности или задержке перехода контроля, что может негативно отразиться на ликвидности наших АДА и заинтересованности инвесторов в них.

Кроме того, согласно законодательству Российской Федерации депозитарий может рассматриваться в качестве владельца акций категории "Б", представленных АДА, и, следовательно, может считаться фактическим акционером "КИВИ Банка". В этом заключается отличие о того, как АДА рассматриваются в других юрисдикциях. Таким образом, депозитарий может быть обязан выполнять требования о получении разрешения ЦБ РФ, ФАС и государственной комиссии в соответствии с представленным выше описанием в случае включения в программу АДА такого количества наших акций, на которое приходится более

50% наших прав голоса. Соответственно, для нашей программы АДА может быть установлен фактический лимит в размере 50 % наших прав голоса, если депозитарий не получит разрешения ЦБ РФ, ФАС и, возможно, государственной комиссии на увеличение своей доли сверх 50 % наших прав голоса. Это может ограничить нашу возможность увеличивать капитал в будущем и возможность наших действующих акционеров продавать свои АДА на открытом рынке, что, в свою очередь, может негативно отразиться на ликвидности акционерного капитала.

Если правительство РФ использует свое право на установление квоты на иностранный капитал в российских банках, поглощение нашей компании может стать невозможным.

Согласно действующему законодательству Российской Федерации Правительство РФ по согласованию с ЦБ РФ имеет право предложить закон, устанавливающий квоту на иностранный капитал в российской банковской системе, распространяющуюся как на российские филиалы иностранных банков, так и на участие иностранных компаний в уставном капитале российских банков, таких как "КИВИ Банк". Для того чтобы стать законом, такой законопроект должен быть принят в Госдуме РФ; однако на практике из-за недостатка разделения власти между Думой и Правительством РФ любой законопроект, предложенный Правительством, вероятнее всего будет принят. В прошлом российское законодательство предусматривало такую квоту на иностранный капитал в российских банках. В 2002 году квоты были отменены, и, по нашим данным, на настоящий момент не планируется устанавливать их повторно. Однако если Правительство РФ использует свое право на установление квоты на иностранный капитал в российских банках, поглощение нашей компании иностранным предприятием может стать невозможным, что может привести к ограничению, невозможности или задержке перехода контроля над нашей компанией и, следовательно, негативно отразиться на ликвидности наших АДА.

В качестве иностранного частного эмитента, АДА которого зарегистрированы на Nasdaq, мы приняли решение использовать определенные принципы корпоративного управления страны регистрации вместо отдельных требований Nasdaq.

В качестве иностранного частного эмитента, АДА которого зарегистрированы на Nasdaq, в некоторых случаях мы имеем право и намерены руководствоваться принципами корпоративного управления Кипра, а не соответствующими требованиями Nasdaq. Иностранный частный эмитент, который принимает решение использовать принципы корпоративного управления страны регистрации вместо требований Nasdaq, должен заблаговременно предоставить в Nasdaq письменное заявление независимого юридического консультанта страны регистрации такого эмитента о том, что принципы работы эмитента не запрещены законом страны его регистрации. Кроме того, иностранный частный эмитент обязан указать в своей годовой отчетности, предоставляемой Комиссии по ценным бумагам и биржам, каждое существенное требование, которое он не выполняет, и описать принципы страны регистрации, которым он намеревается следовать вместо указанного требования. Мы намерены применить принципы корпоративного управления Кипра в том, что касается требований к формированию состава совета директоров компании. Данные принципы не подразумевают требования о наличии большинства независимых директоров в общем числе директоров в совете директоров компании, в отличие от соответствующих правил Nasdaq, действующих для американских корпораций. Соответственно, мы не можем гарантировать вам, что большинство членов нашего совета директоров будут независимыми директорами. Мы намереваемся использовать принципы корпоративного управления Кипра в области требований к подсчету

кворума, действующих в отношении собраний акционеров, вместо соответствующих принципов корпоративного управления США. Соответственно, наши акционеры могут не иметь такой защиты, какая предусматривается в соответствии с правилами корпоративного управления Nasdaq.

Вы можете не иметь прав голоса, аналогичных правам держателей наших акций категории "А" и категории "Б", а также можете не получать материалы для голосования вовремя для того, чтобы воспользоваться своим правом голоса. Ваше право на получение определенных сумм может быть ограничено в некоторых отношениях депозитным соглашением.

За исключением случаев, предусмотренных в настоящем проспекте и депозитном соглашении, держатели наших АДА не смогут самостоятельно использовать свои права голоса, которые предоставляются акциями категории "Б", представленными нашими АДА. Держатели наших АДА должны назначить депозитария или выбранное им лицо в качестве своего представителя для осуществления прав голоса, которые предоставляются акциями категории "Б", представленными АДА. После получение ваших указаний по голосованию депозитарий проголосует акциями категории "Б", представленными АДА, в соответствии с полученными указаниями. Согласно уставу нашей компании мы можем созвать годовое собрание акционеров или собрание акционеров, созванное для принятия решений, которые требуют 75 % голосов акционеров, с предварительным уведомлением минимум за 45 дней и минимум за 30 дней для всех прочих собраний акционеров. Если мы своевременно направляем уведомление депозитарию в соответствии с депозитным соглашением, депозитарий сообщит вам о предстоящем голосовании и организует предоставление вам наших материалов для голосования. Мы не гарантируем вам, что вы получите материалы для голосования вовремя для того, чтобы направить указания депозитарию по вопросу голосования акциями категории "Б", представленными вашими АДА. Также возможно, что вы или лица, которые распоряжаются своими АДА через брокеров, дилеров или других третьих лиц, не смогут реализовать право голоса. Помимо этого, депозитарий и его агенты не несут ответственности в том случае, если им не удалось выполнить указания по голосованию или за то, как они выполняют данные указания по голосованию. Это означает возможность того, что вы не сможете воспользоваться своим правом голоса, и не сможете ничего сделать, если голосование акциями категории "Б", представленными вашими АДА, не будет осуществлено в соответствии с вашими указаниями. Вместе с тем, несмотря на то, что вы можете непосредственно использовать ваше право голоса путем снятия с хранения акций категории "Б", представленных вашими АДА, вы можете не получить заблаговременное уведомление о предстоящем проведении собрания акционеров и не успеете снять акции категории "Б", представленные вашими АДА, с хранения для того, чтобы проголосовать в отношении любого конкретного вопроса. Кроме того, согласно депозитному соглашению депозитарий имеет право ограничить распределение выплат держателям АДА в случае, если такие выплаты являются незаконными и нецелесообразными. Мы не обязаны предпринимать какие-либо действия для разрешения выплат держателям АДА. Таким образом, держатели АДА могут не получить предоставленные нами выплаты.

Вы не сможете воспользоваться определенными методами защиты от поглощения.

Поскольку наша компания зарегистрирована на Кипре, мы подчиняемся законам Кипра. На момент составления настоящего проспекта законы Кипра не включали в себя требования о проведении обязательного предложения со стороны лица, приобретающего акции или депозитарные расписки кипрской компании, даже если такое приобретение предоставляет

такому лицу контроль над нашей компанией, если ни акции, ни депозитарные расписки компании не зарегистрированы на организованном рынке Европейского экономического пространства. Наши акции и АДА не зарегистрированы на организованном рынке. Следовательно, потенциальный покупатель, приобретающий АДА, может получить контроль над нашей компанией в случае, когда согласно действующей системе защиты от поглощения не требуется проводить обязательное предложение. В результате держатели АДА могут не иметь возможности получить условия, аналогичные тем, которые могли бы быть предоставлены в случае предложения со стороны потенциального покупателя, намеревающегося получить контроль над нашей компанией, или некоторых других держателей АДА или, в зависимости от конкретного случая, акций в соответствующий момент времени. Таким образом, предложение о поглощении или постепенное поглощение нашей компании на данный момент не регулируются законодательством Кипра.

У вас может не оказаться возможности воспользоваться своими преимущественными правами в отношении будущих эмиссий акций категории "Б".

Для привлечения средств в будущем мы вправе выпускать дополнительные акции категории "Б", в том числе в форме АДА. Как правило, согласно закону существующие акционеры публичных компаний Кипра имеют преимущественные права на приобретение новых акций своей компании (при условии оплаты акций денежными средствами и отсутствия отказа от применения преимущественного права). У вас может не быть возможности воспользоваться преимущественными правами на акции категории "Б", представленные АДА, в случае несоблюдения требований действующего законодательства о ценных бумагах или отсутствия исключения из указанных требований. В Соединенных Штатах Америки согласно Закону о ценных бумагах для применения преимущественных прав от нас могут потребовать подать регистрационную заявку. Мы не гарантируем возможность освобождения от выполнения регистрационных требований Закона о ценных бумагах, которое позволит держателям АДА в США воспользоваться данными преимущественными правами, а в случае наличия такого освобождения мы можем не предпринять действий, необходимых для того, чтобы держатели АДА в США могли им воспользоваться. Соответственно, у вас может не быть возможности реализовать свои преимущественные права на будущий выпуск акций, в результате чего ваша доля участия в нашей компании сократится. В апреле 2013 г. наши акционеры утвердили отказ от применения преимущественных прав сроком на пять лет с 8 мая 2013 года, даты завершения нашего первичного открытого предложения, в связи с выпуском дополнительных акций категории "Б" в количестве до 52 000 000 штук, в том числе в форме АДА. В течение указанного срока для всех выпусков акций категории "Б" за оплату в денежной форме сверх указанного количества в каждом случае будет требоваться отказ от применения преимущественных прав акционеров-владельцев акций категории "Б". Однако в кипрском законодательстве отсутствуют четкие положения относительно возможности приведения в исполнение отказа от применения преимущественных прав таким способом. Если по какой-либо причине отказ от таких прав окажется недействительным или если акционеры-владельцы акций категории "Б" не утвердят отказ от применения преимущественных прав в дальнейшем в случае его необходимости, ваше право участвовать в будущих выпусках акций категории "Б", в том числе в форме АДА, может быть ограничено, если держатели акций категории "Б" в момент такого выпуска примут решение воспользоваться своими преимущественными правами. Более того, предложение дополнительных акций среди существующих акционеров сложно эффективно осуществить в рамках действующего законодательства США о ценных бумагах, и наша способность привлекать капитал в будущем может быть ограничена, если его придется

привлекать путем предложения дополнительных акций среди существующих акционеров в США.

Риски, связанные с работой в Российской Федерации и других странах

Развивающиеся рынки, такие как Россия и Казахстан, подвержены большим рискам, чем более развитые рынки, включая значительный юридический, экономический и политический риски.

Инвесторы в странах с развивающейся экономикой, таких как Россия или Казахстан, должны понимать, что данные рынки подвержены большим рискам, чем более развитые рынки, включая в некоторых случаях значительный юридический, экономический и политический риски. Инвесторы также должны принять во внимание, что развивающиеся экономики подвержены быстрым изменениям и что информация, представленная в настоящем документе, может сравнительно быстро устаревать. Соответственно, инвесторы должны особенно тщательно оценить соответствующие риски и самостоятельно решить, насколько целесообразно инвестировать средства при наличии таких рисков. В общем, инвестирование в странах с развивающейся экономикой подходит исключительно для опытных инвесторов, которые полностью осознают значимость связанных с этим рисков, поэтому инвесторам настоятельно рекомендуется проконсультироваться с собственными юридическими и финансовыми консультантами перед тем, как инвестировать в наши АДА.

Нестабильность в политике и правительстве могут оказывать негативное влияние на стоимость инвестиций в России.

В 1990-е годы политическая ситуация в Российской Федерации была очень нестабильной, о чем свидетельствуют частые конфликты между исполнительными, законодательными и судебными органами власти. Указанные обстоятельства негативно отразились на условиях ведения бизнеса и инвестиционном климате в России. За последние двадцать лет процесс политических и других реформ в стране в отдельных отношениях шел неравномерно, а состав Правительства РФ временами был нестабилен. Российская политическая система продолжает оставаться уязвимой к проявлениям народного недовольства, включая недовольство результатами приватизации 1990-х годов, а также требованиям о предоставлении автономии некоторых религиозных, этнических и региональных групп.

Владимир Путин, занимавший пост Президента Российской Федерации в период с 2000 по 2008 год, был снова избран на этот пост в апреле 2012 года по результатам президентских выборов в марте 2012 года. В 2008 году Владимир Путин покинул пост Президента, и новым Президентом России был избран Дмитрий Медведев. В мае 2008 года Дмитрий Медведев назначил Владимира Путина Председателем Правительства Российской Федерации. В 2011 году Владимир Путин обозначил свое намерение баллотироваться на пост Президента РФ на выборах в марте 2012 года. В мае 2012 года Владимир Путин назначил Дмитрия Медведева на должность Председателя Правительства РФ. В период президентства Путина и Медведева российская политическая система и отношения между Президентом, Правительством и Федеральным собранием РФ были в целом стабильными. Однако в Москве и других городах после завершения последних выборов в Госдуму в декабре 2011 года прошли общественные протесты; протестующие заявляли, что выборы были проведены со значительными нарушениями, а также выступали против публичной "передачи" власти Дмитрием Медведевым в пользу Владимира Путина, которая произошла на съезде партии "Единая Россия" 24 сентября

2011 года, когда Дмитрий Медведев призвал членов партии поддержать кандидатуры Премьер-министра Владимира Путина на президентских выборах. Владимир Путин, занимавший на тот момент пост Председателя Правительства, отклонил требования лидеров оппозиции аннулировать результаты выборов в Госдуму и назначить повторные выборы, но провел ряд ограниченных политических реформ. Общественные протесты повторились после президентских выборов в марте 2012 года, по результатам которых Президентом был снова избран Владимир Путин.

Также не стоит недооценивать возможность политической нестабильности в связи с мировым финансовым и экономическим кризисом, а также любым связанным с ним ухудшением экономической ситуации в России и снижением уровня жизни. Любая нестабильность может негативно отразиться на экономической и политической обстановке в России, особенно в краткосрочном периоде. Изменения в правительственной политике и регулировании в России менее предсказуемы, чем во многих западных демократиях, и могут сорвать или повернуть вспять политические и экономические реформы и реформы в системе регулирования. Любое значительное изменение в программе реформ российского Правительства может привести к ухудшению инвестиционного климата в России, что может ограничить нашу способность получать финансирование на международных рынках капитала или иным образом иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Сворачивание реформ или реализация политических инициатив правительства в России, направленных на отдельных физических и юридических лиц, могут негативно отразиться на нашей деятельности, а также инвестициях в России в целом.

В последние годы политическая и экономическая обстановка в России в целом стала более стабильной и подходящей для инвестирования. Однако существенные изменения политики, правительственные перестановки и отсутствие согласия между ключевыми политическими группами могут сорвать или повернуть вспять политические и экономические реформы и реформы в системе регулирования. Осуществление реформ может быть также затруднено, если ключевые правительственные чиновники в период работы на своем посту занимаются частным бизнесом, тем более, если деловые интересы таких чиновников сосредоточены именно в той отрасли, которую они регулируют. Любое такое ухудшение инвестиционного климата в России может ограничить нашу возможность привлекать финансирование, сократить наши продажи в России, а также иным образом иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Помимо прочего, использование государственной власти против отдельных компаний или лиц, например, через налоговые органы, органы охраны окружающей среды и судебные органы, может негативно отразиться на экономической обстановке в России и в случае действий, направленных против нашей компании, нашего высшего руководства или основных акционеров, иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций. Российские органы власти за последнее время предъявили претензии нескольким российским компаниям и возбудили дела против их топ-менеджеров и акционеров по обвинениям в уклонении от налогов и совершении иных противоправных действий. В некоторых случаях результатами таких претензий и дел стали крупные иски против компаний за неуплату налогов и приговоры, предусматривающие тюремные сроки для физических лиц. Существует мнение, что в некоторых случаях такие

претензии и дела имели целью наказание за оппозиционные настроения или неугодные власти политические и экономические идеи и сдерживание таких настроений и идей. Также существовали предположения, что определенные экологические претензии, недавно выдвинутые российскими властями в нефтяной, газовой и горнодобывающей отраслях, были направлены на ряд российских компаний, находящихся под контролем международных групп, с целью установления над ними государственного контроля. В более широком контексте, некоторые наблюдатели отмечают, что в последнее время поглощение крупных частных компаний в нефтяной, газовой и металлургической отраслях, а также в промышленном производстве государственными компаниями после предъявления налоговых, экологических и других претензий может отражать смещение официальной политики в сторону государственного контроля в ущерб частной собственности, по крайней мере в случаях, когда это касается крупных и важных предприятий.

Политические и другие конфликты создают неопределенные условия работы, что препятствует долгосрочному планированию с нашей стороны и может отрицательно отразиться на стоимости наших инвестиций в России.

Россия представляет собой федеративное государство, состоящее из 83 административно-территориальных единиц: республик, краев, областей, городов федерального значения, автономных округов и районов. Разграничение полномочий и компетенции между субъектами федерации и федеральными властями во многих случаях является расплывчатым и спорным. Отсутствие согласия между федеральными и местными или региональными властями зачастую приводит к принятию противоречивых законов на разных уровнях и может привести к большей политической нестабильности. В частности, в прошлые годы противоречивые законы принимались в области приватизации, ценных бумаг, корпоративного законодательства, землепользования и лицензирования. Некоторые из данных законов и правительственные и административные решения по их введению в действие и исполнению, а также некоторые проводимые в соответствии с ними операции в прошлом стали причиной судебных разбирательств в России, и такие случаи могут происходить и в будущем.

Межэтнические, религиозные, исторически сложившиеся или иные противоречия уже приводили к возникновению напряженных ситуаций, а в некоторых случаях к военным конфликтам и терактам в некоторых регионах России. Примером может служить военный конфликт в августе 2008 года между Россией и Грузией с участием Южной Осетии и Абхазии, который стал причиной значительного снижения общего уровня котировок на российских фондовых биржах и оттока капитала из страны. Такие напряженные ситуации, военные конфликты и террористические акты (например, взрыв в аэропорту Домодедово в Москве в январе 2011 года и взрыв в московском метро в 2010 году) могут иметь значительные политические последствия, включая объявление чрезвычайного положения в некоторых регионах страны или по всей России или повышенные меры безопасности, что может привести к нарушению торговли внутри страны и экспорта из России, подорвать обычный порядок хозяйственной деятельности в России и иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Ухудшение отношений России с другими странами может негативно отразиться на российской экономике и экономике соседних регионов.

За последние несколько лет Россия участвовала в экономических и военных конфликтах, в которых были задействованы другие страны СНГ. В некоторых случаях это привело к

ухудшению отношений между Россией и другими членами международного сообщества, включая США и различные европейские страны. Многие данные страны являются местом регистрации финансовых учреждений и корпораций, которые представляют собой крупных инвесторов в России и чьи инвестиционные стратегии и решения могут измениться в результате таких конфликтов и ухудшения отношений между Россией и ее ближайшими соседними государствами.

Например, отношения между Украиной и Россией, а также между Грузией и Россией недавно обострились по различным вопросам. Возникновение новых или обострение существующих разногласий между Россией и другими странами СНГ или иными странами, включая обострения конфликта или возобновление боевых действий между Россией и Грузией, или введение международных санкций в ответ на такие конфликты, может негативно повлиять на экономику стран в регионе, включая экономику России. Это в свою очередь может спровоцировать общую неуверенность международных инвесторов в экономической и политической стабильности региона и инвестиционной привлекательности России в целом. Такая неуверенность может стать причиной снижения ликвидности, волатильности на биржах и значительного падения цен зарегистрированных на бирже ценных бумаг (включая наши АДА) компаний, которые активно ведут свою деятельность в России, а также сделать невозможным для нас привлечение заемного или долевого капитала на международных рынках капитала, что может помешать нам в достижении запланированного уровня роста. Кроме того, отношения между США и Россией изменчивы и периодически обостряются. Изменения в политической обстановки в России и в отношениях между Россией и США сложно прогнозировать, но они могут негативно повлиять на результаты нашей деятельности в США или сделать нашу компанию менее привлекательной для американских инвесторов.

Преступность и коррупция могут привести к ухудшению делового климата в России.

Политические и экономические изменения в России с начала 1990-х годов привели в числе прочего к ухудшению охраны правопорядка и росту беззакония. В сентябре 2006 года на заместителя председателя ЦБ РФ было совершено покушение. По мнению правоохранительных органов, это было заказное убийство, связанное с его жесткой позицией в отношении коррумпированных банковских организаций России. По имеющимся данным, организованная преступность, особенно в сфере имущественных преступлений в крупных городах, значительно выросла после распада СССР. Кроме того, российские и международные СМИ сообщают о высоком уровне коррупции в России. В сообщениях прессы также описывались примеры, когда государственные чиновники участвовали в избирательных расследованиях и судебных процессах для продвижения интересов правительства и отдельных представителей власти или деловых кругов. Несмотря на то что мы соблюдаем деловую этику и внутрикорпоративные процедуры контроля для нейтрализации влияния преступности и коррупции, случаи незаконных действий, требования коррумпированных чиновников, обвинения нашей компании или нашего руководства в причастности к коррупции или незаконной деятельности, а также заказные статьи и негативные отзывы в СМИ могут иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Экономическая нестабильность в России может негативно отразиться на нашей деятельности.

Недавний мировой финансовый и экономический кризис негативно отразился на российской экономике. Продолжение экономического кризиса может отрицательно повлиять на

масштаб и рентабельность нашей деятельности. Любой из следующих рисков, с которыми российская экономика сталкивалась в определенные моменты в прошлом, может привести или уже привел к значительным негативным последствиям для экономического климата в России, а также может затруднить или уже затруднил нашу работу:

- значительное снижение внутреннего валового продукта (ВВП);
- высокий уровень инфляции;
- внезапное падение цен в секторе природных ресурсов;
- высокое значение отношения государственного долга к ВВП;
- нестабильность на внутреннем валютном рынке;
- недостаточное количество реформ в банковском секторе и слабая банковская система и, следовательно, ограниченный доступ российских предприятий к ликвидности;
- активный отток капитала;
- коррупция и проникновение организованной преступности в экономику;
- значительный рост уровня безработицы и работы, не соответствующей квалификации работников;
- высокий уровень бедности населения России;
- большое количество неприбыльных предприятий, которые продолжают работать в связи с несовершенством существующей процедуры банкротства;
- широко распространенная практика уклонения от налогов; и
- рост теневой экономики.

В прошлом в российской экономике наблюдались резкие спады. Например, 17 августа 1998 года по причине быстро ухудшающейся экономической обстановки российское Правительство объявило дефолт по рублевым ценным бумагам, ЦБ РФ отказался поддерживать курс рубля, а на некоторые платежи в твердой валюте был наложен временный мораторий. Данные действия привели к незамедлительной и глубокой девальвации рубля и резкому росту инфляции, значительному снижению стоимости российских долговых и долевых ценных бумаг, а также неспособности российских эмитентов получать финансирование на международных рынках капитала. Сложившаяся ситуация усугубилась практически полным крахом российского банковского сектора в связи с данными событиями. Это в еще более значительной степени снизило способность банковского сектора выступать в качестве надежного источника ликвидности для российских компаний и привело к масштабной потере банковских вкладов. В ответ на мировой экономический кризис 2008-2009 годов российское Правительство применило ряд антикризисных мер, однако нет никаких гарантий, что в случае нового кризиса Правительство РФ сможет принять такие меры снова или что такие меры смогут соответствующим образом улучшить ситуацию и предотвратить спад в российской экономике. Спад в российской экономике будет иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций. Более того, мировой финансовый и экономический кризис привели к значительной нестабильности на рынках заемного и долевого капитала, сокращению иностранных инвестиций и резкому снижению ВВП по всему миру. Любое снижение или колебание мировых цен на сырье или, в более широком контексте, ухудшение экономической ситуации в России может негативно отразиться на экономической стабильности и уровне спроса на различные товары и услуги, в том числе наши, и, следовательно, иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Банковская система России остается недостаточно развитой.

Банковская и другие финансовые системы России недостаточно развиты и требуют большей степени регулирования, а российское законодательство в области банков и банковских счетов допускает неоднозначное толкование и применяется непоследовательно. Финансовый кризис 1998 года привел к банкротству и ликвидации многих российских банков и на тот момент почти полностью уничтожил развивающийся рынок займов коммерческих банков. В период с апреля по июль 2004 года российский банковский сектор столкнулся с очередными серьезными проблемами. В результате слухов на рынке и определенных проблем в сфере нормативного регулирования, а также проблем с ликвидностью некоторые частные российские банки испытывали проблемы с ликвидностью и не смогли привлечь необходимые средства через межбанковский рынок или свою клиентскую базу. В то же время они столкнулись с массовым изъятием вкладов как со стороны физических, так и юридических лиц. Некоторые из этих частных банков закрылись, приостановили или значительно ограничили свою деятельность. Российские банки, находящиеся в собственности или под контролем государства, и банки, принадлежащие иностранным владельцам, в большинстве случае не пострадали.

Многие российские банки также не отвечают международным стандартам банковской деятельности, а прозрачность российского банковского сектора в некоторых отношениях по-прежнему отстает от общепринятых международных норм. Надзор за банковской деятельностью также не всегда адекватен, поэтому многие банки не выполняют существующие указания ЦБ РФ в отношении критериев кредитования, кредитного качества, резервов на покрытие потерь по кредитам, диверсификации рисков и прочих требований. Применение более жестких требований и толкований может привести к снижению уровня достаточности капитала и неплатежеспособности некоторых банков. До наступления текущего мирового экономического кризиса в российских банках наблюдалось резкое увеличение кредитования, которое, как многие полагают, сопровождалось снижением кредитного качества кредитных портфелей данных банков. Более того, активный внутренний рынок корпоративных долговых обязательств способствовал тому, что российские банки включали в свои портфели все большее количество российских рублевых корпоративных облигаций, что еще больше увеличило степень риска, которому подвергались активы российских банков. Текущий мировой финансовый кризис привел к тому, что некоторые российские банки закрылись, некоторые получили субсидии, а часть банков столкнулась со значительным сокращением ликвидности. Уровень рентабельности большинства российских банков снизился. По сути, мировой кризис подтолкнул Правительство к вливанию существенных средств в банковскую систему на фоне сообщений о трудностях, с которыми столкнулись российские банки и другие финансовые учреждения. Мы периодически храним средства в некоторых российских банках, включая банки "ВТБ" и "Россельхозбанк". Банкротство или неплатежеспособность одного или нескольких этих банков может негативно отразиться на нашей деятельности. Продолжение или усугубление банковского кризиса, а также банкротство или неплатежеспособность любого из банков, где мы храним средства, может закрыть нам доступ к нашим средствам на несколько дней, привести к потере нашего дохода или повлиять на нашу способность проводить банковские операции в России и, тем самым, иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

В прошлом в России наблюдался высокий уровень инфляции.

Поскольку существенная доля наших расходов (включая операционные расходы и капитальные затраты) оплачивается в рублях, относительные изменения уровня инфляции и

валютных курсов значительно влияют на результаты нашей деятельности. Влияние инфляции может спровоцировать рост некоторых наших расходов. С начала 1990-х годов в России не раз наблюдалось повышение уровня инфляции. Например, инфляция сильно выросла после финансового кризиса 1998 года, составив в том году 84,4 %. По данным Федеральной службы государственной статистики РФ (Росстата), инфляция в России в 2010 году составляла 8,8 %, 6,1 % в 2011 году и 6,6 % в 2012 году. Некоторые наши расходы, например, аренда и заработная плата, зависят от уровня инфляции в России. В тех случаях, когда инфляция приводит к росту таких расходов, такая инфляция может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Незрелость систем, процессов и практики в правовой сфере в Российской Федерации может негативно отразиться на нашей деятельности, финансовом положении и результатах хозяйственных операций.

Риски, связанные с правовой системой Российской Федерации, включают в себя, в разной степени, несоответствия между законами, указами президента, постановлениями приказами и решениями правительства и министерств; противоречивые местные, региональные и федеральные нормы и нормативные акты; отсутствие юридических и административных рекомендаций по толкованию действующих норм; неопределенность в отношении независимости судебной системы от политического, социального и коммерческого влияния; относительную неопытность юристов, судей и судов в толковании недавно принятых законов и сложных коммерческих схем; высокую степень неконтролируемой самостоятельности государственных органов; предполагаемую коррупцию в судебных и государственных органах; существенные пропуски в нормативной базе в связи с задержками в принятии или отсутствием правовых актов по введению в действие и исполнению законов; недостаточно проработанные процедуры банкротства и возможность злоупотребления ими; а также отсутствие имеющих обязательную силу судебных прецедентов. Все вышеперечисленные недостатки влияют на нашу способность защищать и приводить в исполнение наши законные права (в том числе права по договорам), а также защищаться от претензий других лиц.

Большое количество относительно новых законов, отсутствие согласия по поводу охвата, содержания и сроков политических и экономических реформ, а также быстрое развитие правовых систем в формах, которые не всегда соответствуют ситуации на рынке, стали причиной двусмысленности, непоследовательности и непоследовательности законодательства и в некоторых случаях привели к принятию законов без четкой конституционной и правовой базы. Правовые и бюрократические препятствия и коррупция существуют в разной степени во всех регионах, где мы осуществляем деятельность, и эти факторы со значительной вероятностью могут препятствовать нашему дальнейшему развитию. Такие обстоятельства служат основой для возникновения инвестиционных рисков, которые отсутствуют в странах с более развитыми правовыми системами. Развивающийся характер правовых систем России может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Незаконные, избирательные или произвольные действия государства могут негативно отразиться на нашей деятельности.

Органы государственной власти в России пользуются значительной свободой действий, и порой складывается впечатление, что они действуют избирательно или произвольно, без рассмотрения дела и предварительных уведомлений, с нарушением закона или под влиянием

политических или коммерческих соображений. Более того, Правительство России также имеет право в некоторых случаях вмешиваться в процесс исполнения договоров, аннулировать или расторгать их на основании соответствующего правительственного постановления или акта. По имеющимся данным, незаконные, избирательные и произвольные действия государственных органов включали отказ от выдачи лицензий или их отзыв, внезапные и внеплановые налоговые проверки, привлечение к уголовной ответственности и гражданские иски. Судя по всему, имели место случаи, когда федеральные и местные государственные структуры также использовали распространенные недостатки, имеющие отношение к вопросам, связанным с выпуском и регистрацией акций, в качестве предлога для судебных исков и других требований, имеющих целью признание выпуска или регистрации акций или некоторых операции недействительными, как предполагается, в политических целях. Более того, открытая избирательная критика со стороны Правительства России в адрес отдельных российских компаний в прошлом приводила к резкому падению биржевых котировок ценных бумаг таких компаний, и нет никаких гарантий, что такая открытая критика со стороны российских чиновников не будет иметь такого же эффекта в будущем. Компания "Стандарт энд Пурс" высказала опасения, что "российские компании и их инвесторы могу подвергнуться государственному давлению через выборочное применение нормативных актов и законодательства по политическим мотивам либо с подачи конкурирующих бизнес-групп". В такой среде наши конкуренты могут получить льготные условия со стороны правительства, что потенциально даст им конкурентное преимущество. Незаконные, избирательные и произвольные действия государственных органов в отношении работы нашей компании в России могут иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Российские компании могут быть вынуждены начать процесс ликвидации на основании формального несоответствия определенным требованиям российского законодательства.

Некоторые положения российского законодательства позволяют суду принять решение о ликвидации российского юридического лица по причине его формального несоответствия определенным требованиям при учреждении, реорганизации или во время ведения его деятельности. В прошлом известны случаи, когда формальные нарушения в процессе учреждения юридического лица в России или несоблюдение положений российского законодательства использовались российскими судами как основание для ликвидации юридического лица. Недостатки российской правовой системы создают неоднозначную правовую среду, из-за чего сложно или вообще невозможно предугадать решения российских судебных или государственных органов. Если какая-либо наша дочерняя компания, зарегистрированная в России, будет подвергнута принудительной ликвидации, такая ликвидация может привести к значительным негативным последствиям для нашей деятельности, финансового положения и результатов хозяйственных операций.

Например, согласно российскому корпоративному праву отрицательные чистые активы, рассчитанные на основании российских стандартов бухгалтерского учета на конец года, следующего за вторым или любым последующим годом существования компании, могут стать основанием для требований кредиторов о досрочном погашении задолженности и возмещении убытков, а суд в таком случае может вынести решение о ликвидации компании по ходатайству государственных органов. У многих российских компаний отрицательные чистые активы в силу низкой первоначальной стоимости основных средств, отраженной в бухгалтерских балансах по российским стандартам бухгалтерского учета. Однако отрицательные чистые активы негативно не сказываются на их платежеспособности (которая определяется, как способность погашать долги по наступлении сроков их погашения). Известны случаи, когда суды принимали решение

о принудительной ликвидации компании по причине наличия отрицательных чистых активов, несмотря на то, что компания продолжала выполнять свои обязательства и на момент ликвидации имела чистые активы, превышающие минимально допустимую величину.

Ответственность акционеров, предусмотренная российским корпоративным правом, может заставить нас нести ответственность по обязательствам наших дочерних компаний.

Российское законодательство в целом предусматривает, что акционеры российских акционерных компаний или участники обществ с ограниченной ответственностью не несут ответственности по обязательствам своей компании и рискуют потерять только свои инвестиции. Однако исключением могут быть случаи, когда одно юридическое лицо имеет возможность влиять на решения, которые принимает другое юридическое лицо. Юридическое лицо, способное влиять на решения, называют основным обществом, а юридическое лицо, принятие решений которого определяется основным обществом, - дочерним обществом. Основное общество несет солидарную ответственность за операции, проводимые дочерним обществом в соответствии с принятым коммерческим решением, если:

- основное общество дает дочернему обществу указания, обязательные для выполнения; и

- право основного общества давать обязательные для выполнения указания установлено уставом дочернего общества или в договоре между такими юридическими лицами.

Кроме того, согласно российскому законодательству основное общество несет субсидиарную ответственность по долгам дочернего общества, если дочернее общество становится несостоятельным или банкротом в результате действий основного общества. В этих случаях другие акционеры дочернего общества могут потребовать от основного общества компенсировать убытки дочернего общества, возникшие в результате действий или бездействия дочернего общества по указанию основного общества, которое знало, что такие действия или бездействие приведут к возникновению убытков. Наша компания может быть признана основным обществом по отношению к нашим дочерним компаниям, и в этом случае у нас может возникнуть ответственность по их долгам, что может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Инвесторы в наши АДА могут иметь ограниченное право предъявлять нам, нашим директорам и исполнительным директорам регрессное требование, потому что мы ведем деятельность за пределами США и все наши действующие директора и исполнительные директора проживают за пределами США.

Тот факт, что мы находимся за пределами США, может ограничить право инвесторов предъявлять нам регрессные требования. Наша компания зарегистрирована в соответствии с законодательством Республики Кипр. Все наши действующие директора и руководители высшего звена проживают за пределами США, преимущественно в Российской Федерации. Существенная часть наших активов и имущества наших действующих и исполнительных директоров находится за пределами США, преимущественно в Российской Федерации. Таким образом, инвесторы не могут вручать судебные повестки на территории США нашей компании, ее директорам и исполнительным директорам, а также приводить в исполнение решения судов

США в отношении нашей компании, ее директоров и исполнительных директоров в России, на Кипре или в другой стране за пределами США, включая действия, предусмотренные положениями о гражданской ответственности в рамках законов США о ценных бумагах. К тому же, в случае первоначальных исков в суды юрисдикций, которые находятся за пределами США, инвесторам может быть сложно обеспечить принудительное выполнение обязательств, предусмотренных законами США о ценных бумагах. Между Российской Федерацией и Соединенными Штатами Америки нет договора о взаимном признании и применении решений иностранных судов по гражданским и коммерческим вопросам. Указанные ограничения могут лишить инвесторов права на эффективное обращение в суд с исками в отношении их инвестиций в наши АДА.

Риски, связанные с налогообложением

Недостатки и изменения российской налоговой системы могут оказывать существенное негативное влияние на нашу деятельность и объем инвестиций в России.

Наша компания обязана уплачивать значительное количество налогов и других обязательных платежей, установленных на федеральном, региональном и местном уровнях, включая, в частности, налог на прибыль, НДС, налог на имущество предприятия, отчисления в фонд социального страхования (введены с 01 января 2010 года после отмены единого социального налога). Налоговое законодательство, такое как Налоговый кодекс РФ, действует не так давно, как налоговое законодательство в более развитых странах с рыночной экономикой, и применение такого налогового законодательств зачастую неоднозначно и непоследовательно. Исторически система сбора налогов была относительно неэффективна, что привело к постоянным изменениям в толковании существующих законов. Несмотря на то, что с введением первой и второй частей Налогового кодекса Российской Федерации качество российского налогового законодательства в целом улучшилось, существует вероятность того, что в России могут ввести произвольные или обременительные налоги и штрафы в будущем, и это может отрицательно отразиться на нашей деятельности, финансовом положении и результатах хозяйственных операций. С момента принятия Налогового кодекса РФ, в его различные главы было внесено большое количество изменений. Поскольку российские федеральные, региональные и местные налоговые законы и нормативные акты подвержены изменениям, и некоторые главы Налогового кодекса РФ, посвященные вышеупомянутым законам, приняты сравнительно недавно, зачастую неясно, как следует толковать такие нормативные акты, или такого толкования вообще не существует. Кроме того, возможны различные толкования налогового законодательства как одними и теми же, так и разными органами государственной власти федерального, регионального и местного уровней, что приводит к возникновению неопределенности и непоследовательности их применения. Существующая практика такова, что частные разъяснения по конкретным запросам налогоплательщиков по определенным ситуациям, предоставляемые Министерством финансов РФ, не имеют обязательной силы для российских налоговых органов, и нет гарантии того, что российские налоговые органы не займут позицию, противоположную той, что представлена в таких разъяснениях. За последние несколько лет российские налоговые органы стали занимать все более жесткую позицию в толковании налогового законодательства, в результате чего по итогам налоговых проверок все чаще производятся доначисления налогов на значительные суммы. На практике российские налоговые органы, как правило, истолковывают налоговое законодательство не в пользу налогоплательщиков, которые часто вынуждены обращаться в суд с исками против налоговых органов России для того, чтобы отстоять свою позицию. В некоторых случаях российские налоговые органы применяли новые толкования налогового

законодательства задним числом. В отношении таких ситуаций не существует созданного прецедента или последовательной судебной практики. Более того, в отсутствии прецедента, имеющего обязательную силу, решения разных судов по налогам и другим связанным с ними вопросам в отношении одних и тех же или аналогичных обстоятельств, могут также быть непоследовательными или противоречить друг другу. Налогоплательщики зачастую вынуждены обращаться в суд с исками против налоговых органов, чтобы отстоять свою позицию.

Российские налоговые органы все чаще руководствуются принципом "приоритета содержания над формой". Ставки ряда налогов, например, налога на прибыль, были снижены, однако ожидается, что российское налоговое законодательство станет более изощренным. Существует вероятность того, что Правительство введет дополнительные меры, увеличивающие поступления налогов. Неясно, как такие меры будут работать, однако принятие любых таких мер может повлиять на налоговую эффективность Группы в целом и привести к начислению дополнительных налогов на значительные суммы. Нет гарантии того, что в будущем в Налоговый кодекс РФ не будут внесены изменения, нарушающие стабильность и предсказуемость налоговой системы. Данные факторы вместе с возможностью дефицита государственного бюджета повышают уровень риска наложения на нас дополнительных налогов. Введение новых видов налогов или изменения действующих правил налогообложения могут оказать существенное влияние на общий объем наших налоговых обязательств. Нет гарантии того, что от нас не потребуют выплачивать значительно большие суммы налогов в будущем, что может отрицательно отразиться на нашей деятельности, финансовом положении и результатах хозяйственных операций.

Существует возможность того, что наша компания будет признана получающей необоснованную налоговую выгоду.

Решением Конституционного суда Российской Федерации (Конституционный суд) от 26 июля 2001 года было введено понятие "недобросовестного налогоплательщика", однако четких критериев для этого понятия обозначено не было. Аналогичным образом, определение указанного понятия отсутствует и в российском налоговом законодательстве. Тем не менее, данное понятие использовалось налоговыми органами для того, чтобы лишать, например, налогоплательщика права руководствоваться положениями налогового законодательства. Налоговые органы и суды зачастую проявляют значительную самостоятельность в толковании данного понятия не в пользу налогоплательщиков. 12 октября 2006 года Пленумом Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации (Высший Арбитражный Суд) было принято Постановление №53, формулирующее понятие "необоснованной налоговой выгоды", которое определяется в постановлении, в основном, с помощью конкретных примеров такой налоговой выгоды (например, налоговая выгода, полученная в результате операции, которая не обусловлена разумными экономическими причинами), что может привести к запрету на их применение. Указанное понятие все чаще толкуется налоговыми органами и судами, и очевидно, что они стремятся активно использовать это понятие, оспаривая налоговую позицию налогоплательщиков. Несмотря на то, что целью Постановления №53 была борьба против злоупотреблений в сфере налогового законодательства, судя по делам, до настоящего момента рассматриваемым в суде в отношении Постановления №53, налоговые органы начали использовать понятие "необоснованной налоговой выгоды" в более широком смысле, чем, возможно, это предполагалось Высшим Арбитражным Судом. В частности, нам известны случаи, когда данное понятие применялось налоговыми органами для того, чтобы отказать в применении выгод, предоставляемых в соответствии с соглашениями об избежании двойного налогообложения. К настоящему времени в большинстве случаев, когда использовалось данное

понятие, суды принимали решения в пользу налогоплательщиков, однако невозможно определить, будут ли суды следовать сложившейся судебной практике в будущем. Вдобавок к обычному налоговому бремени российских налогоплательщиков, такие условия затрудняют налоговое планирование и принятие соответствующих коммерческих решений. Несмотря на то, что мы прилагаем максимальные усилия для соблюдения закона, такая неопределенность может привести к наложению на нашу группу значительных штрафов и пени, применению принудительных мер и существенному увеличению налогового бремени.

Российские налоговые органы могут проводить налоговые проверки в отношении наших дочерних компаний в России, что может повлечь за собой дополнительные налоговые обязательства.

Налоговые декларации и соответствующая документация проверяются и рассматриваются рядом органов, которые, согласно законодательству РФ, имеют право наложить существенные штрафы и пени. Как правило, налоговые проверки налогоплательщиков охватывают период в три календарных года, непосредственно предшествующих году, когда было принято решение о проведении такой проверки. Тем не менее, в некоторых случаях факт того, что налоговый период был проверен налоговыми органами, не означает, что в будущем не будет проводиться повторная проверка данного налогового периода или любой налоговой декларации, которая к нему относится. Кроме того, 14 июля 2005 года Конституционный суд принял решение, которое позволяет продлевать срок давности привлечения лица к ответственности за совершение налогового правонарушения на период, превышающий трехлетний срок, указанный в Налоговом кодексе, если суд решит, что налогоплательщик препятствовал или мешал проведению выездной налоговой проверки. Помимо этого, поправки, внесенные в первую главу Налогового кодекса РФ, который вступил в силу 01 января 2007 года, предусматривают продление трехлетнего срока давности привлечения налогоплательщика к ответственности за совершение налогового правонарушения, если его действия создают непреодолимые препятствия для проведения налоговой проверки. В связи с тем, что ни один из указанных терминов не имеет точного определения, закрепленного российским законодательством, налоговые органы могут свободно утверждать, что налогоплательщик "препятствовал", "мешал" проведению налоговой проверки или "создавал непреодолимые препятствия" для нее, по сути, связывая любые трудности, возникшие во время проведения ими налоговой проверки, с действиями со стороны налогоплательщика, и использовать данные факты как основание для доначисления суммы налога и наложения штрафов после завершения трехлетнего периода. По этой причине сроки исковой давности действуют не в полной мере. Налоговые проверки могу привести к дополнительным расходам для нашей группы, если соответствующие налоговые органы решат, что наши компании в России не выполнили свои налоговые обязательства в определенном году. Такие проверки также могут привести к возникновению дополнительного бремени для нашей группы, отвлекая внимание руководства. Результаты проведения таких проверок могут иметь значительные отрицательные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Наши компании, зарегистрированные за пределами Российской Федерации, могут облагаться налогами в России.

Налоговый кодекс РФ вводит понятие "постоянного представительства" в России с тем, чтобы облагать налогами иностранных юридических лиц, которые помимо вспомогательных и подготовительных видов деятельности осуществляют в России постоянную предпринимательскую деятельность. Соглашения об избежании двойного налогообложения

между Россией и другими странами также содержат подобное понятие. Если считается, что у иностранной компании есть постоянное представительство в России, компания будет платить налоги в России почти на таких же условиях, что и российское юридическое лицо, но налог будет распространяться только на тот объем доходов иностранной компании, который приходится на ее постоянное представительство в России. Однако российское законодательство не дает точного описания принципа применения понятия "постоянного представительства" на практике, поэтому иностранные компании, которые ведут даже ограниченную деятельность в России, что, как правило, является недостаточным для создания постоянного представительства согласно международным нормам, могут рассматриваться как компании, имеющие постоянное представительство в России, и, следовательно, будут обязаны уплачивать соответствующие российские налоги. Более того, Налоговый кодекс РФ содержит правила определения суммы доходов, приходящихся на долю постоянного представительства, которые недостаточно доработаны, и существует риск, что налоговые органы могут рассчитать российский налог исходя из совокупного дохода иностранной компании. Наличие постоянного представительства в России также может привести к иным негативным налоговым последствиям, включая опротестование пониженной ставки налога на дивиденды согласно действующему соглашению об избежании двойного налогообложения, потенциальное влияние на обязательства по НДС и налогу на имущество. Также существует риск, что налоговые органы могут наложить штраф за отсутствие регистрации постоянного представительства в российских налоговых органах. Недавние события в России показывают, что налоговые органы могут действовать более активно для того, чтобы выяснить, осуществляют ли иностранные компании, входящие в нашу группу, свою деятельность через постоянное представительство в России. Любые такие налоги или штрафы могут иметь значительные отрицательные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Российское налоговое законодательство, действующее на дату составления настоящего предложения, не содержит понятия "статус налогового резидента для юридических лиц". Российские компании облагаются налогом на основании их совокупного дохода, в то время как иностранные компании облагаются налогом в России на основании дохода, приходящегося на долю постоянного представительства, и дохода, полученного из источников в РФ. Правительство РФ в "Основных направлениях налоговой политики Российской Федерации на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов" предложило ввести в российское налоговое законодательство понятие "статус налогового резидента для юридических лиц". В последних "Основных направлениях налоговой политики РФ на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов" содержится аналогичное предложение. Согласно данному предложению юридическое лицо будет считаться российским налоговым резидентом на основании нескольких критериев, которые будут соответствовать международным налоговым соглашениям Российской Федерации. В настоящий момент нет гарантии того, что указанные поправки будут внесены, а также неизвестны срок их вступления в силу, их точный характер, их вероятное толкование со стороны налоговых органов и их возможное влияния на нас. Мы не можем исключать вероятность того, что в результате изменений в российском налоговом законодательстве некоторые наши компании, зарегистрированные за пределами России, станут рассматриваться в качестве налоговых резидентов РФ, которые обязаны уплачивать все применимые российские налоги.

Мы можем столкнуться с трудностями при получении более низких ставок подоходного налога РФ, предусмотренных в соответствии с соглашением между Россией и Кипром об избежании двойного налогообложения, в отношении дивидендов, распределяемых из России.

Дивиденды, которые российское юридическое лицо выплачивает иностранному юридическому лицу, обычно облагаются подоходным налогом РФ со ставкой 15 %, хотя данная налоговая ставка может быть снижена согласно действующему соглашению об избежании двойного налогообложения. Мы намерены руководствоваться соглашением об избежании двойного налогообложения между Россией и Кипром. Данное соглашение предусматривает снижение ставки подоходного налога в отношении дивидендов, которые российская компания выплачивает кипрской компании, до 10 % в случае выполнения следующих условий: (i) кипрская компания является налоговым резидентом Кипра в значении согласно соглашению об избежании двойного налогообложения; (ii) кипрская компания является бенефициарным владельцем дивидендов; (iii) дивиденды не относятся к постоянному представительству кипрской компании в России; и (iv) порядок оформления должным образом соблюден. Данная ставка может быть дополнительно снижена до 5 %, если прямые инвестиции кипрской компании в российскую дочернюю компанию, выплачивающую дивиденды, составляют минимум 100 000 евро. Несмотря на то, что мы будем претендовать на использование соглашения, существует риск, что российские налоговые органы могут оспорить применение сниженной 5 % или 10 % ставки. Таким образом, нет гарантии того, что на практике мы сможем воспользоваться сниженной ставкой налога на прибыль. В частности, к нашей головной компании на Кипре может быть применен 15 % подоходный налог, удерживаемый у источника выплаты, в отношении дивидендов, полученных от российской дочерней компании, если порядок оформления не будет соблюден должным образом на момент выплаты дивидендов. В этом случае мы можем потребовать возмещения разницы между удержанными 15 % налога и сниженной ставкой в 10 % или 5 %, в зависимости от обстоятельств. Однако нет гарантии того, что на практике данные налоги будут возмещены.

Российский подоходный налог также может применяться в случае, когда дивиденды, выплачиваемые российскими дочерними компаниями, получают нероссийские дочерние компании одной организации. Несмотря на то, что мы намерены руководствоваться действующим соглашением об избежании двойного налогообложения между Россией и страной, где зарегистрирована соответствующая нероссийская дочерняя компания, нег гарантии предоставления пониженной ставки подоходного налога. В этой связи необходимо отметить, что в мае 2009 года Президент Российской Федерации включил в свое Бюджетное послание о бюджетной политике в 2010-2012 годах предложение ввести механизм противодействия уклонению от уплаты налогов применительно к соглашениям об избежании двойного налогообложения в случаях, когда конечные выгодоприобретатели не являются резидентами стран, с которыми заключалось такое соглашение. В настоящее время такой механизм еще не введен. Более того, Министерство финансов РФ составило ряд разъяснений в отношении понятия "бенефициарное право собственности", встречающегося в соглашениях об избежании двойного налогообложения. Несмотря на то, что на момент составления настоящего проспекта данные разъяснения использовались редко, их наличие демонстрирует попытку российских налоговых органов разрешить вопрос бенефициарного права собственности в отношении доходов от международных финансовых операций и холдинговых структур. В силу того, что некоторые наши компании находятся за пределами России, будущее развитие и применение понятия "бенефициарного права собственности" в отношении этих компаний может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций. В августе 2011 года российское правительство в своих "Основных направлениях налоговой политики Российской Федерации на 2012 год и на плановый период 2013 и 2014 годов" (Основные направления политики) предложило внести законодательные изменения в отношении механизма противодействия уклонению от уплаты налогов применительно к соглашениям об избежании двойного налогообложения в случаях, когда конечные выгодоприобретатели не являются резидентами стран, с которыми заключалось такое

соглашение. Более того, в Основных направления политики российское правительство открыто заявило о планах внести поправки в Налоговый кодекс РФ и установить правила для контролируемых иностранных компаний. В последних "Основных направлениях налоговой политики РФ на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов" содержатся аналогичные предложения и меры. В настоящий момент неясно, будут ли реализованы данные планы, а также как они будут истолкованы и применены налоговыми органами и (или) судами на практике, и какое влияние это окажет на налогоплательщиков. Наложение дополнительных налоговых обязательств в результате применения данного правила в отношении операций, которые мы осуществляем, может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

Российское законодательство о трансфертном ценообразовании может потребовать корректировки цен и установить дополнительные налоговые обязательства в отношении всех контролируемых операций.

Российское законодательство о трансфертном ценообразовании вступило в силу в Российской Федерации 01 января 1999 года. Данное законодательство позволило налоговым органам корректировать трансфертные цены и налагать дополнительные налоговые обязательства в отношении определенных видов сделок ("контролируемые" сделки). Особые положения о трансфертных ценах были установлены для операций с ценными бумагами и деривативами. Однако российские правила контроля за трансфертным ценообразованием были нечетко сформулированными, что, как правило, оставляло российским налоговым органам и судам большую свободу для их толкования. Указания по применению таких правил практически отсутствовали (хотя имеется несколько судебных решений). Новые правила контроля за трансфертным ценообразованием вступили в силу 01 января 2012 года после принятия Федерального закона от 18 июля 2011 года №227-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием принципов определения цен для целей налогообложения". По сравнению с предыдущими российскими правилами контроля за трансфертным ценообразованием новые правила проработаны более тщательно и, в некоторой степени, больше соответствуют международным принципам трансфертного ценообразования, разработанным Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Список "контролируемых" сделок, согласно новому законодательству о трансфертном ценообразовании, включает в себя сделки с аффилированными лицами и определенные виды трансграничных сделок. Поправки значительно ужесточили предыдущие правила контроля за трансфертным ценообразованием , в том числе, из-за фактического переноса бремени доказывания обоснования рыночных цен с налоговых органов на налогоплательщиков и наложения на налогоплательщиков обязанности вести специальную документацию. Новые правила также позволяют налогоплательщикам подписывать договоры о предварительном согласовании цен с налоговыми органами; однако неясно, как такие договоры будут применяться на практике. Особые правила контроля за трансфертным ценообразованием продолжают применяться в отношении сделок с ценными бумагами и деривативами. В настоящий момент сложно оценить, какое влияние могут оказать новые положения на нашу компанию. Соответственно, в связи с неопределенностью в толковании законодательства о трансфертном ценообразовании нельзя гарантировать, что налоговые органы не оспорят используемый нами уровень цен и не внесут корректировки, что может повлиять на наш налоговый статус. Если такие корректировки нельзя будет успешно оспорить в суде, последующее повышение налога может иметь значительные негативные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций. Указанные выше факторы увеличивают риск того, что мы будем обязаны уплачивать

дополнительные налоги. Введение новых налогов или поправок к действующим правилам налогообложения могут оказать значительное влияние на общий размер наших налоговых обязательств, что будет представлять собой отток денежных средств и снижение суммы нашего чистого дохода.

Держатели АДА, находящиеся за пределами России, могут являться плательщиками российского налога на доходы с продажи, обмена или передачи наших АДА.

Если считается, что доходы от продажи, обмена или передачи АДА были получены из источника на территории России, держатель-нерезидент (физическое лицо) может являться плательщиком российского налога на такие доходы в размере 30 % от полученной прибыли (данная прибыль рассчитывается как цена продажи минус любой имеющийся документально подтвержденный вычет, включая цену приобретения АДА и другие документально подтвержденные расходы, такие как расходы депозитария и брокерское вознаграждение) с учетом любого имеющегося освобождения от двойного налогообложения, при условии соответствия необходимым требованиям для получения такого освобождения от двойного налогообложения и соответствующим административным требованиям налогового законодательства России. Например, держатели АДА, имеющие право на освобождение от двойного налогообложения в соответствии с соглашением между Соединенными Штатами Америки и Россией, как правило, не должны уплачивать в России налог на любые доходы, полученные от передачи АДА, при условии, что данные доходы не относятся к постоянному представительству или постоянному учреждению, которое находится или находилось в России и (или) при условии, что менее 50 % наших основных средств состоит из недвижимого имущества в России (согласно соглашению). Поскольку решение о том, составляет ли недвижимое имущество, находящееся в России, более 50 процентов основных средств компании принимается по сути на основе фактов и по состоянию на тот момент, а соответствующее российской законодательство и нормативные акты в этом отношении недостаточно ясны, нельзя гарантировать, что недвижимое имущество, находящееся в России, составляет на данный момент и будет составлять менее 50 процентов основных средств компании. принятие решения о том Но даже если 50 или более процентов наших активов будут представлены недвижимым имуществом в России, держатель АДА не сможет получить освобождение от двойного налогообложения по соглашению между Соединенными Штатами Америки и Россией.

Внесение изменений в соглашение об избежании двойного налогообложения между Россией и Кипром может значительно увеличить наше налоговое бремя.

Компания, которая является налоговым резидентом Кипра, облагается налогами в соответствии с законодательством Кипра, и может претендовать на получение льгот, предусмотренных налоговыми соглашениями Кипра, в том числе соглашением об избежании двойного налогообложения между Россией и Кипром. Мы не можем гарантировать, что данное соглашение об избежании двойного налогообложения не будет пересмотрено и аннулировано. Неблагоприятные изменения или расторжение соглашения о предупреждении двойного налогообложения между Россией и Кипром могут значительно увеличить наше налоговое бремя и неблагоприятно отразиться на нашей деятельности, финансовом положении и результатах операций.

Наша компания может рассматриваться в качестве налогового резидента за пределами Кипра.

Согласно положениям Закона Кипра о подоходном налоге компания считается резидентом Кипра в целях налогообложения, если управление компанией и контроль над ней осуществляются на Кипре. Понятие "управление и контроль" не определено в кипрском налоговом законодательстве, однако оно обычно подразумевает, что управление компанией и контроль над ней осуществляются на Кипре, если полномочия ее совета директоров принимать решения реализуются на Кипре. В случае если, как в ситуации с нашей компанией, большую часть членов совета директоров составляют налоговые резиденты России, повышается риск того, что управление и контроль над компанией не осуществляются на Кипре и, следовательно, компания не является налоговым резидентом Кипра. Если мы не будем рассматриваться как налоговый резидент Кипра, мы не будем иметь права соблюдать налоговый режим Кипра, за исключением случаев, когда источник дохода находится на Кипре, и будем вынуждены соблюдать налоговый режим страны, налоговым резидентом которой считается наша компания. Более того, мы не сможет получать льготы, предусмотренные налоговыми соглашениями между Кипром и другими странами. Если действующий российский закон будет изменен таким образом, что компания, являющаяся налоговым резидентом Кипра, сможет также рассматриваться как налоговый резидент России, налоговое соглашение между Россией и Кипром указывает, что такая компания будет считаться налоговым резидентом в той стране, где находится фактический орган управления компании. В октябре 2010 года был подписан протокол к указанному соглашению, который был ратифицирован Кипром в сентябре 2011 года, а в феврале 2012 года - Госдумой РФ. Данный протокол гласит, что процесс определения места нахождения фактического управляющего органа в этом случае будет осуществляться двумя государствами, которые стремятся определить место нахождения фактического органа управления на основании взаимного согласия и с учетом всех соответствующих факторов. Если большинство членов нашего совета директоров представлено налоговыми резидентами или гражданами России, может возникнуть риск того, что мы будем рассматриваться как компания, имеющая постоянное представительство в России или какой-либо другой стране, даже если управление нашей компанией и контроль над ней осуществляются на Кипре. С такого постоянного представительства могут взиматься налоги той страны, где оно находится, с доходов, относимых на долю данного постоянного представительства. Если мы являемся налоговым резидентом юрисдикции за пределами Кипра или считается, что мы имеем постоянное представительство в России или какой-либо другой стране, наше налоговое бремя может значительно увеличиться, что, в свою очередь, может иметь значительные неблагоприятные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

На Кипре нас могут обязать уплачивать налог на оборону.

Кипрские компании обязаны уплачивать Специальный взнос в Фонд обороны Республики Кипр (налог на оборону) в размере 20 % от предположительных выплат дивидендов, если их конечные владельцы являются налоговыми резидентами Кипра. Если кипрская компания не распределяет как минимум 70 % своей прибыли после уплаты налогов в течение двух лет с конца года, в котором была получена прибыль, считается, что данная компания распределила данную сумму в качестве дивидендов спустя два года после окончания такого года. Сумма такой предположительной выплаты дивидендов, которая облагается налогом на оборону, уменьшается на сумму дивидендов, фактически выплаченных из прибыли за соответствующий год в любой момент времени до даты предположительной выплаты. Полученная, таким образом, сумма остатка облагается налогом на оборону, если распределяются акции компании, принадлежащие на данный момент налоговым резидентам

Кипра. Прибыль, которую нужно учитывать при определении предположительной выплаты дивидендов, не включает корректировки до справедливой стоимости любого движимого и недвижимого имущества.

Налог на оборону, подлежащий уплате в результате предположительной выплаты дивидендов, уплачивается в первую очередь компанией, которая может компенсировать эту сумму за счет своих кипрских акционеров путем удержания данной суммы из дивидендов, фактически выплаченных таким акционерам за счет соответствующей прибыли. Если мы не сможем компенсировать данную сумму в связи со сменой акционеров или невыплаты дивидендов на основании соответствующей прибыли, наши расходы увеличатся на сумму данного налога на оборону. Если нам не удастся компенсировать сумму этого налога за счет акционеров, как указано выше, обязанность уплачивать данный налог может иметь существенные неблагоприятные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

В сентябре 2011 года комиссар Налогового управления Кипра представил Директиву 2011/10, которая освободила от налога на оборону любую прибыль компании-налогового резидента Кипра, которая косвенно распределяется между акционерам, также являющимися налоговыми резидентами Кипра, в том случае если данная прибыль косвенно относится к акционерам, которые в конечном итоге не являются налоговыми резидентами Кипра.

В зависимости от стоимости и характера наших активов, а также размера и характера нашего дохода, через некоторое время мы можем быть отнесены к пассивным иностранным инвестиционным компаниям (Passive Foreign Investment Company – PFIC) в целях федерального налога на прибыль в США.

Мы будем считаться пассивной иностранной инвестиционной компанией в любом налоговом году, если: (a) 50 и более процентов справедливой рыночной стоимости наших общих активов (рассчитанной, исходя из среднего значения за квартал) за налоговый год дают пассивный доход или используются для получения пассивного дохода, или (b) 75 и более процентов нашего валового дохода за налоговый год являются пассивным доходом. Как иностранная корпорация, акции которой обращаются на бирже, мы намерены для данной цели считать, что совокупная справедливая рыночная стоимость наших валовых активов будет равна совокупной стоимости наших акций, находящихся в обращении ("рыночная капитализация") плюс общая сумма наших обязательств; а также рассматривать превышение справедливой рыночной стоимости наших активов над их балансовой стоимостью как активно используемые активы в той степени, в которой они способствуют получению нашего активного дохода. Поскольку на данный момент мы владеем и планируем продолжать владеть значительным количеством наличных средств, денежных эквивалентов и других пассивных активов, которые используются при ведении нашей деятельности, и поскольку стоимость наших общих активов, скорее всего, в большей части будет определяться исходя из рыночной капитализации, вероятнее всего, в определенном налоговом году мы станем пассивной иностранной инвестиционной компанией, если рыночная стоимость наших АДА значительно снизится. В некоторых отношениях применение правил PFIC остается неясным, и после закрытия каждого налогового года мы должны самостоятельно определять, являлись ли мы пассивной иностранной инвестиционной компанией в таком году или нет. Если мы являемся пассивной иностранной инвестиционной компанией в любом налоговом году, в течение которого американский инвестор был держателем наших АДА, данный американский инвестор может быть обязан уплатить более высокую сумму федерального налога на прибыль в США, а также предоставить дополнительную отчетность. Мы не намерены предоставлять информацию, необходимую американскому инвестору для использования режима "квалифицированный фонд

по выбору" в отношении наших АДА. См. главу раздел "Налогообложение – Особенности удержания Федерального подоходного налога в США – Пассивные иностранные инвестиционные компании"..

Наши расходы на выплату процентов могут не подлежать вычету.

В мае 2012 года Палата представителей Кипра приняла законы, которые вступили в силу 01 января 2012 года и в которых установлено, что если кипрская материнская компания несет расходы на выплату процентов при приобретении акций компании, которая является стопроцентной дочерней компанией (прямо или косвенно и независимо от того, находится такая компания на Кипре или в другой стране), расходы на выплату процентов не подлежат вычету со стороны материнской компании в целях налогообложения. Данный вычет предоставляется лишь при условии, что дочерняя компания имеет активы, которые используются в ее деятельности, и вычитаемая сумма процентов ограничивается величиной, пропорциональной сумме и стоимости активов, используемых для осуществления деятельности. Если мы не сможем вычесть наши расходы на выплату процентов при расчете налоговой базы, это может иметь значительные неблагоприятные последствия для нашей деятельности, финансового положения и результатов операций.

В связи с кипрским планом выхода из кризиса могут быть приняты неблагоприятные финансовые меры.

В июне 2012 года правительство республики Кипр обратилось за финансовой помощью к Европейскому Центральному Банку, ЕС и МВФ, совместно именуемым "Тройка". 12 апреля 2013 года правительство Кипра и представители Тройки достигли договоренности о предоставлении Кипру кредита в размере 10 млрд. евро и связанного с ним пакета финансовой помощи. Данный кредит и пакет финансовой помощи были предоставлены при условии проведения на Кипре комплексной программы восстановления экономики страны, или Программы восстановления экономики Кипра. Данная программа включает в себя схему преобразования кипрской банковской системы, по которой в отношении Bank of Cyprus plc или BoC, крупнейшего банка Кипра, и Cyprus Popular Bank Public Co Ltd или Кипрского Народного Банка (Cyprus Popular Bank), второго по величине банка страны, была введена процедура урегулирования требований, именуемая ниже "Процедура урегулирования". В результате Процедуры урегулирования Cyprus Popular Bank был поглощен банком BoC, а держатели депозитов в Кипрском Народном Банке и BoCс остатком средств на сумму свыше 100 000 евро, которые ниже именуются "Незастрахованные депозиты", понесли значительные убытки. Кроме того, на дату настоящего проспекта действуют ограничения на банковские переводы и снятие средств со счетов в банковских организациях Кипра, направленные на обеспечение Кипру возможности реализовать Программу восстановления экономики Кипра. 30 июля 2013 года Министерство финансов и Центральный банк Кипра объявили о завершении рекапитализации BoC путем общей конвертации Незастрахованных депозитов в BoC в акции BoC, что позволило завершить Процедуру урегулирования для BoC. Принятые на сегодняшний день Кипром меры не оказали, и как мы предполагаем, не окажут существенного влияния на холдинговые компании, к которым мы относимся, не имеющих депозитов на значительные суммы в банках Кипра и не осуществляющих операций на Кипре. Однако возможно, что ситуация с банковской системой Кипра станет еще хуже, либо будут приняты дополнительные поправки для реализации Программы восстановления экономики Кипра , поэтому мы не можем быть уверенными, что дестабилизация банковской системы или принятие поправок не окажут неблагоприятного влияния на финансовое положение компании или наших

акционеров, не являющихся резидентами республики Кипр.

Риски, связанные с предложением

Мы предполагаем, что цена на наши АДА будет значительно колебаться, что может привести к снижению объема ваших инвестиций, и вы не сможете перепродать ваши АДА по цене, равной цене публичного предложения или превышающей ее.

Мировые рынки ценных бумаг испытали и, скорее всего, продолжат испытывать значительные колебания цен и объемов инвестиций. Такая нестабильность рынка, а также общие экономические, рыночные и политические условия могут привести к снижению рыночной стоимости наших АДА, независимо от результатов нашей деятельности. Цена продажи наших АДА, скорее всего, будет нестабильной и подверженной значительным колебаниям в связи с различными факторами, в том числе:

- рыночной конъюнктурой на более крупном рынке ценных бумаг;
- фактическими или прогнозируемыми колебаниями в наших квартальных результатах финансово-хозяйственной деятельности;
- предложением новых услуг нашей компанией, нашими конкурентами или нашими клиентами;
- выпуском новых или измененных отчетов или рекомендаций аналитиков по ценным бумагам;
- восприятием инвесторами нашей компании, а также сферы, в которой работаем мы или наши клиенты;
- продажей или ожидаемой продажей крупных пакетов наших АДА или акций категории "Б", включая со стороны наших существующих инвесторов;
- трудоустройством или увольнением ключевого персонала;
- нормативными и политическими изменениями;
- судебными процессами и проверками со стороны государственных органов; и
- изменяющимися экономическими условиями.

Эти и другие факторы могут привести к значительным колебаниям рыночной цены на наши АДА и спроса на них, что может помешать инвесторам быстро продать свои АДА, или другим образом отрицательно отразиться на ликвидности наших АДА. К тому же в прошлом, когда рыночная стоимость ценных бумаг была нестабильной, держатели таких ценных бумаг иногда подавали в суд групповой иск против компании, которая выпустила такие ценные бумаги. Если любой наш акционер или держатель наших АДА подаст против нас иск, мы можем понести значительные расходы, связанные с защитой своей компании в суде. Такой судебный процесс также может отнять время и отвлечь внимание нашего руководства от ведения хозяйственной деятельности компании, что может в значительной степени неблагоприятно отразиться на нашей рентабельности и репутации.

Если мы не будем отвечать ожиданиям аналитиков по рынку акций, если они не будут публиковать свои отчеты об анализе нашей деятельности или дадут отрицательные комментарии и снизят оценки наших АДА, цены на наши АДА могут снизиться.

Вторичный рынок для наших АДА отчасти руководствуется исследованиями и отчетами, которые о нас и нашей деятельности публикуют аналитики, изучающие собственный капитал. Оценки аналитиков основаны на их собственном мнении и часто отличаются от наших оценок или прогнозов. Если показатели нашей деятельности окажутся ниже оценок и ожиданий аналитиков и инвесторов на открытом рынке, стоимость наших АДА может снизится. Более

того, стоимость наших АДА может снизиться, если один или несколько аналитиков по ценным бумагам снизят категорию наших АДА или если такие аналитики дадут иные отрицательные комментарии или прекратят публиковать отчеты о нас и нашей деятельности.

Мы являемся "молодой развивающейся компанией" и не знаем, сделают ли более мягкие требования, предъявляемые к молодым развивающимся компаниями наши АДА менее привлекательными для инвесторов.

Согласно закону о финансировании малого бизнеса (Jumpstart Our Business Startups Act или JOBS) от 2012 года, вступившему в силу 05 апреля 2012 года, мы являемся "молодой развивающейся компанией" и можем воспользоваться возможностью получить освобождение от выполнения различных требований, которые предъявляются к другим публичным компаниям, не являющимся "молодыми развивающимися компаниями". Большинство таких требований относятся к раскрытию информации, которое мы будем обязаны произвести, если в будущем прекратим выступать в качестве частного иностранного эмитента. Тем не менее, как частный иностранный эмитент, являющийся молодой развивающейся компанией, мы не обязаны выполнять требования по проведению аудиторской проверки, установленные в Разделе 404 Закона Сарбейнза-Оксли, в течение пяти отчетных лет с даты предложения. Мы останемся молодой развивающейся компанией до наступления одного из следующих событий в зависимости от того, какое из них наступит раньше: (a) до последнего дня нашего отчетного года, в течение которого общая сумма нашей валовой выручки за год составит минимум 1,0 миллиард долларов США; (b) до последнего дня нашего отчетного года, следующего за пятым годом после нашего первичного открытого предложения, состоявшегося 8 мая 2013 года; (c) до дня, когда мы выпустим (за предыдущие 3 года) более 1 миллиарда долларов США в качестве неконвертируемого долга; или (d) до дня, когда мы станем считаться "крупной компанией с ускоренными сроками подачи отчетности" согласно Закону о ценных бумагах и биржах. После того, как мы перестанем считаться молодой развивающейся компанией, на нас не будут распространяться права, указанные в упомянутом выше Законе JOBS. Мы не можем спрогнозировать, будут ли инвесторы считать наши АДА менее привлекательными в результате использования нашей компанией льгот, которые предусматривает Закон JOBS. Если в результате наших действий некоторые инвесторы посчитают наши АДА менее привлекательными, вторичный рынок может неактивно отреагировать на наши АДА, и их стоимость станет более нестабильной.

Мы еще не оценили эффективность своей системы внутреннего контроля за финансовой отчетностью в соответствии с Разделом 404 Закона Сарбейнза-Оксли от 2002 года.

При составлении годовой отчетности по Форме 20-Ф за год, оканчивающийся 31 декабря 2014 года, мы будем обязаны соблюдать требования внутреннего контроля, оценки и утверждения отчетности, указанные в Разделе 404(a) Закона Сарбейнза-Оксли от 2002 года. К тому же в соответствии с Разделом 404(b) Закона Сарбейнза-Оксли от 2002 года наша независимая бухгалтерская фирма будет обязана предоставить отчет об эффективности нашего внутреннего контроля за финансовой отчетностью, начиная с нашей годовой отчетности по Форме 20-Ф с даты, когда мы перестаем быть "молодой развивающейся компанией", что может составить срок до пяти отчетных лет с даты составления настоящего предложения. Мы еще не начали процесс оценки эффективности нашего внутреннего контроля за финансовой отчетностью. Данный процесс потребует значительного количества времени и ресурсов, включая участие нашего финансового директора и других членов высшего руководства. Таким образом, проведение данного процесса потребует отвлечения наших внутренних ресурсов, а также значительного количества времени и усилий для его завершения. К тому же мы не можем

спрогнозировать результаты данного процесса и узнать, потребуется ли нам предпринять меры по устранению нарушений для того, чтобы обеспечить эффективный контроль за финансовой отчетностью. В ходе проверки нашей консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2011 года, наша независимая бухгалтерская фирма (зарегистрированная открытая акционерная компания) выявила существенный недостаток в нашей системе внутреннего контроля в отношении процесса составления финансовой отчетности на конец отчетного периода. Мы разработали и реализовали план устранения данного существенного недостатка. Несмотря на то, что в ходе проверки нашей консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, наша независимая бухгалтерская фирма не выявила никаких существенных недостатков, любой сбой в нашей системе внутреннего контроля не позволит нам утверждать, что наш внутренний контроль за финансовой отчетностью эффективен. В случае если в последующие годы мы не сможем утверждать, что наш внутренний контроль за финансовой отчетностью эффективен, или если наши аудиторы выразят мнение о том, что наш внутренний контроль за финансовой отчетностью неэффективен, мы можем потерять уверенность инвесторов в точности и полноте нашей финансовой отчетности, что может иметь значительные негативные последствия для стоимости наших обыкновенных акций.

Акции категории "Б", представленные АДА, не зарегистрированы на бирже и могут быть неликвидными.

Акции категории "Б", представленные АДА, не зарегистрированы и не обращаются ни на одной бирже, и мы не планируем подавать заявления на листинг или разрешение на продажу акций категории "Б" на какой бы то ни было бирже. Таким образом, снятие акций категории "Б" с хранения держателем АДА по собственной инициативе или в результате другого события приведет к тому, что держатель получит ценные бумаги, которые имеют намного более низкий уровень ликвидности, чем АДА, и цена на данные акций категории "Б" в результате такого снятия с хранения может снизится.

АДА компании будут торговаться на нескольких рынках, что может привести к увеличению волатильности и ценовым колебаниям между этими рынками

По завершении настоящего предложения наши АДА будут допущены к торгам на и на Nasdaq, и на ММВБ. На указанных площадках АДА могут торговаться в разных валютах (доллары США на Nasdaq и российские рубли на ММВБ) и в разное время (из-за нахождения площадок в разных часовых поясах, разницы в расписаниях торгов и государственных праздников в США и России). Цены АДА компании во время торгов на этих двух площадках могут отличаться из-за влияния этих и иных факторов. До настоящего предложения торговля нашими АДА на ММВБ не велась, и активный рынок наших АДА на ММВБ может быть неразвитым после завершения данного размещения или, даже если будет развитым, может оказаться неустойчивым. Это может ослабить вашу способность продать ваши АДА на ММВБ в момент, когда вы пожелаете их продать, или по цене, которую вы считаете разумной. Ликвидность торгов АДА на ММВБ на начальном этапе возможно будет ограничена. Торги небольшого количества АДА на ММВБ может оказать существенное неблагоприятное воздействие на цену АДА и повлиять, в свою очередь, на рыночную цену АДА в США. АДА компании будут полностью взаимозаменяемыми для этих двух рынков. Любое снижение рыночной цены АДА на одной из площадок может повлечь за собой снижение рыночной цены обычных АДА компании на другой площадке. Кроме того, поскольку между двумя этими

фондовыми рынками не ведется прямая торговля или прямые расчеты, дополнительное время, необходимое для перевода АДА с одной площадки на другую, может быть разным, и нет никакой определённости относительно того, что АДА после их перевода на другую площадку будут доступны для торговли или расчетов.

Будущие продажи АДА или обыкновенных акций крупными акционерами может привести к снижению стоимости наших АДА.

Если какие-либо наши крупные акционеры продают или выражают намерение продать значительное количество наших АДА или обыкновенных акций, включая акции категории "А" и категории "Б", на рынке по истечении предусмотренного 90-дневного периода ограничения продажи акций и других юридических ограничений на повторную продажу, указанных в настоящем проспекте, цена продажи наших АДА может значительно снизиться или может упасть ниже цены публичного предложения. Мы не можем спрогнозировать влияние, в случае наличия такого, которое будущая продажа данных АДА и обыкновенных акций или доступность этих АДА или обыкновенных акций для продажи окажет на рыночную стоимость наших АДА. После завершения предложения в обращении останется 52 097 500 обыкновенных акций, включая акции, представленные АДА. Из них 21 671 674 АДА, плюс любые АДА, проданные в рамках опциона андеррайтера на покупку дополнительных АДА, могут немедленно и без ограничений быть выпущены в обращение на открытый рынок. Продающие акционеры заключили соглашения о периоде ограничения продажи акций, запрещающие им продавать любые принадлежащие им АДА или обыкновенные акции до момента предложения и действующие в течение 90 дней с даты составления настоящего документа, за исключением некоторых определенных случаев и отсрочек, указанных в разделе "Андеррайтинг". ООО "Кредит Свисс Секьюритиз (США)" имеет право по собственному усмотрению разрешить нашим руководителям, директорам и действующим акционерам продавать акции до истечения срока действия указанных соглашений.

Помимо этого, 3 542 500 акций категории "Б", сохраненных для будущих выпусков в рамках программы предоставления сотрудникам опционов на акции, и 30 328 326 акций категории "Б", выпускаемых при обмене наших акций категории "А" держателями, могут быть предоставлены для продажи на рынке в будущем с учетом определенных юридических и договорных ограничений, включая истечение срока действия соглашений о периоде ограничения продажи в отношении предложения, оговоренных выше. Если какие-либо наши крупные акционеры продадут существенное количество наших АДА или обыкновенных акций на рынке, или если общественность поймет, что такая продажа может произойти, это может нанести значительный ущерб рыночной цене наших АДА даже при отсутствии связи между такой продажей и результатами нашей деятельности, что также может повлиять на нашу способность привлекать дополнительные капитал путем дальнейшего предложения долевых ценных бумаг.

Также мы предоставили регистрационные права следующим компаниям и физическим лицам: "Салдивар Инвестментс Лимитед", С.А. Солонину, "Палмуэй Холдингз Лимитед", "Антана Интренешнл Корпорейшн", А.Н. Романенко, "Даргл Интернешнл Лимитед", И. Н. Михайлову, "Бралво Лимитед", Е1 Лимитед, "Мейл.ру Груп Лимитед" и "Мицуи энд Ко., Лтд.", которые вместе владеют 100 % наших акций категории "А" и 96,6% прав голоса, закрепленных за нашими акциями, по состоянию на 16 сентября 2013 года. Если данные акции будут проданы на рынок, рыночная цена наших АДА может снизиться.

У вас нет никаких юридических прав в отношении акций категории "Б", представленных АДА.

Держатели АДА получают бенефициарные, а не юридические права в отношении акций категории "Б", представленным АЛА, которыми владеет депозитарий на началах доверительной собственности согласно условиям депозитного соглашения. Предполагаемая цель доверительного управления – объединить акции категории "Б" в руках депозитария, предоставив держателю АДА имущественное права как бенефициару. Участие держателей АДА как бенефициаров в активах, находящихся в доверительном управлении, то есть в акциях категории "Б", является косвенным в том смысле, что обычно у них нет прямого права обращения взыскания на акции категории "Б", а также нет прямого права на предъявление иска против нас.

На вас может распространяться действие ограничений на передачу АДА.

Передача ваших АДА осуществляется по книгам учета передачи депозитария. Однако депозитарий может прекратить операции по передаче в любой момент или в соответствующий момент времени, когда он сочтет это целесообразным в связи с выполнением его обязанностей. Кроме того, депозитарий может отказаться предоставлять, передавать или регистрировать передачу АДА, как правило, когда наши или его книги учета передачи акций закрыты, или в любой момент времени, если депозитарий или наша компания сочтет это необходимым в силу требований закона, правительства или органа государственной власти, или в соответствии с любым положением депозитного соглашения, или по любой иной причине согласно условиям депозитного соглашения.

ОСОБОЕ ПРИМЕЧАНИЕ, КАСАЮЩЕЕСЯ ЗАЯВЛЕНИЙ О ПЕРСПЕКТИВАХ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ

В настоящем проспекте содержатся заявления о перспективах развития компании, которые отражают наши существующие ожидания и взгляды на будущие события. Заявления о перспективах развития компании, в основном, содержатся в разделах "Краткое содержание", "Факторы риска", "Управленческий анализ результатов деятельности и финансового состояния" и "Хозяйственная деятельность". На некоторые из данных заявлений о перспективах развития компании могут указывать такие термины и словосочетания, как "предполагать", "должен", "вероятно", "ожидаемый", "полагать", "оцениваемый", "ожидать", "намереваться", "продолжать", "может", "возможно", "планировать", "прогнозировать", "намерение" и так далее. Данные заявления о перспективах развития компании относятся к следующим сферам:

- нашим целям и стратегиям;
- нашей способности увеличить наши объемы платежей;
- нашей способности поддерживать размер нашей сети распространения услуг;
- нашей способности поддерживать наши отношения с продавцами и агентами;
- ожидаемому росту числа пользователей Visa Qiwi Wallet и альтернативных форм платежей;
- нашей способности продолжать разрабатывать новые и привлекательные товары и услуги;
- нашему будущему коммерческому развитию, результатам деятельности и финансовому положению;
- нашей способности продолжать разработку новых технологий и усовершенствование существующих технологий;
- нашей способности увеличивать доходы от рекламы и других услуг с добавленной стоимостью;
- конкуренции в нашей области;
- планируемой выручки, ожидаемой прибыли и другой оценочной финансовой информации; и
- изменениям в законах, нормативных требованиях и государственных политиках, регулирующих нашу коммерческую деятельность и отрасль.

Вышеприведенный перечень не является исчерпывающим перечнем наших заявлений о перспективах развития компании. Такие заявления основываются на наших убеждениях, предположениях и ожиданиях, касающихся будущих показателей, с учетом информации, доступной нам в настоящее время. Настоящие заявления представляют собой лишь предварительную оценку, основанную на наших текущих перспективных оценках и прогнозах в отношении будущих событий. Существуют важные факторы, которые могут повлиять на наши фактические результаты, уровень деловой активности, производительность или достижения, в результате чего они будут существенно отличаться от результатов, уровня деловой активности, производительности или достижений, прямо указанных или подразумеваемых в рамках заявлений о перспективах развития компании. В частности, необходимо учитывать многочисленные риски, приведенные в разделе "Факторы риска" настоящего проспекта.

Настоящие заявления о перспективах компании отражают ситуацию исключительно на момент публикации настоящего проспекта. За исключением предусмотренных законом случаев,

мы не берем на себя обязательств сообщать о внесении дополнений или пересмотре настоящих заявлений о перспективах компании в результате появления новой информации, будущих событий или по иным причинам. Перечень указанных выше факторов, которые могут повлиять на наши фактические результаты, из-за чего последние могут существенно отличаться от результатов, предусмотренных в любом заявлении о перспективах развития компании в рамках настоящего проспекта, не должен считаться исчерпывающим. Следует полностью ознакомиться с содержанием настоящего проспекта и документов, представленных в виде приложений к заявлению о регистрации, частью которого является настоящий проспект, и помнить, что наши фактические будущие результаты могут существенно отличаться от ожидаемых.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СРЕДСТВ, ПОЛУЧЕННЫХ ОТ ПРОДАЖИ ЦЕННЫХ БУМАГ

Продающие акционеры получают всю сумму чистого дохода от продажи 8 197 866 АДА, размещаемых в соответствии с настоящим проспектом. Наша компания не получает никакого дохода от продажи АДА в рамках настоящего предложения.

ДИВИДЕНДНАЯ ПОЛИТИКА

В прошлые годы мы платили дивиденды, и, хотя мы еще не утвердили официальную дивидендную политику, в настоящий момент мы предполагаем, что в будущем мы будем выплачивать дивиденды в соответствующий момент времени. Решения о выплате дивидендов, которые будут приниматься в будущем, будут зависеть от ряда факторов, в том числе наличия распределяемой прибыли, нашей ликвидности и финансового положения, наших будущих инициатив стратегического роста и стратегических планов, включая возможные приобретения, ограничения, устанавливаемые нашими соглашениями о финансировании, налоговые аспекты и другие соответствующие факторы. Выплата дивидендов в будущем (при их наличии) осуществляется по рекомендации совета директоров по его единоличному усмотрению, а в том, что касается выплаты дивидендов в конце года, решение об одобрении выплаты таких дивидендов принимается акционерами в соответствии с уставом. По законам Кипра мы не имеем права распределять прибыль, если такое распределение приведет к уменьшению размера собственного капитала до суммы, меньшей, чем выпущенный в обращение уставный капитал, включая любой добавочный капитал, а также резервов, которые мы должны поддерживать согласно законодательству Кипра и нашему уставу.

Поскольку наша компания является материнской, уровень нашего дохода и способность выплачивать дивиденды, в основном, зависят от поступления дивидендов и других сумм от наших дочерних компаний. Выплата дивидендов нашими дочерними компаниями зависит от достаточности их прибыли, движения денежных средств, нормативных требований к достаточности капитала и наличия распределяемой прибыли.

Если мы объявляем и выплачиваем дивиденды, держатели АДА на соответствующую дату составления списка лиц, имеющих право на получение дивидендов, будут иметь право получить выплачиваемые дивиденды по акциям категории "Б", представленных АДА, согласно депозитному соглашению. Денежные дивиденды могут выплачиваться депозитарию в любой валюте и, если иное не указано в разделе "Описание Американских депозитарных акций", переводятся в доллары США депозитарием и выплачиваются держателям АДА за вычетом соответствующих комиссий и сборов, а также расходов, понесенных депозитарием, и удерживаемых налогов.

КАПИТАЛИЗАЦИЯ

В следующей таблице представлена капитализация нашей компании по состоянию на 30 июня 2013 года, в соответствии с фактической базой, полученной из нашей не прошедшей аудит промежуточной краткой консолидированной финансовой отчетности.

Следует ознакомиться с данной таблицей вместе с нашей консолидированной финансовой отчетностью и соответствующими примечаниями к ней, а также информацией, содержащейся в любой части настоящего проспекта, включая информацию в разделе "Управленческий анализ результатов деятельности и финансового состояния".

	По состоянию на 30 июня 2013 г.	
	рубли	**дол. США**
	(в миллионах)	
Займы и кредиты (долгосрочные и краткосрочные)	88	3
Собственный капитал:		
Уставный капитал	1	-
Эмиссионный доход	1876	57
Прочие резервы	222	7
Нераспределенная прибыль	619	19
Резерв по курсовым разницам	-	-
Итого собственный капитал, приходящийся на акционеров компании "QIWI plc."	2718	83
Доля меньшинства	(74)	(2)
Итого собственный капитал	2664	81
Итого капитализация	**2732**	**84**

КУРСЫ ОБМЕНА ВАЛЮТ

В следующей таблице представлены определенные данные в отношении курса обмена российского рубля к доллару США на основании официального обменного курса, публикуемого ЦБ РФ, на указанные периоды.

Период	**Конец периода**	**Среднее за период[1]**	**Максимум**	**Минимум**
Год, окончившийся 31 декабря 2008 г.	29,38	24,87	29,38	23,13
Год, окончившийся 31 декабря 2009 г.	30,24	31,77	36,43	28,67
Год, окончившийся 31 декабря 2010 г.	30,48	30,38	31,78	28,93
Год, окончившийся 31 декабря 2011 г.	32,20	29,39	32,68	27,26
Год, окончившийся 31 декабря 2012 г.	30,37	31,07	34,04	28,95
Полугодие, окончившееся 30 июня 2013 г.	32,71	31,05	32,91	29,93
Март 2013 г.	31,08	30,80	31,08	30,51
Апрель 2013 г.	31,26	31,35	31,72	30,88
Май 2013 г.	31,59	31,31	31,59	31,04
Июнь 2013 г.	32,71	32,31	32,91	31,68
Июль 2013 г.	32,89	32,74	33,32	32,31
Август 2013 г.	33,25	33,02	33,25	32,86
Сентябрь 2013 г. (по 16 число)	32,74	33,17	33,47	32,67

[1] Среднее значение за период, равный году, рассчитывается как среднее значение курсов обмена валют на последний рабочий день каждого месяца соответствующего года. Среднее значение за период, равный месяцу, рассчитывается как среднее значение курсов обмена валют на каждый рабочий день соответствующего месяца.

РЫНОЧНАЯ ЦЕНА НАШИХ АМЕРИКАНСКИХ ДЕПОЗИТАРНЫХ РАСПИСОК

Наши АДА включены в листинг Nasdaq с 3 мая 2013 года и допущены к торгам на ММВБ с 20 мая 2003 года под тикером “QIWI”. До этого открытый рынок наших АДА или наших обыкновенных акций не существовал. В нижеследующей таблице указаны максимальный и минимальный курс наших АДА (цена продажи одной АДА) за разные периоды, согласно данным Nasdaq:

	Максимальный	Минимальный
	(в долларах США)	
2013 г.:		
май (с 3 мая).....	17,49	14,51
июнь.....	25,05	16,42
июль.....	29,70	21,88
август.....	36,00	28,10
сентябрь (по 16 сентября).....	34,43	30,00

Цена наших АДА на закрытие торгов 16 сентября 2013 года составляла 33,99 долл. США за одну АДА.

Несмотря на то, что АДА были допущены к торгам на ММВБ с 30 мая 2013 года, то есть, до данного предложения, торговля нашими АДА на ММВБ не велась. Данное предложение включает предложение наших АДА российским инвесторам через торги на ММВБ. Мы не можем гарантировать, что на ММВБ разовьется регулярная торговля АДА.

ВЫБОРОЧНЫЕ СВОДНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ И ПРОЧИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

В представленных ниже таблицах приводятся наши выборочные сводные финансовые и прочие показатели. Мы рекомендуем ознакомиться с данными сводными финансовыми и прочими показателями вместе с информацией в разделах, "Управленческий анализ результатов деятельности и финансового состояния" и "Факторы риска", а также нашей консолидированной финансовой отчетностью и соответствующими примечаниями, которые встречаются в настоящем проспекте. Результаты деятельности за прошлые годы не могут считаться характерными для результатов будущих периодов. Наша финансовая отчетность подготовлена в соответствии с МСФО, опубликованными СМСФО.

В следующих таблицах также представлена информация о пересчете сумм в рублях в доллары США по данным за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, и за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года. Такой пересчет используется исключительно для удобства читателя и осуществляется на основании курса 32,7090 рублей за 1 доллар США, который является официальным курсом ЦБ РФ по данным на 30 июня 2013 года.

Сводные финансовые показатели по данным за годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., были взяты из нашей проверенной консолидированной финансовой отчетности за указанные периоды, включенные в настоящий проспект. Сводные финансовые показатели по данным за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., были взяты из нашей не прошедшей аудиторскую проверку промежуточной краткой консолидированной финансовой отчетности за указанные периоды, включенной в настоящий проспект. Результаты прошлых периодов не могут служить ориентиром для ожидаемых результатов будущих периодов.

	Год, окончившийся 31 декабря				**Полугодие, окончившееся 30 июня**		
	2010	**2011**	**2012**		**2012**	**2013**	
	рубли	**рубли**	**рубли**	**дол. США**	**рубли**	**рубли**	**дол. США**
	(в миллионах, за исключением данных в расчете на акцию)						
Сводные показатели из отчета о финансовых результатах:							
Выручка	6158	8158	8911	272	4027	5412	165
Себестоимость продаж	(3751)	(5573)	(5454)	(167)	(2574)	(3003)	(92)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(1420)	(1543)	(1838)	(60)	(767)	(1144)	(35)
Износ и амортизация	(171)	(141)	(129)	(4)	(73)	(53)	(1)
Обесценение нематериальных активов	-	-	(4)	-	-	-	-
Прибыль от основной деятельности	**816**	**901**	**1486**	**45**	**613**	**1212**	**37**
Отрицательный гудвилл	-	15	-		-	-	-
Обесценивание инвестиций в партнеров	-	-	-	-	-	(22)	(1)
Прибыль/(убыток) от отчуждения дочерних компаний	7	7	(1)	-	-	-	-
Изменение справедливой стоимости производных финансовых активов	9	-	-	-	-	-	-
Прочие доходы	21	10	17	1	4	14	-
Прочие расходы	(34)	(73)	(29)	(1)	(28)	(6)	
Чистая курсовая прибыль (чистый курсовой убыток)	-	(12)	(21)	(1)	7	7	
Доля партнеров в убытках	-	(23)	(13)	-	(7)	(79)	(2)
Доход по процентам	5	6	26	1	13	9	

Расход по процентам	(3)	(4)	(9)	-	(3)	(12)	
Прибыль от непрерывной деятельности до уплаты налога	**821**	**827**	**1456**	**45**	**599**	**1123**	**34**
Расходы по налогу на прибыль	(204)	(241)	(408)	(13)	(171)	(316)	(9)
Чистая прибыль от непрерывной деятельности	**617**	**586**	**1048**	**32**	**428**	**807**	**25**
Прибыль (убыток) от прекращенной деятельности	138	(156)	(240)	(7)	(286)	-	-
Чистая прибыль	**755**	**430**	**808**	**25**	**142**	**807**	**25**
Распределение прибыли:							
Акционеры материнской компании	693	520	910	28	216	825	26
Доля меньшинства	62	(90)	(102)	(3)	(74)	(18)	(1)
Средневзвешенное количество акций							
Основные	52	52	52	н/д	52	52	н/д
Разводненные	52	52	52	н/д	52	52	н/д
Чистая прибыль на акцию							
Основные	13,33	10,00	17,50	0,54	4,16	15,87	0,49
Разводненные	13,17	10,00	17,50	0,54	4,16	15,85	0,48
Объявленные дивиденды на акцию							
Рубли	7,19	8,01	16,67	н/д	4,17	14,91	н/д
Доллары США	0,22	0,24	0,51	н/д	0,13	0,46	н/д

	По состоянию на 31 декабря				По состоянию на 30 июня	
	2010	2011	2012		2013	
	рубли	рубли	рубли	дол. США	рубли	дол. США
	(в миллионах)					
Сводные показатели финансовой отчетности:						
Денежные средства и их эквиваленты	6892	8810	9943	327	5418	166
Итого, оборотные активы	10 410	12 112	15 607	514	10 329	316
Итого, активы	13 516	15 306	18 709	616	13 463	412
Итого, собственный капитал	2348	2355	2499	82	2644	81
Итого, задолженность	67	190	65	2	88	3
Итого, обязательства	11 168	12 951	16 210	534	10 819	331
Итого, собственный капитал и обязательства	13 516	15 306	18 709	616	13 463	412

	Год, окончившийся 31 декабря				Полугодие, окончившееся 30 июня		
	2010	2011	2012		2012	2013	
	рубли	рубли	рубли	дол. США	рубли	рубли	дол. США
	(в миллионах, если не указано иное)						
Прочие финансовые и операционные показатели:							
Чистая выручка сегмента – Qiwi Distribution[(1)]	2476	2494	2845	87	1261	1540	47
Чистая выручка сегмента – Qiwi Wallet[(1)]	296	690	1241	38	502	1260	39
Прочее[(1)(2)]	27	70	83	2	59	45	1
Скорректированная сумма чистой выручки[(3)]	2799	3254	4169	127	1822	2845	87
Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации[(3)]	1067	1183	1851	57	743	1451	44
Скорректированная сумма чистой	768	721	1306	40	493	1002	31

прибыли[3]							
Qiwi Distribution							
Действующие киоски и терминалы (шт.)[4]	158 867	170 384	169 102	н/д	169 328	169 481	н/д
Объем платежей	360 683	408 254	464 806	14 210	214 145	241 356	7379
Средний уровень чистой выручки[5].....	0,69%	0,61%	0,61%	н/д	0,59%	0,64%	н/д
Qiwi Wallet							
Действующие счета Qiwi Wallet (количество на конец периода, в млн.)[6]	6,0	8,1	11,4	н/д	9,2	14,1	н/д
Объем платежей	26 669	65 409	151 508	4632	58 593	112 482	3439
Средний объем платежей на счет Qiwi Wallet[7].....	4460	8028	13 260	405	6369	7977	244
Средний уровень чистой выручки[5].....	1,11%	1,05%	0,82%	н/д	0,86%	1,12%	н/д

(1) См. примечание 9 нашей годовой консолидированной финансовой отчетности и примечание 6 к нашей не прошедшей аудиторскую проверку промежуточной краткой консолидированной финансовой отчетности.

(2) В строке "Прочее" учитывается наш корпоративный сегмент и прочие сегменты, внутрифирменные исключения взаиморасчетов, а также сроки признания расходов.

(3) В разделе "Финансовые показатели, не предусмотренные по МСФО" описывается процедура определения и расчета скорректированной суммы чистой выручки, скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации, скорректированной суммы чистой прибыли, как финансовых показателей, не предусмотренных по МСФО, а также представлены результаты сверки данных показателей с выручкой (в случае скорректированной суммы чистой выручки), или с чистой прибылью (в случае скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации и скорректированной суммы чистой прибыли).

(4) Мы ежедневно ведем учет количества своих киосков и терминалов; в расчет принимаются только те киоски и терминалы, с помощью которых была осуществлена, по меньшей мере, одна платежная операция в конкретный день. Такие киоски и терминалы мы называем действующими. Количество киосков и терминалов на конец периода рассчитывается как среднее значение действующих киосков и терминалов за последние 30 дней соответствующего отчетного периода.

(5) Средний уровень чистой выручки определяется путем деления чистого дохода сегмента на сумму общего объема платежей в данном сегменте.

(6) Количество действующих счетов Qiwi Wallet определяется как количество электронных кошельков, через которые была осуществлена, по меньшей мере, одна платежная операция или на которые были зачислены денежные средства в течение 12 месяцев, предшествовавших окончанию соответствующего отчетного периода.

(7) Средний объем платежей на счет Qiwi Wallet определяется путем деления общего объема платежей в сегменте Qiwi Wallet на количество действующих электронных кошельков на конец соответствующего отчетного периода.

Финансовые показатели, не предусмотренные по МСФО

Мы предоставляем скорректированную сумму чистой выручки, скорректированную

сумму прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации и скорректированную сумму чистой прибыли, которые являются финансовыми показателями, не предусмотренными по МСФО. Данные финансовые показатели, не предусмотренные по МСФО, не следует рассматривать в качестве эквивалентов или более высоких показателей выручки (в случае скорректированной суммы чистой выручки) или чистой прибыли (в случае скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации и скорректированной суммы чистой прибыли), или скорректированной чистой прибыли, которые рассчитываются в соответствии с МСФО. Более того, в связи с тем, что данные финансовые показатели не предусмотрены по МСФО и рассчитываются не в соответствии с МСФО, способы их расчета могут отличаться друг от друга, и полученные значения нельзя сравнивать с показателями, которые называются аналогичным образом и предоставляются другими компаниями. Мы рекомендуем нашим инвесторам и другим читателям рассматривать сведения о нашем финансовом положении в полном объеме, а не основывать свое мнение на отдельных финансовых показателях.

Скорректированная сумма чистой выручки

Скорректированная сумма чистой выручки рассчитывается путем вычитания себестоимости продаж (без учета износа и амортизации) из выручки и прибавления задолженности по выплате заработной платы и соответствующих налогов. Скорректированная сумма чистой выручки является ключевым показателем, который руководство использует для оценки нашей операционной рентабельности, так как данный показатель отражает нашу долю выручки за вычетом вознаграждений, выплачиваемых преимущественно нашим агентам. При этом, в соответствии с МСФО, комиссии за обслуживание клиентов учитываются как чистая выручка, в то время как комиссии за обслуживание продавцов учитываются как валовая выручка. Таким образом, для проведения сравнительного анализа двух наших источников комиссий за проведение платежей, руководство нашей компании рассматривает показатели скорректированной чистой выручки и валовой выручки. Мы добавляем суммы задолженности по выплате заработной платы и соответствующих налогов, поскольку, несмотря на то, что данные расходы являются существенной частью нашей хозяйственной деятельности, они не связаны с объемом платежей напрямую. Тем не менее, расходы на заработную плату и соответствующие налоги составляют значительную часть наших операционных расходов и влияют на уровень ликвидности и результаты финансовой деятельности.

В следующей таблице представлен расчет скорректированной суммы чистой выручки на основании суммы выручки.

	Год, окончившийся 31 декабря				**Полугодие, окончившееся 30 июня**		
	2010	**2011**	**2012**		**2012**	**2013**	
	рубли	**рубли**	**рубли**	**дол. США**	**рубли**	**рубли**	**дол. США**
			(в миллионах)				
Выручка	**6158**	**8158**	**8911**	**272**	**4027**	**5412**	**165**
Минус: Себестоимость продаж (без учета износа и амортизации)	(3751)	(5573)	(5454)	(167)	(2574)	(3003)	(92)
Плюс: Задолженность по выплате заработной платы и соответствующие налоги	392	669	712	22	369	436	14
Скорректированная сумма чистой выручки	**2799**	**3254**	**4169**	**127**	**1822**	**2845**	**87**

Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации

Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации определяется как чистая прибыль без учета расходов по налогу на прибыль, расходов и доходов по процентам, а также износа и амортизации, корректируемая в дальнейшем на сумму (убытка) прибыли от прекращенной деятельности, доли партнеров в убытках, чистой курсовой прибыли (чистого курсового убытка), изменения справедливой стоимости производных финансовых активов, прочих расходов, прочих доходов, прибыли от отчуждения дочерних компаний, расходов компании, связанных с прекращением деятельности, и отрицательного гудвилла. Мы предоставляем скорректированную сумму прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации в качестве дополнительного показателя деятельности, так как, по нашему мнению, он помогает сравнивать показатели текущей деятельности в различные периоды или в различных компаниях, сглаживая потенциальные различия, вызванные изменением структур капитала (что влияет на сумму чистых расходов по процентам), изменением курсов обмена валют, оказывающих влияние на финансовые активы и обязательства, выраженные в валютах, за исключением нашей официальной валюты (что влияет на чистую курсовую прибыль (чистый курсовой убыток)), налоговыми статусами (такими как влияние изменений действующей ставки налога на периоды или компании), восстановлением убытка от обесценения (который влияет на прочие доходы и обесценивание инвестиций в партнеров), старением и амортизацией основных средств по бухгалтерским книгам (что влияет на относительные амортизационные расходы), затратами в неденежной форме (которые влияют на выплаты на основе долевых инструментов) и определенными единовременными расходами (которые влияют на Расходы в связи с предложением). Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации также не включает в себя прочие расходы, долю партнеров в убытках и обесценивание инвестиций в партнеров, так как, по нашему убеждению, целесообразно рассматривать результаты нашей деятельности без учета влияния организаций, которые мы не контролируем, а также, потому что наша доля чистой прибыли (убытков) партнеров и прочих расходов включает в себя показатели, которые были исключены из скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации (например, чистые финансовые расходы, налог на прибыль, а также износ и амортизация). Более того, в скорректированную сумму прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации не включается неденежное влияние изменений справедливой стоимости производных финансовых активов и прекращенной деятельности, которое, по нашему мнению, не отражает основную деятельность нашей компании. Поскольку скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации позволяет проводить более последовательные внутренние сравнения текущей деятельности, мы также используем показатели скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации и скорректированной суммы чистой прибыли при сравнении результатов нашей деятельности с показателями наших конкурентов.

Недостатки показателя скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации включают в себя следующее:

- данный показатель не отражает суммы налога на прибыль, которые могут представлять собой уменьшение доступных для нас денежных средств;
- данный показатель не включает в себя прочие доходы, прочие расходы, а также чистую курсовую прибыль (чистый курсовой убыток);
- данный показатель не включает в себя износ и амортизацию, и, хотя данные затраты не выражаются в денежной форме, изнашиваемые и амортизируемые активы могут потребовать замены в будущем; и
- данный показатель не включает в себя прибыль и убыток от прекращенной деятельности.

В следующей таблице представлен расчет скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации на основании чистой прибыли.

	Год, окончившийся 31 декабря				Полугодие, окончившееся 30 июня		
	2010	2011	2012		2012	2013	
	рубли	рубли	рубли	дол. США	рубли	рубли	дол. США
			(в миллионах)				
Чистая прибыль	**755**	**430**	**808**	**25**	**142**	**807**	**25**
плюс:							
Износ и амортизация	171	141	129	4	73	53	1
Отрицательный гудвилл	-	(15)	-	-	-	-	-
Обесценивание инвестиций в партнеров	-	-	-	-	-	22	1
Прибыль от отчуждения	(7)	(7)	1	-	-	-	-
Прочие доходы	(21)	(10)	(17)	(1)	(4)	(14)	-
Прочие расходы	34	73	29	1	28	6	-
Изменение справедливой стоимости производных финансовых активов	(9)	-	-	-	-	-	-
Чистая курсовая прибыль (чистый курсовой убыток)	-	12	21	1	(7)	(7)	-
Доля партнеров в убытках	-	23	13	-	7	79	2
Доходы по процентам	(5)	(6)	(26)	(1)	(13)	(9)	-
Расходы по процентам	3	4	9	-	3	12	
Расходы по налогу на прибыль	204	241	408	13	171	316	9
Расходы компании, связанные с прекращением деятельности	80	141	61	2	57	-	-
Расходы в связи с предложением	-	-	109	4	-	70	2
Расходы по выплатам на основе долевых инструментов	-	-	66	2	-	116	4
(Прибыль) убыток от прекращенной деятельности	(138)	156	240	7	286	-	-
Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации	**1067**	**1183**	**1851**	**57**	**743**	**1451**	**44**

Скорректированная чистая прибыль

Скорректированная чистая прибыль определяется как чистая прибыль за вычетом убытка от прекращенной деятельности (после налогообложения), расходов компании, связанных с прекращением деятельности, амортизации изменений справедливой стоимости, отрицательного гудвилла, прибыли от отчуждения, а также сумм отложенных налоговых платежей по перечисленным исключенным статьям. Скорректированная чистая прибыль является ключевым показателем, который используется руководством для оценки операционной рентабельности компании. Мы уверены, что показатель скорректированной чистой прибыли может помочь инвестору при оценке нашей текущей деятельности, так как данный показатель широко применяется инвесторами, специалистами по ценным бумагам и прочими заинтересованными лицами для оценки текущей деятельности компании без учета единовременных расходов и прочих статей, не являющихся ключевыми в рамках деятельности компании. Например, убыток от прекращенной деятельности, расходы компании, связанные с прекращением деятельности, отрицательный гудвилл, прибыль от отчуждения, суммы отложенных налоговых платежей по исключенным статьям, а также расходы в связи с предложением не являются ключевыми показателями деятельности компании, а амортизация изменений справедливой стоимости и расходы по выплатам на основе долевых инструментов не имеют значительного влияния на

объем денежных средств. Тем не менее, такие доходы и убытки способны повлиять на наши финансовые результаты.

В следующей таблице представлен расчет скорректированной суммы чистой прибыли на основании суммы чистой прибыли.

	Год, окончившийся 31 декабря				**Полугодие, окончившееся 30 июня**		
	2010	**2011**	**2012**		**2012**	**2013**	
	рубли	**рубли**	**рубли**	**дол. США**	**рубли**	**рубли**	**дол. США**
				(в миллионах)			
Чистая прибыль	**755**	**430**	**808**	**25**	**142**	**807**	**25**
(Прибыль) убыток от прекращенной деятельности	(138)	156	240	7	286	-	-
Расходы компании, связанные с прекращением деятельности	80	141	61	2	57	-	-
Амортизация корректировки справедливой стоимости	118	51	42	1	24	11	-
Отрицательный гудвилл	-	(15)	-	-	-	-	-
Прибыль от отчуждения	(7)	(7)	1	-	-	-	-
Расходы в связи с предложением	-	-	109	4	-	70	2
Расходы по выплатам на основе долевых инструментов	-	-	66	2	-	116	4
Последствия отсроченного налогообложения по перечисленным статьям	(40)	(35)	(21)	(1)	(16)	(2)	-
Скорректированная чистая прибыль	**768**	**721**	**1306**	**40**	**493**	**1002**	**31**

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ

В ходе ознакомления с приведенными ниже операционными и финансовыми обзорами, необходимо также обратить внимание на данные консолидированной финансовой отчетности и соответствующие примечания, которые также включены в настоящий проспект. Некоторые утверждения, содержащиеся в данном разделе, носят прогнозный характер и подвержены факторам риска и неопределенности, таким образом, фактические результаты деятельности могут в существенной степени отличаться от тех, которые прямо установлены или подразумеваются данными заявлениями о перспективах развития компании. Более подробная информация представлена в разделах "Особое примечание, касающееся заявлений о перспективах развития компании" и "Факторы риска".

Общая информация о компании

Наша компания является лидером в сфере предоставления платежных услуг нового поколения на территории России и в странах СНГ. Мы обладаем собственной объединенной системой платежей, которая позволяет нам осуществлять платежи через терминалы, Интернет или посредством мобильной связи. Направление нашей работы сосредоточено на тех сегментах потребительского рынка, которые, как правило, основаны на оплате услуг наличными денежными средствами и в которых ощущается нехватка альтернативных и удобных способов оплаты товаров и услуг через платежные терминалы, Интернет или посредством мобильной связи.

Наша компания создала сеть из более чем 169 000 платежных киосков и терминалов с использованием собственной агентской модели. При такой модели работы наши платежные терминалы изготавливаются с соблюдением наших спецификаций и технологий сторонними производителями, затем они приобретаются и используются агентами, число которых на настоящий момент насчитывает более чем 8400 компаний; данные агенты несут ответственность за установку, эксплуатацию и техническое обслуживание платежных терминалов в оживленных легкодоступных торговых точках. Мы также предоставляем услуги по приему платежей через Интернет посредством нашего виртуального продукта Visa Qiwi Wallet, который позволяет получать доступ к своим средствам и производить оплату с помощью персонального компьютера или мобильного телефона. Как правило, платежи, проходящие через нашу сеть, ограничиваются небольшими суммами, лимит составляет 15 000 рублей на одну операцию, и, поскольку они, главным образом, осуществляются за счет внесения наличных средств, клиентам не требуется проходить длинную процедуру регистрации.

У нас два основных операционных сегмента: сегмент Qiwi Distribution, который, в основном, получает выручку от предоставления услуг по приему платежей через платежные терминалы, и сегмент Qiwi Wallet, выручка которого формируется за счет обработки платежей с электронных счетов пользователей и предоплаченных банковских продуктов, включая предоплаченные карты нашей компании. С 19 ноября 2012 года сегмент Qiwi Wallet нашей компании был переименован в Visa Qiwi Wallet. Основным источником доходов нашей компании в обоих сегментах являются комиссии, которые мы получаем за обработку платежей, осуществленных потребителями при покупке товаров и услуг, то есть комиссии за проведение платежей, которые обычно рассчитываются как процент от суммы операции, обработку которой

мы производим, то есть от объема платежа. Комиссию за проведение платежа, которую продавцы выплачивают нам за сбор платежей от их имени, мы называем комиссией за обслуживание продавцов; комиссию, которая выплачивается покупателем и передается нам через агента (в случае Qiwi Distribution) или выплачивается нашей компании напрямую покупателем (в случае Visa Qiwi Wallet), мы называем комиссией за обслуживание клиентов. Как правило, мы передаем часть комиссии за обслуживание продавцов нашим агентам.

В сентябре 2010 года мы приобрели "КИВИ Банк", который в настоящее время отвечает за выпуск и обслуживание карт, обслуживание вкладов в рамках нашей группы. Кроме того, в конце второго квартала 2012 года совет директоров нашей компании утвердил план по продаже некоторых непрофильных дочерних и ассоциированных компаний для того, чтобы сконцентрироваться на нашей ключевой деятельности в сфере платежных систем, что и было сделано в конце третьего квартала. В основном, были отчуждены международные компании за пределами стран СНГ, находившиеся на ранней стадии развития, компания, производившая отдельные детали для наших платежных терминалов, а также компания-оператор лотереи. В отчетах о совокупном доходе нашей компании результаты деятельности данных компаний показаны как прибыль от прекращенной деятельности.

За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., наша выручка составила 6158 миллионов рублей, 8158 миллионов рублей и 8911 миллионов рублей соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., наша выручка составила 4027 миллионов рублей и 5412 миллионов рублей соответственно. За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., скорректированная сумма нашей чистой выручки составила 2799 миллиона рублей, 3254 миллиона рублей и 4169 миллиона рублей соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., скорректированная сумма нашей чистой выручки составила соответственно 1822 миллиона рублей и 2845 миллионов рублей. За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., наша чистая прибыль составила 617 миллионов рублей, 586 миллионов рублей и 1048 миллионов рублей соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., наша чистая прибыль составила соответственно 428 миллионов рублей и 807 миллионов рублей. За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., скорректированная сумма нашей чистой прибыли составила 768 миллионов рублей, 721 миллион рублей и 1306 миллионов рублей, соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., скорректированная сумма нашей чистой прибыли составила соответственно 493 миллиона рублей и 1002 миллиона рублей.

Сегменты

В целях управления мы организовали свою деятельность в рамках трех операционных сегментов. Кроме двух основных операционных сегментов — Qiwi Distribution и Qiwi Wallet — в нашей компании также существует подразделение, отвечающее за корпоративную деятельность. Наша компания подразделяется на следующие сегменты:

- Qiwi Distribution, расходы и выручка которого связаны с оказанием платежных услуг через платежные терминалы в России и других странах;
- Qiwi Wallet, расходы и выручка которого связаны с обработкой платежей, поступающих с электронных онлайн счетов пользователей и предоплаченных банковских продуктов, включая предоплаченную карту нашей компании, а также расходы и доходы банка "КИВИ Банк"; и
- Корпоративные и другие сегменты, расходы которых связаны с работой вспомогательных отделов компании, а выручка связана с лицензированием программного обеспечения и торговых марок, продажей лотерейных билетов в киосках и через терминалы. В августе 2012 года мы продали компанию-оператора

лотереи.

Мы намереваемся провести внутреннюю реорганизацию с целью изменения нашей организационной структуры и перехода от структуры с независимыми бизнес-юнитами, при которой Qiwi Distribution и Qiwi Wallet в основном управляются как независимые лица, к структуре, в которой управление будет сконцентрировано на централизованных операционных функциях, таких как продажи, маркетинг и финансы. Реорганизация должна учесть растущее перекрытие наших видов деятельности, когда Qiwi Distribution становится важным каналом продаж для Qiwi Wallet. Руководство компании рассчитывает завершить эту реорганизацию в 2014 году. В результате этой реорганизации возможны существенные изменения в кадровой структуре, в частности, в составе должностных лиц. Кроме того, в связи с реорганизацией могут измениться наши производственные сегменты. Руководство проведет переоценку производственных сегментов в отчетности будущих периодов, когда реорганизация будет близка к завершению.

Оценка основных результатов финансово-хозяйственной деятельности

Наше руководство оценивает результаты финансово-хозяйственной деятельности компании исходя из следующих показателей.

Финансовые показатели

В следующей таблице представлены основные финансовые показатели нашей компании за годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 годов, и за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг.

	Год, окончившийся 31 декабря			**Полугодие, окончившееся 30 июня**	
	2010 год	**2011 год**	**2012 год**	**2012 г.**	**2013 г.**
			(миллионы рублей)		
Чистая выручка сегмента-Qiwi Distribution[(1)]	2476	2494	2845	1261	1540
Чистая выручка сегмента -Qiwi Wallet[(1)]	296	690	1241	502	1260
Прочие[(1)(2)]	27	70	83	59	45
Скорректированная сумма чистой выручки[(3)]	2799	3254	4169	1822	2845
Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации [(3)]	1067	1183	1851	743	1451
Скорректированная сумма чистой прибыли[(3)]	768	721	1306	493	1002

(1) См. примечание 9 нашей годовой консолидированной финансовой отчетности и примечание 6 к нашей не прошедшей аудиторскую проверку промежуточной краткой консолидированной финансовой отчетности.

(2) В строке "Прочее" учитывается наш корпоративный сегмент и прочие сегменты, внутрифирменные исключения взаиморасчетов, а также моменты признания расходов.

(3) В разделе "Выборочные сводные финансовые и прочие показатели – Финансовые показатели, не предусмотренные по МСФО" описывается процедура определения и расчета скорректированной суммы чистой выручки, скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации, скорректированной суммы чистой

прибыли, как финансовых показателей, не предусмотренных по МСФО, а также представлены результаты сверки данных показателей с выручкой (в случае скорректированной суммы чистой выручки), или с чистой прибылью (в случае скорректированной суммы прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации и скорректированной суммы чистой прибыли).

Скорректированная сумма чистой выручки и чистая выручка каждого из сегментов. Скорректированная сумма чистой выручки является показателем, не предусмотренным по МСФО, который рассчитывается путем вычитания себестоимости продаж из суммы выручки, прибавления задолженности по выплате заработной платы и соответствующих налогов. Скорректированная сумма чистой выручки является ключевым показателем, который используется руководством в целях оценки рентабельности нашей компании, так как данный показатель отражает нашу долю выручки за вычетом вознаграждений, выплачиваемых преимущественно нашим агентам. Кроме того, в соответствии с МСФО комиссии за обслуживание клиентов учитываются в качестве чистой выручки, тогда как комиссии за обслуживание продавцов учитываются как валовая выручка. Таким образом, в целях сравнительного анализа двух источников выручки, связанных с получением комиссий за проведение платежей, руководство нашей компании анализирует помимо валовой выручки также чистую выручку. Мы прибавляем суммы задолженности по выплате заработной платы и соответствующих налогов, поскольку, несмотря на то, что данные расходы являются существенной частью нашей хозяйственной деятельности, они не связаны напрямую с объемом платежей. Руководство нашей компании изучает скорректированную чистую выручку каждого сегмента по отдельности и в совокупности.

Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации (EBITDA) Скорректированная сумма прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации - прибыль от операций до вычета убытков от прекращенной деятельности, корпоративных расходов, связанных с прекращенными операциями, расходов на уплату налогов на прибыль, расходов на выплату процентов, доходов в виде процентов, доли в убытках ассоциированных компаний, обесценивания инвестиций в ассоциированные компании, чистых курсовых (убытков) прибыли, изменений в справедливой стоимости производных финансовых активов, других расходов, других доходов, прибыли от отчуждения дочерних предприятий, отрицательного гудвилла, износа и амортизации. Мы представляем скорректированную сумму прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации в качестве дополнительного показателя финансово-хозяйственной деятельности, так как считаем, что это упрощает для инвесторов процесс сравнения наших финансовых показателей с показателями других операторов платежных систем.

Скорректированная сумма чистой прибыли. Скорректированная сумма чистой прибыли не является показателем, предусмотренным по МСФО, и определяется как чистая прибыль за вычетом убытков в связи с прекращенной деятельностью (за вычетом налогов), корпоративных издержек, связанных с прекращением деятельности, амортизации изменений справедливой стоимости, отрицательного гудвилла, прибыли от отчуждения и последствия отсроченного налогообложения по данным прекращенным видам деятельности. Скорректированная сумма чистой прибыли является ключевым показателем, используемым руководством для оценки прибыльности продолжающейся деятельности компании.

Сверка данных финансовых показателей, не предусмотренных по МСФО, представлена в разделе "Выборочные сводные финансовые и прочие показатели – Финансовые показатели, не предусмотренные по МСФО".

Показатели операционной деятельности

В таблице ниже представлены ключевые показатели операционной деятельности нашей компании для сегментов Qiwi Distribution и Qiwi Wallet за годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг.

	Год, окончившийся 31 декабря			**Полугодие, окончившееся 30 июня**	
	2010 год	**2011 год**	**2012 год**	**2012 г.**	**2013 г.**
	(миллионы рублей, если не указано иное)				
Qiwi Distribution					
Действующие киоски и платежные терминалы (шт.)[1]	158 867	170 384	169 102	169 328	169 481
Объем платежей	360 683	408 254	464 806	214 145	241 356
Среднее значение чистой выручки[2]	0,69 %	0,61 %	0,61 %	0,59%	0,64%
Qiwi Wallet					
Действующие счета Qiwi Wallet (количество по состоянию на конец периода, в млн.)[3]	6,0	8,1	11,4	9,2	14,1
Объем платежей	26 669	65 409	151 508	58 593	112 482
Средний объем по каждому счету Qiwi Wallet (в рублях)[4]	4460	8028	13 260	6369	7977
Среднее значение чистой выручки[2]	1,11 %	1,05 %	0,82 %	0,86%	1,12%

(1) Мы ежедневно ведем учет количества своих киосков и терминалов; в расчет принимаются только те киоски и терминалы, с помощью которых была осуществлена, по меньшей мере, одна платежная операция в конкретный день. Такие киоски и терминалы мы называем действующими. Количество киосков и терминалов на конец периода рассчитывается как среднее значение действующих киосков и терминалов за последние 30 дней соответствующего отчетного периода.

(2) Средний уровень чистой выручки определяется путем деления чистого дохода сегмента на сумму общего объема платежей в данном сегменте.

(3) Количество действующих счетов Qiwi Wallet определяется как количество электронных кошельков, через которые была проведена, по меньшей мере, одна платежная операция или на которые были зачислены денежные средства в течение 12 месяцев, предшествовавших окончанию соответствующего отчетного периода.

(4) Средний объем каждого счета Qiwi Wallet определяется как общий объем платежей в нашем сегменте Qiwi Wallet, деленный на количество действующих электронных кошельков по состоянию на конец соответствующего отчетного периода.

Количество действующих киосков и платежных терминалов в сегменте Qiwi Distribution. Мы ежедневно ведем учет количества своих киосков и терминалов; в расчет принимаются только те киоски и терминалы, с помощью которых была проведена, по меньшей мере, одна платежная операция в конкретный день. Такие киоски и терминалы мы называем действующими. Количество киосков и терминалов на конец периода рассчитывается как среднее значение действующих киосков и терминалов за последние 30 дней соответствующего отчетного периода. С 31 декабря 2010 года и по 30 июня 2013 года наша компания увеличила количество киосков и платежных терминалов на 6,7 %. Терминалы расположены возле круглосуточных магазинов, на железнодорожных вокзалах, в почтовых отделениях, магазинах розничной торговли, аэропортах во всех крупных центрах, а также многих небольших городах.

Мы ожидаем, что наша сеть киосков и платежных терминалов будет расти умеренными темпами, и, главным образом, рост объема платежей в сегменте Qiwi Distribution будет обеспечиваться увеличением количества пользователей, предоставлением более прибыльных услуг с добавленной стоимостью, а также увеличением средних значений сумм разовых платежей.

Количество действующих счетов Visa Qiwi Wallet и средняя сумма платежей, проводимых через счет Visa Qiwi Wallet. Количество действующих счетов Qiwi Wallet определяется как количество электронных кошельков, через которые был проведен, по меньшей мере, один платеж, или которые были пополнены в первый раз или повторно в течение 12 месяцев, предшествовавших окончанию соответствующего отчетного периода. Количество действующих электронных кошельков является показателем, который свидетельствует об успехе нашей компании в сфере внедрения услуг нашей компании на рынке и расширения сегмента Visa Qiwi Wallet. Средняя сумма платежей, проводимых через счет Visa Qiwi Wallet, определяется как общий объем платежей, деленный на количество действующих электронных кошельков по состоянию на конец соответствующего отчетного периода. С 31 декабря 2010 года и по 31 декабря 2012 годы средние суммы платежей, проводимых через электронные кошельки, выросли почти в три раза, а количество действующих электронных кошельков увеличилось практически в два раза. Наша компания ориентируется на развитие сегмента Visa Qiwi Wallet, и мы полагаем, что сможем обеспечить более активное использование Visa Qiwi Wallet за счет нашей огромной и активной базы из более чем 60 миллионов клиентов, пользующихся нашими киосками и платежными терминалами, по меньшей мере один раз в месяц, а также за счет узнаваемости торговой марки нашей компании и ее присутствия в социальных сетях.

Продукт Qiwi Wallet был запущен в 2007 году. К 2011 году Qiwi Wallet превратился в отдельный операционный сегмент нашей компании с самостоятельной управленческой командой, действующей инфраструктурой и стратегией. В результате, с 2011 года и в дальнейшем, по решению руководства, финансовые и операционные показатели сегмента Qiwi Wallet рассматриваются отдельно. В ноябре 2012 года сегмент Qiwi Wallet был переименован в Visa Qiwi Wallet.

Объем платежей. Общий объем платежей является показателем, который отражает общий размер и развитие нашей компании; увеличение объема платежей представляет собой ключевой фактор роста рентабельности нашего бизнеса. Объемы платежей значительно выросли с 2010 года. Совокупный среднегодовой темп роста общих объемов платежей в сегменте Qiwi Distribution составил 13,5 % с 2010 года по 2012 год, общий объем платежей к концу 2012 года вырос до 465 миллиардов рублей. Совокупный среднегодовой темп роста общих объемов платежей в нашем сегменте Qiwi Wallet составил 138,3 % с 2010 года по 2012 год, общий объем платежей за год, окончившийся 31 декабря 2012 года составил 152 миллиарда рублей. На рост объема платежей оказывают значительное влияние следующие факторы:

- *Макроэкономические факторы*
    - *Российская экономика*. Наша компания осуществляет свою хозяйственную деятельность, в основном, на территории Российской Федерации. Макроэкономические условия, существующие на территории России, оказывают значительное влияние на объем платежей, осуществляемых нашими клиентами. Во время периодов экономического роста вместе с ростом благосостояния возникает тенденция роста общих потребительских расходов, тогда как в периоды экономических спадов возникает обратная тенденция снижения общих потребительских расходов. Данные колебания значительным образом влияют на

объем платежей, которые мы обрабатываем; и

- *Факторы, относящиеся к способам оплаты*
    - *Использование наличных средств для осуществления платежей*. Изменение суммарного использования наличных средств как способа оплаты является важной переменной величиной, влияющей на размер выручки нашей компании. В России оплата наличными – основная форма оплаты, таким образом, большая часть общего объема платежей, обрабатываемого нашей компанией, приходится на наличные платежи. Согласно открытым источникам информации, ожидается, что наличные денежные средства останутся основным способом оплаты на территории России, и, таким образом, спрос на платежные терминалы не упадет. Так как объем наличных платежей на территории России растет в абсолютном выражении, наша компания ожидает, что объемы платежей через наши киоски и платежные терминалы увеличится пропорционально данному росту. Если тенденция использования наличных денежных средств для осуществления платежей пойдет на спад, это отрицательно отразится на финансовых результатах нашей компании.
    - *Увеличение объема операций, совершаемых через Интернет, и использование альтернативных методов осуществления платежей*. Произошел значительный рост объема операций, совершаемых через Интернет, и данная тенденция продолжается. Аналогичным образом ожидается значительный рост в сфере использования альтернативных методов осуществления платежей, таких как смартфоны, на территории Российской Федерации, несмотря на то, что в настоящее время в данной области она отстает от других развивающихся рынков. Согласно отчету Группы HSBC за 2011 год данный рост связан с падением цен на смартфоны. Мы полагаем, что рост количества операций, совершаемых через Интернет, и популярности альтернативных методов осуществления платежей позволит нам увеличить количество потенциальных торговых точек, которым мы сможем предложить свои услуги по обработке платежей, а также увеличить количество пользователей Visa Qiwi Wallet. Мы ожидаем, что в ближайшие годы произойдет значительный рост объемов платежей, осуществляемых через Интернет или посредством альтернативных методов.

- *Факторы, относящиеся к хозяйственной деятельности нашей компании*
    - *Привлечение новых клиентов*. Наша компания ведет активный поиск продавцов для того, чтобы предоставить клиентам более широкий выбор при осуществлении платежей с использованием наших продуктов. Мы полагаем, что увеличение количества продавцов в нашей системе приведет к увеличению количества потребителей, пользующихся нашими услугами, а также к увеличению частоты такого использования.
    - *Внедрение новых платежных услуг*. Наша компания предложила новые платежные услуги в рамках уже существующих продуктов. Например, клиенты, имеющие счета в некоторых банках, теперь могут пользоваться банковскими услугами в интерактивном режиме с помощью наших киосков и платежных терминалов.
    - *Внедрение услуг с добавленной стоимостью*. Мы увеличили объем предлагаемых рекламных услуг для того, чтобы эффективно использовать нашу обширную сеть для продвижения рекламных объявлений наших клиентов. Мы полагаем, что использование услуг с добавленной стоимостью приведет к увеличению количества потребителей, пользующихся платежными системами нашей

компании.

- *Более высокие средние суммы платежей*. Помимо увеличения количества продавцов, мы добавили к числу продуктов, доступных для покупки через нашу сеть, более дорогостоящие товары, такие как авиабилеты. Мы полагаем, что более широкий ассортимент выбора и появление в нем дорогостоящих товаров приведет к увеличению суммы платежа на одну операцию.

Среднее значение чистой выручки. Среднее значение чистой выручки рассчитывается путем деления чистой выручки сегмента на общий объем платежей, осуществленных через данный сегмент. Среднее значение чистой выручки является показателем, который отображает способность нашей компании получать чистую выручку с единицы обрабатываемого нами объема платежей. Среднее значение чистой выручки сегмента Qiwi Distribution оставалось стабильным в 2011 и 2012 годах после того, как в 2011 году упало на 8 сотых долей процента в сравнении с 2010 годом, главным образом, в результате уменьшения суммы комиссий за обслуживание продавцов. За полугодие, окончившееся 30 июня 2013 г., среднее значение чистой выручки сегмента Qiwi Distribution увеличилось на 5 сотых долей процента в сравнении с тем же периодом 2012 г., главным образом, за счет увеличения объема оказания услуг с добавленной стоимостью. Среднее значение чистой выручки сегмента Qiwi Wallet снизилось на 29 сотых долей процента с 2010 года по 2012 год. За полугодие, окончившееся 30 июня 2013 г., среднее значение чистой выручки сегмента Qiwi Wallet увеличилось на 26 сотых долей процента в сравнении с тем же периодом 2012 г., главным образом, за счет изменения суммы комиссии для счетов Visa Qiwi Wallet на остаток неиспользованных счетов по истечении определенного периода бездействия и увеличения объемов платежей, связанных с более прибыльными сделками, такими как электронные сделки. Наша компания предпримет усилия по увеличению среднего значения чистой выручки сегмента Qiwi Wallet за счет использования нашей сильной позиции на рынке для привлечения новых продавцов.

- *Негативные тенденции, отражающиеся на среднем значении чистой выручки*
  - В период между 2010 и 2012 гг. в сегменте Qiwi Distribution снижение среднего значения чистой выручки было, в основном, вызвано снижением сумм комиссий за обслуживание крупных розничных продавцов, а именно трех крупнейших операторов мобильной связи.
  - В сегменте Qiwi Wallet снижение среднего значения чистой выручки за последний трехлетний период, окончившийся 31 декабря 2012 года, было вызвано, в основном, снижением сумм комиссий за обслуживание продавцов и покупателей в процентном отношении к объему платежей.

- *Положительные тенденции, отражающиеся на среднем значении чистой выручки*
  - В сегменте Qiwi Distribution увеличился объем услуг с добавленной стоимостью, оказываемых нами, что положительно отразилось на среднем значении чистой выручки нашей компании. Например, мы начали успешно использовать сеть для запуска рекламных кампаний партнеров и продвижения их товаров и услуг. Кроме того, мы также ввели новые сборы за оказание услуг расчетного обслуживания нашим агентам. Мы полагаем, что предложение данных услуг в будущем продолжит оказывать положительное влияние на рентабельность деятельности нашей компании.
  - В сегменте Qiwi Wallet мы, в основном, обслуживаем небольших розничных продавцов с менее сильными рыночными позициями. В результате, мы можем назначать данным продавцам более высокие суммы комиссий за проведение

платежей, чем продавцам в сегменте Qiwi Distribution. Мы ожидаем, что в связи с продолжающимся расширением нашей базы продавцов в сегменте Visa Qiwi Wallet, объем платежей, обрабатываемых нашей компанией для таких продавцов, также продолжит расти, что приведет к росту среднего значения чистой выручки сегмента. К тому же, ввиду того, что в сегменте Visa Qiwi Wallet наша компания работает без агентов, в отличие от сегмента Qiwi Distribution, мы обладаем значительно большим контролем над соотношением между комиссионными сборами с продавцов и сборами с покупателей.

Источники выручки

Наш основной источник выручки – это комиссии за проведение платежей. Помимо этого мы получаем выручку от рекламы, выручку в виде процентов по овердрафтам наших агентов, процентные и другие доходы.

Комиссия за проведение платежей. Комиссии за проведение платежей составляют основную часть нашей выручки и состоят из вознаграждений, выплачиваемых нашей компании за обработку платежей, обычно определяемых как процент от общей суммы каждого платежа. Большая часть комиссий за проведение платежей выплачивается нашей компании продавцам за сбор платежей от их имени, такие комиссии мы называем комиссиями за обслуживание продавцов, комиссии, выплачиваемые нашей компании покупателями и передаваемые нашими агентами, мы называем комиссиями за обслуживание клиентов. Как правило, мы передаем часть комиссий за обслуживание продавцов своим агентам (в случае сегмента Qiwi Distribution). В некоторых случаях мы не получаем комиссии за обслуживание продавцов, например, в случае, если конкретный получатель был добавлен в нашу базу по просьбе нашего агента, который считает, что включение такого получателя привлечет потребителей в определенном регионе или районе. Как правило, мы учитываем комиссии за проведения платежей в качестве валовой суммы в момент принятия получателем платежа от покупателя. В сегменте Qiwi Distribution мы принимаем комиссии за обслуживание клиентов за вычетом операционных издержек, так как получаем данный тип вознаграждения через своих агентов и не контролируем комиссионные сборы, взимаемые с покупателей агентами.

Выручка от рекламы. Мы получаем выручку от рекламы в сегменте Qiwi Distribution в основном в результате отображения на экране наших платежных терминалов и киосков рекламных объявлений, а также в результате рассылки коротких рекламных сообщений или SMS. Мы рассчитываем выручку от рекламы на основании договоров, заключенных с рекламодателями, условия которых различны, и принимаем выручку сразу после отображения или передачи рекламного объявления.

Дополнительная выручка. Помимо комиссий за проведение платежей и выручки от рекламы мы получаем выручку из других источников, включая выручку в виде процентов по овердрафту агентов (выручка сегмента Qiwi Distribution по процентам, заработанным на суммах кредитов, предоставленных агентам для осуществления деятельности в рамках нашей системы), процентные доходы (выручка нашего сегмента Qiwi Wallet по процентам, заработанным на вкладах наличных средств в кредитно-финансовых учреждениях, краткосрочных и долгосрочных инвестициях, осуществленных в рамках деятельности инвестиционного отдела нашей компании, и банковских кредитах, предоставленных "КИВИ Банком"), выручку от аренды мест для установки платежных терминалов (доходы сегмента Qiwi Distribution с арендной платы, получаемой за передачу агентам в субаренду торговых мест для установки терминалов) и другие доходы (доходы, получаемые, в основном, от расчетно-кассовых операций в сегменте Qiwi Distribution и "КИВИ Банк", рекламных кампаний, лицензирования программного обеспечения для наших систем обработки платежей в странах, где мы осуществляем деятельность через держателей франшизы). Все вышеперечисленные виды доходов относятся к дополнительной выручке нашей компании.

Операционные расходы

Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа)

Операционные издержки. Если платежи осуществляются через нашу систему, операционные издержки несут наши агенты, и сумма таких издержек в виде вознаграждения за использование их киосков и платежных терминалов передается нашей компанией агентам. Помимо этого мы несем операционные издержки при пополнении электронных кошельков пользователями Visa Qiwi Wallet.

Расходы на оплату труда и сопутствующие налоги. Расходы на оплату труда и уплату соответствующих налогов представляют собой заработную плату и премии, выплачиваемые нашим работникам, в основном, специалистам IT и специалистам по техническому обслуживанию, а также соответствующие налоги в тех случаях, когда выплата такой заработной платы и налогов связана с осуществлением деятельности по проведению платежей и других видов деятельности, приносящих выручку.

Дополнительные издержки. Помимо операционных издержек и расходов на оплату труда и уплату налогов мы несем другие издержки, включая расходы на оплату комиссионных сборов за организацию рекламных кампаний (прежде всего, комиссионные сборы, которые мы выплачиваем через Qiwi Distribution операторам SMS и нашим агентам за отображение или передачу рекламных сообщений), расходы на аренду мест для установки платежных терминалов (арендная плата, выплачиваемая нами через Qiwi Distribution, собственникам предприятий розничной торговли, чтобы наши агенты имели право устанавливать киоски и терминалы на территории таких предприятий розничной торговли по договору аренды) и другие расходы (включая расходы на центр телефонного обслуживания). Все вышеперечисленные расходы в настоящем проспекте именуются дополнительными издержками.

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы, в основном, состоят из расходов на оплату труда нашего руководящего персонала, финансового, юридического и другого административного персонала, а также связанное с этим налогообложение, расходы на рекламу и сопутствующие расходы, расходы на оплату банковских услуг, арендной платы мест для установки терминалов и сопутствующие расходы на коммуникации, расходы на содержание офисных помещений, телекоммуникации и Интернет, расходы на покрытие безнадежных долгов, командировочные расходы, налоги, кроме налогов на доходы и расходы на выплату гонораров специалистам.

Износ и амортизация

Износ имущества и оборудования рассчитывается на основе линейного метода с момента, когда имущество стало доступно для использования, в течение его предполагаемого срока эксплуатации. По нематериальным активам амортизация начисляется линейным методом в течение срока полезного использования, за исключением тех случаев, когда срок полезного использования таких активов не определен. Амортизация не начисляется по нематериальным активам, срок полезного использования которых невозможно определить, однако мы проводим ежегодную проверку таких активов на обесценение (как отдельных активов, так и группы активов, генерирующих денежные средства).

Прочие статьи доходов и расходов

Отрицательный гудвилл

Отрицательный гудвилл учитывается в случае объединения компаний или приобретения

зависимых предприятий, если суммарная справедливая рыночная стоимость поддающихся учету нетто активов, приобретенных в дату приобретения компании, превышает справедливую рыночную стоимость переданного вознаграждения. Мы отразили в учете отрицательный гудвилл при покупке ООО "Мгновенные платежи" в 2011 году.

Обесценивание инвестиций в партнеров

Обесценивание инвестиций в партнеров (ассоциированные компании) признается, когда мы устанавливаем, что произведенные в партнера инвестиции не могут быть полностью возвращены. За полугодие, окончившееся 30 июня 2013 г., мы признали обесценивание инвестиций в компанию Dengionline Ltd. ввиду серьезного ухудшения ее производственных показателей.

Прибыль/ (убыток) в результате отчуждения дочерних компаний

Мы учитываем прибыль, убытки при отчуждении дочерних компаний, если вознаграждение, получаемое нашей компанией за продажу или отчуждение дочерней компании, превышает общую учетную стоимость продаваемой дочерней компании. Прибыль от отчуждения дочерних компаний, учтенная нами в 2010 году, была получена в результате отчуждения нашей дочерней компании в Грузии. Прибыль, учтенная нами в 2011 году, была получена в результате отчуждения наших дочерних компаний в Таджикистане и Узбекистане, а убытки, учтенные нами в 2012 году, были понесены в результате отчуждения ООО "Мгновенные платежи" (Казахстан), ООО "УК КИВИ", ООО "Лото Мастер" и его дочерних компаний.

Изменение справедливой рыночной стоимости производных финансовых активов

Мы оцениваем некоторые из своих финансовых активов по справедливой стоимости через прибыли или убытки в соответствии с МСФО (IAS) 39. В первую очередь, это относится к некоторым опционам на акции дочерних компаний и партнеров, удерживаемые нашей компанией. Мы учитываем финансовые активы по справедливой стоимости через прибыли или убытки.

Прочие доходы

Прочие доходы включают в себя прибыль от процентов по выданным агентам займам по ставке, превышающей рыночную процентную ставку, прибыль, полученную в виде штрафных санкций, выставленных агентам за нарушение правил платежной системы нашей компании, и другие виды доходов, напрямую не связанные с проведением операций.

Прочие расходы

Прочие расходы, в основном, включают в себя убытки, связанные с дисконтированием займа с низкой процентной ставкой, выданного компании "Блестгруп" в 2011 году, в целях упрощения операций по аренде мест для установки платежных терминалов, а также доля прибыли за данный период, относящаяся к доли меньшинства, и отражаемая в финансовой отчетности в качестве обязательства в связи с прибылью и убытками дочерних компаний с долей участия нашей компании.

Чистая курсовая прибыль (чистый курсовой убыток)

Курсовая прибыль (курсовой убыток) состоит из чистого результата переоценки денежных активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте, с использованием курсов обмена валют, действительных на конец отчетного периода или после реализации соответствующих активов и обязательств. По состоянию на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 года и

на 30 июня 2012 и 2013 гг. наши чистые денежные активы, выраженные в иностранной валюте, были незначительными.

Доля партнеров в убытках

Мы учитываем свою долю участия в ассоциированном предприятии в соответствии с методом долевого участия. Как правило, партнер (ассоциированное предприятие) – это юридическое лицо, в котором мы владеем от 20 до 50 % прав голосов. Наша компания инвестирует в деятельность ассоциированного предприятия по фактической стоимости за вычетом резерва под обесценение, и отражает любые изменения размера нашей доли в чистых активах ассоциированного предприятия через прибыль или убытки, за исключением изменений размера собственного капитала, которые не являются результатом операций.

Процентный доход

В первую очередь процентный доход – это доход в виде процентов по небанковским займам, выданным связанным сторонам.

Расходы на выплату процентов

В первую очередь это расходы на выплату процентов нашими международными дочерними компаниями по займам, полученным ими от неконтролирующих акционеров таких компаний.

Расходы по налогу на прибыль

Расходы по налогу на прибыль – это расходы на уплату текущих и отсроченных налогов на прибыль в отношении доходов, получаемых нашей компанией в странах, в которых мы осуществляем свою операционную деятельность. Отсроченные налоги также включают в себя налоги на доходы наших иностранных дочерних компаний, которые не были перечислены в наш адрес в установленных случаях, и будут облагаться налогом на Кипре после их перечисления.

Внутренний контроль за финансовой отчетностью

До нашего первичного открытого предложения в мае 2013 г. наша компания являлась частной компанией с ограниченным числом персонала службы бухгалтерского учета и других кадров, в обязанности которого входит внутренний контроль за финансовой отчетностью нашей компании. В связи с проведением аудиторской проверки нашей сводной финансовой отчетности за 2011 год наша независимая зарегистрированная частная консультационно-ревизорская фирма выявила существенные недостатки в сфере внутреннего контроля за составлением финансовой отчетности нашей компании. В первую очередь данные недостатки касались количества квалифицированного и знакомого со стандартами МСФО персонала и контроля над бухгалтерским учетом нестандартных операций и подготовкой сложной сметной документации.

Данные существенные недостатки были приняты во внимание при определении характера, сроков и объема процедур, выполненных нашей независимой зарегистрированной частной консультационно-ревизорской фирмой в рамках аудиторской проверки, и не повлияли на отчет, подготовленный нашей независимой зарегистрированной частной консультационно-ревизорской фирмой, по годовой сводной финансовой отчетности нашей компании, включенной в текст настоящего документа.

Для устранения существенных недостатков, выявленных нашей независимой зарегистрированной частной консультационно-ревизорской фирмой, мы разработали и внедрили план, который предусматривал больший контроль над представлением, утверждением и подготовкой отчетности по нестандартным операциям и сложной сметной документации, а

также дополнительный анализ со стороны руководства. Мы также привлекли стороннего консультанта, чтобы он предоставил нам свои рекомендации по поводу внесения изменений в систему внутреннего контроля над финансовой отчетностью и принял участие в управленческом анализе финансовой отчетности и сопутствующей дополнительной финансовой информации. В будущем мы планируем нанять дополнительный квалифицированный персонал с опытом работы со стандартами МСФО в сфере бухгалтерского учета, подготовки отчетности и аудита. В результате всех вышеперечисленных мер мы ожидаем, что затраты на персонал службы бухгалтерского учета и финансов значительно вырастут.

В результате предпринятых нами усилий мы ликвидировали существенные недостатки к концу 2012 года. Однако в ходе аудита нашей консолидированной финансовой отчетности за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, и проверки нашей финансовой отчетности за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, наша независимая аудиторская компания выявила в каждом случае значительный недостаток нашей процедуры закрытия финансовой отчетности. Значительный недостаток - это недостаток или комбинация недостатков системы внутреннего контроля за финансовой отчётностью, не столь серьёзный, как существенный недостаток, но, тем не менее, заслуживающий внимания со стороны лиц, отвечающих за надзор за нашей финансовой отчетностью..

Создание и внедрение эффективной системы финансовой отчетности – это постоянная работа, для выполнения которой нам требуется предвидеть и реагировать на изменения в хозяйственной деятельности нашей компании, а также в экономической и нормативно-правовой среде. Поддержание системы финансовой отчетности на должном уровне, отвечающем нашим обязательствам по ведению отчетности, требует от нас отведения значительных ресурсов на данную задачу. Меры по устранению недостатков, которые мы планируем предпринять, возможно, не в полной мере способны устранить серьезные недостатки, которые были выявлены нашей компанией и нашей независимой зарегистрированной частной консультационно-ревизорской фирмой, и в будущем могут быть выявлены другие существенные недостатки в системе внутреннего контроля финансовой отчетности. В соответствии с разделом "Факторы риска – Риски, связанные с нашей деятельностью и отраслью – В ходе проверки в 2011 году наша независимая аудиторская фирма (зарегистрированная открытая акционерная компания) выявила существенные недостатки в нашем внутреннем контроле финансовой отчетности, и мы не можем гарантировать, что в будущем не будут обнаружены дополнительные существенные недостатки".

Результаты финансовой деятельности

Ниже представлен сводный отчет о результатах финансовой деятельности за годы, оканчивающиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., а также за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг.:

	Год, окончившийся 31 декабря			**Полугодие, окончившееся 30 июня**	
	2010 г.	**2011 г.**	**2012 г.**	**2012 г.**	**2013 г.**
	(миллионы рублей)				
Выручка	6158	8158	8911	4027	5412
Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа)	3751	5573	5454	(2574)	(3003)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	1420	1543	1838	(767)	(1144)
Амортизация и износ	171	141	129	(73)	(53)

Обесценение нематериальных активов	-	-	(4)	-	-
Прибыль от основной деятельности	**816**	**901**	**1486**	**613**	**1212**
Отрицательный гудвилл	-	15	-	-	-
Обесценивание инвестиций в партнеров	-	-	-	-	(22)
Прибыль (убыток) от отчуждения дочерних компаний	7	7	(1)	-	-
Изменение справедливой стоимости производных финансовых активов	9	-	-	-	-
Прочие доходы	21	10	17	4	14
Прочие расходы	(34)	(73)	(29)	(28)	(6)
Чистый курсовой убыток	-	(12)	(21)	7	7
Доля партнеров в убытках	-	(23)	(13)	(7)	(79)
Процентный доход	5	6	26	13	9
Расходы на выплату процентов	(3)	(4)	(9)	(3)	(12)
Прибыль от непрерывной деятельности до налогообложения	**821**	**827**	**1456**	**599**	**1123**
Расходы по налогу на прибыль	(204)	(241)	(408)	(171)	(316)
Чистая прибыль от непрерывной деятельности	**617**	**586**	**1048**	**428**	**807**
Прибыль (убыток) от прекращенной деятельности	138	(156)	(240)	(286)	-
Чистая прибыль	**755**	**430**	**808**	**142**	**807**
Приходящаяся на:					
Акционеров материнской компании	693	520	910	216	825
Долю меньшинства	62	(90)	(102)	(74)	(18)

Ниже представлен сводный отчет о результатах финансовой деятельности за 2010, 2011 и 2012 годы и за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., в виде процентной доли в совокупной выручке:

	Год, окончившийся 31 декабря			**Полугодие, окончившееся 30 июня**	
	2010 год	**2011 год**	**2012 год**	**2012 г.**	**2013 г.**
	(процент от выручки)				
Выручка	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа)	(60,9)	(68,3)	(61,2)	(63,9)	(55,5)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(23,1)	(18,9)	(20,7)	(19,0)	(21,1)
Амортизация и износ	(2,78)	(1,7)	(1,4)	(1,9)	(1,0)
Обесценение нематериальных активов	-	-	(4)	-	-
Прибыль от основной деятельности	**13,3**	**11,1**	**16,7**	**15,2**	**22,4**
Отрицательный гудвилл	-	0,2	-	-	-
Обесценивание инвестиций в партнеров	-	-	-	-	(0,4)
Прибыль (убыток) от отчуждения дочерних компаний	0,1	0,1	(0,1)	-	-
Изменения справедливой стоимости производных финансовых активов	0,1	-	-	-	-
Прочие доходы	0,2	-	0,2	0,1	0,3
Прочие расходы	(0,6)	(0,9)	(0,3)	(0,7)	(0,1)
Чистый курсовой убыток (чистая курсовая прибыль)	-	(0,1)	(0,3)	0,2	0,1
Доля партнеров в убытках	-	(0,3)	(0,1)	(0,2)	(1,5)
Процентный доход	0,1	-	0,3	0,3	0,2
Расходы на выплату процентов	-	-	(0,1)	-	(0,2)
Прибыль от непрерывной деятельности	**13,3**	**10,1**	**16,3**	**14,9**	**20,8**

до налогообложения					
Расходы по налогу на прибыль	(3,3)	(2,9)	(4,5)	(4,3)	(5,9)
Чистая прибыль от непрерывной деятельности	**10,0**	**7,2**	**11,8**	**10,6**	**14,9**
Прибыль (убыток) от прекращенной деятельности	2,3	(1,9)	(2,7)	(7,1)	-
Чистая прибыль	**12,3**	**5,3**	**9,1**	**3,5**	**14,9**
Приходящаяся на:					
Акционеров материнской компании	11,3	6,4	10,2	5,3	15,2
Долю меньшинства	1,0	(1,1)	(1,1)	(1,8)	(0,3)

Сравнение показателей за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг.

Выручка

Ниже представлены значения выручки нашей компании, полученной из различных источников, за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., а также процентная доля такой выручки в совокупном значении выручки:

	За полугодие, окончившееся 30 июня			
	2012 г. (миллионы рублей)	**2012 г. (% от выручки)**	**2013 г. (миллионы рублей)**	**2013 г. (%от выручки)**
Выручка	4027	100,0	5412	100,0
Комиссии за проведение платежей	3492	86,7	4602	85,0
Выручка от рекламы	159	3,9	267	5,0
Дополнительная выручка	367	9,4	543	10,0

Выручка за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составила 5412 миллионов рублей, то есть по сравнению с тем же периодом 2012 года выручка выросла на 34 % или на 1385 миллионов рублей. В основном данный рост обусловлен ростом комиссий за проведение платежей, в частности за платежи, осуществленные через сегмент Qiwi Wallet. Сумма комиссий за проведение платежей за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составила 4602 миллиона рублей, увеличившись, таким образом, на 32 %, то есть на 1110 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2012 году. Рост комиссий за проведение платежей обусловлен в основном ростом объема платежей в сегменте Qiwi Wallet на 92 %, с 59 миллиардов рублей до 112 миллиардов рублей и возвращением комиссии за бездействующие кошельки.

Количество активных пользователей Qiwi Wallet увеличилось с 9,2 миллиона человек по состоянию на окончание полугодия 30 июня 2012 года до 14,1 миллиона человек по состоянию на окончание полугодия 30 июня 2013 года. Средний объем платежей за год в расчете на один электронный кошелек Qiwi Wallet вырос на 25% с 6369 рублей по состоянию на окончание полугодия 30 июня 2012 года до 7977 рублей по состоянию на окончание полугодия 30 июня 2013 года. В сегменте Qiwi Distribution объем платежей вырос на 13 %, с 214 миллиардов рублей по состоянию на окончание полугодия 30 июня 2012 года до 241 миллиардов рублей по состоянию на окончание полугодия 30 июня 2013 года, в основном за счет увеличения пользователей Visa Qiwi Wallet, пополняющих свои электронные кошельки через сеть Qiwi Distribution. Размер нашей сети Qiwi Distribution практически не изменился: 169 481 действующих киосков и платежных терминалов по состоянию на окончание полугодия 30 июня 2013 года в сравнении с 169 328 киосками и терминалами по состоянию на окончание полугодия 30 июня 2012 года.

Выручка от рекламы за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составила 267

миллионов рублей, то есть увеличилась на 68%, или 108 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом 2012 года. Главным образом, данный рост обусловлен значительным увеличением количества потребителей, которым мы предоставили услуги SMS рекламы в течение полугодия, окончившегося 30 июня 2013 года.

Дополнительная выручка за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составила 543 миллиона рублей, то есть увеличилась на 44 % или 167 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года. В основном рост дополнительной выручки обусловлен ростом процентных доходов на 110 % или 95 миллионов рублей в результате увеличения объема инвестиций в долговые инструменты и увеличения сумм денежных вкладов на счетах, приносящих процентный доход, а также в результате увеличения дохода от расчетно-кассовых операций в результате введения новых комиссий, взимаемых с вкладов наших агентов. Рост дополнительной выручки был частично скорректирован снижением дохода от лотерей ввиду продажи этого вида деятельности в 2012 году.

Операционные расходы

Ниже представлены основные компоненты наших операционных расходов за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., а также их процентная доля в совокупной выручке:

	Полугодие, окончившееся 30 июня			
	2012 г. (миллионы рублей)	**2012 г. (% от выручки)**	**2013 г. (миллионы рублей)**	**2013 г. (% от выручки)**
Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа)	(2574)	(63,9)	(3003)	(55,5)
Операционные издержки	(2031)	(50,4)	(2436)	(45,0)
Расход на оплату труда и сопутствующие налоги	(369)	(9,2)	(2436)	(8,1)
Дополнительные расходы	(174)	(4,3)	(131)	(2,4)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(767(	(19,0)	(1144)	(21,1)
Амортизация и износ	(73)	(1,8)	(53)	(1,0)

Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа)

Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа) за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составила 3003 миллиона рублей, то есть выросла на 17 % или 429 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года. Операционные издержки за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, увеличились на 20% или 405 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года и составили 2436 миллионов рублей вместо 2031 миллиона рублей. Мы считаем, что данное увеличение операционных издержек, главным образом, обусловлено увеличением общего объема платежей.

Расходы на оплату труда и уплату сопутствующих налогов за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составили 436 миллионов рублей, то есть увеличились на 18 % или 67 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года. В основном это связано с увеличением заработной платы и, в меньшей степени, выплат на основе долевых инструментов.

Дополнительные расходы за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составили 131 миллион рублей, то есть снизились на 25% или 43 миллиона рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года. Главным образом это связано с уменьшением затрат на проведение лотерей ввиду продажи этого вида деятельности в 2012 году и стоимости аренды мест для

установки платежных терминалов с 52 миллионов рублей до 17 миллионов рублей ввиду временного прекращения действия одного из наших договоров аренды, что частично было компенсировано увеличением комиссионных платежей за рекламу.

Скорректированная сумма чистой выручки и чистая выручка сегментов

Скорректированная сумма чистой выручки за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составила 2845 миллионов рублей, то есть увеличилась на 56% или на 1023 миллиона рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года. Данный рост, прежде всего, обусловлен увеличением чистого объема платежей и чистой выручки сегментов, в частности в сегменте Qiwi Wallet.

Чистая выручка сегмента Qiwi Distribution за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составила 1540 миллионов рублей, то есть увеличилась на 22% или на 279 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом 2012 года. Данный рост, прежде всего, обусловлен увеличением чистой выручки и объема платежей в сегменте Qiwi Distribution. Средняя чистая выручка сегмента Qiwi Distribution выросла на 5 сотых доли процента - с 0,59% за полугодие, окончившееся 30 июня 2012 года, до 0,64% за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, так как увеличение чистой выручки от оказания дополнительных услуг, включая рекламу, в процентном отношении к объему в размере 11 сотых долей процента с лихвой компенсировало уменьшение чистой выручки от комиссий за обслуживание пользователей и продавцов в процентном отношении к объему в размере 6 сотых долей процента.

Чистая выручка сегмента Qiwi Wallet за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составила 1260 миллион рублей, то есть увеличилась на 151% или на 758 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года. Данный рост обусловлен увеличением относительной чистой выручки и объема. Среднее значение чистой выручки увеличилось на 26 сотых долей процента с 0,86 % за полугодие, окончившееся 30 июня 2012 года, до 1,12 % за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года. Увеличение среднего значения чистой выручки в сегменте Qiwi Wallet было вызвано, в основном, изменением комиссионных сборов со счетов Visa QIWI Wallet за остатки на неиспользуемых счетах после определенного периода бездействия, что составило 277 миллиона рублей и внесло свои 0,25% в чистую выручку сегмента Visa QIWI Wallet за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, и увеличением объемов платежей, связанных с более прибыльными сделками, такими как электронные сделки. Норма чистой выручки сегмента Visa QIWI Wallet за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, исключая выручку от комиссии за неиспользуемые счета, составила 0,87%, то есть, увеличилась на 11 сотых процента с 0,76% за полугодие, окончившееся 30 июня 2012 года, в основном за счет увеличения выручки с комиссий за обслуживание продавцов в процентном отношении к объему платежей в размере 30 сотых процента, частично скорректированного увеличением комиссионных выплат агентам на 19 сотых процента в процентном отношении к объему платежей. Мы считаем, что выручка от комиссии на бездействующие счета не повлияет на норму чистой выручки сегмента Visa QIWI Wallet в существенной мере в будущие периоды, и норма чистой выручки сегмента Visa QIWI Wallet, скорее всего, снизится.

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составили 1144 миллиона рублей, то есть увеличились на 49% или 377 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года. Данное увеличение в основном было связано с увеличением расходов на оплату труда и уплату сопутствующих налогов на 28% или 139 миллионов рублей, то есть с 499 миллионов рублей за полугодие, окончившееся 30 июня 2012 года, до 688 миллионов рублей за полугодие, окончившееся 30

июня 2013 года, вследствие выплат на основе долевых инструментов в размере 95 миллионов рублей за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года (за полугодие, окончившееся 30 июня 2012 года, такие выплаты были нулевыми), расходов на покрытие безнадежных долгов с 49 миллионов рублей за полугодие, окончившееся 30 июня 2012 года, до 125 миллионов рублей за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, в результате дополнительных затрат на некоторых наших агентов, и учета расходов, связанных с нашим первоначальным открытым предложением акций в размере 70 миллионов рублей, которые отсутствовали в полугодии, окончившемся 30 июня 2012 года.

Амортизация и износ

Амортизация и износ за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составила 53 миллиона рублей, то есть уменьшилась на 27% или 20 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года. Данное уменьшение, в первую очередь, было связано с полной амортизацией ряда нематериальных активов, учтенных в качестве приобретения.

Другие неоперационные виды прибыли или убытков

Обесценивание инвестиций в партнеров

Обесценивание инвестиций в партнеров за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составило 22 миллиона рублей (за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, оно было нулевым), что вызвано обесцениванием наших инвестиций в компанию Dengionline, Ltd., производственные показатели которой существенно ухудшились за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года.

Прочие доходы

Прочие доходы за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составили 14 миллионов рублей, то есть увеличились на 275% или на 10 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года.

Прочие расходы

Прочие расходы за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составили 6 миллионов рублей, то есть уменьшились на 79 % или на 22 миллиона рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года. Данное уменьшение было, прежде всего, связано с расходами в течение полугодия, окончившегося 30 июня 2013 года, в счет доли в убытках за период, относящийся к доли меньшинства в нашей дочерней компании Instant Payment LP. Подобных расходов не было в течение полугодия, окончившегося 30 июня 2012 года. Это уменьшение было частично компенсировано увеличением других расходов в течение полугодия, окончившегося 30 июня 2013 года, в размере 2 миллиона рублей.

Доля в убытках партнеров

Доля в убытках ассоциированных предприятий за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составила 79 миллионов рублей, то есть увеличилась на 1029% или на 72 миллиона рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года. Данное увеличение было вызвано убытками компании Dengionline, Ltd. в результате существенных безнадежных долгов.

Процентный доход

Процентный доход за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составил 9 миллионов рублей и уменьшился на 31% или 4 миллиона рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года. Данное уменьшение было вызвано процентным доходом по займу, предоставленному ассоциированному предприятию.

Расходы на проценты

Расходы на проценты за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составили 12 миллионов рублей, то есть, увеличились на 300% по сравнению с тем же периодом 2012 года. Данное увеличение было связано с ростом процентных платежей по займам и банковским гарантиям, которые увеличились после первого полугодия 2012 года.

Налог на доходы

Налог на доходы за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составил 316 миллионов рублей, то есть увеличился на 85% или на 145 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года, главным образом, вследствие увеличения суммы доходов до уплаты налогов. Наша действующая ставка налога осталась практически на неизмененном уровне, уменьшившись приблизительно на 0,54 процентных пункта.

Прибыль (убыток) от прекращенной деятельности

В полугодии, окончившемся 30 июня 2013 года, убытков от прекращенной деятельности не было, в то время как убыток от прекращенной деятельности за тот же период 2012 года составил 286 миллионов рублей. Убыток от прекращенной деятельности за полугодие, окончившееся 30 июня 2012 года, был связан с прекращением деятельности некоторых из наших международных компаний в течение этого периода. К тому же в течение полугодия, окончившегося 30 июня 2012 года, мы учли потери на амортизации и убытки, связанные с переоценкой активов на продажу до их справедливой рыночной стоимости при их продаже в размере 167 миллионов рублей в связи с прекращением деятельности нашей компании на территории Украины, прекращением деятельности некоторых международных компаний, находившихся на ранней стадии развития, а также деятельности группы "Диомашин", которая производила детали для наших платежных терминалов и киосков.

Доля меньшинства

Чистый убыток, связанный с долей меньшинства, за полугодие, окончившееся 30 июня 2013 года, составил 18 миллионов рублей, то есть уменьшился на 76% или на 56 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом 2012 года, в первую очередь в результате прекращения деятельности некоторых международных компаний во втором полугодии 2012 г., что вызвало уменьшение доли меньшинства в течение полугодия, окончившегося 30 июня 2013 года.

Сравнение показателей за годы, окончившиеся 31 декабря 2012 и 2011 гг.

Выручка

Ниже представлены значения выручки нашей компании, полученной из различных источников, в 2011 и 2012 годах, а также процентная доля такой выручки в совокупном

значении выручки:

	Год, окончившийся 31 декабря			
	2011 (миллионы рублей)	**2011 (процент от выручки)**	**2012 (миллионы рублей)**	**2012 (процент от выручки)**
Выручка	8158	100,0	8911	100,0
Комиссии за проведение платежей	7121	87,3	7624	85,6
Выручка от рекламы	262	3,2	454	5,1
Дополнительная выручка	775	9,5	833	9,3

Выручка за 2012 год составила 8911 миллионов рублей, то есть по сравнению с тем же периодом 2011 года выручка выросла на 9 % или на 753 миллиона рублей. В основном данный рост обусловлен ростом комиссий за проведение платежей, в частности за платежи, осуществленные через сегмент Qiwi Wallet. Сумма комиссий за проведение платежей за 2012 год составила 7624 миллиона рублей, увеличившись, таким образом, на 7 %, то есть на 503 миллиона рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Рост комиссий за проведение платежей обусловлен ростом объема платежей в сегменте Qiwi Wallet на 132 %, с 65 миллиардов рублей до 152 миллиардов рублей.

Количество активных пользователей Qiwi Wallet увеличилось с 8,1 миллиона человек по состоянию на 31 декабря 2011 года до 11,4 миллионов человек в 2012 году. Средний объем платежей за год в расчете на один электронный кошелек Qiwi Wallet вырос с 8028 рублей до 13 260 рублей. В сегменте Qiwi Distribution объем платежей вырос на 14 %, с 408 миллиардов рублей до 465 миллиардов рублей, в основном за счет увеличения пользователей Visa Qiwi Wallet, повторно пополняющих свои электронные кошельки, а также за счет роста количества выплат по кредитам через наши платежные терминалы и киоски. Размер нашей сети Qiwi Distribution практически не изменился: 169 102 действующих киоска и платежных терминала по состоянию на 31 декабря 2012 года в сравнении с 170 384 киосками по состоянию на 31 декабря 2011 года.

Выручка от рекламы за 2012 год составила 454 миллиона рублей, то есть увеличилась на 73 %, или 192 миллиона рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Главным образом, данный рост обусловлен значительным увеличением количества потребителей, которым мы предоставили услуги SMS рекламы в 2012 году.

Дополнительная выручка за 2012 год составила 833 миллиона рублей, то есть увеличилась на 7 %, или 58 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. В основном рост дополнительной выручки обусловлен ростом процентных доходов на 71 %, или 97 миллионов рублей, в результате увеличения объема инвестиций в долговые инструменты и увеличения сумм денежных вкладов на счетах, приносящих процентный доход, а также в результате увеличения дохода от расчетно-кассовых операций в результате введения новых комиссий, взимаемых с вкладов наших агентов. Рост дополнительной выручки был частично скорректирован снижением дохода с аренды мест для установки терминалов и киосков на 67 %, или 180 миллионов рублей, в связи с передачей значительной части данного вида коммерческой деятельности ассоциированному предприятию нашей компании.

Операционные расходы

Ниже представлены основные компоненты наших операционных расходов за 2011 и 2012 годы, а также их процентная доля в совокупной выручке:

	Год, окончившийся 31 декабря			
	2011 (миллионы рублей)	**2011 (процент от выручки)**	**2012 (миллионы рублей)**	**2012 (процент от выручки)**
Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа)	(5573)	(68,3)	(5454)	(61,2)
Операционные издержки	(4447)	(54,5)	(4420)	(49,6)
Расход на оплату труда и сопутствующие налоги	(669)	(8,2)	(712)	(8,0)
Дополнительные расходы	(457)	(5,6)	(322)	(3,6)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(1543)	(18,9)	(1839)	(20,6)
Амортизация и износ	(141)	(1,7)	(129)	(1,4)
Обесценение нематериальных активов	-	-	(4)	-

Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа)

Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа) за 2012 год составила 5454 миллиона рублей, то есть снизилась на 2 %, или 119 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Операционные издержки уменьшились на 1 %, или 27 миллионов рублей, в 2012 году по сравнению с тем же периодом в 2011 году, и составили 4420 миллионов рублей вместо 4447 миллионов рублей. Мы считаем, что данное снижение операционных издержек, главным образом, обусловлено уменьшением суммы комиссии за обслуживание продавцов в отношении операторов мобильной связи, что привело к уменьшению суммы комиссии, выплаченной агентам сегментом Qiwi Distribution в 2012 году. Уменьшение операционных расходов, однако, компенсировалось увеличением общего объема платежей.

Расходы на оплату труда и уплату сопутствующих налогов за 2012 год составили 712 миллионов рублей, то есть увеличились на 6 %, или 43 миллиона рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. В основном, это связано с более высокой официальной налоговой ставкой на территории Российской Федерации и увеличением заработной платы в связи с инфляцией в России в течение данного периода.

Дополнительные расходы за 2012 год составили 322 миллиона рублей, то есть снизились на 30 %, или 135 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Главным образом это связано с уменьшением стоимости аренды мест для установки платежных терминалов с 238 миллионов рублей до 95 миллионов рублей ввиду передачи значительной части данного бизнеса нашей компании ассоциированному предприятию.

Скорректированная сумма чистой выручки и чистая выручка сегментов

Скорректированная сумма чистой выручки за 2012 год составила 4169 миллионов рублей, то есть увеличилась на 28 %, или на 915 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Данный рост, прежде всего, обусловлен 19 % увеличением чистого объема платежей, в частности в сегменте Qiwi Wallet.

Чистая выручка сегмента Qiwi Distribution за 2012 год составила 2845 миллионов рублей, то есть увеличилась на 14,1 %, или на 351 миллион рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Данный рост, прежде всего, обусловлен увеличением объема платежей в сегменте Qiwi Distribution, тогда как средняя чистая выручка сегмента Qiwi осталась неизменной на

уровне 0,61 % за 2012 год, так как увеличение чистой выручки от получения комиссий за обслуживание покупателей в процентном отношении к объему в размере 5 сотых доли процента и чистой выручки от оказания дополнительных услуг в процентном отношении к объему в размере 6 сотых долей процента было скорректировано уменьшение чистой выручки от комиссий за обслуживание продавцов в процентном отношении к объему в размере 11 сотых долей процента.

Чистая выручка сегмента Qiwi Wallet за 2012 год составила 1241 миллион рублей, то есть увеличилась на 79,9 %, или на 551 миллион рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Данный рост обусловлен увеличением объема, которое было скорректировано уменьшением на 23 сотых доли процента среднего значения чистой выручки сегмента Qiwi Wallet с 1,05 % за 2011 год до 0,82 % за 2012 год. Уменьшение среднего значения чистой выручки в сегменте Qiwi Wallet было вызвано, в основном, снижением выручки с комиссий за обслуживание клиентов в процентном отношении к объему платежей и было частично скорректировано уменьшением текущих расходов на сегмент Qiwi Wallet в процентном отношении к объему платежей. Выручка с комиссий за обслуживание клиентов в процентном отношении к объему платежей уменьшилась на 32 сотых доли процента, тогда как текущие расходы в процентном отношении к объему платежей уменьшились на 13 сотых долей процента.

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы за 2012 год составили 1839 миллионов рублей, то есть увеличились на 19 %, или 296 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Данное увеличение в основном было связано с увеличением расходов на покрытие безнадежных долгов с 54 миллионов рублей в 2011 году до 202 миллионов рублей в 2012 году, причиной чего явилось предоставление дополнительных скидок пяти нашим агентам, увеличение расходов на оплату труда и уплату сопутствующих налогов на 16 % или 141 миллион рублей, то есть с 889 миллионов рублей в 2011 году до 1030 миллионов рублей в 2012 году вследствие увеличения суммы вознаграждения руководства в 2012 году и учета расходов, связанных с нашим первоначальным предложением акций в размере 109 миллионов рублей, которые отсутствовали в 2011 году. Данное увеличение было частично компенсировано уменьшением расходов на рекламу в размере 107 миллионов рублей вследствие уменьшения объема рекламы, уменьшением расходов на аренду мест для установки терминалов и на оплату коммуникаций в размере 21 миллиона рублей и уменьшением сумм гонораров, выплачиваемых специалистам, в размере 20 миллионов рублей. За 2012 год коммерческие, общехозяйственные и административные расходы включали расходы на сумму в 61 миллион рублей, связанные с прекращением деятельности, по сравнению с 141 миллионом рублей в 2011 году.

Амортизация и износ

Амортизация и износ за 2012 год составила 129 миллионов рублей, то есть уменьшилась на 9 %, или 12 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Данное уменьшение, в первую очередь, было связано с полной амортизацией приобретенных нематериальных активов в форме отношений с клиентами в 2011 году.

Обесценение нематериальных активов

Обесценение нематериальных активов за 2012 год составило 4 миллиона рублей вследствие списания устаревшего программного обеспечения по сравнению с нулевым

обесценением нематериальных активов за 2011 год.

Другие неоперационные виды прибыли или убытков

Отрицательный гудвилл

Отрицательный гудвилл за 2012 год был нулевым, по сравнению с 2011 годом, когда он составил 15 миллионов рублей, так как в 2012 году производились только инвестиции в ассоциированные предприятия, никаких существенных приобретений сделано не было.

Изменение справедливой стоимости производных финансовых активов

В 2012 году справедливая стоимость производных финансовых активов снизилась на 0,3 миллиона рублей по сравнению с тем же периодом в 2011 году, когда она не менялась. Данное уменьшение было связано с отчуждением некоторых имевшихся у компании опционов на продажу и на покупку акций наших дочерних и ассоциированных предприятий.

Прочие доходы

Прочие доходы за 2012 год составили 17 миллионов рублей, то есть увеличились на 70 %, или на 7 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. В основном данное увеличение было связано с получением прибыли в связи с предоставлением займов нашим агентам по ставкам, превышающим рыночную процентную ставку, на сумму 8 миллионов рублей.

Прочие расходы

Прочие расходы за 2012 год составили 29 миллионов рублей, то есть уменьшились на 60 %, или на 44 миллиона рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Данное уменьшение было, прежде всего, связано с тем, что в 2012 году не были учтены убытки, связанные с предоставлением скидок по займам, выданным связанным сторонам, которые частично были зачтены в счет увеличения доли в убытках (прибыли) партнеров за период, относящийся к доли меньшинства, которая учитывалась в качестве обязательства в размере 24 миллионов рублей за 2012 год по сравнению с 17 миллионами за 2011 год.

Чистая курсовая прибыль (чистый курсовой убыток)

Чистый курсовой убыток за 2012 год составил 21 миллион рублей, то есть увеличился на 75 %, или на 9 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. Данное увеличение было обусловлено увеличившимся количеством операций в иностранной валюте, проводимых нашими дочерними компаниями, с параллельным увеличением количества операций нашей компании. Чистая курсовая прибыль в процентном отношении к прибыли до уплаты налогов сохранила тенденцию стабильного роста на приблизительно 1,4 % в 2011 и 2012 годах.

Доля партнеров в убытках

Доля в убытках ассоциированных предприятий за 2012 год составила 13 миллионов рублей, то есть уменьшилась на 43 %, или на 10 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в

2011 году. Данное уменьшение было связано с уменьшением суммы убытков "Блестгруп Энтерпрайзис Лтд." (Кипр) на 13 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом в 2011 году, которое было частично компенсировано убытками, понесенными ассоциированными компаниями, приобретенными в 2012 году, общий размер которых составил 3 миллиона рублей.

Налог на доходы

Налог на доходы за 2012 год составил 408 миллионов рублей, то есть увеличился на 69 %, или на 167 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году, главным образом, это было обусловлено увеличением суммы доходов до уплаты налогов. Наша действующая ставка налога осталась практически на неизмененном уровне, уменьшившись приблизительно на 1,1 %.

Прибыль (убыток) от прекращенной деятельности

Убыток от прекращенной деятельности в 2012 году составил 240 миллионов рублей, то есть увеличился на 54 %, или на 84 миллиона рублей, по сравнению с 2011 годом. Данное увеличение было связано с прекращением деятельности некоторых из наших международных компаний в 2012 году, что привело к возникновению убытков от прекращенной деятельности. К тому же мы учли снижение справедливой рыночной стоимости и убытки, связанные с переоценкой активов на продажу с учетом их справедливой рыночной стоимости при их продаже в размере 167 миллионов рублей в связи с прекращением деятельности нашей компании на территории Украины, прекращением деятельности некоторых международных компаний, находившихся на ранней стадии развития, а также деятельности группы "Диомашин", которая производила детали для наших платежных терминалов и киосков. Это было частично компенсировано фактическим отчуждением в 2012 году компаний, деятельность которых была прекращена, в результате чего была получена прибыль в размере 46 миллионов рублей. Отчуждение ООО "Лото Мастер" не было отражено в статье "прекращенная деятельность", так как результаты деятельности данной компании были незначительными.

Доля меньшинства

Чистый убыток, связанный с долей меньшинства, за 2012 год составил 102 миллиона рублей, то есть увеличился на 13 %, или на 12 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2011 году. В первую очередь это было вызвано увеличением размера убытков некоторых наших международных компаний, находящихся на ранней стадии развития.

Сравнение показателей за годы, окончившиеся 31 декабря 2011 и 2010 гг.

Выручка

Ниже приведены значения выручки, получаемой из различных источников, за 2010 и 2011 годы, а также их процентное выражение по отношению к общей выручке:

	Год, окончившийся 31 декабря			
	2010 (миллионы	**2010 (процент**	**2011 (миллионы**	**2011 (процент**

	рублей)	от выручки)	рублей)	от выручки)
Выручка	6158	100,0	8158	100,0
Комиссия за проведение платежей	5561	90,3	7121	87,3
Выручка от рекламы	278	4,5	262	3,2
Дополнительная выручка	319	5,2	775	9,5

Выручка за 2011 год составила 8158 миллионов рублей, то есть увеличилась на 32 %, или на 2000 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2010 году. В основном, такое увеличение было связано с увеличением комиссии за проведение платежей, в частности для платежей, проводимых через Qiwi Wallet, а также с консолидацией данных за полный год по "КИВИ Банку" в 2011 году, приобретенному нами в сентябре 2010 года. Комиссия за проведение платежей за 2011 год составила 7121 миллион рублей, то есть увеличилась на 28 %, или на 1560 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Увеличение суммы комиссий за проведение платежей было связано с увеличением объемов платежей в сегменте Qiwi Distribution на 13 % с 361 миллиарда рублей до 408 миллиардов рублей. Мы увеличили размеры нашей сети платежных терминалов Qiwi Distribution. Если в 2010 году количество киосков и платежных терминалов нашей компании составляло 158 867, то в 2011 году оно составило 170 384 киоска. В сегменте Qiwi Wallet мы увеличили объемы платежей на 145 % с 27 миллиардов рублей до 65 миллиардов рублей. Количество активных пользователей электронных кошельков Qiwi Wallet увеличилось с 6 миллионов человек в 2010 году до 8,1 миллиона человек в 2011 году. Средняя сумма ежегодного объема платежей в расчете на один кошелек Qiwi Wallet выросла с 4460 рублей до 8028 рублей.

Выручка от рекламы за 2011 год составила 262 миллиона рублей, то есть уменьшилась на 6 %, или на 16 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Данное уменьшение было связано с уменьшением выручки от рекламы трех крупнейших операторов мобильной связи, что частично было скомпенсировано внедрением услуг SMS рекламы и ростом количества наших рекламных клиентов.

Дополнительная выручка за 2011 год составила 775 миллионов рублей, то есть увеличилась на 143 %, или на 456 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2010 году. В первую очередь, это было связано с увеличившимся процентным доходом с инвестиций в результате приобретения "КИВИ Банка" в сентябре 2010 года, доходом с аренды мест для установки терминалов и киосков и процентным доходом по овердрафту агентов.

Операционные расходы

Ниже представлены ключевые составляющие наших операционных расходов за 2010 и 2011 годы, а также их процентное выражение по отношению к общей выручке:

	Год, окончившийся 31 декабря			
	2010 (миллионы рублей)	**2010 (процент от выручки)**	**2011 (миллионы рублей)**	**2011 (процент от выручки)**
Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа)	(3751)	(60,9)	(5573)	(68,3)
Операционные издержки	(3156)	(51,3)	(4447)	(54,5)
Расход на оплату труда и сопутствующие налоги	(392)	(6,4)	(669)	(8,2)

Дополнительные расходы	(203)	(3,2)	(457)	(5,6)
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	(1420)	(23,1)	(1543)	(18,9)
Амортизация и износ	(171)	(2,7)	(141)	(1,7)

Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа)

Себестоимость продаж (за вычетом амортизации и износа) за 2011 год составила 5573 миллионов рублей, то есть увеличилась на 49 %, или на 1822 миллиона рублей, по сравнению с тем же периодом в 2010 году. В первую очередь данное увеличение было обусловлено увеличением операционных издержек на 41 % или на 1291 миллион рублей в 2011 году по сравнению с тем же периодом в 2010 году, а именно с 3156 миллионов рублей до 4447 миллионов рублей. Мы связываем данное увеличение операционных издержек прежде всего с увеличением объема платежей в 2011 году, что было частично вызвано проведением рекламной кампании с компанией "Мегафон", которая привела к отмене некоторых комиссионных сборов за обслуживание клиентов и компенсировала агентам потерю прибыли, связанную с отменой таких комиссий, путем увеличения комиссионных сборов за обслуживание продавцов, выплачиваемых компанией "Мегафон". Это привело к значительному увеличению операционных расходов с нашей стороны, так как мы передавали данные суммы комиссий агентам.

Расходы на оплату труда и уплату сопутствующих налогов за 2011 год составили 669 миллионов рублей, то есть увеличились на 71 %, или на 277 миллионов рублей, по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Прежде всего это было связано с увеличением расходов на оплату труда в размере 84 миллионов рублей в связи с полным объединением "КИВИ Банка" в октябре 2010 года, увеличением средних заработных плат персонала службы IT и другого оперативного персонала и, в меньшей степени, с увеличением численного состава персонала.

Дополнительные расходы за 2011 год составили 457 миллионов рублей, то есть увеличились на 125 %, или на 254 миллиона рублей, по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Такое увеличение, в основном, было связано с субарендой мест для установки терминалов и киосков нашим агентам в 2011 году.

Скорректированная сумма чистой выручки и чистая выручка сегментов

Скорректированная сумма чистой выручки за 2011 год составила 3254 миллиона рублей, то есть увеличилась на 16 % или на 455 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Увеличение было связано, в первую очередь, с увеличением объемов чистых платежей на 15 %, в частности в сегменте Qiwi Wallet.

Чистая выручка сегмента Qiwi Distribution за 2011 год составила 2494 миллиона рублей, то есть увеличилась на 18 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом в предыдущем году. Увеличение чистой выручки данного сегмента было вызвано увеличением объема платежей через платежные терминалы Qiwi Distribution, которое было частично скомпенсировано уменьшением среднего значения чистой выручки сегмента Qiwi Distribution на 8 сотых долей процента, а именно, с 0,69 % за 2010 год до 0,61 % за 2011 год. Уменьшение среднего значения чистой выручки в сегменте Qiwi Distribution было связано, прежде всего, с уменьшением чистой выручки, получаемой от комиссионных сборов за обслуживание продавцов в процентном отношении к объему в размере 13 сотых долей процента, которое было частично скомпенсировано увеличением суммы комиссий за обслуживание клиентов в

процентном отношении к объему платежей на 5 сотых доли процента.

Чистая выручка сегмента Qiwi Wallet за 2011 год составила 690 миллионов рублей, то есть увеличилась на 133 % или на 394 миллиона рублей по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Увеличение чистой выручки данного сегмента было вызвано увеличением объема платежей, которое было частично скомпенсировано уменьшением на 6 сотых долей процента среднего значения выручки сегмента Qiwi Wallet с 1,11 % за 2010 год до 1,05 % за 2011 год. Такое уменьшение среднего значения чистой выручки сегмента Qiwi Wallet было вызвано, прежде всего, увеличением расходов, связанных с пополнением электронных кошельков Qiwi Wallet пользователями, которое было частично компенсировано увеличением выручки с комиссий за обслуживание клиентов в процентном отношении к объему платежа. А именно, сумма комиссий за обслуживание клиентов в процентном отношении к объему платежа выросла на 113 сотых доли процента, сумма комиссий за обслуживание продавцов в процентном отношении к объему платежа уменьшилась на 54 сотых доли процента, тогда как стоимость пополнения кошелька в процентном отношении к объему платежа выросла на 40 сотых доли процента.

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы за 2011 год составили 1543 миллиона рублей, то есть увеличились на 8 % или на 123 миллиона рублей по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Данное увеличение в первую очередь связано с увеличением расходов на оплату труда и сопутствующие налоги на 15 % или на 117 миллионов рублей, а именно с 772 миллионов рублей за 2010 год до 889 миллионов рублей за 2011 год, что было обусловлено полным объединением "КИВИ Банка" в октябре 2010 года и увеличением арендной платы за места для установки терминалов и сопутствующих расходов на коммуникации на 50 %. Такое увеличение было частично скомпенсировано уменьшением расходов на банковские услуги в размере 68 миллионов рублей ввиду приобретения "КИВИ Банка" и уменьшением расходов на рекламу в размере 58 миллионов рублей ввиду проведения крупномасштабной телевизионной рекламной кампании в 2010 году. Статья коммерческих, общехозяйственных и административных расходов за 2011 год включала также расходы в размере 141 миллиона рублей, связанные с прекращенной деятельностью. Статья коммерческих, общехозяйственных и административных расходов за 2010 год включала расходы в размере 80 миллионов рублей, связанные с прекращенной деятельностью.

Амортизация и износ

Амортизация и износ за 2011 год составила 141 миллион рублей, то есть уменьшилась на 18 % или на 30 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Такое уменьшение было связано с полной амортизацией в 2011 году некоторых нематериальных активов. Оно было частично компенсировано дополнительной амортизацией и износом в связи с пополнением состава имущества, оборудования и нематериальных активов в 2011 году.

Прочие неоперационные виды прибыли и убытков

Отрицательный гудвилл

Отрицательный гудвилл за 2011 год составил 15 миллионов рублей по сравнению с отсутствием такой прибыли или убытков в 2010 году. Это было вызвано приобретением ООО "Мгновенные платежи" в декабре 2011 года.

Изменение справедливой стоимости производных финансовых активов

Справедливая стоимость производных финансовых активов осталась неизмененной в 2011 году, в 2010 году она снизилась на 9 миллионов рублей. Такое снижение было связано с переоценкой справедливой стоимости опционов на покупку акций дочерней компании и ассоциированного предприятия в 2011 году после заключения соответствующих соглашений об опционах на покупку без вознаграждения после приобретения такой дочерней компании или отдельно от такого приобретения.

Прочие доходы

Прочие доходы за 2011 год составили 10 миллионов рублей, то есть уменьшились на 52 % или на 11 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Такое уменьшение было вызвано, прежде всего, уменьшением доходов от выплаты штрафов за 2011 год на 82 % или на 9 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом в 2010 году.

Прочие расходы

Прочие расходы за 2011 год составили 73 миллиона рублей, то есть увеличились на 115 % или на 39 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Такое увеличение обусловлено прежде всего отражением убытков, связанных с дисконтом по займам, выданным связанным сторонам в размере 31 миллиона рублей, в результате переоценки займа по справедливой стоимости в целях приведения предоставленного дисконта в соответствие с рыночной процентной ставкой. Заем был предоставлен в связи с уступкой задатка по договору аренды нашему ассоциированному предприятию, а именно компании "Блестгруп Энтерпрайзис Лтд.", в рамках передачи данной компании наших подразделений по аренде.

Чистая курсовая прибыль (чистый курсовой убыток)

Чистый курсовой убыток за 2011 год составил 12 миллионов рублей, то есть увеличился на 12 миллионов по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Такое увеличение было связано с тем, что были учтены курсовые убытки, понесенные в период между объявлением о выплате дивидендов и выплатой дивидендов акционерам, и, в меньшей мере, с последствиями понижения курса белорусского рубля и казахского тенге по отношению к российскому рублю, в которых были деноминированы межфирменные займы, подлежащие выплате Компании.

Доля партнеров в убытках

Доля партнеров в убытках за 2011 год составила 23 миллиона рублей по сравнению с нулевым значением такой доли в 2010 году. Это увеличение обусловлено убытками, понесенными нашей ассоциированной компанией "Блестгруп Энтерпрайзис Лтд."

Налог на доходы

Налог на доходы за 2011 год составил 241 миллион рублей, то есть вырос на 18 % или на 37 миллионов рублей по сравнению с тем же периодом в 2010 году. Данный рост, в первую очередь, связан с ростом доходов до уплаты налогов. Наша действующая налоговая ставка выросла с 25 % в 2010 году до 29 % в 2011 году. Такое увеличение, в первую очередь, было связано с более высокими расходами, не уменьшающими налогооблагаемую базу в 2011 году, и,

в меньшей степени, с увеличением влияния налогообложения иностранных доходов в связи с увеличением суммы доходов, облагаемых налогом на территории России в 2011 году.

Прибыль /(убыток) от прекращенной деятельности

Убыток от прекращенной деятельности в 2011 году составил 156 миллионов рублей, то есть вырос на 213 % или на 294 миллиона рублей по сравнению с прибылью от прекращенной деятельностью, полученной в 2010 году. Данный убыток был связан с прекращением некоторых видов деятельности после расширения международного присутствия нашей компании в 2011 году, что привело к значительным убыткам от прекращенной деятельности. Кроме того, в 2011 году убыток возник в результате уменьшения суммы выручки ООО "Пэй Киоск" от реализации устройств для записи операций для платежных терминалов агентам после завершения переходного периода после введения нового закона об электронных платежных системах в России в 2010 году.

Доля меньшинства

Чистая сумма убытков, приходящихся на долю меньшинства, за 2011 год составила 90 миллионов рублей, то есть снизилась на 152 миллиона рублей по сравнению с тем же периодом в 2010 году. В первую очередь, это связано с увеличением убытков некоторых из наших международных компаний, находящихся на ранней стадии развития.

Сезонные колебания

В нашем сегменте Qiwi Distribution, на долю которого пришлось 54% от скорректированной суммы чистой выручки нашей компании и 69% от общей выручки нашей компании в полугодии, окончившемся 30 июня 2013 г., наблюдались сезонные колебания в отношении сумм полученной выручки в результате изменения структуры потребительских расходов. Ожидается, что подобные колебания будут отмечаться и в будущем. Исходя из отчетов, наиболее высокие суммы выручки нашей компании пришлись на третий (26 % от выручки за 2012 год) и четвертый кварталы (28 % от выручки за 2012 год), минимальной выручка была в первом квартале (22 % от выручки за 2012 год). Это связано с увеличение объемов платежей перед рождественскими и новогодними праздниками в России. Что касается значительного увеличения объемов платежей через Qiwi Wallet, в настоящее время мы не можем определить, существует ли для таких платежей какая-либо сезонность.

Ежеквартальная финансовая информация

В таблицах ниже представлены непроверенные сводные ежеквартальные результаты финансовой деятельности нашей компании за восемь следовавших друг за другом кварталов по 30 июня 2013 года. При ознакомлении с таблицами ниже необходимо также учитывать данные сводной финансовой отчетности и сопроводительные примечания, также включенные в настоящий проспект. Мы подготовили непроверенную аудиторами ежеквартальную информацию на той же основе, что и прошедшую аудит сводную финансовую отчетность.

Результаты деятельности нашей компании за какой-либо квартал необязательно свидетельствуют о результатах за будущие кварталы или за год в целом.

Сводный отчет о результатах финансовой деятельности

В миллионах рублей	**Квартал, оканчивающийся**							
	30 сентября 2011 года	**31 декабря 2011 года**	**31 марта 2012 года[(1)]**	**30 июня 2012 года[(1)]**	**30 сентября 2012 года**	**31 декабря 2012 года**	**31 марта 2013 года**	**30 июня 2013 года**
Выручка	2384	2319	1913	2113	2293	2592	2533	2879
Себестоимость продаж	1698	1623	1245	1328	1368	1513	1476	1527
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	370	460	414	353	413	658	543	601
Амортизация и износ	33	33	39	34	24	32	26	27
Обесценение нематериальных активов	-	-	-	-	-	4	-	-
Прибыль от основной деятельности	**283**	**203**	**215**	**398**	**488**	**385**	**488**	**724**
Отрицательный гудвилл	-	15	-	-	-	-	-	-
Обесценивание инвестиций в партнеров	-	-	-	-	-	-	-	(22)
Прибыль от отчуждения дочерних компаний	-	2	-	-	(1)	-	-	-
Прочий доход	1	1	2	2	1	12	11	3
Прочие расходы	(10)	(44)	(27)	(1)	(1)	-	(1)	(5)
Чистая курсовая прибыль (чистый курсовой убыток)	7	(3)	(27)	34	(15)	(13)	3	4
Доля партнеров в убытках	(8)	(9)	(1)	(6)	(13)	(7)	(8)	(71)
Процентный доход	1	4	9	4	9	4	4	5
Расходы на уплату процентов	(1)	(3)	-	(3)	(3)	(3)	(6)	(6)
Прибыль до уплаты налогов от непрерывной деятельности	**273**	**166**	**171**	**428**	**465**	**392**	**491**	**632**
Расходы на уплату налогов на доходы	(96)	(53)	(50)	(121)	(108)	(129)	(137)	(179)
Чистая прибыль от непрерывной	**177**	**113**	**121**	**307**	**357**	**263**	**354**	**453**

деятельности								
Убытки от прекращенной деятельности	(67)	(41)	(50)	(236)	46	-	-	-
Чистая прибыль	**110**	**72**	**71**	**71**	**403**	**263**	**354**	**453**
Приходящаяся на: Акционеров материнской компании	139	113	96	120	419	275	365	460
Долю меньшинства	(29)	(41)	(25)	(49)	(16)	(12)	(11)	(7)

(1) Мы пересмотрели квартальные данные за кварталы окончанием 31 марта 2012 г. и 30 июня 2012 г. с целью отражения перераспределения потерь на курсовой разнице между этими двумя кварталами

Оборотные средства и капитальные ресурсы

Нашими основными источниками оборотных средств являются кассовая наличность, вклады, полученные от агентов и покупателей, выручка, полученная в ходе осуществления деятельности нашей компании.

Наша основная потребность в оборотных средствах была связана и, вероятно, будет связана и в дальнейшем с вкладами, размещаемыми в предприятиях продавцов, и с другими статьями оборотного капитала, капитальными затратами и приобретениями. Хотя в настоящее время текущие обязательства нашей компании, как правило, превышают оборотные активы нашей компании, мы полагаем, что нашего оборотного капитала будет достаточно для выполнения наших текущих обязательств, так как в ближайшее время мы не ожидаем, что наши агенты будут снимать средства со вкладов.

Остаток денежных средств и их эквивалентов по состоянию на 30 июня декабря 2013 года составил 5418 миллионов рублей по сравнению с 9943 миллионами рублей по состоянию на 31 декабря 2012 года и 8810 миллионами рублей по состоянию на 31 декабря 2011 года. Денежные средства и их эквиваленты включают наличные средства, хранящиеся на банковских счетах, и кассовую наличность, а также краткосрочные вклады с установленным сроком, не превышающим три месяца.

Важная составляющая нашей стратегии управления кредитными рисками и урегулирования платежей в сегменте Qiwi Distribution зависит от депозитов, которые мы получаем от агентов в форме предоплаты за платежи, осуществляемые через платежные терминалы. При осуществлении платежей через наши киоски мы производим зачет данных депозитов в счет платежей, осуществляемых нами в пользу продавца. Для некоторых агентов, с которыми нас связывают долгие и надежные коммерческие отношения, мы предоставляем ограниченную кредитную поддержку в форме овердрафтов и займов на обработку платежей.

Аналогичным образом некоторые из торгово-сервисных предприятий (в первую очередь, три крупнейших оператора мобильной связи) просят нас, чтобы мы делали депозиты в отношении платежей, проводимых через наши киоски. Каждый раз, когда покупатель вносит платеж в пользу торгово-сервисного предприятия, данный платеж засчитывается в счет депозита нашей компании, размещенного в торгово-сервисном предприятии.

По состоянию на 30 июня 2013 года депозиты, полученные от наших агентов и отдельных клиентов, составили 3808 миллионов рублей по сравнению с 9856 миллионами рублей по состоянию на 31 декабря 2012 года и 7591 миллионами рублей по состоянию на 31 декабря 2011 года. По состоянию на 30 июня 2013 года сумма депозитов, размещенных в наших торгово-сервисных предприятиях, составила 126 миллионов рублей по сравнению с 1191

миллионом рублей по состоянию на 31 декабря 2012 года, 1177 миллионами рублей по состоянию на 31 декабря 2011 года и 618 миллионами рублей по состоянию на 31 декабря 2010 года.

Капитальные затраты

Наши капитальные затраты в основном связаны с приобретением компьютерного оборудования для нашей системы обработки платежей и приобретением и разработкой программного обеспечения, используемого нами при проведении операций. Мы ожидаем, что сумма капитальных затрат (на покупку имущества, оборудования и нематериальных активов) во втором полугодии 2013 года составит приблизительно 145 миллионов рублей, из которых примерно 105 миллионов рублей составят улучшение новых арендованных помещений нашего офиса, в который мы планируем переехать в ближайшее время. Капитальные расходы в составили 39 миллионов рублей в полугодии, окончившемся 30 июня 2013 года, 31 миллион рублей в полугодии, окончившемся 30 июня 2012 года, 78 миллионов рублей в 2012 году, 139 миллионов рублей в 2011 году и 154 миллиона рублей в 2010 году.

Потоки денежных средств

В таблице ниже представлены данные по поступлению денежных средств за 2010, 2011 и 2012 годы и за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг.:

	31 декабря			**Полугодие, окончившееся 30 июня**	
	2010	**2011**	**2012**	**2012**	**2013**
	(в миллионах рублей)				
Чистый денежный поток от операционной деятельности	6519	2049	3499	(3932)	(3477)
Чистый денежный поток от инвестиционной деятельности	(1352)	339	1498	(859)	(289)
Чистый денежный поток, используемый в финансовой деятельности	(375)	(472)	(871)	(263)	(755)
Влияние курса валют на денежные средства и их эквиваленты	(12)	3	3	7	(4)
Чистый прирост (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	4780	1919	1133	(5047)	(4525)
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	2112	6892	8810	8810	9943
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	6892	8810	9943	3763	5418

Денежные потоки от операционной деятельности

Сумма наличных денежных средств, используемых в операционной деятельности в течение полугодия, окончившегося 30 июня 2013 года, составила 3477 миллионов рублей. За тот же период 2012 года она составляла 3932 миллиона рублей. Основной причиной уменьшения денежных средств, задействованных в операционной деятельности, было увеличение операционной прибыли до изменений оборотного капитала в полугодии, окончившемся 30 июня 2013 года, по сравнению с полугодием, окончившемся 30 июня 2012 года, ввиду увеличения рентабельности. Как правило, денежный поток от нашей операционной деятельности в первом полугодии года составляет отрицательную величину ввиду сезонных

особенностей, так как мы получаем более высокие депозиты от агентов непосредственно перед окончанием календарного года с тем, чтобы обеспечить возможность совершения платежей клиентами в течение рождественских и новогодних каникул в России, а также изменения в сроках выплаты депозитов у крупных продавцов непосредственно перед окончанием года и возвратом этих депозитов в течение первого полугодия нового года.

Сумма наличных денежных средств, полученных от операционной деятельности в 2012 году, составила 3499 миллионов рублей по сравнению с 2049 миллионами рублей в 2011 году. Основной причиной увеличения суммы денежных средств стало увеличение вкладов физических лиц и кредиторской задолженности перед получателями платежа вследствие роста объемов платежей через Qiwi Wallet, увеличение количества депозитов агентов ввиду более продолжительного периода новогодних праздников в России в 2013 году и увеличения доходности. Данное увеличение было частично компенсировано снятием денежных средств клиентами и связанными сторонами со счетов в "КИВИ Банке", более крупными депозитами, размещенными в компаниях продавцов в 2012 году и увеличением кредитного финансирования агентов через "КИВИ Банк".

Чистый денежный поток от операционной деятельности за 2011 год составил 2049 миллионов рублей по сравнению с 6519 миллионами рублей за тот же период в 2010 году, главным образом, вследствие изменения депозитной политики, регулирующей отношения с крупными получателями платежей в 2010 году после приобретения "КИВИ Банка" в сентябре 2010 года, что привело к уменьшению дебиторской задолженности по торговым и другим операциями в размере 5350 миллионов рублей. После приобретения "КИВИ Банка" мы размещаем депозиты на значительные суммы в ЦБ РФ в течение новогодних праздников и классифицируем их в качестве денежных средств и их эквивалентов, а также долговых инструментов, тогда как прежде данные денежные средства размещались в качестве депозитов в компаниях получателей платежей. Уменьшение операционного денежного потока также было связано с увеличением сумм, причитающихся клиентам, в связи с депозитами, размещенными в "КИВИ Банке" связанными сторонами в конце 2010 года по сравнению с относительно небольшим увеличением таких сумм в 2011 году. Данное уменьшение было частично скомпенсировано увеличением денежных обязательств перед получателями платежей и увеличением сумм депозитов, полученных от физических лиц ввиду роста сегмента Qiwi Wallet в 2011 году в размере 558 миллионов рублей, а также уменьшением, связанным с изменениями задатка по договору аренды в размере 713 миллионов рублей.

Денежный поток от инвестиционной деятельности

Чистый денежный поток от инвестиционной деятельности за полугодие, оканчивающееся 30 июня 2013 года, составил 289 миллионов рублей по сравнению с 859 миллионами рублей за тот же период 2012 года. Уменьшение связано, главным образом, с уменьшением размера чистых инвестиций в долговые инструменты с 820 миллионов рублей в течение полугодия, оканчивающегося 30 июня 2012 года, до 246 миллионов рублей в течение полугодия, оканчивающегося 30 июня 2013 года.

Чистый денежный поток от инвестиционной деятельности за 2012 год составил 1498 миллионов рублей по сравнению с 339 миллионами рублей за 2011 год. Увеличение связано, главным образом, с инвестициями в размере 1360 рублей в долговые инструменты в течение 2012 года и увеличенным объемом инвестиций в ассоциированные предприятия в размере 93 миллионов рублей в 2012 году по сравнению с 4 миллионами в 2011 году.

Чистый денежный поток от инвестиционной деятельности за 2011 год составил 339 миллионов рублей по сравнению с 1352 миллионами рублей в 2010 году. Данное увеличение было связано с чистым оттоком средств с инвестиций в долговые инструменты в размере 1315 миллионов рублей в 2010 году по сравнению с оттоком средств в размере 509 миллионов

рублей в 2011 году. Данное изменение чистого притока денежных средств было частично скомпенсировано уменьшением потока денежных средств от приобретения акций дочерних компаний. В 2010 году приток денежных средств составил 132 миллиона рублей благодаря более высокой сумме денежных средств, имеющихся у "КИВИ Банка", по сравнению с суммой вознаграждения, выплаченной при приобретении "КИВИ Банка" в 2010 году, тогда как в 2011 году приобретения эффект от приобретений был незначителен.

Чистый денежный поток, используемый в финансовой деятельности

Чистый денежный поток, используемый в финансовой деятельности, за полугодие, оканчивающееся 30 июня 2013 года, составил 755 миллионов рублей по сравнению с 263 миллионами рублей за тот же период 2012 года. Данное увеличение было главным образом обусловлено выплатой более крупной суммы дивидендов акционерам нашей компании.

Чистый денежный поток, используемый в финансовой деятельности, за 2012 год составил 871 миллион рублей по сравнению с 472 миллионами рублей в 2011 году. Данное увеличение было связано с выплатой более крупной суммы дивидендов акционерам нашей компании.

Чистый денежный поток, используемый в финансовой деятельности, за 2011 год составил 472 миллиона рублей по сравнению с 375 миллионами рублей за 2010 год. Данное увеличение связано с увеличением суммы дивидендов, выплаченных нашим акционерам и миноритарным акционерам, имеющим долю меньшинства, а также с уменьшением суммы денежных средств, вырученных от продажи доли меньшинства и уменьшением сумм краткосрочных займов.

Займы

По состоянию на 30 июня 2013 года сумма непогашенных займов, представляющих собой займы нашим дочерним компаниям, выданным неконтролирующими акционерами, составила 77 миллионов рублей, сумма всех прочих займов составила 11 миллионов рублей.

6 сентября 2012 года компания "ОСМП" заключила два краткосрочных соглашения о предоставлении кредитной линии на суммы, равные 400 миллионам рублей и 500 миллионам рублей, по которым комиссия за резервирование кредитной линии составляла 0,65 % в год, а процент, выплачиваемый по суммам, снятым со счета и ожидающим снятия, составлял 10,3 % и 10,2 % в год соответственно. Гарантом по данным кредитным линиям выступил наш генеральный директор. Вся сумма долга по кредитной линии на сумму 500 миллионов рублей и по кредитной линии на сумму 400 миллионов рублей была погашена соответственно 17 января 2013 года и 6 сентября 2013 года.

Договорные обязательства

В таблице ниже представлены договорные обязательства по состоянию на 31 декабря 2012 года:

	Итого	**Менее чем за год**	**От одного до трех лет**	**От трех до пяти лет**	**Более чем на пять лет**
	(в миллионах рублей)				
Долговые обязательства	72	32	40	-	-
Обязательства по краткосрочной	555	94	139	123	199

аренде					
Общие договорные обязательства	627	126	179	123	199

Важнейшие принципы учетной политики и существенные оценки и суждения

Мы готовим консолидированную финансовую отчетность в соответствии Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), которые требуют от руководства заключений, оценок и суждений в отношении выбора надлежащих допущений при расчете отраженных в отчетности сумм активов, обязательств, чистой выручки и расходов, а также в отношении раскрытия сведений об условных активах и обязательствах. Наиболее важные оценки относятся к учету выручки, оценке срока полезного использования имущества и оборудования, оценке срока полезного использования нематериальных активов, определению справедливой стоимости активов и обязательств, приобретенных в ходе объединения компаний, обесценению гудвилла и нематериальных активов с неопределенным сроком использования, резерва по отложенным налоговым активам, обесценению кредитов и дебиторской задолженности. Мы основываем свои оценки на данных за прошлые годы, а также на различных допущениях другого рода, которые считаем разумными в данных обстоятельствах, выводы, сделанные на основе таких допущений и данных составляют базу для формирования заключений о балансовой стоимости активов и обязательств, которая не очевидна из других источников. Фактические результаты могут отличаться от данных оценок, в случае если взятые за основу допущения или условия будут иными.

Учетная политика считается важной, если она требует того, чтобы бухгалтерские оценки выполнялись на основе допущений о фактах, которые являются весьма неопределенными на момент оценки, а также, если можно было разумным образом применить другие оценки, или, если в соответствующий момент времени изменения в условиях, на основании которых делаются такие оценки и суждения, могут существенным образом повлиять на консолидированную финансовую отчетность. Мы полагаем, что приведенные ниже важные положения учетной политики требуют особого внимания и использования наиболее существенных оценок и допущений при подготовке консолидированной финансовой отчетности. При ознакомлении с приведенным ниже описанием основных положений учетной политики, заключений и оценок необходимо также принять во внимание консолидированную финансовую отчетность и другую раскрытую информацию, содержащуюся в настоящем проспекте.

Признание доходов

Мы используем значимые суждения при определении учетной политики в части отражения выручки от комиссий за проведение платежей с учетом или без учета сопутствующих операционных издержек.

Если комиссия за проведение платежей продавцов взимается, ее указывают вместе с соответствующими операционными издержками, поскольку наша компания (i) является основным ответственным лицом, так как она принимает на себя обязательство по переводу платежа клиента в пользу продавца с помощью собственной платежной системы; (ii) согласует и, в конечном итоге, устанавливает ставку комиссии, взимаемой с продавца, как правило, в виде процента от платежей; и (iii) в большинстве случаев несет кредитный риск, если платеж не осуществляется с депозита, размещенного у нашей Группы.

Комиссия за проведение платежей клиентов, если она взимается с клиентов при осуществлении ими платежей через платежные киоски, указывается без учета любых операционных издержек, оплачиваемых агентам или удерживаемых ими. Это связано с тем, что хотя наша компания и является основным ответственным лицом, она не устанавливает итоговую ставку комиссии за проведение платежей, взимаемую агентом с клиентов как владельцем киоска, и не имеет открытого доступа к информации о сумме конечной комиссии, и получает исключительно чистую сумму комиссии от агентов.

Выручка от комиссий за проведение платежей клиентов, взимаемых операторами мобильной связи или иными способами, указывается с учетом сопутствующих операционных издержек. Подобные платежи являются электронными, осуществляются клиентами через веб-сайт нашей компании или приложение и требуют ввода индивидуального логина и пароля. В отличие от выручки, получаемой за проведение платежей клиентов через платежные киоски, в случае электронных платежей наша компания, которая является основным ответственным лицом, также устанавливает размер комиссии за обслуживание клиентов, как правило, в виде процента от платежа, хотя кредитный риск по таким операциям ограничен. Таким образом, мы пришли к заключению, что наша возможность контролировать размер ставки комиссии является главным отличительным признаком между электронными платежами и платежами, осуществляемыми через платежные киоски.

Срок полезного использования недвижимого имущества и оборудования

Наша компания оценивает оставшийся срок полезного использования объектов недвижимого имущества и единиц оборудования по крайней мере в конце каждого финансового года. Если ожидаемые значения отличаются от предыдущих оценок, изменения учитываются как изменения бухгалтерских оценок в соответствии с МСФО (IAS) 8 "Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки". Указанные оценки могут оказывать существенное влияние на размер балансовой стоимости недвижимого имущества и оборудования, а также на размер амортизации, признаваемой при определении прибыли или убытка.

Срок полезного использования нематериальных активов

Программное обеспечение и другие нематериальные активы, приобретенные отдельно, оцениваются при первоначальном признании по себестоимости. Стоимость других нематериальных активов, приобретенных в ходе объединения бизнеса, представляет собой справедливую стоимость по состоянию на дату приобретения.

После первоначального признания нематериальные активы учитываются по себестоимости за вычетом начисленной амортизации и оцениваются на предмет обесценения каждый раз, когда имеется признак того, что нематериальный актив может обесцениться. Мы оцениваем оставшийся срок полезного использования нематериальных активов на каждую дату подготовки отчетности, за исключением тех случаев, когда срок полезного использования не определен. Если ожидаемые значения отличаются от предыдущих оценок, изменения учитываются как изменения учетных оценок в соответствии с МСФО (IAS) 8 "Учетная политика, изменения в расчетных бухгалтерских оценках и ошибки". Данные оценки могут иметь значительное влияние на сумму балансовой стоимости нематериальных активов, а также на амортизацию, учитываемую через прибыль и убытки. В частности, мы пересмотрели срок полезного использования товарной марки и программного обеспечения e-port в период между 2010 и 2011 годами. Эффект от изменения срока полезного использования программного обеспечения в 2012 году был нулевым (в 2011 году: прибыль составила 17 миллионов рублей; в

2010 году: прибыль составила 26 миллионов рублей). Данные изменения были, в первую очередь, связаны с пересмотром наших планов по слиянию компаний "Е-порт" и "ОСМП", включая слияние торговых марок и систем обработки платежей. Данные планы были значительным образом пересмотрены в 2012, 2011 и 2010 годах.

Справедливая стоимость активов и обязательств, приобретенных при объединении бизнеса

По отдельности, в день приобретения мы производили учет всех идентифицируемых активов и обязательств, а также условных обязательств, приобретенных нашей компанией или принятых ею на себя в ходе объединения бизнеса, по их справедливой стоимости, что включало в себя также проведение оценки. Такие оценки основаны на методах стоимостной оценки, которые требуют серьезного подхода к принятию решений при прогнозировании будущих денежных потоков и принятии других допущений. Если суммы справедливой стоимости являются значительными, мы прибегаем к услугам сторонних оценщиков, чтобы они оказали нам свое содействие при определении справедливой стоимости.

Обесценение деловой репутации (гудвилла) и нематериальных активов с неопределенным сроком полезного использования

Для того чтобы определить, имеет ли место обесценение деловой репутации и нематериальных активов с неопределенным сроком полезного использования, необходимо оценить экономические выгоды от использования ЕГДС, с которыми связаны деловая репутация и нематериальные активы с неопределенным сроком полезного использования. При определении экономических выгод нашей компании необходимо оценить ожидаемые будущие денежные потоки от ЕГДС и выбрать подходящую ставку дисконтирования для того, чтобы рассчитать текущую стоимость данных потоков; в связи с этим подобные оценки подвержены влиянию фактора неопределенности.

Отложенные налоговые активы

Использование отсроченных налоговых активов будет зависеть от того, возможно ли сформировать достаточный облагаемый налогом доход, в отношении которого могут использоваться подлежащие вычету временные разницы. Для оценки вероятности будущего использования отсроченных налоговых активов применяются различные факторы, включая предыдущие результаты деятельности, планы деятельности, истечение срока действия убытков прошлых налоговых периодов и стратегии налогового планирования. Балансовая стоимость отложенных налоговых активов составила 157 миллионов рублей по состоянию на 30 июня 2013 года, 102 миллиона рублей по состоянию на 31 декабря 2012 года, 98 миллионов рублей по состоянию на 31 декабря 2011 года и 108 миллионов рублей по состоянию на 31 декабря 2010 года за вычетом резервов в размере 13 миллионов рублей по состоянию на 30 июня 2013 года, 7 миллионов рублей по состоянию на 31 декабря 2012 года, 57 миллионов рублей по состоянию на 31 декабря 2011 года и 13 миллионов рублей по состоянию на 31 декабря 2010 года для уменьшения суммы отложенных налоговых активов до возмещаемой стоимости.

Резервы относятся к отсроченным налоговым активам, которые не были учтены в силу того, что Группа не ожидает переноса налоговых убытков на будущие периоды ввиду сложившегося опыта работы.

Обесценение кредиторской и дебиторской задолженности

Наше руководство имеет резерв на покрытие обесценения кредиторской и дебиторской задолженности для компенсации оценочных убытков, связанных с неспособностью клиентов осуществить необходимые платежи. При оценке достаточности резерва на покрытие обесценения кредиторской и дебиторской задолженности руководство Группы основывается на классификации дебиторской и кредиторской задолженности по срокам оплаты, сложившейся практике полного списания, кредитоспособности клиентов и изменениях условий осуществления платежей клиентами. В случае ухудшения финансового положения клиентов фактические суммы списания могут быть выше ожидаемых.

По состоянию на 31 декабря 2012 года обесценение кредиторской и дебиторской задолженности составило 385 миллионов рублей, по состоянию на 31 декабря 2011 года – 258 миллионов рублей, по состоянию на 31 декабря 2010 года – 186 миллионов рублей. По состоянию на 30 июня 2013 года обесценение кредиторской и дебиторской задолженности составило 502 миллиона рублей.

Расходы на выплаты на основе долевых инструментов

С целью определения наших расходов на выплаты на основе долевых инструментов мы оценили справедливую стоимость опционов на акции, которые предполагается предоставить работникам в качестве вознаграждения, на основе модели ценообразования опционов Блэка-Шоулза-Мертона и признаем расходы на выплаты на основе долевых инструментов равномерно в течение требуемого срока выплаты вознаграждения за выполненную работу, применимого к каждому предоставляемому траншу опциона. При оценке выплат на основе долевых инструментов мы использовали следующие допущения в рамках нашей модели ценообразования:

	21 декабря 2012 года
Предполагаемый срок действия опциона (гг.)	5,0-6,5
Предполагаемая ежегодная неустойчивость цен	28-30 %
Безрисковая процентная ставка	0,75-1,09 %
Предполагаемая доходность по дивидендам	0 %
Предполагаемая справедливая стоимость базовой акции в день ее предоставления (доллары США)	15,84 доллара США
Предполагаемая стоимость опционов в день их предоставления (доллары США)	5,34-5,73 доллара США

Предполагаемый срок действия опциона – это период, в течение которого предполагается выплачивать вознаграждение в форме опционов. Предполагаемый срок действия каждого транша опциона определяется на основе упрощенного метода, описанного в разделе "Выплаты на основе долевых инструментов" Бюллетеня кадрового учета № 107, так как до нашего первичного открытого размещения акций мы были частной компанией, у которой имеется относительно новая программа вознаграждения работников с использованием долевых инструментов. Соответственно мы не располагаем данными за прошлые периоды, которые позволили бы нам определить предполагаемый срок действия опционов, в течение которого будет выплачиваться вознаграждение в форме опционов до момента их исполнения. Данный

метод также соответствует требованиям стандарта МСФО (IFRS) 2 "*Выплаты на основе долевых инструментов*".

В том, что касается ценовой неустойчивости, так как до нашего первичного открытого размещения акций мы вели деятельность в качестве закрытого акционерного общества и не занимались активными продажами наших акций или опционов на рынке, использовать данные о фактической ценовой неустойчивости не предоставляется возможным. Таким образом, мы оценили неустойчивость цен на наши акции на основании данных за прошлые периоды аналогичных компаний, за период, который приблизительно соответствует предполагаемому сроку выплаты вознаграждения в форме опционов. Использование значений предполагаемой ценовой неустойчивости, основанных на усредненных данных других компаний за прошлые периоды, может привести к тому, что данные значения будут отличаться от значений фактической ценовой неустойчивости, полученных после начала продажи наших акций на открытом рынке.

В качестве основы безрисковой процентной ставки, которую мы использовали в нашей модели ценообразования опционов, мы принимаем предполагаемую ставку текущей доходности по казначейским векселям США, оставшийся срок действия которых приблизительно соответствует предполагаемому сроку выплаты вознаграждения в форме оцениваемых опционов.

В момент предоставления опционов мы предполагали, что компания не будет выплачивать дивиденды после завершения настоящего предложения. Поскольку мы не планировали выплачивать дивиденды по акциям, в нашей модели ценообразования для выплат по опционам, предоставленным в 2012 году, мы использовали нулевое значение ожидаемой доходности по дивидендам применительно к выплате вознаграждения на основе опционов, предоставляемого в 2012 году. В апреле 2013 года наш совет директоров впоследствии пересмотрел это решение и мы в настоящее время предполагаем, что будем производить выплату дивидендов в соответствующее время в будущем. Решения о размере дивидендов, которые будут приниматься в будущем, будут зависеть от ряда факторов, в том числе наличия распределяемой прибыли, нашей ликвидности и финансового положения, наших будущих инициатив стратегического роста и стратегических планов, включая возможные приобретения, ограничения, устанавливаемые нашими соглашениями о финансировании, налоговые аспекты и другие соответствующие факторы. Просьба см. раздел "Дивидендная политика".

Мы определили сумму расходов на выплаты на основе долевых инструментов на основе вознаграждения, права на которое мы планируем в конечном итоге передать, с учетом предполагаемой суммы неиспользованного вознаграждения. По стандарту МСФО рекомендуется оценивать предполагаемую сумму неиспользованного вознаграждения в момент его предоставления, и при необходимости производить пересмотр расчетных оценок в последующие периоды в случае, если фактическая сумма неиспользованного вознаграждения отличается от предполагаемой суммы неиспользованного вознаграждения.

Для надлежащего учета расходов на выплату вознаграждения нам требуется оценивать предполагаемую сумму неиспользованного вознаграждения в период до передачи права на его получение в момент его предоставления и пересматривать данные оценки в последующие периоды, если фактическая сумма неиспользованного вознаграждения отличается от предполагаемой суммы неиспользованного вознаграждения. У нас нет данных за прошлые периоды в отношении неиспользованного вознаграждения, однако в прошлые периоды доля удерживаемых работников среди нашего ключевого персонала и руководства была достаточно высокой. Таким образом, доля неиспользованного вознаграждения должна быть незначительной. В результате мы приняли долю неиспользованного вознаграждения за ноль. Если фактическое значение доли неиспользованного вознаграждения будет значительно отличаться от расчетного значения, расходы на выплаты на основе долевых инструментов могут

быть значительно ниже значений, указанных в отчете.

Так как до нашего первичного открытого размещения акций наши акции не продавались на открытом рынке, мы с помощью независимой оценочной фирмы определили справедливую стоимость наших акций на основании оценок нашей компании, полученных путем применения методик оценки на основе доходного подхода и рыночного подхода.

В случае доходного подхода мы применяли метод дисконтированного потока денежной наличности. Данный метод подразумевает применение соответствующих ставок дисконтирования к оцениваемым денежным потокам, которые основаны на прогнозах выручки и расходов. Основными допущениями, применяемыми при использовании доходного подхода, являются планируемая выручка, прибыль и денежный поток, которые отражают наилучшие прогнозы руководства компании в отношении наших будущих операций в данный момент времени; окончательную сумму, которая присваивает значение денежным потокам за годы, не входящие в прогнозный период; а также ставка дисконтирования, которая отражает ожидаемые рыночные процентные ставки и риски, связанные с деятельностью нашей компании.

При использовании рыночного подхода мы основывались на методе сравнительного подхода к оценке стоимости акционерной компании открытого типа, а также на методе предшествовавших сделок, если такие сделки были. Метод сравнительного подхода к оценке стоимости акционерной компании открытого типа дает представление о стоимости нашей компании путем сравнения стоимости компании с доходами и выручкой аналогичных акционерных компаний открытого типа, ведущих деятельность в данной сфере. Применяя метод предшествующих сделок, мы рассматриваем наиболее позднюю сделку с акциями нашей компании.

Для оценки справедливой стоимости наших акций за 2012 год использовались доходный метод, метод дисконтированного потока денежной наличности и рыночный метод. При использовании метода дисконтированного потока использовалась ставка дисконтирования после уплаты налогов в размере 12,5 %. Также использовалась скидка за низкую ликвидность в размере 8,21 %. Метод дисконтированного денежного потока использовался в качестве основного метода, а метод сравнительного подхода к оценке стоимости акционерной компании открытого типа использовался для определения того, попадала ли оценка по дисконтированному денежному потоку в диапазон приемлемых значений в отношении выплаты вознаграждения на основе опционов за декабрь 2012 года.

Метод предшествующих сделок не применялся при оценке стоимости акций в декабре 2012 года, поскольку было принято решение о том, что с момента последней сделки с нашими акциями без заинтересованности, заключенной в декабре 2010 года, прошел такой большой период времени, и произошло такое большое количество изменений в рыночных условиях, что данная сделка не могла рассматриваться в качестве надежного показателя стоимости нашей компании. Однако метод предшествующих сделок позволил получить косвенное подтверждение справедливой стоимости наших акций. В частности, публично разглашенная цена сделки между нашими акционерами в декабре 2010 года составила 24,1 миллионов долларов США за 3,74 % акций нашей компании, то есть приблизительно 12,40 долларов США за акцию. Рост расчетной цены акции с 12,40 долларов США за акцию в декабре 2010 года до 15,84 долларов США в декабре 2012 года, в соответствии с методом дисконтированного денежного потока и метода на основе рыночного подхода, или 27 %, связан со множеством факторов, включая улучшение результатов деятельности в 2011 и 2012 годах и улучшение прогнозов ликвидности в связи с запланированным первичным публичным предложением акций.

Метод дисконтированного денежного потока, используемый для оценки справедливой стоимости наших акций, сильно зависит от темпов роста, который в основном обусловлен Интернет-трафиком, долей нашей компании на рынке и размером рынка Интернет-рекламы в

целом. Помимо этого, метод сравнительного подхода к оценке стоимости акционерной компании открытого типа сильно зависит от выбора компаний, с которыми проводится сравнение, и от изменений рыночных коэффициентов стоимости таких компаний, а также от относительных показателей результатов деятельности нашей компании по сравнению с показателями результатов деятельности других компаний, ведущих деятельность в данной сфере, с которыми проводится сравнение.

21 декабря 2012 года совет директоров нашей компании утвердил выплату вознаграждения на основе опционов на приобретение акций в общем количестве, равном 2 216 778 штук по цене 13,6452 долларов США за акцию. Мы учли расходы на выплаты на основе акций в размере 66 миллионов рублей за 2012 год на основании справедливой стоимости в день выдачи в диапазоне от 5,34 до 5,73 долларов США за выданный опцион.

Мы считаем, что разница между справедливой стоимостью обыкновенной акции компании на дату одобрения опционной программы в прошлом году и начальной ценой предложения наших АДА в размере 17,00 долларов США за одну АДА, обусловлена дисконтом в размере 8,21% за недостаток ликвидности по акциям компании, используемом нами при расчете модели дисконтированного потока денежной наличности. Данный дисконт на недостаток ликвидности наших акции более неуместен, так как наши АДА обращаются на открытом рынке.

Внебалансовые статьи

Мы не имеет внебалансовых финансовых обязательств.

Раскрытие сведений о количественном и качественном методах оценки рыночных рисков

Основными рисками, которые могли бы отрицательно отразиться на финансовых активах нашей компании, обязательствах или будущих денежных потоках, являются риски изменения процентной ставки, валютные риски, риски недостатка ликвидности и управление риском недостаточности капитала, а также кредитные риски. Наше руководство рассматривает и поддерживает политику, направленную на управление данными рисками, как описано ниже.

Риски изменения процентной ставки

Риски изменения процентной ставки связаны с тем, что возможные изменения процентных ставок могут оказать влияние на будущие денежные потоки или справедливую стоимость финансовых инструментов. Денежные средства от доходов и операционной деятельности нашей компании практически не зависят от изменений рыночных процентных ставок, так как мы не обладаем значительными активами или обязательствами, приносящими процентный доход, за исключением займов с фиксированной процентной ставкой. Мы использовали инструменты с фиксированной процентной ставкой в 2011 и 2012 годах.

Валютные риски

Валютные риски связаны с рисками негативного влияния колебаний валютных курсов на статьи в нашем отчете о совокупном доходе, отчете о финансовом положении и/или на денежные потоки. Выраженные в иностранной валюте активы и обязательства приводят к рискам колебания валютных курсов.

По состоянию на 30 июня 2013 г. и 31 декабря 2010, 2011 и 2012 годов наша компания обладала незначительными нетто активами в иностранной валюте. Принимая во внимания структуру наших нетто активов и колебания курсов валют в 2010, 2011 и 2012 годах и с начала

2013 года, мы пришли к выводу, что валютные риски нашей компании являются незначительными.

Риски потери ликвидности и управление риском недостаточности капитала

Мы используем наличные денежные средства, поступающие в виде вкладов наших акционеров, обладаем достаточным запасом наличных средств, не имеем значительных непогашенных долгов, помимо краткосрочных межбанковских кредитов (классифицируемых как счета "ностро"). Депозиты, получаемые от агентов, также выплачиваются по первому требованию кредитора, но, как правило, засчитываются в счет предстоящих платежей, проводимых через агентов. Мы полагаем, что депозиты агентов будут и в дальнейшем засчитываться в счет предстоящих платежей, то есть агенты не будут требовать их выплаты. Суммы, подлежащие выплате клиентам, а также суммы, подлежащие выплате банкам и поставщикам, а также прочая кредиторская задолженность выплачиваются по требованию.

В соответствии с требованиями ЦБ РФ капитал "КИВИ Банка", рассчитанный на основании российских стандартов бухгалтерской отчетности, не может быть менее 10 % от активов, скорректированных с учетом рисков. По состоянию на 31 декабря 2012 года капитал "КИВИ Банка" в процентном отношении к активам, скорректированным с учетом рисков, составил 14 % по сравнению с 46,4 % по состоянию на 31 декабря 2011 года и 40,58 % по состоянию на 31 декабря 2010 года, то есть превысил необходимое значение за каждый соответствующий период. "КИВИ Банк" следит за соблюдением данных требований ежедневно и направляет соответствующий отчет в ЦБ РФ ежемесячно. В течение 2010, 2011 и 2012 годов "КИВИ Банк" соблюдал требования ЦБ РФ о достаточности капитала.

По состоянию на 31 декабря 2012 года коэффициент достаточности капитала, скорректированный с учетом рисков и рассчитанный в соответствии с Базельским соглашением, составил 26 % по сравнению с 114 % по состоянию на 31 декабря 2011 года и 140 % по состоянию на 31 декабря 2010 года, то есть превысил установленный соглашением минимальный уровень на 8 %.

Мы управляем структурой нашего капитала и вносим в нее коррективы с учетом изменений экономических условий. Капитал нашей компании включает акционерный капитал, дополнительно оплаченный капитал, другие резервы и резервы по курсовым разницам. Для поддержания или корректировки структуры капитала мы имеем возможность возвращать капитал акционерам или выпускать новые акции. В настоящее время нам требуется капитал для финансирования роста нашей компании, но наша деятельность приносит достаточное количество капитала. В таблице ниже представлены сроки погашения наших финансовых обязательств на основании договорных платежей без учета скидок.

	Итого	**К выплате: По требованию**	**В течение года**	**Более чем на год**
	(в миллионах рублей)			
Долгосрочные и краткосрочные займы	65	-	26	39
Расчеты с поставщиками и прочая кредиторская задолженность	14 934	14 934	-	-
Суммы, подлежащие выплате клиентам и	945	945	-	-

банкам				
Итого по состоянию на 31 декабря 2012 года	**15 944**	**15 879**	**26**	**39**

Кредитные риски

Финансовые активы, которые могут создать для нас и наших дочерних компаний и ассоциированных предприятий кредитные риски, главным образом включают торговую дебиторскую задолженность, дебиторскую задолженность, наличные денежные средства и краткосрочные инвестиции. Мы продаем наши услуги с применением авансовой системы расчетов или после того, как убедимся, что дебиторская задолженность будет от клиентов с надлежащей кредитной историей – от крупных продавцов и агентов с надлежащей и безупречной кредитной историей. На нашу дебиторскую задолженность от продавцов и прочих лиц, за исключением агентов, как правило, не начисляются проценты и она не требует обеспечения. На дебиторскую задолженность и займы от агентов начисляются проценты, и они в основном должны быть обеспечены залогом, который включает залог активов агента и поручительства. Данный залог не отвечает критериям признания в соответствии с МСФО и может быть недостаточен для покрытия всей суммы дебиторской задолженности, однако он учитывается при оценке обесценивания дебиторской задолженности и кредитов/займов. Наличные денежные средства мы храним в российских и международных банках с хорошей репутацией, включая Центральный Банк Российской Федерации, который, по мнению нашего руководства, характеризуется минимальным риском невыполнения обязательств, хотя рейтинг надежности российских и казахстанских банков, как правило, ниже, чем рейтинг банков в более развитых странах. Наши краткосрочные инвестиции включают долговые инструменты с фиксированной процентной ставкой, обеспеченные ведущими российскими банками.

Балансовая стоимость дебиторской задолженности за вычетом резерва на обесценение дебиторской задолженности представляет собой максимальную сумму, подверженную кредитным рискам для такого типа дебиторской задолженности. В таблице ниже представлены данные о балансе и выручке крупнейшего партнера в процентном отношении к соответствующей итоговой сумме:

Концентрация кредитного риска по основным контрагентам, % от общей суммы	**Расчеты с покупателями и прочая дебиторская задолженность**			**Выручка**		
	31 декабря 2010 года	**31 декабря 2011 года**	**31 декабря 2012 года**	**2010**	**2011**	**2012**
5 ведущих контрагентов	33 %	41 %	60 %	58 %	45 %	22 %
Прочие партнеры	67 %	59 %	40 %	42 %	55 %	78 %

На взыскание дебиторской задолженности могут оказывать влияние экономические факторы. Руководство компании считает, что не имеется рисков возникновения существенных убытков сверх суммы, предусмотренной в резерве для этих целей.

РЫНОК ПЛАТЕЖНЫХ УСЛУГ В РОССИИ И КАЗАХСТАНЕ

Россия и Казахстан являются странами с крупной экономикой, которая находится в настоящий момент в состоянии быстрого развития. В данных странах платежная инфраструктура в первую очередь основана на наличных средствах. Электронные платежи, включая банковские переводы и кредитные, дебетовые и другие платежные карты, находятся в состоянии развития и еще не в полной мере приняты покупателями и продавцами. Платежная система QIWI через киоски самообслуживания и виртуальные кошельки предлагает клиентам платежные услуги, которые позволяют обеспечить отсутствовавшую ранее связь между клиентами и продавцами посредством сети Интернет или в режиме офлайн на данных рынках.

Макроэкономическая ситуация и потребительские расходы в России и Казахстане

По данным Международного валютного фонда (МВФ) Россия в 2011 году занимала девятое место по численности населения и девятое место среди крупнейших экономик в мире. Население страны составило 142 миллиона человек, номинальный ВВП – 5437 миллиардов рублей.

Совокупные темпы годового прироста номинального ВВП России составили 13,3 % с 2006 по 2011 год, совокупный темп годового прироста фактического ВВП составил 2,8 % за тот же период. По оценкам МВФ номинальный ВВП продолжит расти. В 2011 году в России был также отмечен низкий уровень безработицы равный 6,6 %, и, по данным компании Edgar Dunn & Company, уровень безработицы продолжит падать. При этом, по данным компании Edgar Dunn & Company, был отмечен значительный рост личного располагаемого дохода на душу населения в 2011 году, а также прогнозируется рост личного потребления в период с 2012 по 2016. Данные факторы приводят к увеличению уровня располагаемого дохода и увеличению потребительской способности в России.

Казахстан является одной из стран, входивших в СНГ, и имеет традиционно крепкие связи с Россией. По данным на 2011 год население Казахстана составляет 16,7 миллионов человек, номинальный ВВП – 186 миллиардов долларов США. Для Казахстана также прогнозируется активный экономический рост, совокупный темп годового прироста номинального ВВП составит по оценкам 10,3 %, совокупный темп годового прироста фактического ВВП составит 6 % в период с 2011 года по 2016 год по данным МВФ.

Развитие российского рынка платежных услуг

В январе 2012 года компания Euromonitor International оценила размер российского рынка потребительских платежей на сумму 23 013 миллиардов рублей за 2011 год. Данный рынок состоит из нескольких ключевых сегментов, включая услуги мобильной связи и телекоммуникационные услуги, платежи по потребительским кредитам, торговля через Интернет, платежи за коммунальные услуги. По данным компании Euromonitor International, в период с 2009 года и по 2011 год рынок пережил активный рост, совокупный темп годового прироста составил 8,2 %, ожидается, что тенденция роста продолжится, и в период с 2011 года и по 2013 год совокупный темп годового прироста составит 5,2 %. В настоящее время наиболее популярным методом оплаты среди потребителей в России является оплата наличными средствами, на нее приходится 94 % от общего объема платежей по данным компании Edgar Dunn & Company. В Казахстане платежи наличными средствами составляют еще более крупную долю от общего объема платежей, приблизительно 97 %.

По оценкам компании Euromonitor International, наличные средства останутся основным источником осуществления платежей на территории России в течение последующих нескольких лет, ожидается, что в 2016 году платежи наличными средствами будут составлять

приблизительно 87 % от рынка платежей. Предпочтение наличных средств для осуществления платежей на территории России связано со следующими факторами:

- **Недостаточное развитие платежной инфраструктуры** – на территории России, особенно в небольших городах, недостаточное количество платежных терминалов, принимающих оплату через кредитную или дебетовую карту. Прогнозируемое количество платежных терминалов на 100 000 человек в России к 2014 году будет составлять менее чем треть от существующего в настоящий момент количества платежных терминалов на 100 000 человек в США по данным компании Edgar Dunn & Company. В таких условиях оплата наличными средствами является наиболее удобным способом осуществления платежей даже для клиентов, имеющих доступ к финансовым услугам.

- **Низкий уровень использования карт среди российских потребителей** – Объемы выпуска дебетовых карт находятся на том же уровне, что и как в США, однако, по данным компании Edgar Dunn & Company на территории России более чем 85 % операций от общего количества операций с дебетовыми картами за 2011 год представляли собой снятие наличных средств с карты через банкомат, что демонстрирует низкий уровень использования карт для осуществления покупок среди российских потребителей.

Несмотря на то, что основным методом оплаты на территории России и Казахстана является оплата наличными средствами, ввиду активного развития Интернета и электронной торговли в России, организация процессов оплаты товаров и услуг через Интернет приобретает все большее значение. Ожидается, что общий объем Интернет-торговли в России вырастет с 222 миллиардов рублей в 2009 году до 1095 миллиардов рублей в 2017 году по данным компании J'son & Partners Consulting. По оценкам компании Edgar Dunn & Company количество пользователей сети Интернет в России значительно выросло: с 9,2 миллионов человек в 2000 году до 70 миллионов человек в 2011 году, что составляет соответственно 6 % и 48 % населения России. Ожидается, что количество пользователей сети Интернет продолжит расти и к 2015 году составит 70 % населения России. Количество российских потребителей, приобретающих товары и услуги через Интернет по прогнозам должно вырасти с 16,3 миллионов человек в 2011 году до 28,3 миллионов человек к 2015 году. В дальнейшем с ростом популярности смартфонов российские пользователи сети Интернет смогут выходить в сеть в любом месте и в любое время, таким образом, увеличивая количество времени, проводимого в режиме онлайн и уровень потенциального потребления.

В таблицах ниже представлены данные за прошлые периоды, расчетные и прогнозируемые данные о количестве пользователей сети Интернет в России с 2009 года и по 2016 год, а также объем платежей, осуществляемых при покупках в Интернет-магазинах, в России с 2009 года по 2017 год.

Пользователи сети Интернет в России (миллионы человек)									
Фактическое количество	**Оценка EIU**		**Совокупный темп годового прироста**	**Прогнозируемые значения**					**Совокупный темп годового прироста**
2009Ф	2010 Р	2011 Р	2009-2011	2012 П	2013 П	2014 П	2015 П	2016 П	2012-2016
41,2	60,9	69,3	29,7 %	76,6	81,7	86,1	89,8	93,0	5,0 %

Источник: Economic Intelligence Unit и Edgar Dunn & Company

Объем платежей, осуществляемых при покупках в Интернет-магазинах, 2009-2017 годы (миллиарды рублей)										
Фактическое количество			**Совокупный темп годового прироста**	**Прогнозируемые значения**						**Совокупный темп годового прироста**
2009Ф	2010Ф	2011Ф	2009-2011	2012Р	2013П	2014П	2015П	2016П	2017П	2012-2017
222	304	385	31,6 %	503	611	715	820	945	1095	16,8 %

Источник: J'son & Partners Consulting

Ввиду продолжающейся тенденции использования наличных средств для большинства платежей в России и растущего объема платежей в рамках торговли через Интернет, возникла необходимость платежного решения, которое бы позволило обеспечить связь между покупателями и продавцами как в сети Интернет, так и в режиме офлайн, надежным и удобным способом. Мы считаем, что такое решение было найдено в форме киосков и виртуального кошелька, операторы таких услуг принимают платежи наличными средствами через сети киосков, преобразуют их в цифровую форму и дают возможность эффективно проводить электронные платежи для оплаты товаров и услуг как при их покупке через Интернет, так и в режиме офлайн.

Рынок платежных терминалов

Киоски - это принимающие наличные терминалы самообслуживания, через которые потребители могут оплачивать коммунальные услуги, услуги операторов мобильной связи, пополнять счета, производить денежные переводы, а также оплачивать другие товары и услуги. По данным компании Edgar Dunn & Company киоски популярны среди компаний, предоставляющих коммунальные услуги, услуги мобильной связи, а также среди других компаний, так как они позволяют сократить время оплаты, охватить большее количество потребителей, в особенности в труднодоступных географически районах, и предоставлять информацию потребителям. Для установки киоска требуется площадь равная одному квадратному метру, источник электропитания и подсоединение к телефонной сети или сети Интернет, таким образом, такой кисок может быть установлен в большом количестве удобных для потребителя мест, как в местах активного пешеходного движения, так и в удаленных районах России для заполнения пробела в сфере финансовых услуг. По данным компании J'son & Partners Consulting количество небанковских терминалов в России приблизительно равняется 227 900, в Казахстане оно равно 16 200. По данным компании Edgar Dunn & Company количество российских потребителей, пользующихся платежными терминалами для осуществления платежей, включая платежи за коммунальные услуги, услуги мобильной связи и стационарной телефонии, платежи по кредитам, для пополнения электронных кошельков, уплаты государственных пошлин и при покупке товаров и услуг через Интернет, выросло с 39 % до 67 % в период с 2010 по 2012 год. По оценкам компании J'son & Partners Consulting общий объем платежей через небанковские терминалы вырастет с 729 миллиардов рублей в 2011 году до 875 миллиардов рублей в 2017 году. Помимо этого киоски набирают популярность

среди Интернет-банков, операторов виртуальных кошельков и операторов денежных переводов, так как они представляют собой удобный канал для проведения платежей через Интернет, перечислений внутри страны и денежных перечислений в другие страны. Некоторые операторы терминалов рассматривают возможность их использования в целях расширения спектра предлагаемых услуг с добавленной стоимостью, таких как услуги рекламы.

Несмотря на то, что в сфере платежных терминалов на территории России и Казахстана оперирует большое количество компаний, мы обладаем значительной долей данного рынка, наряду с компаниями "КиберПлат" и "РБК". Ранее банки пытались конкурировать с платежными терминалами путем предоставления услуг с добавленной стоимостью через банкоматы, таких как оплата счетов и денежные переводы. Однако, по данным компании Edgar Dunn & Company средняя сумма расходов (прямых и косвенных) на установку банкомата, как правило, значительно превышает расходы на установку платежного терминала, вследствие чего банки при расширении сети банкоматов заметно проигрывают по затратам. В некоторых случаях стоимость установки банкомата может достигать 55 000 долларов США, тогда как стоимость установки киоска равняется 2500 долларов США.

В таблицах ниже представлены данные за прошлые периоды, расчетные и прогнозируемые данные в отношении объемов платежей через небанковские киоски в России и Казахстане в период с 2009 года по 2017 год.

Объем платежей через небанковские терминалы в России (миллионы рублей)										
Фактическое количество			**Совокупный темп годового прироста**	**Прогнозируемые значения**						**Совокупный темп годового прироста**
2009Ф	2010Ф	2011Ф	2009-2011	2012Р	2013П	2014П	2015П	2016П	2017П	2012-2017
580	660	729	12,1 %	762	791	816	838	858	875	2,8 %

Объем платежей через небанковские терминалы в Казахстане (миллионы рублей)										
Фактическое количество			**Совокупный темп годового прироста**	**Прогнозируемые значения**						**Совокупный темп годового прироста**
2009Ф	2010Ф	2011Ф	2009-2011	2012Р	2013П	2014П	2015П	2016П	2017П	2012-2017
22	30	41	36,8 %	59	66	76	86	97	108	13,1 %

Источник: J'son & Partners Consulting

Рынок виртуальных кошельков

Виртуальные кошельки представляют собой цифровые Интернет счета, которые позволяют конечным потребителям и продавцам хранить денежные средства, совершать сделки с третьими лицами, перечислять денежные средства с помощью местных и международных методов осуществления платежей.

Рынок виртуальных кошельков в России появился в конце 1990-х годов с развитием сети Интернет. Благодаря развитию и росту популярности сети Интернет объем платежей через данный рынок на территории России вырос до 163,3 миллиардов рублей в 2011 году по данным компании J'son & Partners Consulting. Первым ключевым игроком на рынке стала компания WebMoney, которая была основана в 1998 году, затем в 2002 году появилась компания "Яндекс.Деньги". Мы начали предоставлять свои услуги на рынке виртуальных кошельков в 2007 году и с тех пор стали одним из трех ключевых игроков наряду с компаниями WebMoney и

"Яндекс.Деньги". Компании WebMoney, "Яндекс.Деньги" и "Киви" захватили в совокупности 90 % рынка виртуальных кошельков в 2011 году по данным J'son & Partners Consulting.

По оценкам J'son & Partners Consulting объем платежей через виртуальные кошельки в России вырастет на 300 % и достигнет 686,6 миллиардов рублей в 2017 году. Рост данного сегмента рынка связан с общим ростом объема потребительских платежей, развитием сети Интернет и Интернет-торговли, появлением новых знаний у потребителей, дальнейшим внедрением систем электронных платежей. В настоящее время потребители осуществляют электронные платежи для оплаты большого спектра товаров, включая коммунальные услуги, игры и платные услуги в социальных сетях.

В таблице ниже представлены данные за предшествующие периоды и прогнозируемые данные об объеме платежей через виртуальные кошельки в России в период с 2008 года и по 2017 год.

Объем платежей через виртуальные кошельки в России в 2008-2017 годах (миллиарды рублей)											
Фактическое количество				**Совокупный темп годового прироста**	**Прогнозируемые значения**						**Совокупный темп годового прироста**
2008 Ф	2009 Ф	2010 Ф	2011 Ф	2008-2011	2012П	2013П	2014П	2015П	2016П	2017F	2012-2017
20	44	82	163	101,2 %	281	389	477	554	624	687	19,6 %

Источник: J'son & Partners Consulting

По данным компании Edgar Dunn & Company платежи через виртуальные кошельки в 2011 году составляли только 13 % от объема платежей через Интернет в России, остальные платежи осуществлялись путем наложенного платежа, платежных карт, почтовых переводов, банковских переводов, платежей через СМС и других способов, составлявших оставшиеся 87 %. По данным компаний J'son & Partners Consulting и Edgar Dunn & Company виртуальные кошельки продолжат внедряться на рынок способов онлайн оплаты. Так как ожидается, что объемы платежей через Интернет значительно вырастут, мы предвидим еще более активный рост сегмента электронных кошельков.

Мы считаем, что в некоторых развивающихся странах, в особенности в странах СНГ, динамика роста аналогична динамике России и Казахстана в отношении использования наличных средств, внедрения системы электронных платежей, роста Интернет-торговли и внедрения сегмента электронных кошельков. Мы считаем, что такая динамика роста увеличивает возможность для нашей компании воспроизвести уже существующую инфраструктуру нашей компании в таких странах.

ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Информация о компании

Мы являемся лидером в области платежных услуг нового поколения в России и странах СНГ. Мы обладаем собственной интегрированной сетью, которая позволяет осуществлять платежи по физическим и мобильным каналам, а также в сети Интернет. Мы обслуживаем более 14 миллионов электронных кошельков, более 169 000 киосков и терминалов, а также помогаем продавцам принимать более 44 миллиардов рублей наличными и в виде электронных платежей ежемесячно от 65 миллионов клиентов, которые используют нашу платежную систему как минимум раз в месяц. Наши клиенты могут использовать наличные средства, предоплатные карты и другие способы проведения электронных платежей для оформления заказов товаров и услуг, а также их оплаты так через Интернет, так и в магазине.

Мы верим, что сочетание дополняющих друг друга электронных и физических платежей особенно удобно для наших клиентов и создает сильный сетевой эффект, который способствует увеличению объемов платежей с использованием нашей системы. Наша развитая сеть интерактивных терминалов Qiwi также позволяет нам оказывать услуги по размещению рекламы, и миллиарды ежегодно обрабатываемых нами операций помогают нам собирать и анализировать ценную информацию, которую мы затем превращаем в деньги за счет предоставления услуг с добавленной стоимостью. Мы уверены, что наше лидирующее положение на рынке, собственная сеть и услуги с добавленной стоимостью являются нашими конкурентными преимуществами, обеспечивающими наше стабильное развитие и высокий уровень рентабельности.

Мы работаем, ориентируясь на такие рынки и сегменты потребителей, где в основном используется наличный расчет и где нет удобных альтернатив для оплаты товаров и услуг по физическим и мобильным каналам, а также в сети Интернет. Например, согласно отчету компании Edgar Dunn & Company Россия остается страной, которая тяготеет к наличным расчетам в розничной торговле и где в 2011 году около 94 % (по стоимости) платежей были произведены наличными, в то время как распространение систем электронных платежей, таких как кредитные и дебетовые карты, а также терминалы в торговых точках значительно отстает от стран с более развитой экономикой. Мы помогаем клиентам и продавцам эффективно сотрудничать, предоставляя интегрированную сеть киосков и терминалов, электронных кошельков и других платежных систем, которые позволяют потребителям быстро и безопасно перечислять наличные на счет, переводить их в электронную форму и зачислять на электронный кошелек, различные предоплатные карты Visa или переводить их любому продавцу в нашей сети, например, чтобы заплатить по счетам, положить деньги на мобильный телефон, купить билеты на транспорт, осуществлять покупки в сети Интернет или в обыкновенном магазине, покупать электронные услуги или отправлять деньги друзьям или родственникам.

Наша платформа обладает простым интуитивно-понятным пользовательским интерфейсом и характеризуется удобным доступом, а также лучшим в классе пакетом услуг, в сочетании с высокой репутацией и доверием, которые ассоциируются с брендом Qiwi. Платежи, проходящие через нашу систему, обычно небольшие с лимитом в 15 000 рублей на одну операцию, и, поскольку они производятся главным образом наличными, клиентам не нужно проходить долгий процесс регистрации для проведения большинства операций. Клиенты также могут создавать онлайн-счета или электронные кошельки Qiwi, где они могут хранить деньги, внесенные наличными или перечисленные иными способами, например, с банковского счета, кредитной карты, зарплатного счета или с помощью денежного перевода, и который в любое время можно использовать для оплат покупок или осуществления платежей. Наши услуги также

дают возможность более чем 54 000 продавцов в России и на других рынках, включая ведущих операторов мобильной связи (ОМС), розничных продавцов в сети Интернет, финансовые учреждения и коммунальные службы, принимать платежи через нашу сеть, что позволяет им привлекать большее количество клиентов, увеличивать объемы продаж, а также проще и быстрее получать деньги.

Мы или нашу сеть киосков и терминалов с помощью собственной агентской модели. Согласно данной модели наши терминалы собираются сторонними производителями по нашим спецификациям, а затем приобретаются более чем 8400 агентами, которые отвечают за размещение, работу и обслуживание киосков в людных, удобных торговых точках, а также за установку ставки комиссии, взимаемой за обслуживание клиентов. Кроме того, любой принадлежащий агенту терминал в торговой точке, компьютер, ноутбук или мобильный телефон может использоваться как платежный терминал Qiwi, если на них установлено наше программное обеспечение, что позволяет агенту обрабатывать платежи клиента и передавать их продавцу с помощью нашей системы. В России и Казахстане наш бренд хорошо известен, и нашими терминалами пользуются около 160 миллионов клиентов. Терминалы расположены возле круглосуточных магазинов, на железнодорожных вокзалах, в почтовых отделениях, магазинах розничной торговли, аэропортах во всех крупных центрах, а также многих небольших городах, где не хватает офисов крупных банков и плохо развита инфраструктура. К тому же мы распространяем наши платежные услуги с помощью нашего виртуального продукта Visa Qiwi Wallet, который позволяет клиентам получать доступ к своим средствам и производить оплату с помощью их компьютеров или мобильных устройств.

Мы обеспечиваем работу нашей сети и обрабатываем наши операции с помощью собственной передовой технологической платформы, которая основывается на новейших технологиях виртуализации, логического анализа и безопасности, в результате чего получается быстрая, крайне надежная, безопасная система с резервированием. Мы убеждены, что размер и зона охвата нашей сети, а также собственная технологическая платформа отличают нас от наших конкурентов и позволяют нам эффективно контролировать работу, обновлять наши услуги и использовать значительный операционный рычаг одновременно с увеличением объемов операций.

Наш основной источник дохода приходится на комиссию за обработку платежей, взимаемую с продавцов и клиентов в зависимости от объема платежей, осуществляемых на платформе Qiwi. Мы также получаем дополнительные доходы от рекламы и других платных услуг, не связанных с проведением платежей. За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., наша выручка составила 6158 миллионов рублей, 8158 миллионов рублей и 8911 миллионов рублей соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., наша выручка составила соответственно 4027 миллионов рублей и 5412 миллионов рублей. За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., скорректированная сумма нашей чистой выручки составила 2799 миллиона рублей, 3254 миллиона рублей и 4169 миллиона рублей соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., скорректированная сумма нашей чистой выручки составила соответственно 1822 миллиона рублей и 2845 миллионов рублей. За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., наша чистая прибыль составила 617 миллионов рублей, 586 миллионов рублей и 1048 миллионов рублей соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., наша чистая прибыль составила соответственно 428 миллионов рублей и 807 миллионов рублей. За годы, окончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., скорректированная сумма нашей чистой прибыли составила 768 миллионов рублей, 721 миллион рублей и 1306 миллионов рулей соответственно, а за полугодия, окончившиеся 30 июня 2012 и 2013 гг., скорректированная сумма нашей чистой прибыли составила соответственно 493 миллиона рублей и 1 002 миллиона рублей. В разделе "Сводные финансовые и прочие показатели – Финансовые показатели, не

предусмотренные по МСФО" описывается процедура определения и расчета скорректированной суммы чистой выручки и скорректированной суммы чистой прибыли, как финансовых показателей, не предусмотренных по МСФО, а также представлены результаты сверки данных показателей с выручкой и чистой прибылью соответственно.

Конкурентные преимущества

Мы верим, что сочетание собственной сети и интегрированной технологической платформы, широкий ассортимент специализированных продуктов и услуг, большие возможности розничной торговли и блестящая репутация бренда отличают нас от наших конкурентов и помогают создавать значительные барьеры для выхода других компаний на наш рынок. Наши преимущества включают:

• ***Лидерство на рынке платежных систем нового поколения.*** Наша компания – новатор на большом и быстрорастущем рынке платежных систем нового поколения и занимает лидирующее положение на рынке России и Казахстана благодаря масштабной сети терминалов, обширной базе клиентов и агентов и значительному объему обрабатываемых платежей. Уникальное сочетание большой зоны обслуживания, возможностей и масштаба деятельности позволяет нам находить новых агентов, заключать договоры с новыми продавцами и занимать достаточную долю рынка для поддержания ведущего, согласно Edgar Dunn & Company, положения на российском рынке платежных систем нового поколения. По данным компании Radar Research, мы являемся одним из самых признанных в стране брендов по предоставлению финансовых услуг (уровень узнаваемости бренда с подсказкой 84 %).

• ***Широкий ассортимент специализированных услуг по проведению платежей.*** Использование разработанного нами интерфейса и широкого ассортимента услуг позволяет нашим клиентам отправлять платежи более чем 54 000 различных получателей в разных сферах. Благодаря большой зоне охвата наша платежная система очень удобна для наших клиентов и выгодна для продавцов. Клиенты имеют возможность быстро и просто оплатить товары или услуги с помощью киосков и терминалов, доступных 24 часа в сутки 7 дней в неделю и расположенных в удобных торговых точках, или с помощью продукта Visa Qiwi Wallet, сети Интернет или мобильных устройств. Кроме того, широкий ассортимент услуг позволяет продавцам принимать платежи в нашей сети, привлекать новых клиентов, увеличивать объемы продаж, а также проще и быстрее получать деньги.

• ***Собственная передовая технологическая платформа.*** Мы разработали и создали собственную передовую технологическую платформу, позволяющую нам обеспечивать прямую связь между покупателями и продавцами в рамках нашей сети киосков, терминалов, электронных кошельков и мобильных устройств, в которой используются все основные мобильные операционные системы. Наша платформа легко изменяется и обладает всеми возможностями и эксплуатационной гибкостью для регистрации и обработки операций со стороны клиента (пользовательский интерфейс) и сервера (отчетность и расчеты в операционном отделе банка) как для замкнутой (вертикальная интеграция), так и для открытой (распределенная сеть) платежной системы. Наша платформа также позволяет нам оказывать новые и специализированные услуги, например, осуществлять так называемые облачные "пуш-платежи". При этом расчетные операции выполняются на основе собственного процесса, который можно использовать для поддержки появляющихся целевых маркетинговых приложений и приложений, ориентированных на поддержание лояльности клиентов и разрабатываемых для индустрии онлайн-игр, социальных сетей и прочего цифрового контента. Многофункциональность и гибкость нашей технологической платформы открывает

возможность быстрого расширения бизнеса в ответ на рост спроса и появление новых рыночных возможностей, а также возможность предоставления специализированных услуг и достижения удобства и эффективности для наших клиентов и продавцов.

• ***Сочетание возможностей наличных и электронных платежей.*** Наша сеть, включающая более 169 000 киосков и терминалов и более 14 миллионов виртуальных кошельков, позволяет нам бесперебойно предоставлять услуги с добавленной стоимостью по проведению платежей в сфере наличных и безналичных расчетов, благодаря чему клиенты могут оплачивать товары и услуги наличными, по предоплаченной карте или с использованием иного типа электронных платежей как в сети Интернет, так и в обычных магазинах. Например, клиент может приобрести продукт в розничном интернет-магазине с помощью Visa Qiwi Wallet, а затем оплатить покупку с помощью терминала самообслуживания, расположенного в удобном для клиента месте. Хотя на обслуживаемых нами рынках имеются и другие поставщики, предлагающие услуги по проведению платежей с использованием одного или другого типа расчетов, мы полагаем, что наше существенное отличие от конкурентов заключается в возможности оказания услуг в широких масштабах с использованием обоих упомянутых типов расчетов с помощью единой модели интегрированной сети, бренда и бизнеса. Мы верим, что сочетание дополняющих друг друга электронных и физических платежей особенно удобно для наших клиентов и продавцов и создает сильный сетевой эффект, который способствует увеличению объемов платежей в рамках нашего бизнеса. Мы убеждены, что потенциальным конкурентам будет сложно создать сеть с аналогичной зоной охвата, а также уникальным сочетанием возможностей наличных и электронных платежей, что препятствует их выходу на наш рынок.

• ***Агентская модель и различные каналы распространения услуг.*** Мы создали многочисленные, разнообразные и эффективные каналы распространения платежных услуг во многих странах. Наша физическая сеть распространения услуг была построена на основе фирменной агентской модели, в соответствии с которой более 8400 агентов несут ответственность за размещение, работу и обслуживание терминалов в людных удобных торговых точках, а также устанавливают размер комиссии, взимаемой за обслуживание клиентов. Наша агентская модель позволяет нам минимизировать требования к капиталу, необходимые для обеспечения развития сети, и одновременно выигрывать от распространения услуг и мотивации региональных агентов, которые финансово заинтересованы в максимальном увеличении объема операций, проводимых с помощью их киосков и терминалов. В сети Интернет мы предоставляем наши платежные услуги посредством продукта Visa Qiwi Wallet, который позволяет клиентам получать доступ к системе и осуществлять платежи с компьютера или мобильного устройства. Кроме того, мы сотрудничаем с более чем 54 000 продавцов, объединенных в сеть и получающих платежи через наши различные киоски, терминалы и виртуальные кошельки.

• ***Эффективные средства рекламы и целевые маркетинговые услуги.*** Мы первыми стали использовать наши каналы распределения как средство рекламы. Наши киоски являются специализированным каналом распространения рекламы в России, где более 108 000 киосков доступны для целевого маркетинга. В рамках нашего предложения рекламных услуг через наши киоски клиенты могут проводить рекламные кампании, предоставлять потребителям информацию о продукте или бренде и загружать контент в киоски, а из киосков — на мобильные телефоны пользователей. Киоски, терминалы и виртуальные кошельки являются ценным источником детальной информации об операциях пользователей, представляющей интерес для рекламодателей, стремящихся повлиять на решения о приобретении товаров или

услуг при каждой встрече с покупателями. Указанные данные могут быть эффективно использованы в целевом маркетинге для повышения лояльности клиентов и объемов перекрестных продаж дополнительных товаров. Таким образом, мы получаем конкурентное преимущество, предлагая партнерам и клиентам специализированные продукты и услуги.

• ***Строгое соблюдение законов и безопасности.*** Учитывая охват сети, масштабы интеграции наших услуг и собственной технологической платформы, мы полагаем, что мы смогли создать инфраструктуру для обеспечения соблюдения законов и безопасности, которую можно адаптировать к требованиям соответствующих регионов с различным правовым климатом. Кроме того, принимая во внимание рост нашей зоны обслуживания в различных регионах мира и наше прочное положение на развивающихся рынках, где нормативно-правовая база находится на стадии разработки, мы формируем местные команды по обеспечению соответствия, а также инфраструктуру, которую можно быстро адаптировать к изменениям законодательства и нормативных актов в странах, в которых мы работаем. Кроме того, мы убеждены, что возможности нашей сети и технологической платформы по осуществлению контроля, сбору данных, а также их анализу позволили нам разработать мощную инфраструктуру обеспечения безопасности, соответствующую требованиям рынков нашего присутствия и заслуживающую доверия наших клиентов, продавцов, агентов и партнеров.

Стратегии роста

В течение следующих нескольких лет мы планируем расширять нашу деятельность, продолжая реализовывать следующие ключевые стратегии:

• ***Увеличение количества участников сети.*** Мы планируем расширить нашу деятельность путем увеличения количества участников нашей сети и повышения использования наших услуг по проведению платежей. Мы будем привлекать новых и удерживать существующих клиентов за счет повышения качества основных платежных услуг, добавления новых платежных услуг, заключения договоров с новыми торгово-сервисными предприятиями, принимающими платежи Qiwi, и предложения новых услуг с добавленной стоимостью в нашей сети. Мы также намереваемся расширить возможности по распространению услуг за счет установления новых отношений с партнерами и прочими участниками экосистемы платежей, например другими платежными сетями, финансовыми учреждениями, поставщиками услуг по проведению платежей (ПУПП), операторами мобильной связи (ОМС), интернет-провайдерами, поставщиками услуг международных денежных переводов, учетно-расчетными компаниями платежных услуг и организациями, занимающимися перепродажей услуг с добавленной стоимостью. С течением времени мы также планируем расширить нашу сеть и уровень использования наших услуг в розничных точках торгово-сервисных предприятий, с которыми мы работаем.

• ***Использование масштаба физической сети для расширения внедрения и использования виртуальных услуг.*** Мы намереваемся использовать масштаб нашей обширной базы из 60 миллионов активных пользователей, прибегающих к услугам нашей сети киосков и терминалов как минимум раз в месяц, для того чтобы способствовать использованию наших прочих предложений по проведению платежей, например виртуального продукта Visa Qiwi Wallet и предоплаченных карт Visa. По состоянию на 30 июня 2013 года у нас было более 14 миллионов активных пользователей Qiwi Wallet, прибегающих к данному типу услуг не реже одного раза в год. В 2012 году мы выпустили более 1,5 миллионов предоплаченных карт Visa, которые могут использоваться для совершения одной или нескольких операций в размере

предварительно внесенной суммы или на регулярной основе по мере пополнения счета. Сочетание физической (киоски и терминалы) и виртуальной сети распространения услуг с возможностью удаленного доступа (Visa Qiwi Wallet) дает клиентам возможность беспроблемно использовать наши услуги поочередно в различных средах, что, по нашему мнению, отличает нас от конкурентов и продолжит обеспечивать рост нашей сети по всем категориям продуктов и услуг.

• ***Расширение портфеля высокодоходных продуктов и услуг.*** Мы намерены эффективно использовать существующую инфраструктуру, сеть торгово-сервисных предприятий и клиентов и гибкую технологическую платформу для внедрения новых высокодоходных продуктов и услуг с добавленной стоимостью с целью обеспечения соответствия возрастающим требованиям клиентов, предоставления возможности проведения перекрестных продаж, а также расширения ассортимента существующих услуг с добавленной стоимостью для повышения уровня дохода на одного клиента. Так, мы внедрили ряд услуг целевого маркетинга и дистанционного банковского обслуживания, помогающих продавцам и банкам обслуживать клиентов более эффективным способом, а также разрабатываем инструментальный пакет, позволяющий нашим продавцам создавать свои собственные киоски, онлайн- и мобильные приложения. Мы полагаем, что наши большая база клиентов является источником подходящей аудитории для перекрестных продаж указанных новых продуктов. Мы также убеждены, что наша гибкая технологическая платформа позволит нам быстро осуществить интеграцию с различными продавцами и обеспечить доступ через разнообразные интерфейсы, например, киоски и терминалы, приложения для мобильных устройств, Интернета и социальных сетей.

• ***Выход на новые рынки.*** Мы планируем перенести нашу бизнес-модель в другие страны, подходя к вопросу расширения с должной осмотрительностью. Мы планируем начать работу за переделами России и Казахстана, путем прямого инвестирования в рынки отдельных стран, где мы, по нашему мнению, сможем использовать наш практический опыт для успешного ведения деятельности. Хотя попытки по расширению сети и находятся на ранней стадии реализации, мы уже начали осваивать рынки Молдовы, Румынии, Беларуси, Бразилии, Иордании и США. В долгосрочной перспективе мы также планируем добиться роста на рынках некоторых стран (Аргентины, Чили, Китая, Колумбии, Индии, Панамы, Перу, ЮАР, Украины и т.д.) путем предоставления франшиз на осуществление соответствующей деятельности. В рамках программы международного расширения предусматривается заключение лицензионных соглашений на использование наших технологий и платформы сторонними поставщиками услуг по проведению платежей и сетями по всему миру. Мы планируем создать платежный интерфейс, к которому смогут подключиться другие участники платежной экосистемы, включая продавцов на новых рынках, обслуживающие банки и банки-эмитенты, ПУПП, учетно-расчетные компании ПУПП и мобильные коммерческие платформы. Мы полагаем, что участники могли бы воспользоваться данным интерфейсом для получения доступа к возможностям продукта Visa Qiwi Wallet, наших киосков и терминалов и предоставления доступа к нашей открытой платежной платформе на международном уровне, что позволит нам увеличить узнаваемость бренда, расширить нашу зону охвата, а также получать доход от использования нашей технологической платформы.

• ***Развитие Visa Qiwi Wallet по всему миру в сотрудничестве с Visa.*** В рамках нашего стратегического соглашения с Visa мы планируем перевести продукт Visa QIWI Wallet из разряда монобанковской модели, контролируемой только "КИВИ Банком", в систему электронных кошельков с осуществлением платежей на основе предоплаченных карт Visa, которые может выпускать любой банк, работающий с картами Visa. Компании QIWI и Visa

сотрудничают в сфере внедрения платформы QIWI в прочих банках платежной системы Visa на территории России и стран СНГ. В долгосрочной перспективе предполагается представить продукт Visa Qiwi Wallet на рынках ряда других стран.

Наша хозяйственная деятельность

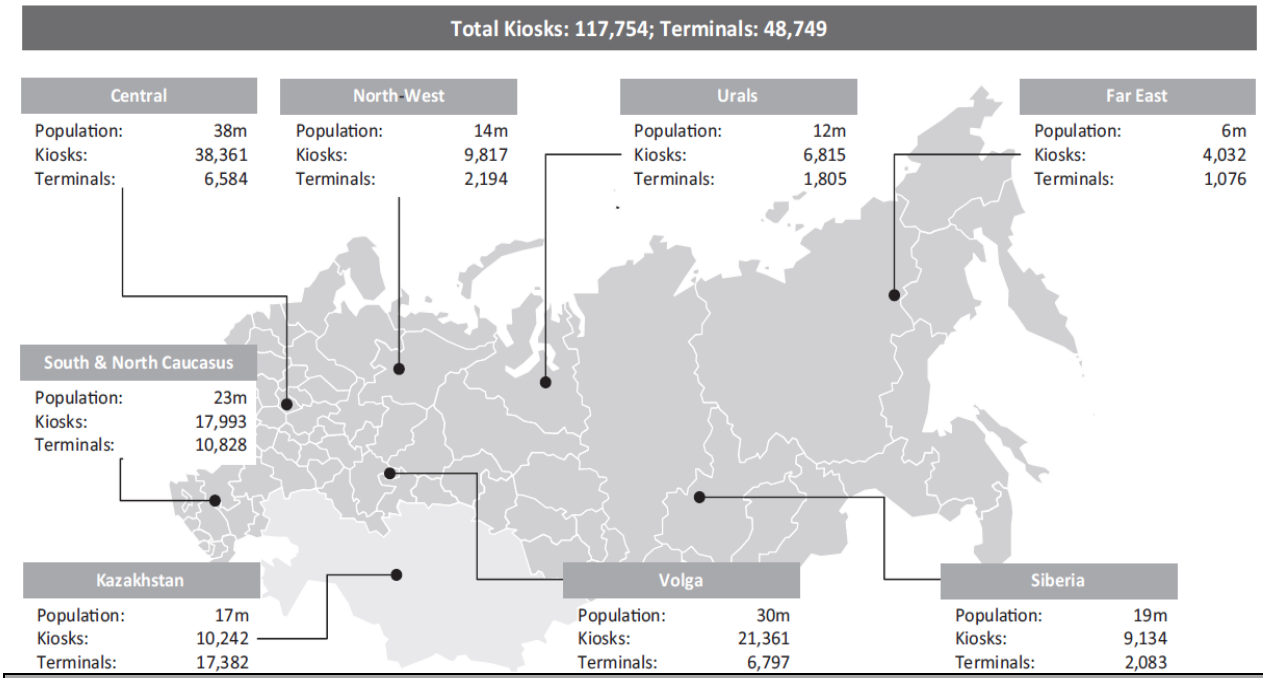
Наша хозяйственная деятельность разделена на два основных направления: Visa Qiwi Wallet и Qiwi Distribution. Данные два сегмента являются в значительной мере синергетическими, образующими самоукрепляющуюся сеть, которая, по нашему мнению, способствует развитию обоих сегментов.

Qiwi Distribution

Обзор

Сегмент Qiwi Distribution включает в себя приблизительно 122 000 киосков и 47 000 терминалов, собираемых и продаваемых сторонними производителями. В данных киосках и терминалах устанавливается наше программное обеспечение, которое характеризуется наличием адаптированного к требованиям пользователя интерфейса, позволяющего воспользоваться целым рядом услуг и подключенного к нашей процессинговой платформе. Указанные возможности позволяют устанавливать связь между клиентами и продавцами для выполнения коммерческих операций, таких как оплата счетов и покупок, в тысячах удобно расположенных точках продаж без необходимости прямого взаимодействия. Наши киоски и терминалы могут связать потребителя с более чем 3000 продавцами, а в случае счета Visa Qiwi Wallet – с более чем 54 000 продавцами.

На нижеприведенной карте представлено расположение более 167 000 киосков и терминалов в федеральных округах России и в Казахстане по состоянию на 30 июня 2013 года:



Итого: 117 754 киоска; 48 749 терминалов							
Центральный округ		**Северо-западный округ**		**Уральский округ**		**Дальневосточный округ**	
Население:	38	Население:	14	Население:	12	Население:	6

	млн.		млн.		млн.		млн.
Кол-во киосков:	38 361	Кол-во киосков:	9817	Кол-во киосков:	6815	Кол-во киосков:	4032
Кол-во терминалов:	6584	Кол-во терминалов:	2194	Кол-во терминалов:	1805	Кол-во терминалов:	1076
Южный и Северокавказский округ							
Население:	23 млн.						
Кол-во киосков:	17 993						
Кол-во терминалов:	10 828						
Казахстан				**Приволжский округ**		**Сибирский округ**	
Население:	17 млн.			Население:	30 млн.	Население:	19 млн.
Кол-во киосков:	10 242			Кол-во киосков:	21 361	Кол-во киосков:	9134
Кол-во терминалов:	17 382			Кол-во терминалов:	6797	Кол-во терминалов:	2083

Источник: Росстат (по состоянию на 2010 год), Агентство Республики Казахстан по статистике (по состоянию на начало 2012 года), данные Компании (по состоянию на 31 декабря 2012 года).

В 2010, 2011 и 2012 финансовых годах объем платежей, обработанных сегментом Qiwi Distribution, составил 361, 408 и 465 миллиардов рублей, при этом, наша сеть включала приблизительно 107 000, 120 000 и 120 000 киосков, а также 52 000, 51 000 и 49 000 терминалов соответственно. В течение полугодия, окончившегося 30 июня 2013 года, объем платежей, обработанных сегментом Qiwi Distribution, составил 241 миллиард рублей, и по состоянию на 30 июня 2013 года в составе его сети действовало примерно 122 000 киосков и 47 000 терминалов (для сравнения: за тот же период 2012 года объем обработанных платежей составлял 214 миллиардов рублей, а на 30 июня 2012 года сеть состояла из примерно 119 000 киосков и 51 000 терминалов).

Наши киоски и терминалы

Киоск представляет собой отдельно стоящий компьютерный терминал с сенсорным экраном и специальным аппаратным и программным обеспечением, позволяющим клиентам осуществлять платежи в пользу продавцов. Каждый киоск подключен к сети с помощью выделенной SIM-карты, и, как правило, оснащен купюро- и монетоприемником, печатным устройством и устройством регистрации данных по операциям, а также, в некоторых случаях, устройством считывания карт и автоматом для размена монет. Киоски собираются сторонними

производителями по нашим спецификациям, характеризуются относительной простотой и невысокой стоимостью установки и обслуживания и оснащаются специальным программным обеспечением, отслеживающим состояние работоспособности киоска и его основных узлов, сумму внесенной наличности и остаточное количество расходных материалов, например, термографической бумаги. Кроме того, сборка киосков является относительно простым процессом, и у нас, как правило, не возникает проблем с недостаточным производством или дефицитом киосков. На российском рынке используется 22 базовых модели киосков.

Помимо киосков наша сеть включает примерно 47 000 терминалов, расположенных в различных розничных точках продаж, включая ряд крупных российских сетей розничных магазинов, например "Связной" и "Евросеть". Мы обеспечиваем данным компаниям доступ к нашей сети с помощью собственного программного обеспечения и обрабатываем платежи, осуществляемые клиентами.

Киоски и терминалы, как правило, принадлежат нашим агентам, за исключением ограниченного ряда случаев выхода на новые рынки. Мы полагаем, что именно данная структура собственности позволила нам создать обширную сеть за достаточно короткий период времени. Агенты самостоятельно приобретают, устанавливают, эксплуатируют и обслуживают киоски и терминалы, а мы предлагаем им свою платформу и технические решения, помогаем обеспечить соответствие требованиям, предъявляемым к отчетности, и используем различные формы поддержки и программы стимулирования. Хотя обычно мы не продаем киоски и терминалы, мы оказываем нашим агентам помощь при переговорах с поставщиками, позволяя добиться наиболее выгодных цен. В редких случаях мы также арендуем места под установку киосков в крупных сетях розничных магазинов и заключаем договоры субаренды с нашими агентами.

Принцип работы наших киосков и терминалов

Для того чтобы осуществить платеж с помощью киоска, клиенту необходимо выбрать на экране иконку гиперссылки соответствующего продавца и ввести данные, необходимые продавцу для идентификации клиента по базе имеющихся счетов (например, номер мобильного телефона или реквизиты счета за коммунальные услуги). Затем клиент помещает банкноты или монеты в купюро- и монетоприемник, который автоматически распознает их номинальную стоимость. После внесения требуемой суммы клиент нажимает соответствующую кнопку для подтверждения и завершения операции, а программное обеспечение, установленное в киоске, направляет в нашу процессинговую систему запрос на перевод соответствующей суммы на счет покупателя и ее списание со счета агента. Далее киоск распечатывает чек, подтверждающий выполнение операции по проведению платежа. Киоск имеет интуитивно понятный интерфейс, значительно упрощающий процедуру и повышающий удобство использования, и выполнение любой операции не занимает более нескольких минут. Процесс обработки любой операции по большей части автоматизирован, и операция выполняется, как правило, в три или четыре простых этапа; таким образом, пользователю необходимо ввести лишь требуемый минимум информации. При осуществлении платежа через терминал клиент предоставляет ту же информацию (наименование продавца, сумму операции и реквизиты счета) кассиру в любом операционном окне, который обрабатывает их на компьютере или на соответствующем мобильном устройстве, используя специальное программное обеспечение.

Наши агенты

Наша база включает в себя более 8400 агентов, владеющих киосками и терминалами и отвечающих за их размещение, эксплуатацию и обслуживание в людных и удобных торговых

точках. Большинство наших агентов являются мелкими или средними коммерческими предприятиями, что, по нашему мнению, позволяет им достаточно точно отслеживать динамику развития местных рынков. Для многих из них данный бизнес является основным, для других — дополнительной услугой, позволяющей повысить поток покупателей в собственных торговых точках или предоставить клиентам дополнительные удобства. В течение полугодия, окончившегося 30 июня 2013 года, отсутствовали агенты, на долю которых по отдельности приходилось бы более 6% от общего объема платежей, осуществляемых на российском рынке в сегменте Qiwi Distribution. В среднем на 30 июня 2013 года каждый агент владел 20 киосками и терминалами, а на 5 самых крупных агентов приходилось 17 % от общего объема платежей. Таким образом, мы не считаем, что зависим в существенной степени от любого из наших агентов.

Как правило, с агентами заключаются бессрочные договоры, которые могут быть расторгнуты при условии предварительного уведомления за 30 дней до подобного расторжения. Агентские договоры не содержат положений в отношении эксклюзивности. Агенты определяют общий размер ставки комиссии, взимаемой с клиента за каждую отдельную операцию. Мы обычно не ограничиваем размер комиссии, за исключением случаев наличия особых требований, предъявляемых продавцами. Если используется ограничение максимальной ставки комиссии, мы вознаграждаем агентов за счет увеличенной доли от комиссии за обслуживание покупателей.

Наши киоски и терминалы в разных странах мира

В настоящее время практически все операции по проведению платежей в сегменте Qiwi Distribution выполняются на территории России и Казахстана. Ограниченное число киосков эксплуатируется в Молдове, Румынии, Белоруссии и США. В краткосрочной перспективе мы планируем выйти на рынки определенных стран СНГ со структурой потребительских расходов, схожей с российской, и, в частности, долей использования кассовых операций и преобладанием авансовой системы оплаты мобильной связи. Мы также полагаем, что значительным потенциалом роста будет обладать Бразилия. Сейчас мы осуществляем свою деятельность в Бразилии через ассоциированную компанию, с которой заключено лицензионное соглашение на использование наших технологий, но при успехе мы можем довести свою долю до контрольного пакета. В последующие несколько лет мы также планируем добиться коммерческого роста в некоторых странах (включая Аргентину, Чили, Китай, Колумбию, Индию, Панаму, Перу, ЮАР и Украину) путем предоставления франшизы на осуществление соответствующих операций.

Visa Qiwi Wallet

Обзор

Visa Qiwi Wallet представляет собой систему денежных переводов и обработки онлайновых и мобильных платежей, которую мы реализуем в России, позволяющую владельцам счетов оплачивать продукты и услуги, предлагаемые более 40 000 продавцов, а также выполнять денежные переводы в пиринговой системе при использовании виртуальных кошельков, являющихся эффективной заменой наличности в онлайновой и мобильной среде. Виртуальный кошелек предоставляет владельцу возможность совершать покупки в Интернете через удобный, безопасный и интуитивно понятный онлайновый или мобильный интерфейс с целым рядом вариантов оплаты. Счета Visa Qiwi Wallet могут быть привязаны к виртуальным или реальным предоплаченным картам Visa, принимаемым любыми продавцами,

использующими платежную систему Visa, во всех регионах мира. По данным Edgar, Dunn & Company, Visa Qiwi Wallet является одним из ведущих поставщиков услуг виртуальных кошельков на территории России.

До ноября 2012 года система Visa Qiwi Wallet носила название Qiwi Wallet. Qiwi Wallet — это кобрендовый продукт, выпущенный в соответствии с нашим Рамочным соглашением с Visa от 19 ноября 2012 года.

В 2010, 2011 и 2012 гг. в рамках сделок через Qiwi Wallet мы обработали соответственно 27 млрд руб., 65 млрд руб. и 152 млрд руб., при этом использовалось соответственно 6,0 миллионов, 8,1 миллиона и 11,4 миллиона активных виртуальных кошельков, зарегистрированных в нашей системе. В течение полугодия, окончившегося 30 июня 2013 года, мы обработали транзакции на 112 млрд. руб. в рамках сделок через Qiwi Wallet, и по состоянию на 30 июня 2013 года имели 14,1 млн. активных виртуальных кошельков, зарегистрированных в нашей системе (для сравнения: за тот же период 2012 г. объем обработанных транзакций составил 59 млрд. руб., и на 30 июня 2012 года было зарегистрировано 9,2 млн. виртуальных кошельков.

Наш виртуальный кошелек

С помощью Visa Qiwi Wallet пользователи могут создать онлайн-счет, именуемый виртуальным кошельком, в котором можно хранить денежные средства, внесенные наличными или перечисленные иными способами, например с банковского счета, кредитной или дебетовой карты, зарплатного счета или с помощью денежного перевода, и который в любое время можно использовать для осуществления платежей, совершения покупок или выполнения денежных переводов в пиринговой системе. Для того чтобы зарегистрировать виртуальный кошелек, пользователю достаточно всего лишь указать номер мобильного телефона, к которому привязан счет. Процедура пополнения счета достаточно проста и интуитивно понятна вне зависимости от интерфейса, используемого клиентом для получения доступа к системе Visa Qiwi Wallet (нашего веб-сайта, сенсорного экрана киоска, виртуальной банковской услуги, предоставляемой банком клиента, или мобильного приложения). Как правило, пользователю необходимо ввести индивидуальный идентификационный номер виртуального кошелька, указать сумму и (если не очевидно по обстоятельствам) источник денежных средств, которые пользователь хотел бы внести на счет. Аналогичным образом, процедура осуществления платежей с помощью Visa Qiwi Wallet может слегка отличаться в зависимости от интерфейса, но она по-прежнему остается интуитивно понятной для пользователя.

Мы полагаем, что одним из ключевых аспектов оказания услуг является удобство и простота использования. Доступ к системе Visa Qiwi Wallet предоставляется через ряд интерфейсов, включая мобильные приложения, собственный веб-сайт, сенсорный экран киосков, веб-сайты продавцов, приложения социальных сетей и SMS/USSD (где платеж осуществляется путем направления SMS-сообщения на указанный номер телефона). В настоящее время все большая доля пользователей осуществляет доступ в систему Visa Qiwi Wallet напрямую через мобильные приложения и наш веб-сайт, а не интерфейс киоска (который был изначально наиболее популярным вариантов), что свидетельствует об изменении восприятия пользователей и признании Qiwi Wallet самодостаточным продуктом, а не дополнительной функцией киоска.

Мы предлагаем доступные к загрузке приложения Visa Qiwi Wallet для большинства популярных мобильных и цифровых платформ и устройств, включая Apple iPhone и iPad, Android, Java, Microsoft Windows Mobile и Windows Phone, RIM Blackberry и Blackberry Playbook, Samsung Bada и Samsung Smart TV. Кроме того, мы поддерживаем основные мобильные операционные системы: iOS, Android и RIM. Мы уверены, что подобные

ориентированные на клиента усилия являются критически важной составляющей нашей общей маркетинговой стратегии, позволяющей расширить клиентскую базу.

Принцип использования виртуальных кошельков

Платежи, осуществляемые с помощью Visa Qiwi Wallet, можно подразделить на две категории, так называемые "пуш-платежи" и "пул-платежи". В первом случае процедура инициируется пользователем через интерфейс Visa Qiwi Wallet. После входа в систему Visa Qiwi Wallet через один из безопасных интерфейсов пользователю необходимо выбрать наименование продавца из раскрывающегося списка или найти его, используя функцию поиска, а затем ввести сумму платежа. При осуществлении большинства платежей в системе Visa Qiwi Wallet комиссия с пользователей не взимается. Кроме того, пользователи могут привязать свои банковские карточки к счетам Visa Qiwi Wallet для осуществления платежей в Интернете без раскрытия реквизитов на веб-сайтах продавцов (что исключает предполагаемый риск мошенничества, связанный с онлайновыми платежами). Во втором случае процедура инициируется пользователем через интерфейс продавца, как правило, веб-сайт продавца, на котором совершается покупка. При проверке пользователь выбирает способ платежа Visa Qiwi Wallet и перенаправляется на веб-страницу Visa Qiwi Wallet. Далее, если пользователь уже зарегистрирован в системе Visa Qiwi Wallet, ему предлагается ввести номер мобильного телефона, к которому привязан счет Visa Qiwi Wallet, и пароль Visa Qiwi Wallet. Если пользователь не зарегистрирован, наша система автоматически создает для него виртуальный кошелек после ввода номера мобильного телефона. Затем пользователю системы Visa Qiwi Wallet необходимо выбрать источник средств для осуществления платежа, включая счет Visa Qiwi Wallet с предварительно внесенной суммой, банковскую карточку, ранее привязанную к счету Visa Qiwi Wallet, или счет мобильного телефона. Кроме того, пользователь может выбрать вариант отсроченного платежа, при котором система создает электронный счет, выставляемый продавцом клиенту, который хранится в электронном кошельке и может быть оплачен позднее. После выбора способа оплаты пользователь должен подтвердить выполнение операции. Затем определенная сумма списывается с используемого клиентом источника и переводится на счет продавца. Единственный вариант, доступный пользователям, у которых ранее не было счета Visa Qiwi Wallet, это вариант отсроченного платежа. Как только пользователь пополнит счет своего нового зарегистрированного виртуального кошелька или привяжет его к банковской карточке, можно будет подтвердить и оплатить выставленный продавцом счет, после чего операция по проведению платежа будет завершена.

Возможности пополнения счета

Пополнить счет Visa Qiwi Wallet можно фактически любым доступным на рынке способом, включая взнос наличными через киоск или терминал, банковские карты и счета, интернет-банкинг, банкоматы, прямое зачисление в депозит по платежной ведомости, переводы без открытия счета и традиционные денежные переводы. Кроме этого, система Visa Qiwi Wallet выигрывает благодаря наличию доступа к нашей сети киосков и терминалов, являющейся самой крупной российской сетью, предлагающей возможность бесплатного пополнения счета наличными. Мы полагаем, что за счет удобства пополнения кошельков в наших киосках и терминалах мы увеличиваем вероятность того, что потребители будут пользоваться другими услугами, которые мы предлагаем.

Киоски и терминалы под брендом Qiwi являются основным способом пополнения счетов Visa Qiwi Wallet. В 2012 году объем зачислений составил 113 миллиардов рублей. Однако в последние годы неуклонно растет процентная доля средств, переводимых с помощью

банковских карт или напрямую с банковских счетов. Кроме того, клиенты могут воспользоваться аналогичными услугами, предлагаемыми в сетях сторонних компаний.

Наши виртуальные кошельки в разных странах мира

По состоянию на 30 июня 2013 года подавляющее большинство активных кошельков Visa Qiwi Wallet приходилось на российский рынок. Мы планируем, что международная экспансия системы Visa Qiwi Wallet будет направлена на рынки с большим объемом денежных переводов в Россию и из нее и низким уровнем проникновения банковских услуг. Это, в первую очередь, страны СНГ, из которых в Россию приезжает значительное число трудовых мигрантов. Структура миграции определяет спрос на услуги по переводу денег и осуществлению международных платежей, которые будут составлять основу нашего предложения на указанных рынках. Мы также полагаем, что наши услуги будут пользоваться спросом у компаний, занимающихся электронной торговлей, которые стремятся расширить свою клиентскую базу на территории России.

Мы ожидаем, что сотрудничество с компанией Visa поможет значительно расширить нашу зону обслуживания с помощью системы Visa Qiwi Wallet на международном уровне, поскольку благодаря компании Visa мы сможем получить доступ ко всем продавцам, использующим ее платежную систему, таким образом исключая необходимость создания своей сети продавцов каждый раз, когда система Visa Qiwi Wallet запускается на новом рынке.

"КИВИ Банк"

В сентябре 2010 года мы приобрели ЗАО "КИВИ Банк" (имеющий лицензию на осуществление банковской деятельности в Российской Федерации) в качестве платформы для нашего бизнеса в сегменте Visa Qiwi Wallet. В настоящее время ЗАО "КИВИ Банк" отвечает за обработку всех операций по проведению платежей в системе Visa Qiwi Wallet, хотя мы ожидаем, что в течение 2013 года платформа Qiwi будет открыта для других банков – членов платежной системы Visa в России и странах СНГ. Если клиент вносит наличные на свой счет в системе Visa Qiwi Wallet, ЗАО "КИВИ Банк" выпускает для него новую виртуальную предоплаченную карту. Кроме того, ЗАО "КИВИ Банк" также выпускает пластиковые карты клиентам Visa Qiwi Wallet. Средства, полученные в результате пополнения клиентами системы Visa Qiwi Wallet своих счетов, хранятся на счете в ЗАО "КИВИ Банк". ЗАО "КИВИ Банк" не выплачивает проценты по счетам Visa Qiwi Wallet. Также стоит отметить, что ЗАО "КИВИ Банк" ведет небольшое число счетов наших работников, должностных лиц, директоров, агентов и некоторых связанных лиц. Краткое описание системы нормативного регулирования, применимой к ЗАО "КИВИ Банк", приводится в разделе "Регулирование".

Предоплаченные карты Qiwi

В конце 2009 года мы приступили к реализации программы выпуска предоплаченных карт в сотрудничестве с компанией Visa Inc. Владельцы предоплаченных карт Qiwi Visa могут воспользоваться всеми преимуществами обычной карты Visa без необходимости открытия банковского счета или кредита, устраняя презюмируемый риск мошенничества, связанного с традиционными кредитными и дебетовыми картами, на обслуживаемых нами рынках. Наши предоплаченные карты Visa можно приобрести через систему Visa Qiwi Wallet или в каком-либо киоске Qiwi. В настоящее время в обращении имеются следующие карты:

- Qiwi Visa Virtual – виртуальные карты, переводимые на мобильный телефон клиента в SMS-сообщении в течение нескольких секунд после их приобретения, могут использоваться для совершения покупок в сети Интернет у любого продавца, принимающего карты бренда Visa.

Карты Qiwi Visa Virtual имеют предоплаченный баланс и срок действия в три месяца. За полугодие окончанием 30 июня 2013 года мы продали более 345 000 карт Qiwi Visa Virtual и провели платежи по указанным счетам на сумму 499 миллионов рублей.

• Qiwi Visa Card – виртуальные карты, переводимые на мобильный телефон клиента в SMS-сообщении в течение нескольких секунд после их приобретения, могут использоваться для совершения покупок в сети Интернет у любого продавца, принимающего карты бренда Visa. Карты Qiwi Visa имеют общий баланс со счетом потребителя в системе Visa Qiwi Wallet и срок действия в 12 месяцев. За полугодие окончанием 30 июня 2013 года мы продали более 4 млн. карт Qiwi Visa и провели платежи по указанным счетам на сумму 1860 миллионов рублей. Хотя предусматривается, что все новые счета в системе Visa Qiwi Wallet будут по умолчанию привязаны к виртуальным предоплаченным картам Visa, карты Qiwi Visa по всей вероятности сохранят свой статус в качестве отдельного продукта.

• Qiwi Visa Plastic – пластиковые карты, доставляемые клиенту по почте или курьером после их приобретения, могут использоваться для совершения покупок в сети Интернет или в обычном розничном магазине, оборудованном соответствующим терминалом, у любого продавца, принимающего карты бренда Visa. Карты Qiwi Visa Plastic, которые также могут использоваться для снятия наличных в любом соответствующем банкомате, имеют общий баланс со счетом потребителя в системе Visa Qiwi Wallet и срок действия в 12 месяцев. За полугодие окончанием 30 июня 2013 года мы продали 88 000 карт Qiwi Visa Plastic и провели платежи по указанным счетам на сумму 5533 миллиона рублей.

Кобрендовые карты Qiwi Visa выпускаются ЗАО "КИВИ Банк" в соответствии с соглашением, заключенным с корпорацией Visa International Service Association. По данному соглашению банку ЗАО "КИВИ Банк" предоставляются полномочия на выпуск предоплаченных карт Visa на территории России и осуществление денежных переводов на карты Visa в России, Украине, Казахстане, Узбекистане, Грузии и Таджикистане, а также между указанными странами при использовании сети Visa для обработки электронных платежей. Соглашение действительно по 03 февраля 2017 года, после чего оно будет автоматически продляться сроком на один год до расторжения любой из сторон путем направления другой стороне уведомления как минимум за 90 дней до окончания срока действия. Компания Visa может расторгнуть соглашение по своему усмотрению, направив предварительное уведомление за 180 дней до подобного расторжения или без уведомления в случае: (1) существенного нарушении условий соглашения со стороны ЗАО "КИВИ Банк"; (2) решения компании Visa, что продолжение выполнения данного соглашения может нанести вред компании Visa или ее бренду; или (3) наличия у компании Visa разумных оснований полагать, что имело место или планируется слияние или поглощение ЗАО "КИВИ Банк" другой компанией, а также любое иное изменение организационно-правовой формы или корпоративного контроля.

Услуги с добавленной стоимостью

Наша сеть продавцов и клиентов, а также наличие гибкой технологической платформы позволяет нам внедрять новые высокоприбыльные продукты и услуги с дополнительной стоимостью, а значит повышать уровень доходности на одного клиента. В ноябре 2006 года мы начали распространять рекламу с помощью киосков, используя преимущества нашей сети и данные, полученные от клиентов. Реклама, как правило, оформляется в виде всплывающего баннера, при выборе которого клиент переходит на специализированный сайт, содержащий полное описание продукта. На экране каждого киоска есть 12 мест для размещения рекламы. Кроме того, после завершения операции по проведению платежа в пользу какого-либо ОМС мы можем направить клиенту SMS-сообщение, подтверждающее выполнение данной операции, которое может содержать рекламу какого-либо продукта или услуги, при условии, что клиент не отказался от получения подобной рекламы. В течение 2012 года клиентам ежемесячно

направлялось около 45 миллионов SMS-сообщений с рекламой. Кроме того, мы предоставляем рекламодателям возможность создавать брендовые страницы в подразделе меню киоска.

Не так давно мы запустили услугу "дистанционного банковского обслуживания", которая позволяет клиентам использовать электронную систему платежей тех банков, в которых у них имеются счета, через наши киоски. Клиент может получить доступ к своему счету, нажав иконку гиперссылки на экране киоска. Ассортимент доступных клиенту услуг зависит от условий и положений нашего соглашения с соответствующим банком-партнером.

Торгово-сервисные предприятия

По состоянию на 30 июня 2013 года наша сеть включала более 54 000 торгово-сервисных предприятий (в том числе операторов мобильной связи, коммунальных служб, банков и розничных продавцов в сети Интернет). На экране киоска имеется иконка гиперссылки, нажав на которую клиент получает доступ к продуктам и услугам крупных продавцов. Доступ к продуктам и услугам прочих продавцов осуществляется через систему Visa Qiwi Wallet, и, поскольку любой из наших киосков может использоваться в качестве интерфейса для регистрации или доступа к имеющемуся виртуальному кошельку Visa Qiwi Wallet, предлагаемые по количеству продавцов возможности фактически одинаковы для пользователей киосков и системы Visa Qiwi Wallet. Кроме того счета в системе Visa Qiwi Wallet могут быть привязаны к виртуальным или реальным предоплаченным картам Visa, которые используются для оплаты покупок у любого продавца, принимающего карты бренда Visa, вне зависимости от того, в каком регионе мира он находится. Мы регулярно добавляем новые компании в существующий список продавцов, чтобы предоставить нашим клиентам возможность "совершения всех покупок в одном месте".

Условия и положения наших соглашений с продавцами варьируются в значительной степени, как правило, в зависимости от потребностей каждого продавца. Из-за различий в вопросах нормативно-правового регулирования, мы заключаем отдельные соглашения для каждого из двух сегментов. Это значит, что в случае каждого продавца, доступ к продуктам и услугам которого предоставляется как через киоски (иконка гиперссылки на экране), так и через систему Visa Qiwi Wallet, имеется два соглашения с основными подконтрольными компаниями холдинга: один — с "ОСМП", другой — с ЗАО "КИВИ Банк". Продавцы, доступ к продуктам и услугам которого предоставляется только через систему Qiwi Wallet, обычно заключают соглашение лишь с ЗАО "КИВИ Банк". По своему типу соглашения с "ОСМП" являются агентскими, имеют неограниченный срок действия, или автоматически пролонгируются по истечении первоначального срока. Тем не менее, в соответствии с российским законодательством указанные соглашения могут быть расторгнуты любой из сторон без предварительного уведомления. Соглашения продавцов с ЗАО "КИВИ Банк" обычно представляют собой соглашения о приобретении предоплаченных карт, поскольку мы приравниваем электронные денежные средства владельцев счетов в системе Visa Qiwi Wallet к виртуальным предоплаченным картам (см. раздел "Регулирование").

Всех продавцов можно подразделить на три основные категории. Наиболее значимая из них представлена различными поставщиками услуг, например, ОМС, Интернет-провайдерами, провайдерами абонентского ТВ и коммунальными службами. Исторически сложилось так, что на ОМС, и, в частности, трех крупнейших операторов на российском рынке, приходится самая большая часть базы продавцов. В обозримом будущем данное соотношение, скорее всего, не изменится. За годы окончанием 31 декабря 2010, 2011, 2012 и за полугодие окончанием 30 июня 2013 года доля ОМС Большой Тройки в общем объеме платежей сегмента Qiwi Distribution на российском рынке составила 65 %, 60 %, 47 % и 40% соответственно. Заметно, что за последние три года доля ОМС в объеме операций по проведению платежей неуклонно падала, что объясняется расширением нашей базы продавцов и увеличению коэффициента использования

клиентами других наших услуг, помимо пополнения счета мобильного телефона.

Вторая категория продавцов — это представители индустрии финансовых услуг: банки, страховые компании и операторы денежных переводов. По состоянию на 30 июня 2013 года мы принимали платежи от имени более чем 210 банков, включая основных лидеров в сфере банковского обслуживания физических лиц: "Сбербанк", "Банк Москвы", "ВТБ 24", "Альфа-Банк", "ЮниКредит Банк", "Росбанк", "Промсвязьбанк", "Райффайзен Банк" и т.д. Согласно данным из общедоступных источников наша сеть киосков и терминалов крупнее сети банкоматов любого из основных банков, т.е. мы можем предложить им возможность расширить свою клиентскую базу, дав возможность их клиентам вносить деньги и погашать кредиты через нашу сеть. Мы также сотрудничаем с крупными российскими и международными операторами денежных переводов (например, Contact, UNIStream и PrivatMoney), а также страховыми компаниями (например, "Альянс"). С августа 2010 года мы предлагаем нашим клиентам сервисы Visa Personal Payments и MasterCard Money Send, которые позволяют владельцам счетов в системе Visa Qiwi Wallet практически моментально пополнять баланс банковских карт Visa или MasterCard через наш веб-сайт, приложение для мобильного телефона или киоск, указав лишь номер карты получателя.

К третьей категории продавцов относятся компании, реализующие свои продукты и услуги в сети Интернет, в том числе социальные сети (например, Facebook, "Вконтакте" и "Одноклассники"), интернет-магазины (например, Ozon.ru, Groupon) и разработчики онлайн-игр. Мы также принимаем платежи от имени производителей программного обеспечения, веб-сайтов, предлагающих купонные сервисы, и целого ряда других продавцов. Наша сеть киосков и терминалов обеспечивает подобные предприятия удобным офлайновым интерфейсом в дополнение к их онлайновому предложению.

Хотя мы уже установили прочные отношения с продавцами - получателями регулярных платежей (например, ОМС и Интернет-провайдерами), финансовыми провайдерами и компаниями, занимающимися электронной торговлей, по-прежнему имеется множество рынков со значительным потенциалом к расширению базы продавцов. Так, например, мы рассматриваем возможность приема оплаты услуг в пользу федеральных, региональных и муниципальных органов власти как потенциальный сектор для расширения нашего бизнеса, поскольку они постепенно автоматизируют процесс осуществления платежей. Мы уже заключили прямые соглашения с Федеральной налоговой службой, Государственной инспекцией безопасности дорожного движения, Управлением вневедомственной охраны ГУ МВД по Москве, Федеральной службой судебных приставов и Федеральной службой по государственной регистрации, кадастру и картографии.

Отношения с основными ОМС

Исторически сложилось так, что нашими первыми и самыми крупными продавцами были и по-прежнему остаются три основных российских ОМС ("МегаФон", "ВымпелКом" и "МТС"), иногда именуемые "Большой тройкой". С данными компаниями заключены бессрочные соглашения или соглашения, автоматически пролонгируемые по истечении первоначального срока действия. Тем не менее, каждая из сторон имеет право в любое время расторгнуть соглашение в одностороннем порядке, направив другой стороне предварительное письменное уведомление. На случай нарушения сроков перечисления платежей клиентов предусмотрены различные санкции, включающие, помимо прочего, штрафы и досрочное расторжение соглашения. Размер комиссии за обслуживание получателей, зависящий от способа оплаты (наличными, банковской картой или с помощью виртуального кошелька) и от того, взимается ли комиссия с клиента или нет, выражается как процентная доля от общего объема обрабатываемых нами платежей в пользу соответствующего ОМС. С течением времени ОМС стали использовать свои сильные позиции при переговорах, чтобы снизить или совсем

убрать комиссию за обслуживание получателей, вынуждая нас перейти на использование комиссии за обслуживание клиентов и предоставление услуг с добавленной стоимостью.

Наша технологическая платформа

Системы Visa Qiwi Wallet и Qiwi Distribution базируются на нашей собственной передовой технологической платформе. Все ключевые технологии создавались усилиями своих специалистов. Платформа состоит из трех основных элементов: базы данных Oracle, процессинговой системы на основе Java и различных интерфейсов для клиентов, продавцов и агентов. Интерфейсы подключаются к процессинговой системе по безопасному протоколу.
Аппаратно платформа состоит из двух арендуемых центров регистрации и обработки данных (основного и резервного), один из которых располагается в наших офисных помещениях, а другой находится у третьего лица. Кроме того, один из центров прошел сертификацию на соответствие стандарту безопасности данных индустрии платежных карт (PCI DSS). В случае системного сбоя или природной катастрофы мы сможет переключиться на работу от резервного центра в течение 15 минут.

Киоски и терминалы не подключены друг к другу, что позволяет снизить риск распространения вируса по всей сети. Основное программное обеспечение, на котором работают киоски, это наше собственное приложение Maratl, позволяющее принимать платежи посредством процессинговой системы. Программные продукты, используемые на терминалах, также являются разработанными нами приложениями.

Система Visa Qiwi Wallet оснащена надежной фильтр-системой защиты от мошенничества, спроектированной для отслеживания подозрительных операций и блокировки соответствующих счетов. В большинстве случаев мошенничество в системе Visa Qiwi Wallet происходит из-за обмана пользователя злоумышленниками, а не отказа системы безопасности. Мы внедрили технологию 3D Secure, схожую с теми, которые используются в основных платежных сетях. 3D Secure является еще одним уровнем обеспечения безопасности платежей в сети Интернет, требующим от клиента пройти еще один этап идентификации, как правило, ввод кода подтверждения, присылаемого в SMS-сообщении. Таким образом, наша система направляет клиенту запрос на ввод постоянного кода, привязанного к его отдельному счету, а также уникальный для каждой операции код, основанный на криптографическом ключе одноразового использования.

Рамочное соглашение, заключенное с компанией Visa 19 ноября 2012 года, накладывает на нас строжайшие требования по защите данных пользователей. По условиям данного соглашения мы обязуемся обеспечивать соответствие утвержденным компанией Visa стандартам безопасности, подтверждаемое на основе периодических аудиторских проверок.

Продажи и маркетинг

В нашей компании имеется специальная рабочая группа, состоящая из более чем 200 менеджеров по продажам и специалистов по маркетингу. В задачи группы входит поиск возможностей расширения нашей сети агентов и продавцов, привлечение и удержание клиентов, а также стимулирование сбыта наших продуктов. Наша маркетинговая программа включает рекламные кампании и другие мероприятия по продвижению продуктов и услуг, например, программы обеспечения лояльности клиентов, реализуемые совместно с продавцами.

Узнаваемость бренда

Мы можем с уверенностью сказать, что наша компания пользуется широкой известностью на территории Российской Федерации. По данным исследовательской компании Radar Research, Qiwi — это один из самых признанных в стране брендов среди операторов терминалов и провайдеров электронных платежей (уровень узнаваемости бренда с подсказкой:

84%).

Мы также полагаем, что в случае нашей отрасли для сохранения узнаваемости бренда важным аспектом является освещение деятельности в социальных сетях. Поэтому мы создали отдельную команду сотрудников, отвечающих за регулярное обновление информации на веб-страницах в сетях Facebook, Twitter, "Вконтакте" и LiveJournal. Кроме того, мы используем социальные сети для обратной связи с клиентами и дальнейшего развития нашего бизнеса.
В рамках деятельности по сохранению имиджа бренда мы также создали службу поддержки для агентов, продавцов и клиентов.

Реклама и мероприятия по продвижению продуктов и услуг

Поскольку мы располагаем обширной сетью киосков и терминалов с броской маркировкой, для поддержания узнаваемости бренда нам практически не требуются рекламные услуги третьих лиц. Для продвижения системы Qiwi Wallet мы в основном используем интернет-рекламу.

Кроме того мы проводим совместные кампании вместе с продавцами, которые предлагают своим клиентам скидки при осуществлении платежей в нашей сети.

Конкуренция

Наиболее значимыми конкурентными факторами в нашем бизнесе являются скорость, удобство использования, размер сети, доступность, режим работы, программы обеспечения лояльности, надежность и стоимость. В число наших конкурентов входят банки, занимающиеся обслуживанием мелкой клиентуры, поставщики нетрадиционных услуг по проведению платежей (например, операторы розничной торговли и ОМС), традиционные операторы платежных киосков и терминалов, операторы платежных систем, а также прочие компании, предлагающие различные типы услуг, включая услуги по проведению и процессингу электронных платежей.

Нам приходится сталкиваться с жесткой конкуренцией со стороны крупных розничных банков как в сегменте Qiwi Distribution, так и в сегменте Visa Qiwi Wallet. Среди наших конкурентов стоит отметить "Сбербанк", крупнейший в России розничный банк, контрольный пакет акций которого принадлежит государству, и "Альфа-Банк", один из ведущих частных российских банков. Оба банка имеют надежные электронные платежные системы и обширную сеть отделений по обслуживанию физических лиц. Некоторые розничные банки в настоящее время создают собственные сети киосков и терминалов, и занимаются активной деятельностью в отрасли электронных платежных продуктов.

Кроме того, мы конкурируем с крупными операторами розничной торговли, продающими телекоммуникационное и мультимедийное оборудование, например "Евросеть" и "Связной". Подобные компании иногда являются посредниками сторонних провайдеров, предлагающих некоторые финансовые услуги и услуги по проведению платежей, включая мгновенные денежные переводы, погашение кредитов, оплату коммунальных услуг и т.п., а также продажу страховых полисов и обслуживание потребителей банковских услуг, используя преимущества своих розничных сетей. В определенной степени нашими конкурентами являются и ОМС, предоставляющие своим абонентам совершать мгновенные платежи в пределах баланса счета мобильного телефона.

Потенциальным конкурентом является "Почта России", располагающая громадной сетью отделений по всей стране и принимающая платежи за услуги третьих лиц, включая коммунальные и банковские услуги.

И, наконец, мы конкурируем с аналогичными нам компаниями, т.е. традиционными операторами платежных киосков и терминалов (в основном CyberPlat и Elecsnet) и операторами электронных платежных систем (в основном "Яндекс.Деньги" (мажоритарный пакет акций

которого был недавно приобретен "Сбербанком") и WebMoney).

Интеллектуальная собственность

Права на интеллектуальную собственность являются важной частью бизнеса. При защите нашей фирменной технологии и прочей интеллектуальной собственности мы полагаемся в первую очередь на сочетание таких механизмов, как договорные положения, авторские права, товарные знаки, патенты и производственные секреты.

Одним из ключевых элементов интеллектуальной собственности являются наши ноу-хау. Практически все основное программное обеспечение было разработано усилиями наших сотрудников. Поэтому мы заключаем с нашими сотрудниками и консультантами соглашения о передаче авторских прав и соглашения о неразглашении конфиденциальной информации (последние заключаются также и с третьими лицами) и строго контролируем доступ к нашей фирменной технологии.

"QIWI" и "КИВИ" являются зарегистрированными товарными знаками на территории Российской Федерации, и мы подали заявки на регистрацию нашего фирменного наименования более чем в 15 странах. Кроме того, у нас есть регистрация, в том числе по Мадридскому соглашению и Протоколу, на фирменное наименование "QIWI (КИВИ)", используемое как товарный знак в СНГ и других странах. Также мы оформили авторские права на некоторое программное обеспечение, включая "Maratl", "Observer", "Приложение для POS-терминала Ingenico", "Приложение для POS-терминала NURIT", "Универсальный платежный шлюз", и "Универсальная система обработки платежей". Авторские права на некоторые программные продукты были зарегистрированы в России и США.

Офисы

В настоящее время мы арендуем более 7000 м^2 площадей в двух районах Москвы, которые служат нам в качестве главного офиса. Мы намереваемся переехать в новый офис в микрорайоне Северное Чертаново и 14 июня 2013 года заключили предварительный договор аренды новых помещений. В связи с этим переездом мы намереваемся расторгнуть договоры аренды помещений по адресу Варшавское шоссе, 125, корпуса 1 и 18а, с 1 октября 2013 года. Мы продолжим арендовать небольшое помещение по адресу Варшавское шоссе, 125, корпус 1, для архивных целей. Мы намерены расторгнуть договор аренды помещений по адресу Петровский переулок 10/2 в конце 2013 года. Соответствующие соглашения о расторжении уже подписаны и находятся в процессе регистрации в государственных органах. В Казахстане мы арендуем офисные помещения в Астане и ряде других крупных городов.

Персонал

В следующей таблице приводятся данные по среднему количеству сотрудников нашей компании, занятых в разных подразделениях, за годы окончанием 31 декабря 2010, 2011 и 2012 финансовых годов, а также за полугодие окончанием 30 июня 2013 года.

	За годы окончанием 31 декабря			**За полугодие окончанием 30 июня 2013 г.**
	2010 г.	**2011 г.**	**2012 г.**	
Сегмент Qiwi Distribution	**645**	**680**	**662**	**660**
Подразделения по работе с клиентами	240	274	268	270
Операционно-учетные подразделения	263	250	239	235
ИТ-персонал	142	156	156	156
Сегмент Qiwi Wallet	**246**	**223**	**241**	**276**
Подразделения по работе с клиентами	151	116	112	118
Операционно-учетные подразделения	64	67	78	95

ИТ-персонал	31	39	52	63
Разное	**109**	**116**	**110**	**101**
Итого	**1000**	**1018**	**1013**	**1037**

Мы намереваемся провести внутреннюю реорганизацию с целью изменения нашей организационной структуры и перехода от структуры с независимыми бизнес-юнитами, при которой Qiwi Distribution и Qiwi Wallet в основном управляются как независимые лица, к структуре, в которой управление будет сконцентрировано на централизованных операционных функциях, таких как продажи, маркетинг и финансы. Реорганизация должна учесть растущее перекрытие наших видов деятельности, когда Qiwi Distribution становится важным каналом продаж для Qiwi Wallet. Руководство компании рассчитывает завершить эту реорганизацию в 2014 году. В результате этой реорганизации возможны существенные изменения в кадровой структуре, в частности, в составе должностных лиц.

Мы уделяем значительное внимание технологическим инновациям и поэтому активно боремся за новых талантливых сотрудников. Мы стремимся нанимать лучших разработчиков программного обеспечения, а также в высшей степени квалифицированных менеджеров по продажам, специалистов по маркетингу, финансам и управлению. Мы стараемся создавать динамическую отвечающую требованиям обстановку, содействующую выполнению работы в команде, проявлению творческих способностей и обмену новыми идеями. Мы уверены, что мы установили прочные взаимоотношения с нашими сотрудниками.

Судебные иски

Время от времени в рамках нашей обычной деятельности нам приходится сталкиваться с различными судебными спорами. В настоящее время и за последний небольшой период времени мы не выступали стороной какого-либо судебного, арбитражного или административного разбирательства (текущего или предстоящего), которое могло бы нанести материальный ущерб нашему бизнесу, финансовому положению или результатам деятельности.

РЕГУЛИРОВАНИЕ

На территории Российской Федерации и в других юрисдикциях деятельность компании Qiwi plc регулируется рядом законов и постановлений в области противодействия легализации доходов, полученных преступным путем, в сфере услуг по проведению платежей, обеспечения защиты данных и информационной безопасности, а также рекламных услуг. Деятельность "КИВИ Банк" также подпадает под действие многочисленных законов и постановлений, регулирующих банковскую деятельность в России.

Регулирование в сфере услуг по проведению платежей

Электронный кошелек Visa Qiwi Wallet

Регулирование в сфере услуг по проведению платежей в России – относительно новый вид регулирования. Недавно принятые законы и постановления, специально разработанные для обеспечения контроля в данной отрасли, фактически остаются непроверенными. Законодательная база разработана еще в недостаточно полном объеме. Более того, она не универсальна, и различные бизнес-модели, используемые поставщиками услуг по проведению платежей, такими как мы, регулируются по-разному.

Наш сегмент Visa Qiwi Wallet осуществляет свою деятельность, прежде всего, в форме безналичных переводов с использованием банковских карт. Для целей регулирования, при пополнении счета Visa Qiwi Wallet, владельцу счета выдается одна или несколько виртуальных предоплаченных карт в зависимости от суммы пополнения. В то время как владелец счета соглашается на эмиссию карт посредством принятия публичного предложения, он (или она) не получает подробную информацию о каждой карте в явной форме. С точки зрения клиента сумма пополнения просто перечисляется на счет электронного кошелька, тогда как с юридической точки зрения эта сумма становится хранимой суммой на виртуальной предоплаченной карте.

Предоплаченная карта представляет собой электронное средство платежа, позволяющее его владельцу "осуществлять переводы электронных денежных средств" в пределах средств, предварительно депонированных в российской кредитной организации. Изменения к Положению ЦБР № 266-П «Об эмиссии банковских карт и об операциях, совершаемых с использованием платежных карт», предоставляющие предоплаченным картам статус электронного средства платежа, были одобрены Указанием ЦБ РФ № 2862-У от 10.08.2012 и вступили в силу с 1 июля 2013 года. С этой даты правовой режим предоплаченных карт определяется как режим, установленный для электронных денежных средств недавно принятым Федеральным законом РФ № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» от 27.06.2011, с изменениями (Закон о платежной системе).

Термин "электронные денежные средства" определяется в Законе о платежной системе как "денежные средства, которые предварительно предоставлены одним лицом (лицом, предоставившим денежные средства) другому лицу, учитывающему информацию о размере предоставленных денежных средств без открытия банковского счета (обязанному лицу), для исполнения денежных обязательств лица, предоставившего денежные средства, перед третьими лицами и в отношении которых лицо, предоставившее денежные средства, имеет право передавать распоряжения исключительно с использованием электронных средств платежа". Электронные денежные средства также рассматриваются как ответственность обязанного лица перед лицом, предоставившим денежные средства. Термин "электронные средства платежа"

определяется как любые способы и средства, которые позволяют составлять, удостоверять и передавать распоряжения для электронных денежных переводов с использованием информационно-телекоммуникационных технологий, электронных носителей информации и других технических устройств. В соответствии с Законом о платежной системе электронные средства платежа разделяются на персонифицированные и неперсонифицированные, в зависимости от того, предусматривается ли идентификация плательщика для целей Федерального закона Российской Федерации № 115-ФЗ "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" от 07 августа 2001 года (с изменениями и дополнениями) (Закон о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем), или нет. Любые переводы электронных денежных средств ограничиваются остатком электронных денежных средств на балансе, который составляет 100 000 рублей для персонифицированных средств платежа и 15 000 рублей для неперсонифицированных средств платежа. Общая сумма переводов с использованием каждого неперсонифицированного средства платежа не может превышать 40 000 рублей за месяц.

В соответствии с Законом о платежной системе любые электронные платежи могут осуществляться только через так называемых "операторов электронных денежных средств", которые обязательно должны быть кредитными организациями. "КИВИ Банк" является оператором электронных денежных средств для платежей, производимых с помощью Visa Qiwi Wallet. Все операторы электронных денежных средств обязаны принимать свои собственные положения, регулирующие переводы электронных денежных средств, и отчитываться перед ЦБ РФ в случае начала проведения операций по переводу электронных денежных средств.

В Законе о платежной системе также устанавливаются правовые рамки осуществления мобильных платежей, которые позволяют пополнять баланс электронных денежных средств плательщика из средств, депонированных в виде авансового платежа через оператора мобильной связи.

ЦБ РФ – орган, которому поручен контроль за соблюдением положений Закона о платежной системе. В качестве такового он наделен правом приостанавливать операции, проводимые участниками рынка и регулируемые Законом о платежной системе, в случае нарушений, и привлекать правонарушителей к административной ответственности.

Qiwi Distribution

В связи с деятельностью сегмента Qiwi Distribution "ОСМП" считается платежным агентом в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации № 103-ФЗ "О деятельности по приему платежей физических лиц, осуществляемой платежными агентами" от 03 июня 2009 года (с изменениями и дополнениями) (Закон о платежных агентах). Закон о платежных агентах неприменим к электронным платежам и, соответственно, не регулирует деятельность сегмента Visa Qiwi Wallet. В Законе о платежных агентах платежные агенты определены как посредники, которые принимают платежи от физических лиц в пользу поставщиков.

Закон о платежных агентах распространяет свое действие только на организации, предоставляющие услуги по проведению платежей, такие как "ОСМП", которые обрабатывают наличные платежи, не обладая статусом кредитной организации (в соответствии с российским законодательством кредитными организациями являются банки и небанковские кредитные организации, которые имеют право выполнять ограниченное количество банковских операций), и, таким образом, не подпадают под действие банковского законодательства. Поставщиками, от имени которых платежные агенты могут принимать платежи, являются юридические лица и индивидуальные предприниматели, а также органы государственной власти и органы местного самоуправления, бюджетные организации, которые предоставляют платные услуги в

дополнение к своим функциям. Министерство финансов Российской Федерации опубликовало официальное разъяснение, в котором предусматривается, что личный подоходный налог, пошлины и соответствующие штрафы не могут уплачиваться через платежных агентов. С целью обеспечения соответствия данным требованиям платежи в пользу налоговых органов, которые мы принимаем через наши киоски и терминалы, проводятся "КИВИ Банк", а не "ОСМП". Таким образом, эти операции подпадают под действие банковского законодательства и, соответственно, исключаются из сферы применения Закона о платежных агентах. В Законе о платежной системе прямо разрешается кредитным организациям использовать киоски и терминалы для приема платежей от физических лиц.

В Законе о платежных агентах предусмотрено требование соблюдения платежными агентами Закона о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем. Платежный агент имеет право действовать в этом качестве только после регистрации, осуществленной государственным органом, отвечающим за исполнение Закона о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем (в настоящее время – Федеральная служба по финансовому мониторингу – "Росфинмониторинг").

Платежный агент действует на основе агентского соглашения с поставщиком. Подобные агентские соглашения регулируются Гражданским кодексом РФ, отдельные положения которого более подробно описаны далее. Платежный агент также имеет право вовлекать субагентов (в соответствии с Законом о платежных агентах именуемых "платежными субагентами"), если агентское соглашение предусматривает такую возможность. Для целей Закона о платежных агентах наши агенты действуют в качестве платежных субагентов. Платежные субагенты не имеют права принимать платежи, которые требуют идентификации клиента в соответствии с Законом о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем. Согласно Закону о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем, такая идентификация клиента требуется для проведения всех операций, сумма которых превышает 15 000 рублей. В соответствии с данными требованиями программное обеспечение, установленное в наших киосках и терминалах, не позволяет принимать единовременные платежи сверх указанной суммы.

Обязательство платежного агента по переводу денежных средств поставщику должно быть застраховано или обеспечено посредством залога, гарантии либо другим способом. Сумма такого страхования или обеспечения не зафиксирована законодательно и не регулируется никакими другими указаниями.

Прием платежей в интересах поставщиков определенных типов, в том числе кредитных организаций и иностранных компаний, исключается из области регулирования Закона о платежных агентах. Это не означает, что компании, обладающей статусом платежного агента, не разрешается принимать платежи от имени таких поставщиков. Подобные операции регулируются не Законом о платежных агентах, а соответствующими универсальными положениями Гражданского кодекса РФ в отношении агентских соглашений. В частности, в Гражданском кодексе РФ содержатся некоторые основные требования в отношении агентских соглашений, включая их существенные условия и требования по расторжению, а также предусматриваются определенные права агента и принципала и распределение различных обязанностей между ними. Агентские услуги не могут предоставляться бесплатно. В соответствии с Гражданским кодексом РФ в агентские соглашения могут быть включены условия об эксклюзивности. Агентские соглашения могут заключаться на определенный или неопределенный срок. В то же время, если агентское соглашение заключается на неопределенный срок, оно может быть расторгнуто в одностороннем порядке по усмотрению одной из сторон.

В Законе о платежных агентах предусматривается право платежного агента взимать комиссию с клиентов поставщиков по каждой проведенной им операции. Максимальная величина данной комиссии не нормируется в законодательном порядке.

С 01 апреля 2010 года платежные агенты обязаны использовать контрольно-кассовую технику с фискальной памятью и контрольной лентой (электронное устройство, которое обеспечивает длительное хранение записей об операциях, осуществленных с помощью киоска) для контроля полученных платежей. Они также обязаны выдавать квитанции после выполнения каждой операции.

В соответствии с Законом о платежных агентах требуется, чтобы и платежный агент, и обслуживаемый им поставщик имели отдельные банковские счета с целью депонирования средств, полученных от клиентов и платежного агента соответственно. Все средства, полученные платежным агентом, должны размещаться на таких специализированных счетах.

Деятельность платежных агентов контролируется ЦБ РФ, хотя его полномочия в этом отношении ограничены сбором, систематизацией и анализом отраслевой информации.

Банковское регулирование

Наш "КИВИ Банк" является "кредитной организацией" и, соответственно, подпадает под действие следующих законов и постановлений в отношении оказания финансовых услуг:

Банковское законодательство

Федеральный закон Российской Федерации № 395-1 "О банках и банковской деятельности" от 02 декабря 1990 года (с изменениями и дополнениями) (Закон о банковской деятельности) – основной закон, регулирующий российский банковский сектор. Среди прочего в нем предусматривается определение кредитных организаций, список банковских операций и других сделок, в которых могут участвовать кредитные организации, и определяется порядок регистрации и лицензирования кредитных организаций, а также регулирование деятельности банков со стороны ЦБ РФ.

В Законе о банковской деятельности установлен перечень так называемых "банковских операций", которые не могут проводиться без соответствующей лицензии ЦБ РФ, включая, привлечение денежных средств по вклады, открытие и ведение банковских счетов, осуществление переводов денежных средств с банковского счета и на банковский счет клиента, осуществление переводов денежных средств (в том числе электронных денежных средств) без открытия банковских счетов (кроме почтовых переводов) и т.д. Последний тип банковских операций наш "КИВИ Банк" рассматривает как свою основную деятельность, хотя лицензии "КИВИ Банк" также позволяют ему привлекать денежные средства физических и юридических лиц во вклады, размещать привлеченные денежные средства в форме депозитов, вести счета физических и юридических лиц и осуществлять расчеты через их банковские счета, выполнять кассовое обслуживание, инкассирование и депонирование денежных средств, продавать и покупать иностранную валюту, а также выдавать банковские гарантии.

Роль ЦБ РФ

ЦБ РФ действует в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации № 86-ФЗ "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" от 10 июля 2002 года (с изменениями и дополнениями) (Закон о ЦБ РФ). ЦБ РФ представляет собой юридическое лицо, осуществляющее свои функции и полномочия независимо от Правительства Российской

Федерации. Головной офис ЦБ РФ находится в Москве; банк также имеет региональные отделения в субъектах Российской Федерации и местные отделения.

В соответствии с Законом о ЦБ РФ, Законом о банковской деятельности и Федеральным законом Российской Федерации № 173-ФЗ "О валютном регулировании и валютном контроле" от 10 декабря 2003 года (с изменениями и дополнениями) (Закон о валютном регулировании) ЦБ РФ обладает полномочиями выпускать и применять обязательные для исполнения положения, регулирующие валютные операции и деятельность банков. Основные функции ЦБ РФ включают определение и проведение денежно-кредитной политики Российской Федерации совместно с Правительством Российской Федерации, регулирование и контроль банковского сектора в качестве квазигосударственной структуры, проведение определенных ограниченных банковских операций и сделок, выпуск валюты и регулирование ее обращения, регулирование операций с иностранной валютой в Российской Федерации и операций с иностранной валютой, проводимых российскими резидентами за границей, обслуживание внутреннего государственного долга и управление федеральным бюджетом. ЦБ РФ также осуществляет надзор и контроль за национальной платежной системой. 1 сентября 2013 г. ЦБ РФ был назначен регулятором финансового рынка и рынка ценных бумаг Российской Федерации.

Требования к достаточности капитала

Ключевой параметр, лежащий в основе требований к достаточности капитала в России – размер собственного капитала (собственные денежные средства) кредитной организации, который определяется как сумма "основного капитала" и "дополнительного капитала" кредитной организации за вычетом определенных обязательств в соответствии с указаниями ЦБ РФ. Согласно Положению ЦБ РФ № 215-П от 10 февраля 2003 года (с изменениями и дополнениями) основной и дополнительный капитал кредитной организации определяется исчерпывающим перечнем различных типов заемных и собственных средств, которые учитываются при определении основного и дополнительного капитала соответственно.

Закон о банковской деятельности устанавливает минимальный размер уставного капитала и собственного капитала банков. Согласно Закону о банковской деятельности минимальный размер уставного капитала вновь регистрируемого банка составляет 300 миллионов рублей. Величина собственного капитала кредитной организации не должна быть менее 300 миллионов рублей, за исключением определенных случаев. Если размер уставного капитала банка превышает величину его собственных средств, банк обязан увеличить размер своего собственного капитала (или, в случае если данный вариант невозможен, уменьшить размер своего уставного капитала) соответственно. Указание ЦБ РФ № 1260-У от 24 марта 2003 года (с изменениями и дополнениями) устанавливает порядок проведения данных корректировок.

По состоянию на 30 июня 2013 года уставный капитал "КИВИ Банк" составил 295 миллионов рублей, размер собственного капитала – около 770 миллионов рублей, что полностью соответствовало применимому банковскому законодательству.

Резервные требования

В соответствии с Законом о ЦБ РФ Совет директоров ЦБ РФ имеет право устанавливать для банков резервные требования. Норма резервов не должна превышать 20 % от обязательств банка и может отличаться для банков разных типов. В настоящее время банки должны размещать обязательные резервы в ЦБ РФ на беспроцентных счетах. С 01 апреля 2011 года нормативы обязательных резервов, установленные ЦБ РФ, составляли 5,5 % по обязательствам перед юридическими лицами - резидентами, и 4,0 % по обязательствам перед физическими

лицами и иным обязательствам. С 1 марта 2013 года нормативы обязательных резервов составляют 4,25% по всем видам обязательств.

Российские банки должны вычислять точную сумму своих обязательных резервов в соответствии с Положением ЦБ РФ № 342-П от 07 августа 2009 года (с изменениями и дополнениями) (Положение о резервах). Согласно Положению о резервах также требуется, чтобы банки направляли результаты расчета резервов в ЦБ РФ и его региональные отделения незамедлительно по окончании каждого календарного месяца, а так же размещали дополнительные резервы в случае необходимости.

Согласно Положению о резервах ЦБ РФ может оштрафовать банк, который не выполняет требования по формированию резервов, и увеличить недостаточную сумму резерва с использованием средств корреспондентского счета банка в ЦБ РФ. Сумма штрафа рассчитывается на основании недостающей суммы резервов. ЦБ РФ и его региональные отделения могут также проводить проверки для оценки соответствия банка требованиям по формированию резервов.

По состоянию на 30 июня 2013 года резервы "КИВИ Банк" составляли 5,5 % по обязательствам перед юридическими лицами-нерезидентами и 4 % по обязательствам перед физическими лицами и иным обязательствам, что полностью соответствовало применимому банковскому законодательству. "КИВИ Банк" никогда не штрафовался за несоблюдение требований по формированию резервов, и ни одна из проверок, проведенных ЦБ РФ, не обнаружила каких-либо существенных нарушений.

На дату составления данного проспекта сумма резервов "КИВИ Банк" соответствует нормативам обязательных резервов.

Резервы на покрытие потерь

ЦБ РФ регулирует создание резервов для покрытия убытков по кредитам и других потерь. В соответствии с Положением ЦБ РФ № 254-П "О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, по ссудной и приравненной к ней задолженности" от 26 марта 2004 года (с изменениями и дополнениями) предусматривается принятие банками процедур по вычислению и формированию резервов для покрытия убытков по кредитам и других возможных потерь, которые могут включать в себя потери от инвестиций в ценные бумаги, средств на корреспондентских счетах других банков, потерь по условным обязательствам и прочим сделкам. В соответствии с Положением ЦБ РФ № 283-П от 20 марта 2006 года (с изменениями и дополнениями) требуется, чтобы банки классифицировали такие операции согласно пяти категориям риска и формировали резервы соответствующего размера по собственному усмотрению. Банки должны сообщать ЦБ РФ о сумме новых резервов по обязательствам некредитного характера в течение семи дней по окончании каждого отчетного месяца. ЦБ РФ и его региональные отделения контролируют соответствие банков указанным правилам.

Несмотря на то, что "КИВИ Банк" не осуществляет кредитование физических и юридических лиц в качестве одного из направлений своей деятельности, он создает резервы для покрытия других возможных потерь, включая потери от невыполнения обязательств контрагентами, обесценение активов и увеличение задолженности, что полностью соответствует применимому банковскому законодательству.

Нормативы банков

В соответствии с Инструкцией ЦБ РФ № 139-И "Об обязательных нормативах банков" от 03 декабря 2012 года устанавливаются обязательные нормативы для банков. Ключевые

обязательные нормативы, которые банки должны ежедневно соблюдать и о которых периодически сообщать в ЦБ РФ, включают норматив достаточности капитала, норматив мгновенной ликвидности, норматив текущей ликвидности, норматив долгосрочной ликвидности, норматив максимального размера риска на одного заемщика или группу связанных заемщиков, норматив максимального размера крупных кредитных рисков, норматив максимального размера кредитов, банковских гарантий и поручительств, предоставляемых банком своим участникам (акционерам), норматив совокупной величины риска по инсайдерам банка, норматив использования собственных средств банка для приобретения акций (долей) других юридических лиц. Невыполнение нормативов может привести к негативным последствиям для банка вплоть до отзыва банковской лицензии.

По состоянию на 30 июня 2013 года нормативы "КИВИ Банк" значительно превышали минимальные пороговые значения, предусмотренные ЦБ РФ, что полностью соответствовало применимому банковскому законодательству.

Требования к отчетности

Согласно Закону о банковской деятельности и Указанию ЦБ РФ № 2332-У от 12 ноября 2009 года (с изменениями и дополнениями) значительное количество текущей отчетности, включая финансовую отчетность, различные операционные показатели и информацию об аффилированных лицах и лицах, которые оказывают (прямо или косвенно) влияние на решения, принимаемые органами управления банка, предоставляются кредитными организациями на регулярной и нерегулярной основе. Согласно Закону о ЦБ РФ ЦБ РФ имеет право в любой момент времени проводить полные или выборочные проверки документации любого банка и имеет право проверить все его бухгалтерские книги и записи.

Согласно Закону о банковской деятельности банковские холдинги (то есть объединения юридических лиц, где юридическое лицо, которое не является кредитной организацией, прямо или косвенно контролирует принятие решений органами управления кредитной организации в рамках таких объединений) должны регулярно предоставлять для проверки свою консолидированную финансовую отчетность. В то же время, данное обязательство, применимое к банковским холдингам, в настоящее время не действует вследствие отсутствия определенной законодательной основы, необходимой для его применения. Мы считаемся банковским холдингом, поскольку владеем "КИВИ Банк", и, соответственно, будем обязаны регулярно предоставлять для проверки свою консолидированную финансовую отчетность в случае принятия соответствующего постановления. Кроме того, банковские холдинги, подобные нашему, обязаны регулярно предоставлять ЦБ РФ список компаний, которые входят в данные банковские холдинги.

Изменения к Закону о банковской деятельности, вступающие в силу с 1 января 2014 г., изменят определение банковского холдинга таким образом, чтобы в него входили только группы лиц, банковская деятельность которых составляет не менее 40% всей деятельности, согласно расчету по методике, установленной ЦБ РФ. Поскольку методика пока не установлена, мы не можем установить, останемся или нет мы «банковской группой» в значении новых правил.

Регулирование слияний и приобретений кредитных организаций в России

В дополнение к общим требованиям по контролю слияний, приобретение акций или долей в кредитных организациях также подпадает под действие определенных отраслевых нормативно-правовых актов. Согласно Закону о банковской деятельности и Закону о ЦБ РФ приобретение или получение в доверительное управление более чем 1 % акций или долей в

кредитной организации лицом (или группой лиц) требуют уведомления ЦБ РФ после заключения сделки, в то время как для приобретения или получения в доверительное управление более чем 20 % акций или долей в кредитной организации необходимо получить предварительное согласие ЦБ РФ.

Требования для получения предварительного согласия ЦБ РФ подробно изложены в Инструкции ЦБ РФ "О порядке получения предварительного согласия Банка России на приобретение и (или) получение в доверительное управление акций (долей) кредитной организации" № 130-И от 21 февраля 2007 года (с изменениями и дополнениями) (Инструкция 130-И). В Инструкции 130-И предписывается необходимость получения согласия для каждого случая приобретения лицом (или группой лиц) более чем 20, 25, 50 или 75 % голосующих акций кредитной организации, зарегистрированной как акционерное общество (или более 1/4, 1/3, 1/2 или 2/3 долей в обществе с ограниченной ответственностью) либо при доведении доли участия до 100 %. Для того чтобы иметь право на получение согласия, приобретающая сторона должна быть зарегистрирована, по меньшей мере, за три года до проведения сделки и иметь величину чистых активов, достаточную для уплаты цены покупки акций или долей в кредитной организации, а также иметь удовлетворительное финансовое положение, критерии для оценки которого в отношении юридических лиц установлены Положением ЦБ РФ "О порядке и критериях оценки финансового положения юридических лиц-участников кредитной организации" № 337-П от 19 июня 2009 года (с изменениями и дополнениями). Согласие ЦБ РФ зависит от приобретателя, даже если оно предоставляется группе лиц, и любая передача акций кредитной организации внутри группы подчиняется тому же требованию о получении одобрения перед заключением сделки.

Указанное требование также действует в отношении получения контроля над посредническими холдинговыми компаниями с долями в уставном капитале кредитных организаций. Соответственно, любое получение контроля над нашей компанией должно быть предварительно одобрено ЦБ РФ (по причине того, что мы являемся владельцами "КИВИ Банк").

Период рассмотрения ходатайства на получение согласия составляет 30 дней с даты подачи. ЦБ РФ имеет право отказать в предоставлении своего согласия, если заявитель не отвечает критериям, описанным выше, не получил одобрение Федеральной антимонопольной службы (ФАС) до подачи ходатайства в ЦБ РФ или был ранее признан виновным в нарушениях законодательства о банкротстве или в причинении убытков какой-либо кредитной организации при исполнении им обязанностей члена совета директоров (наблюдательного совета), единоличного исполнительного органа, его заместителя или члена коллегиального исполнительного органа кредитной организации.

Изменения к Закону о банковской деятельности, вступающие в силу с 1 октября 2013 г., потребуют предварительного одобрения со стороны ЦБ РФ в случае приобретения лицом (или группой лиц) более 10%, 25%, 50% или 75% голосующих акций кредитной организации, учрежденной в форме акционерного общества (или более 1/10, 1/3, ½ или 2/3 долей участия в капитале общества с ограниченной ответственностью). Изменения также предусматривают определенные дополнительные основания, по которым ЦБ РФ может отказать в одобрении приобретения.

Кроме того, Закон о банковской деятельности предусматривает, что Правительство Российской Федерации по согласованию с ЦБ РФ может предложить принятие законодательного акта, предусматривающего квоту участия иностранного капитала в банковской системе Российской Федерации, которая имеет отношение как к российским отделениям международных банков, так и к иностранному участию в уставном капитале российских банков. Установление такой квоты может препятствовать получению иностранными инвесторами контроля над нашей компанией. В то же время, такое ограничение

не действует с 2002 года и, насколько нам известно, в настоящее время у Правительства РФ нет намерения вновь его ввести.

Закон о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем

Закон о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем, был принят с целью соответствия требованиям "Группы разработки финансовых мер борьбы с легализацией доходов, полученных преступным путем" (ФАТФ), межправительственной организации, разрабатывающей и продвигающей методы борьбы с отмыванием доходов и финансированием терроризма. Требования ФАТФ относятся к различным компаниям, которые могут определяться как поставщики финансовых услуг, включая кредитные организации и платежных агентов. В Законе о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем, содержится большое количество обязательных требований, которые должны соблюдать данные компании, включая, среди прочего, разработку соответствующих внутренних стандартов и процедур, идентификацию клиентов, контроль за операциями клиентов и сообщение о подозрительных операциях.

В соответствии с Законом о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем, одно из главных обязательств поставщика финансовых услуг – "функция контроля", которая предусматривает идентификацию клиентов, сбор информации об операциях клиента и сообщение об определенных операциях в Росфинмониторинг. Закон о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем, предусматривает выполнение процедур контроля при осуществлении любых операций на сумму 600 000 рублей и более (или эквивалентной сумме в иностранной валюте), если подобные операции предусматривают:

- операции с денежными средствами в наличной форме;
- определенные операции, если одна из сторон является резидентом страны, которая не участвует в международных программах по борьбе с легализацией доходов, полученных преступным путем, или использует банковский счет, который находится в такой стране;
- определенные операции по банковским счетам или вкладам, если бенефициар не идентифицирован;
- зачисление денежных средств на счет или списание денежных средств со счета юридического лица, если данное юридическое лицо существует менее трех месяцев, или если операции по указанному счету не проводились со дня его открытия; и
- иные определенные сделки с движимым имуществом, в том числе переводы денежных средств, осуществляемые некредитными организациями.

Кроме того, поставщики финансовых услуг должны выполнять такие процедуры в случае проведения любой операции с привлечением физического лица или организации, если известно об их участии в экстремистской или террористической деятельности. Если работники поставщика финансовых услуг подозревают, что операция проводится в целях легализации каких-либо денежных средств, полученных от незаконной деятельности, или для финансирования террористической деятельности, они должны сообщать о таких операциях в Росфинмониторинг, независимо от наличия или отсутствия необходимости для проведения контроля таких операций. Поставщикам финансовых услуг запрещается уведомлять своих клиентов о направлении такой отчетности в Росфинмониторинг.

Поставщики финансовых услуг, как правило, обязаны идентифицировать своих клиентов. Однако определенные сделки освобождаются от требования идентификации клиента в соответствии с Законом о противодействии легализации доходов, полученных преступным

путем, в частности, это касается денежных переводов физических лиц на сумму, не превышающую 15 000 рублей, если только работники поставщика финансовых услуг не подозревают, что такие операции выполняются в целях легализации доходов, полученных от незаконной деятельности или для финансирования терроризма.

Кроме того, требования Закона о противодействии легализации доходов, полученных преступным путем, относятся только к отдельным сделкам, а не к сериям сделок.

Регулирование в области интеллектуальной собственности

Гражданский кодекс Российской Федерации (Часть IV) является основным законом в России, в котором регламентируются права на результаты интеллектуальной деятельности, включая их защиту и осуществление. Согласно данному акту, не требуется осуществление регистрации программного обеспечения и технологий, разрабатываемых в нашей компании, поскольку данные объекты пользуются правовой защитой на основании лишь того, чтобы они были созданы и затем опубликованы или существуют в определенной объективной форме. Кроме того, мы обладаем исключительным правом на материалы, которые подпадают под действие норм о защите авторских прав и которые были созданы для нас на основе соглашений с авторами таких материалов. В соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации мы также считаемся правообладателями исключительных прав на объекты авторских прав, которые были созданы нашими сотрудниками во время исполнения ими трудовых обязанностей в нашей компании, и имеем исключительное право на дальнейшее использование данных объектов авторских прав и их отчуждение.

В соответствии с российским законодательством регистрация объектов авторских прав не требуется. Программное обеспечение может быть зарегистрировано правообладателем по своему желанию в Федеральной службе по интеллектуальной собственности (Роспатент), но такая регистрация не является обязательной. Мы обычно регистрируем разработанное нами программное обеспечение в Роспатенте. Мы также зарегистрировали некоторое наше программное обеспечение в Соединенных Штатах Америки.

Только товарные знаки и объекты патентных прав – изобретения, полезные модели и промышленные образцы требуют обязательной регистрации в Роспатенте. Товарные знаки, зарегистрированные за границей в соответствии с Мадридским соглашением о международной регистрации знаков от 14 апреля 1891 года и (или) Протоколом к данному соглашению от 27 июня 1989 года, пользуются одинаковой правовой защитой в России наравне с товарными знаками, зарегистрированными в России. Наши главные бренды зарегистрированы в качестве товарных знаков в России, странах СНГ и некоторых других странах, в которых мы осуществляем свою деятельность.

Регулирование в области рекламы

Основным законом Российской Федерации, регулирующим рекламную деятельность, в том числе рекламу, размещаемую на киосках и терминалах, является Федеральный закон Российской Федерации № 38-ФЗ "О рекламе" от 13 марта 2006 года (с изменениями и дополнениями) (Закон о рекламе). В Законе о рекламе предусматривается значительное количество запретов и ограничений в отношении содержания и методов рекламы.

Далее представлен неисчерпывающий перечень видов и методов рекламы, которые запрещены независимо от рекламируемой продукции и средств распространения рекламы:

- реклама, которая может привести к преступному, насильственному или жестокому поведению;

- реклама, которая осуждает или иначе оскорбляет лиц, не использующих рекламируемую продукцию;
- использование порнографических или неприличных материалов в рекламе;
- использование иностранных слов, которые могут ввести в заблуждение получателей рекламы;
- заявления о том, что рекламируемая продукция была одобрена органами государственной власти или органами местного самоуправления, либо их должностными лицами;
- изображение курения и потребления алкоголя;
- реклама лечебных свойств продукции, которая не является зарегистрированным медицинским препаратом или медицинской услугой; и
- реклама, в которой отсутствуют существенные факты о продукции, что вводит потребителей рекламы в заблуждение.

Закон также запрещает размещение рекламы в отношении определенных видов продуктов и услуг без соответствующей сертификации, лицензирования или одобрения. Рекламирование такой продукции как алкоголь, табак, фармацевтические препараты, продукты детского питания, финансовые инструменты, ценные бумаги и финансовые услуги, а также поощрительные розыгрыши и рекламные объявления, ориентированные на несовершеннолетних, должно соответствовать определенным правилам и в определенных случаях предусматривает раскрытие определенной информации о продукции/услуге.

В российском законодательстве о рекламе определена и запрещена, в том числе "недобросовестная", "несоответствующая действительности" и "скрытая" реклама (то есть реклама, которая влияет на потребителей без их ведома). Реклама, основанная на некорректных сравнениях рекламируемых продуктов с продуктами других продавцов, считается недобросовестной. Также запрещено рекламировать товары, которые запрещается производить и распространять в соответствии с российским законодательством.

Кроме того, рассылка рекламных объявлений с использованием телекоммуникационных устройств (например, СМС-рассылка) требует получения согласия от потребителя рекламы, которые мы получаем, когда потребитель принимает условия публичной оферты до выполнения операций с помощью одного из наших киосков. Закон о рекламе не содержит специальных положений в отношении распространения рекламы с помощью киосков.

В некоторых случаях нарушение Закона о рекламе может повлечь за собой гражданскую ответственность или административную ответственность в виде штрафа, налагаемого ФАС.

Регулирование в области защиты персональных данных

Наша компания подпадает под действие законов и постановлений в отношении защиты пользовательских данных, включая Федеральный закон Российской Федерации № 152-ФЗ "О персональных данных" от 27 июля 2006 года (с изменениями и дополнениями) (Закон о персональных данных). В соответствии с Законом о персональных данных, среди прочего, требуется согласие физического лица на обработку (то есть любое действие или комбинацию действий, выполняемых с персональными данными, включая сбор, запись, систематизацию, накопление, хранение, использование, передачу (распределение, предоставление или доступ), блокирование, удаление и уничтожение) его/ее персональных данных до начала такой обработки. Как правило, согласно Закону о персональных данных не требуется, чтобы согласие было предоставлено в письменном виде, но оно должно быть предоставлено в любой форме, которая очевидно и достаточным образом свидетельствует о том, что это согласие было получено.

Однако в определенных случаях согласие должно быть представлено в письменной форме, в том числе при: (i) обработке специальных категорий персональных данных (касающихся расовой, национальной принадлежности, политических взглядов, религии, философских убеждений, состоянии здоровья или информации об интимной жизни); (ii) обработке персональных данных в отношении любых физиологических и биологических особенностей человека, которые могут помочь установить его личность (например, биометрические персональные данные); (iii) трансграничная передача персональных данных в государства, которые не обеспечивают адекватную защиту прав субъектов персональных данных; и (iv) предоставление или передачу персональных данных работников третьему лицу и т.д. Письменное согласие субъектов персональных данных должно соответствовать ряду формальных требований и должно быть подписано голографической или электронной подписью. В других случаях согласие может быть предоставлено в любой форме, которая очевидно свидетельствует о том, что согласие было получено.

Для получения согласия наших пользователей, мы просим их нажать на пиктограмму, указывающую на их согласие на обработку нами их персональных данных. Несоблюдение требований законодательства в области защиты персональных данных может повлечь за собой гражданскую, уголовную, дисциплинарную или административную ответственность, а также обязательство прекратить или обеспечить прекращение любой неправомерной обработки персональных данных.

Антимонопольное регулирование

Согласно Федеральному закону Российской Федерации № 135-ФЗ "О защите конкуренции" от 26 июля 2006 года (с изменениями и дополнениями) (Закон о конкуренции) ФАС наделяется широкими полномочиями в области антимонопольного регулирования в целях обеспечения конкуренции на рынке, включая одобрение или контроль слияний и приобретений, установление правил поведения для участников рынка, которые занимают доминирующее положение, судебное преследование в результате любого неправомерного злоупотребления таким доминирующим положением, а также предотвращение создания картелей и использования других мешающих конкуренции соглашений или методов. Антимонопольный регулятор имеет право наложить существенные административные штрафы на участников рынка, которые злоупотребляют своим доминирующим положением или иначе ограничивают конкуренцию, и наделен правом оспаривать договоры или сделки, которые совершены в нарушение антимонопольного регулирования. Мы занимаем существенную долю на рынке киосков, терминалов и электронных платежей, но не рассматриваемся как занимающие доминирующее положение, поскольку эти рынки возникли сравнительно недавно. В то же время, мы понимаем, что в будущем может быть обращено внимание на рынки, на которых мы действуем, и что игроки, занимающие доминирующее положение на этом рынке, могут быть идентифицированы, и на поведение этих игроков могут быть наложены ограничения и установлены другие требования к ним.

В Законе о конкуренции прямо предусматривается его экстерриториальное применение в отношение сделок, которые совершены за пределами России, но ведут или могут привести к ограничению конкуренции в России, и которые касаются активов, расположенных на территории России, акций (или долей) в российских компаниях или прав в отношении таких компаний, акций или прав в отношении иностранных приобретаемых компаний, осуществляющих поставки товаров на территорию России в сумме более чем 1 миллиард рублей в течение года, предшествовавшего году осуществления сделки.

Закон о конкуренции предусматривает обязательное предварительное одобрение ФАС слияний, приобретений, создания компаний и других сделок с вовлечением компаний, которые

имеют определенные финансовые показатели. Определенные правила и финансовые показатели предусмотрены в Законе о конкуренции в отношении предварительного одобрения ФАС приобретения поставщиков финансовых услуг, которые в соответствии с Законом о конкуренции включают кредитные организации, но не включают платежных агентов. Различные финансовые показатели имеют значение также и в сделках по приобретению других финансовых организаций.

В Законе о конкуренции предусматриваются определенные исключения из правила, касающиеся уведомления ФАС после заключения сделки вместо предварительного одобрения ФАС. Кроме того, он устанавливает финансовые пороги для сделок, не подпадающих под требование предварительного одобрения, но требующих уведомления после их заключения. Сделки, осуществляемые лицами, входящими в одну группу лиц, как правило, совершаются с последующим уведомлением об их совершении; в то же время по этому положению в Законе о конкуренции предусмотрены определенные исключения.

В соответствии с Законом о конкуренции если приобретающая сторона действует в нарушение правил контроля сделок по слиянию и, например, приобретает акции, не получив предварительного согласия ФАС, такая сделка по иску, поданному ФАС, может быть признана недействительной в судебном порядке, при условии, что эта сделка привела или могла привести к ограничению конкуренции, например, посредством усиления доминирующего положения на соответствующем рынке.

В более широком смысле российское законодательство предусматривает гражданскую, административную и уголовную ответственность за нарушение антимонопольного законодательства.

Регулирование стратегических инвестиций

В Федеральном законе Российской Федерации № 57-ФЗ "О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства" от 29 апреля 2008 года (с изменениями и дополнениями) (Закон о хозяйственных обществах, имеющих стратегическое значение) предусматривается, что в случае приобретения иностранным инвестором (или группой лиц, включая иностранного инвестора) прямого или косвенного контроля над компанией, обладающей лицензией на шифрование, требуется предварительное одобрение специализированной правительственной комиссии. Процесс одобрения обычно занимает от 3 до 6 месяцев. "КИВИ Банк" имеет лицензии на шифрование, которые необходимы для осуществления его деятельности, и в силу этого считается "хозяйственным обществом, имеющим стратегическое значение".

В соответствии с Законом о хозяйственных обществах, имеющих стратегическое значение, лицо рассматривается как имеющее контроль над хозяйственным обществом, имеющим стратегическое значение, если такое лицо, в том числе прямо или косвенно контролирует более чем 50 % общего количества голосов, приходящихся на голосующие акции, составляющие уставный капитал такого общества. В случае, если покупатель является иностранным государством, иностранной правительственной организацией, международной организацией или организацией, контролируемой иностранным правительством или международной организацией, предварительное согласие необходимо при приобретении более чем 25% общего количества голосов, приходящихся на голосующие акции. Также инвесторы, которые контролируются иностранным государством, иностранным правительством или международной организацией, не имеют права владеть более чем 50% общего количества голосов, приходящихся на голосующие акции в хозяйственном обществе, имеющем стратегическое значение. Несоблюдение требования о получении предварительного согласия

правительственной комиссии до совершения сделки по приобретению приводит к ничтожности сделки.

В Законе о хозяйственных обществах, имеющих стратегическое значение, не предписывается в ясной форме, как необходимо толковать понятие "косвенный" контроль над хозяйственным обществом, имеющим стратегическое значение, и при каких обстоятельствах приобретение акций холдинговой компании общества, имеющего стратегическое значение, будет представлять собой "косвенное" приобретение акций в хозяйственном обществе, имеющем стратегическое значение, что, следовательно, потребует одобрения специализированной правительственной комиссии. Хотя можно заключить, что "косвенное" приобретение имеет место в случае, если иностранный инвестор приобретает более 50 % акций холдинговой компании общества, имеющего стратегическое значение, или другим способом получает контроль над холдинговой компанией, нет гарантии в том что, что российские государственные органы не интерпретируют это по-другому и не применят бы более низкий порог по приобретению такой холдинговой компании.

РУКОВОДСТВО

Директора и руководители

В нижеследующей таблице содержится информация о наших директорах и руководителях по состоянию на дату составления настоящего проспекта, а также об одном кандидате на должность директора компании, назначение которого будет выдвинуто на голосование и одобрено после завершения предложения.

ФИО	Возраст	Должность
Андрей Романенко	34	Директор, Председатель совета директоров
Сергей Солонин	39	Директор, Генеральный директор
Андрей Муравьев	38	Директор
Игорь Михайлов	42	Директор
Мэтью Хэммонд	38	Директор
Верди Исраелян	37	Директор
Борис Ким	50	Директор
Нилеш Лакхани	54	Независимый директор
Дмитрий Плесконос	58	Независимый директор
Маркус Родс	52	Независимый директор
Алексей Рассказов	47	Директор
Александр Агаков	40	Руководитель, Qiwi Distribution
Анна Стоклицкая	37	Управляющий директор, Visa Qiwi Wallet
Андрей Попков	52	Главный специалист по контролю за соблюдением этических норм
Александр Караваев	38	Финансовый директор
Мария Панферова	34	Главный юрисконсульт

Краткая биографическая справка

Андрей Романенко. Андрей Романенко занимает должность нашего директора с декабря 2010 года, а председателя совета директоров - с октября 2012 года. Его кандидатура в совет директоров была предложена компанией "Антана". Г-н Романенко - предприниматель, его опыт работы в области платежных услуг и банковской индустрии превышает 14 лет. Является одним из основателей нашей компании-предшественника, "ОСМП", и с июля 2007 года по октябрь 2012 года занимал пост нашего генерального директора. С марта 2011 года г-н Романенко является партнером двух венчурный фондов, "ЭддВенче III" и "АйТек Капитал". Является членом совета директоров "КИВИ Банк" с июня 2009 года. В 2000 г. окончил Международный независимый эколого-политологический университет со степенью в области финансового менеджмента.

Сергей Солонин. Сергей Солонин занимает должность нашего директора с декабря 2010 года, а пост генерального директора - с октября 2012 года. Его кандидатура в совет директоров была предложена компанией "Салдивар". Г-н Солонин - предприниматель, его опыт работы в области платежных услуг и банковской индустрии превышает 14 лет. Является одним из

основателей "ОСМП", и с апреля 2009 года по октябрь 2012 года занимал должность советника президента по финансовым вопросам этой компании. Г-н Солонин в настоящее время является генеральным директором ЗАО "КИВИ-Сервис", этот пост он занимает с октября 2012 года. Он также является членом совета директоров "КИВИ Банк", и с марта 1999 года по сентябрь 2009 года был председателем совета директоров этой компании. Является руководителем компании "Ай-Ти Биллион ЛЛС", а также одним из двух директоров "АйТек Эдвайзорз Лтд." и директором компании ОАО "Юнайтед Арт Тикетс". Г-н Солонин в 1996 году окончил Всероссийский финансовый институт по экономической специальности.

Андрей Муравьев. Андрей Муравьев занимает должность нашего директора с мая 2013 года. Его кандидатура в совет директоров была предложена компанией "Палмуэй". Г-н Муравьев - предприниматель и является одним из основателей инвестиционной компании "Парус Кэпитал Лимитед". Является также одним из основателей ОАО "Холдинговая Компания "Сибирский цемент", одного из крупнейших производителей цемента в России. Занимает должность директора и единоличного исполнительного органа "Парус Кэпитал Лимитед" с сентября 2008 года. С августа 2004 года по август 2008 года г-н Муравьев занимал должность директора и единоличного исполнительного органа ОАО "Холдинговая Компания "Сибирский цемент". Г-н Муравьев в 1997 году окончил Кемеровский государственный технический университет по экономической специальности. Он также закончил бизнес-школу Университета Сан-Франциско по специальности "финансы" в 1998 году.

Игорь Михайлов. Игорь Михайлов занимает должность нашего директора с мая 2013 года. Его кандидатура в совет директоров была предложена компаниями "Даргл" и "Бралво". Г-н Михайлов - предприниматель, его опыт работы в области платежных услуг превышает 14 лет. Он является одним из основателей "ОСМП".

Мэтью Хэммонд. Мэтью Хэммонд занимает должность нашего директора с сентября 2011 года. Его кандидатура в совет директоров была предложена компанией "Мейл.ру". Является управляющим директором и финансовым директором компании "Мейл.ру" с апреля 2011 года и июня 2013 года соответственно. Также является членом совета директоров компании "Мейл.ру" с мая 2010 года. Г-н Хэммонд является независимым директором компании "Наутилус Минералз Инк.", компании "Страйк Ресорсиз" и "Пьюрикор". Ранее г-н Хэммонд был специалистом по групповой стратегии в УК "Металлоинвест", где руководил портфелем непрофильных активов компании и консультировал совет директоров по стратегии капиталовложений, слияниям и поглощениям, а также по сделкам с иностранной валютой. До этого он занимал должность технологического аналитика в "Кредит Свисс" с 1997 года по 2009 год. Г-н Хэммонд окончил Бристольский университет в 1997 году с дипломом бакалавра со степенью в области экономики и истории.

Верди Исраелян. Верди Исраелян занимает должность нашего директора с мая 2013 года. Его кандидатура в совет директоров была предложена компанией "Мейл.ру". Г-н Исраелян работал в одной из аффилированных компаний "Мейл.ру" с 2009, в ноябре 2010 года был назначен на должность операционного директора компании "Мейл.ру" в России. Он также был финансовым директором компании "Мейл.ру" с августа 2011 года по июнь 2013 года. Является членом совета директоров нескольких портфельных компаний, которыми владеет компания "Мейл.ру". В июне 2013 года г-н Исраелян был назначен в совет "Мейл.ру", в связи с чем он оставил должности операционного директора и финансового директора. Ранее г-н Исраелян был одним из руководителей Европейской группы по работе над особыми ситуациями (деятельность в СНГ) банка "Голдман Сакс" в Москве. До этого был заместителем российского отделения "Морган Стэнли" по инвестиционно-банковской деятельности. Начал свою карьеру в "Артур Андерсен" и впоследствии работал в "Леман Бразерс" в Лондоне. Г-н Исраелян получил степень МДА в Школе управления университета Эразма Роттердамского, Нидерланды.

Борис Ким. Борис Ким занимает должность нашего директора с мая 2013 года. Его

кандидатура в совет директоров была предложена компанией E1. Г-н Ким - предприниматель, его опыт работы в области платежных услуг превышает 18 лет. Он также возглавляет комитет по платежным системам и банковским инструментам российской Национальной ассоциации участников электронной торговли. Является одним из основателей ЗАО "е-порт" и занимал должность генерального директора этой компании с ноября 2004 года по сентябрь 2007 года, а с сентября 2007 года по февраль 2010 года был советником генерального директора компании. С октября 1999 года по октябрь 2004 года г-н Ким был советником председателя совета директоров банковской и инвестиционной компании "Церих". С сентября 1993 года по январь 1999 года был председателем правления "Частный банк". Г-н Ким окончил Московский государственный университет имени Ломоносова в 1985 году со степенью в области химии, Российский институт экономики и финансов в 1996 году со степенью в области финансов, Московскую государственную юридическую академию в 2000 году по специальности "юриспруденция" и Московский государственный университет имени Ломоносова в 2004 году со степенью в области психологии и философии.

Нилеш Лакхани. Нилеш Лакхани занимает должность нашего директора с августа 2013 года. Г-н Лакхани имеет более чем 25-летний опыт работы в международных компаниях. Он занимал ключевые руководящие должности в развивающихся компаниях технологической, медийной отраслей и сектора финансовых услуг. С 2010 года по 2012 год они был финансовым директором корпорации «оДеск Корпорэйшн». До этого, с 2007 по 2010 год он был финансовым директором «Яндекса» (тикер на Nasdaq: YNDX). Он также был финансовым директором «СТС-Медиа» с 2004 г. по 2007 г., и на этой должности он успешно провел первичное открытое размещение акций компании в 2006 году. Г-н Лакхани также в настоящее время входит в качестве независимого директора в советы директоров компаний «Деколар», «ГетГоуинг» и «Нетшуз». Г-н Лакхани получил диплом бакалавра экономики и социальных наук в Университете Манчестера и степень MBA по финансам в Университете Сан-Франциско.

Дмитрий Плесконос. Дмитрий Плесконос занимает должность нашего директора с августа 2013 года. Он имеет более 20 лет опыта работы в международных компаниях на руководящих должностях. С 2004 по 2011 год он занимал различные руководящие должности в компаниях «Вымпел-Коммуникации» и «ВымпелКом», включая должность исполнительного вице-президента по развитию массового рынка и исполнительного вице-президента по развитию новых видов деятельности в СНГ. Г-н Плесконос начал карьеру в «Марс, Инк.» в 1993 году, когда он занимал должность директора по торговым операциям в России и странах СНГ с мая 2002 года до своего ухода из «Марс, Инк.» в 2004 году. Г-н Плесконос также был директором Группы КОНТИ с августа 2012 года. Дмитрий с отличием окончил Киевское высшее инженерное радиотехническое училище ВВС и Военно-дипломатическую академию.

Маркус Родс. Маркус Родс занимает должность нашего директора с мая 2013 года. Он также является независимым директором и председателем комитета по аудиту в ОАО "ФосАгро" (с мая 2011 года), "Тетис Петролеум" (с сентября 2009), ОАО "Группа Черкизово" (с февраля 2009 года) и "Группе Росинтер" (с июля 2008 года). С июля 2008 года по июнь 2011 Маркус Родс занимал должность независимого директора и председателя комитета по аудиту в компании "Вимм-Билль-Данн", а с ноября 2009 по июнь 2011 – в ОАО "Группе Русагро". С 2002 по 2008 гг. был партнером по аудиту в **"Эрнст энд Янг"**. До этого с 1998 по 2002 гг. в аналогичной должности работал в **"Артур Андерсен"**. Получил квалификацию дипломированного бухгалтера в 1986 году в Институте дипломированных бухгалтеров Англии и Уэльса и на данный момент является его членом. Имеет диплом бакалавра с отличием университета Лафборо (Великобритания) по специальности "экономика и история экономики", полученный в 1982 году.

Алексей Рассказов. Алексей Рассказов занимает должность нашего директора с мая 2013 года. В члены совета директоров выдвинут по инициативе компании "Сальдивар". С мая 2012

по декабрь 2012 года был советником генерального директора "ОСМП". До этого с апреля 2011 по март 2012 года занимал должность вице-президента по международным операциям в этой же компании. С октября 2006 года по апрель 2011 работал на различных должностях в "ОСМП", в том числе на позиции вице-президента по развитию информационных технологий (с января 2010 по апрель 2011 гг.). До прихода в "ОСМП", с 1996 по 2006 гг. работал проектным менеджером и директором по информационным технологиям в Банке "Менатеп", ОАО "ГМК Норильский никель", группе компаний "АЛРОСА". В 1989 году закончил Московский физико-технический Институт (факультет прикладной математики).

Александр Агаков. Александр Агаков занимает должность руководителя сегмента Qiwi Distribution с ноября 2011 года. Опыт работы г-на Агакова в сфере продаж превышает 19 лет. Он также является генеральным директором "ОСМП" с ноября 2011 года. С января 2010 года по ноябрь 2011 года он занимал пост вице-президента "ОСМП" по торговле. До этого г-н Агаков был директором "ОСМП" по развитию бизнеса в СНГ. С октября 1996 года по ноябрь 2007 года г-н Агаков занимал несколько должностей, связанных со сферой продаж, в компании ООО "Марс". Г-н Агаков в 2004 году окончил калининградский филиал Международного славянского института по специальности "финансы и кредит".

Анна Стоклицкая. Анна Стоклицкая занимает должность управляющего директора сегмента Visa Qiwi Wallet с июля 2013 года. Г-жа Стоклицкая имеет более 15 лет опыта работы в области стратегического и производственного маркетинга. До прихода в нашу компанию г-жа Стоклицкая работала в «Проктер и Гэмбл» в течение 12 лет на должности заместителя директора по стратегическому планированию и развитию рынка в России и на других должностях, связанных с рыночной стратегией и планированием, развитием новых видов деятельности и обслуживанием клиентов. Г-жа Стоклицкая окончила Новосибирский государственный университет.

Андрей Попков. Андрей Попков занимает должность Главного специалиста по контролю за соблюдением этических норм с августа 2013 года. В период с января 2010 года по июль 2913 года он был руководителем Qiwi International Payment System. Опыт г-на Попкова в сфере информационных технологий превышает 7 лет. С ноября 2005 года по декабрь 2009 года он был советником председателя правления по вопросам создания новых компаний, включая проект мобильного кошелька (предшественника Qiwi Wallet). Прежде чем присоединиться к нам, г-н Попков с сентября 2003 года по октябрь 2005 года возглавлял московское представительство "Стар Гласс". С октября 1983 года по март 1990 года он работал химиком в Институте органической химии имени Зелинского при Академии наук СССР. Г-н Попков в 1983 году окончил Московский государственный университет со степенью в области химии. Он также получил степень МДА в Университете штата Калифорния в Хейворде.

Александр Караваев. Александр Караваев занимает должность нашего финансового директора с июля 2013 года. Опыт г-на Караваева в области финансов и бухгалтерского учета превышает 15 лет. Он также является исполнительным директором ЗАО "КИВИ-Сервис", эту должность он занимает с августа 2012 года. С августа 2012 года по июль 2013 года г-н Караваев был нашим главным финансовым директором. Прежде чем присоединиться к нам, с ноября 2008 года по сентябрь 2011 года г-н Караваев был финансовым директором компании "Мейл.ру". Ранее он также был номинальным директором от "Мейл.ру" в нашем совете директоров. До этого г-н Караваев был финансовым директором группы компаний "Акадо" (дочерней компании ГК "Ренова") с марта по октябрь 2008 года, и заместителем финансового директора "Ренова" с мая 2007 года по октябрь 2008 года. Он также занимал должность вице-президента по развитию финансовых систем в "СУАЛ-Холдинг" с декабря 2003 года по май 2007 года. Г-н Караваев начал свою карьеру в отделе аудита компании "Артур Андерсен" в июле 1997 года, а после перехода в "Эрнст энд Янг" в мае 2001 года работал в отделах аудита и бизнес консалтинга до декабря 2003 года. Г-н Караваев с отличием окончил Сибирскую

аэрокосмическую академию в 1998 году со степенью в области экономики, по специальности "Менеджмент и долгосрочное планирование". При этом с сентября 1996 года по октябрь 1997 года он изучал долгосрочное планирование в Университете Пассау в Германии.

Мария Панферова. Мария Панферова является нашим главным юрисконсультом с апреля 2003 года и генеральным директором «Киви Банка» с августа 2013 года. Опыт г-жи Панферовой в области права превышает 12 лет. Она была с нами со дня основания нашей компании. Г-жа Панферова также была директором по правовой политике и стратегическим коммуникациям в ЗАО "КИВИ-Сервис", эту должность она занимала с октября 2012 года по август 2013 года. С ноября 2010 года по сентябрь 2012 года она занимала должность вице-президента по правовой политике и стратегическим коммуникациям в "ОСМП". Она также является членом совета директоров компании ОАО "Юнайтед Арт Тикетс" с июня 2006 года. Ранее г-жа Панферова была заместителем председателя правления и главным юрисконсультом ЗАО "АКБ "Русский инвестиционный клуб" (впоследствии переименованного в ЗАО "АКБ "1-й Процессинговый банк" и "КИВИ Банк") с апреля 2003 года по ноябрь 2010 года. Г-жа Панферова окончила Санкт-Петербургский институт внешнеэкономических связей, экономики и права в 2001 году по специальности "юриспруденция".

Совет директоров

Совет директоров нашей компании имеет одноуровневую структуру, максимальное количество его членов – 12 директоров, кандидатуры которых предлагают и избирают акционеры (с учетом определенных исключений), включая не более трех независимых директоров (см. также "Описание акционерного капитала – Совет директоров"). Основная обязанность нашего совета директоров заключается в том, чтобы осуществлять надзор за деятельностью нашей компании, а также контролировать стратегию высшего руководящего состава и дела нашей компании. Срок окончания полномочий членов совета директоров на время предложения наступит в день годового общего собрания акционеров, которое состоится в 2014 году. После этого собрания директора будут избираться на каждом последующем годовом общем собрании акционеров.

Согласно стандартам допуска ценных бумаг на фондовую биржу Nasdaq, директор, работающий у нас или имеющий, или имевший, определенные отношения с нами на протяжении трех лет до настоящего предложения, не может считаться независимым директором; и любой другой директор будет считаться независимым только в том случае, если совет директоров утвердительно решит, что он не имеет существенных отношений с нашей компанией: ни прямых, ни в качестве партнера, акционера или руководителя имеющей с нами отношения организации. Владение существенной долей наших акций само по себе не составляет существенное отношение. Соответственно, совет директоров нашей компании утвердительно решил, что Маркус Родс, Нилеш Лакхани и Дмитрий Плесконос каждый является независимым директором в соответствии с Правилами листинга Nasdaq.

Комитеты совета директоров

При совете директоров учреждены четыре комитета: комитет по аудиту, комитет по вознаграждениям, комитет по стратегии и комитет по инновациям. Для каждого из этих комитетов мы приняли устав. Члены каждого из комитетов и их обязанности перечислены ниже.

Комитет по аудиту. В наш комитет по аудиту входят г-да Родс, Романенко и Плесконос. Г-н Родс занимает должность председателя комитета по аудиту, при этом совет директоров решил, что г-н Родс занимает должность "финансового эксперта комитета по

аудиту" в соответствии с Правилами листинга Nasdaq, и нормами Закона о фондовых биржах. Г-н Родс и г-н Плесконос являются независимыми директорами в соответствии с Правилами листинга Nasdaq. Мы полагаемся на нормы о поэтапном переходе к выполнению требований Закона о фондовых биржах и требований Nasdaq в отношении независимости нашего комитета по аудиту. В соответствии с этими нормами через 90 дней после даты допуска к торгам мы можем иметь комитет по аудиту, лишь большинство членов которого являются независимыми, и в течение одного года с даты допуска к торгам – комитет по аудиту, все члены которого являются независимыми.

Целью комитета по аудиту является содействие нашему совету директоров в осуществлении обязанностей по контролю за: (a) достоверностью нашей финансовой отчетности, (b) соответствием правовым и нормативным требованиям, (c) независимостью и квалификацией независимых аудиторов и (d) проведением внутреннего и независимого аудита.

Задачи нашего комитета по аудиту включают, но не ограничиваются:

- подбором независимой зарегистрированной аудиторской фирмы и предварительным одобрением всех аудиторских и неаудиторских услуг, которые будет оказаны независимой зарегистрированной аудиторской фирмой;
- рассмотрением совместно с независимой зарегистрированной аудиторской фирмой любых аудиторских проблем или сложностей и ответов руководства;
- рассмотрением всех предполагаемых сделок со связанными сторонами, как они определены в Параграфе 404 Положения S-K Закона "О ценных бумагах";
- обсуждением ежегодной аудированной финансовой отчетности с руководством компании и независимой зарегистрированной аудиторской фирмой;
- рассмотрением основных вопросов по адекватности нашего внутреннего контроля и любых специальных аудиторских мер, предпринятых в свете существенных недостатков контроля.
- проведением периодических встреч с руководством и с независимой зарегистрированной аудиторской фирмой по отдельности.

Комитет по вознаграждениям. В наш комитет по вознаграждениям входят г-да Ким, Романенко и Хэммонд. Г-н Ким занимает должность председателя комитета по вознаграждениям.

Задачи комитета вознаграждениям включают, но не ограничиваются:

- утверждением общей суммы вознаграждений единоличного исполнительного органа;
- администрированием системой поощрительных вознаграждений на базе акционерного капитала;
- надзором и консультированием совета директоров по всем компенсационным планам в целом и программам льгот; и
- утверждением выкупа акций у уволенных сотрудников.

Ни один из членов комитета вознаграждениям не является руководителем или сотрудником нашей компании.

Комитет по стратегии. В наш комитет по стратегии входят г-да Муравьев, Романенко и Солонин. Председателем комитета по стратегии является г-н. Муравьев. Комитет по стратегии играет ключевую роль в определении стратегических целей и задач, консультирует совет директоров по вопросам реализации стратегических целей и задач, а также контролирует процесс их реализации.

Комитет по инновациям. В наш комитет по инновациям входят г-да Романенко и Солонин. Председателем комитета по инновациям является г-н Романенко.

Задачи комитета по инновациям включают, но не ограничиваются:

- мониторингом и изучением возникающих вопросов и тенденций в науке и технике;
- рассмотрением общей стратегии в отношении вопросов интеллектуальной собственности и инноваций; и
- оценкой и контролем за капиталовложениями или приобретением начинающих компаний или крупными научно-исследовательскими инициативами.

Кодекс этических норм и корпоративного поведения

В нашей компании существует Кодекс этических норм и корпоративного поведения, который применяется ко всем нашим директорам, руководителям и сотрудникам. Кодекс этических норм и корпоративного поведения принят, помимо прочего, с целью пропаганды честного и этического поведения, полного и точного составления отчетности, а также соблюдения законов. Копия Кодекса этических норм и корпоративного поведения размещена на вебсайте www.qiwi.ru.

Обязанности директоров

Согласно законам Кипра наши директора несут фидуциарные обязанности в соответствии, как с общим правом, так и с положениями законодательства, включая обязанность, предусмотренную законодательством и общим правом, действовать честно, добросовестно и в наилучших с точки зрения директора интересах компании. Осуществляя полномочия или исполняя обязанности директора, директор должен демонстрировать внимание, усердие и мастерство, которое продемонстрировал бы в подобных обстоятельствах ответственный директор, принимая во внимание, без ограничений, особенности компании, особенности решения и положения директора, а также особенности взятых им на себя обязанностей. Директора должны осуществлять полномочия ради должной цели и не должны действовать так или соглашаться на такие действия компании, которые противоречат нашему уставу или законам Кипра.

Трудовые договоры

С каждым из наших руководителей заключен трудовой договор. Каждый из них содержит стандартные положения и существенные условия, соответствующие российскому трудовому законодательству. В условиях этих трудовых договоров оговаривается, помимо прочего, сроки, вознаграждение, обращение с конфиденциальной информацией, социальное страхование и дополнительные выплаты и льготы сотрудникам.

По условиям договоров, наши руководители имеют право на предписанное российским трудовым законодательством выходное пособие, которое обычно составляет 1-3 месячные заработные платы. Мы можем расторгнуть трудовые договоры с нашими руководителями в соответствии с общими положениями российского трудового законодательства, если, помимо прочего, один из наших руководителей серьезно нарушит свои обязанности, окажется виновен в каком-либо грубом нарушении, имеющем отношение к обращению с денежными средствами или ценностями, или примет ошибочное решение, которое приведет к ненадлежащему использованию или нанесет ущерб нашей собственности. Кроме того, российское трудовое законодательство и трудовые договоры с некоторыми из наших руководителей содержат определенные дополнительные положения, в соответствии с которыми мы можем расторгнуть трудовые договоры в случае, если эти руководители будут отстранены от должностей в соответствии с законами Российской Федерации о банкротстве.

Наши руководители также дали согласие не принимать участие в любой конкурирующей с нами деятельности, или прямо либо косвенно обращаться с просьбой об услугах к нашим сотрудникам на протяжении одного года после расторжения трудового договора. Каждый руководитель дал свое согласие на соблюдение строгой тайны в отношении конфиденциальной информации или коммерческой тайны компании. Каждый руководитель также согласился соблюдать все существенные применимые законы и положения, касающиеся его или ее обязанностей в нашей компании, а также важных аспектов внутрифирменной и деловой политики.

Ограничение и освобождение от ответственности руководителей и директоров

В учредительном договоре и уставе компании предусматривается, что, при определенных условиях мы освобождаем наших директоров и руководителей от любых убытков и ответственности, которые они могут понести в связи с или в результате исполнения своих обязанностей, включая обязанность, понесенную в результате защиты по любому иску, гражданскому или уголовному, вердикт по которому вынесен в их пользу, либо по которому они были признаны невиновными.

Поскольку освобождение от ответственности, возникающей в соответствии с Законом "О ценных бумагах", может быть применено в отношении директоров, руководителей или лиц, обладающих контролем над нами в соответствии с установленным выше, мы были проинформированы, что, по мнению Комиссии по ценным бумагам и биржам, такое освобождение противоречит публичной политике, как она определена в законе "О ценных бумагах", и, следовательно, может не подлежать судебной защите.

Интересы директоров и сотрудников

Некоторые из наших директоров и руководителей имеют бенефициарные интересы в наших акциях или имеют опционы на покупку акций. Связанные с этим экономические интересы могут привести к конфликту интересов между их обязанностями по отношению к нам и их частными интересами. Например, из-за этого они могут стремиться к получению кратковременной выгоды в своих частных интересах вместо того, чтобы действовать в наилучших интересах компании. Нам не известно о других потенциальных конфликтах интересов между обязанностями членов совета директоров или наших руководителей перед нами и их частных интересов и (или) других обязанностей, помимо потенциального конфликта интересов, описанного в примечаниях к таблице "Основные и продающие акционеры".

Согласно нашему уставу, директор, каким-либо образом заинтересованный в заключении договора или предложивший заключить договор с нами, в соответствии с законодательством Кипра должен объяснить природу своего интереса на заседании совета директоров. Кроме того, директор не может принимать участия в голосовании по вопросу заключения любого договора или соглашения, в котором он или она заинтересован, а если этот директор голосует, его или ее голос не будет учитываться, либо он или она не будет учтен для определения достижения кворума на заседании.

Нашим директорам, как правило, не запрещено с целью капиталовложений или в интересах бизнеса иметь, или приобретать долю в компаниях, которые в будущем могут оказаться нашими конкурентами, и каждый из них имеет ряд деловых отношений вне контекста их отношений с нами, что может повлиять на их решения в будущем.

Оплата труда директоров и руководителей

Согласно нашему уставу, наши акционеры на общих собраниях акционеров время от времени определяют размер оплаты труда директоров, наш совет директоров устанавливает размер оплаты труда единоличного исполнительного органа (это полномочие делегировано

комитету по вознаграждениям), а единоличный исполнительный орган устанавливает размер оплаты труда других руководителей.

За год, окончившийся 31 декабря 2012 г., совокупное выплаченное вознаграждение (включающее заработную плату, премии, выплаченные по усмотрению, и другие краткосрочные выплаты) наших директоров и руководителей составило 124 164 000 рублей. Никакие суммы в отношении пенсий, выходных пособий или похожих выплат не остались невыплаченными за любой из периодов, представленных в настоящем проспекте. Мы не выплачивали каких-либо вознаграждений нашим неисполнительным директорам. Наши российские дочерние компании по закону обязаны перечислять суммы, равные определенному проценту заработной платы каждого работника, в пенсионный фонд и фонд медицинского страхования, а также производить прочие предписанные законом выплаты. Ни один из наших неисполнительных директоров и лиц, назначенных независимыми директорами, не заключал с нами трудовой договор, в котором предусматривалось бы предоставление компенсационных выплат при расторжении договора.

Программа предоставления работникам опционов на акции

Общие положения. В октябре 2012 года наш совет директоров принял, а акционеры одобрили Программу предоставления работникам опционов на акции, или Программу. Программа поощрительных вознаграждений на основе собственного капитала призвана помочь в объединении интересов нашего менеджмента и сотрудников с интересами акционеров. В январе 2013 года в Программу были внесены изменения и дополнения. По ее условиям мы можем предоставлять опционы на покупку акций категории "Б" работникам и поставщикам услуг, в связи с тем, что они обслуживают нас или наши дочерние компании. По условиям Программы для выпуска в ее рамках было предназначено не более 3 640 000 акций категории "Б" (7 % всего выпущенного и находящегося в обращении акционерного капитала на дату, непосредственно предшествующую первичному публичному предложению), и это количество подлежит соразмерной корректировке в случае осуществления определенных корпоративных операций, таких как дробление акций или рекапитализация. Срок действия Программы истекает в десятую годовщину ее принятия, хотя присужденные ранее вознаграждения в соответствии с условиями их выдачи остаются подлежащими выплате и после ее прекращения.

Управление. Управление Программой осуществляют наш генеральный директор и его заместитель, включая выбор участников, определение режима наделения правами, цены, условий вознаграждения, ограничений на передачу, применяемых к акциям, приобретенным в соответствии с опционом, и других положений и существенных условий опционных вознаграждений в рамках Программы. Совет директоров обладает полномочиями производить все необходимые или надлежащие толкования условий Программы. Участники Программы также выбираются нашим генеральным директором.

Общие условия опционов. Опционы, предоставляемые в рамках Программы, позволяют держателю опциона приобрести наши акции категории "Б" (как только опционы переданы и исполнимы) по цене акции, определенной советом директоров и указанной в договоре на предоставление опциона. По условиям Программы, цена предоставляемых опционов после первичного публичного предложения составляет сумму не меньшую, чем средняя цена акций категории "Б" на момент закрытия основной биржи, на которой такие акции затем обращаются на протяжении 10 рабочих дней, непосредственно предшествующих дате предоставления. Опционы, предоставленные в рамках Программы, не могут быть проданы, переданы в залог или иным образом отчуждены без нашего предварительного письменного согласия.

Вознаграждение, подлежащее уплате. По состоянию на 21 декабря 2012 года в рамках Программы мы предоставили 33 представителям нашего менеджмента опционов на

приобретение 2 216 778 акций категории "Б", с ценой реализации опциона в расчете на одну акцию в 13,6452 доллара США. Из 2 216 778 предоставленных опционов 347 232 были переданы на дату предоставления, 347 232 переданы сразу после нашего первичного открытого предложения, 362 795 будут переданы 1 января 2014 года, 587 078 будут переданы 1 января 2015 года, еще 306 365 будут переданы 1 января 2016 года, в каждом случае при условии, что держатель опциона будет продолжать с нами или с одной из наших дочерних компаний трудовые отношения, и права на 266 076 опционов утрачены. Все опционы в рамках Программы считаются переданными в момент перехода контроля над нашей компанией, согласно определению, данному в Программе.

Ограничение по передаче акций. Все опционы, предоставленные в рамках Программы, подлежат дополнительным ограничениям по передаче акций, приобретаемых путем исполнения опциона. В соответствии с таким ограничением по передаче частному лицу запрещено передавать эти акции до тех пор, пока мы не получим 170 миллионов долларов США чистой прибыли (измеряемой в соответствии с практикой административной отчетности) за предшествующий 12-месячный период. В конце каждого финансового квартала мы будем решать, достигнуто ли это требование к размеру чистой прибыли, и, пока оно не будет достигнуто, частные лица, являющиеся держателями акций, приобретенных путем исполнения опциона, не имеют права передавать акции, пока они имеют трудовые отношения с нами или с одной из наших дочерних компаний. Это ограничение по передаче прекращает свое действие в случае, если истекает срок трудовых отношений или оказания услуг для нас или для одной из наших дочерних компаний.

Прочая информация. Акции, являющиеся объектами опционов, которые были аннулированы или отчуждены, будучи неисполненными, возвращаются в Программу и станут доступны для последующих предоставлений опционов в рамках Программы. Любое существенное изменение в Программе (например, увеличение количества акций категории "Б", доступных в рамках Программы) или принятие нового плана поощрительного вознаграждения на основе собственного капитала должны быть одобрены нашими акционерами в соответствии с Правилами листинга Nasdaq.

Поощрительное вознаграждение на основе собственного капитала, предоставляемое руководителям

В следующей таблице представлена информация о поощрительном вознаграждении на основе собственного капитала, предоставляемого руководителям по состоянию на 16 сентября 2013 года:

	Дата предоставления	Количество акций категории "Б" опционов, подлежащих исполнению (№), пригодных к исполнению	Количество акций категории "Б" опционов, не подлежащих исполнению (№), непригодных к исполнению	Цена исполнения опциона (в долларах США)	Дата окончания срока действия опциона
Александр Агаков……..	21 декабря 2012 г.	55 490	110 979	13,6452	31 декабря 2017 г.
Андрей Попков……..	21 декабря 2012 г.	33 498	66 999	13,6452	31 декабря 2017 г.

Александр Караваев…….....	21 декабря 2012 г.	–	133 380	13,6452	31 декабря 2017 г.
Мария Панферова……	21 декабря 2012 г.	34 678	69 358	13,6452	31 декабря 2017 г.

Мы намереваемся предоставить дополнительные опционы руководителям и работникам в течение ближайших месяцев в рамках Программы. В соответствии с Программой цена исполнения опционов не должна быть меньше средней цены АДА на закрытие торгов за десять рабочих дней, предшествующих дате их предоставления. График передачи и количество предоставляемых опционов еще не определены. Однако мы рассчитываем, что количество опционов, которые будут предоставлены до конца 2013 года, не превысит 1,5 миллиона акций категории «Б».

ОСНОВНЫЕ И ПРОДАЮЩИЕ АКЦИОНЕРЫ

В таблице ниже представлена информация о бенефициарном владении акциями, выпущенными в обращение

(i) непосредственно перед данным предложением, (ii) непосредственно после данного предложения при условии, что опцион перераспределения не будет исполнен, и (iii) непосредственно после данного предложения с учетом исполнения опциона на перераспределение в полном объеме:

- каждым из директоров, доверенными лицами директоров, руководителям по отдельности и в составе группы;
- каждым лицом, осуществляющим бенефициарное владение более чем 5 % от общего количества выпущенных нами акций категории "А" и/ или "Б"; а также
- каждым продающим акционером.

Расчеты, представленные в таблице ниже, производились с учетом 38 526 192 акций категории "А" и 13 571 308 акций категории "Б", находящихся в обращении по состоянию на 16 сентября 2013 года, что составляет полный объем выпущенного нами и находящегося в обращении акционерного капитала по состоянию на данное число.

Бенефициарное владение осуществляется в соответствии с правилами и нормами Комиссии по ценным бумагам и биржам. При подсчете количества акций, находящихся в бенефициарном владении конкретным лицом, и доли владения акциями таким лицом, мы также учитывали акции, которые такое лицо имеет право приобрести в течение 60 дней, в том числе путем исполнения любого опциона, варранта или другого права или посредством конверсии любой другой ценной бумаги. Однако данные акции не принимались во внимание при подсчете доли владения акциями любым другим лицом.

В настоящее время ни одна из наших обыкновенных акций не находится во владении акционеров из США.

	До данного предложения						После данного предложения (при условии, что опцион перераспределения не будет исполнен)					После данного предложения (с учетом исполнения опциона перераспределения в полном объеме)				
	Общее кол-во акций кат. А	Общее кол-во акций кат. Б	Доля (%) выпущ. акций кат. А	Доля (%) выпущ. акций кат. Б	Доля (%) голосов на ОСА	Общее кол-во разме-щаемых акций кат. Б	Общее кол-во акций кат. А	Общее кол-во акций кат. Б	Доля (%) выпущ. акций кат. А	Доля (%) выпущ. акций кат. Б	Доля (%) голосов на ОСА	Общее кол-во акций кат. А	Общее кол-во акций кат. Б	Доля (%) выпущ. акций кат. А	Доля (%) выпущ. акций кат. Б	Доля (%) голосов на ОСА
Директора и руководители:																
Андрей Романенко[2]	3 564 489	-	9,3	-	8,9	774 889	2 789 600	-	9,2	-	8,6	2 673 367	-	9,2	-	8,5
Маркус Родс	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Сергей Солонин[8]	13 182 642	-	34,2	-	33,1	400 000	12 782 642	-	42,1	-	393	12 722 642	-	43,7	-	40,2
Андрей Муравьев[4]	2 395 403	-	6,2	-	6,0	869 565	1 525 838	-	5,0	-	4,7	1 395 403	-	4,8	-	4,4
Нилеш Лакхани	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Игорь Михайлов[5]	1 232 850	-	3,2	-	3,1	268 010	964 840	-	3,2	-	3,0	924 638	-	3,2	-	2,9
Мэттью Хэммонд	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Верди Исраэлян	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Алексей Рассказов	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Борис Ким[6]	3 357 731	-	8,7	-	8,4	30 435	3 327 296	-	11,0	-	10,2	3 322 731	-	11,4	-	10,6
Дмитрий Плесконос	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Александр Агаков[7][16]	-	55 490	-	*[16]	*[16]	-	-	55 490	-	*[16]	*[16]	-	55 490	-	*[16]	*[16]
Анна Стоклицкая	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Андрей Попков[8][16]	-	33 498	-	*[16]	*[16]	-	-	33 498	-	*[16]	*[16]	-	33 498	-	*[16]	*[16]
Александр Караваев	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Мария Панферова[9][16]	-	34 678	-	*[16]	*[16]	-	-	34 678	-	*[16]	*[16]	-	34 678	-	*[16]	*[16]
Все директора и руководители единой группой	**23 733 115**	**123 666**	**61,6**	*****	**59,5**	**2 342 899**	**21 390 216**	**123 666**	**70,5**	*****	**65,8**	**21 038 781**	**123 666**	**72,3**	*****	**67,0**
Основные и продающие акционеры:																
"Антана Интернешнл Корпорейшн"[2]	3 564 488	-	9,3	-	8,9	774 889	2 789 599	-	9,2	-	8,6	2 673 366	-	9,2	-	8,5
"Салдивар Инвестментс Лимитед" [3]	13 182 641	-	34,2	-	33,1	400 000	12 782 641	-	42,1	-	39,3	12 722 641	-	43,7	-	40,5
"Палмуэй Холдингз Лимитед"[4]	2 395 403	-	6,2	-	6,0	869 565	1 525 838	-	5,0	-	4,7	1 395 403	-	4,8	-	4,4
"Даргл Интернешнл Лимитед"[5]	1 232 849	-	3,2	-	3,1	268 010	964 839	-	3,2	-	3,0	924 637	-	3,2	-	2,9
"Е1 Лимитед"[6]	3 357 731	-	8,7	-	8,4	30 435	3 327 296	-	11,0	-	10,2	3 322 731	-	11,4	-	10,6
"Бралво Лимитед"[13]	1 232 849	-	3,2	-	3,1	268 010	964 839	-	3,2	-	3,0	924 637	-	3,2	-	2,9
"Мейл.ру Груп Лимитед"[14]	7 819 825	-	20,3	-	19,6	2 086 957	5 732 868	-	18,9	-	17,6	5 419 825	-	18,6	-	17,3
"Мицуи энд Ко., Лтд."[15]	5 740 403	-	14,9	-	14,4	3 500 000	2 240 403	-	7,4	-	6,9	1 715 403	-	5,9	-	5,5
Джи-Эл-Джи Партнерс ЛП([13]	-	699 605	-	5,2	*	-	-	699 605	-	3,2	*	-	699 605	-	3,0	*
Янус Кэпитэл Менеджмент ЛЛК[14]	-	1 371 188	-	10,1	*	-	-	1 371 188	-	6,3	*	-	1 371 188	-	6,0	*
Уоддл энд Рид Файненшиэл, Инк.[15]	-	2 002 900	-	14,8	*	-	-	2 002 900	-	9,2	*	-	2 002 900	-	8,7	*

* Менее чем 1% бенефициарного владения.

(1) В день определения цены или близкую к нему дату 8 197 866 акций категории "А", принадлежащих нашим основным и продающим акционерам, будут конвертированы в акции категории "Б".

(2) Андрей Романенко и Николай Романенко владеют 50 % акций компании "Антана Интернешнл Корпорейшн", соответственно, они обладают правом голоса и полномочиями по распоряжению в отношении наших акций, принадлежащих данной компании. Адрес компании: Женева Плейс, Вотерфронт Драйв, п/я 3469, Род-Таун, Тортола, Британские Виргинские Острова.

(3) Сергей Солонин владеет 90,95% акций компании "Салдивар Инвестментс Лимитед" и, соответственно, обладает правом голоса и полномочиями по распоряжению в отношении наших акций, принадлежащих данной компании. Адрес компании: Темистокли Дерви, 6, почтовый индекс 1066, Никосия, Кипр.

(4) Андрей Муравьев владеет 100 % акций компании "Палмуэй Холдингз Лимитед" и, соответственно, обладает правом голоса и полномочиями по распоряжению в отношении наших акций, принадлежащих данной компании. Адрес компании: 3-й этаж, Женева Плейс, Вотерфронт Драйв, п/я 3175, Род-Таун, Тортола, Британские Виргинские Острова.

(5) Игорь Михайлов владеет 100 % акций компании "Даргл Интернешнл Лимитед" и, соответственно, обладает правом голоса и полномочиями по распоряжению в отношении наших акций, принадлежащих данной компании. Адрес компании: п/я 3321, Дрейк Чемберс, Род-Таун, Тортола, Британские Виргинские Острова.

(6) Борис Ким владеет 39,03%, Геннадий Бабкин владеет 38,7 % и Алексей Корепанов владеет 17,69 % акций компании "Е1 Лимитед". Соответственно, данные лица обладают правом голоса и полномочиями по распоряжению в отношении наших акций, принадлежащих данной компании. Адрес компании: Кермия Билдинг, 6-ой этаж, офис 601-602, 4 Диагорас Стрит, Никосия, Кипр, 1510.

(7) Данные по опционам на покупку 55 490 акций категории "Б", право собственности на которые уже были переданы.

(8) Данные по опционам на покупку 33 498 акций категории "Б", права собственности на которые уже были переданы.

(9) Данные по опционам на покупку 34 678 акций категории "Б", права собственности на которые уже были переданы.

(10) Сергей Федющенко владеет 100 % компании "Бралво Лимитед" и, соответственно, обладает правом голоса и полномочиями по распоряжению в отношении наших акций, принадлежащих данной компании. Адрес компании: п/я 3321, Дрейк Чемберс, Род-Таун, Тортола, Британские Виргинские Острова.

(11) Компания "Мейл.ру Груп Лимитед" - открытое акционерное общество, глобальные депозитарные расписки которой обращаются на Лондонской фондовой бирже. Совет директоров компании, состоящий из 10 человек, контролирует инвестиционные решения компании и, соответственно, может рассматриваться в качестве обладающего правом голоса и полномочиями по распоряжению. Кроме того, как известно из открытых источников информации, Алишер Усманов, бенефициарный владелец акций компании "Мейл.ру Груп", владеет 58,1% голосующих акций компании "Мейл.ру Груп Лимитед" по состоянию на март 2013 года. Адрес компании: Трайдент Траст Кампани (Би-Ви-Ай) Лимитед, Трайдент Чемберс, п/я 146, Род-Таун, Тортола, Британские Виргинские острова.

(12) "Мицуи энд Ко., Лтд." – открытое акционерное общество с широким кругом акционеров, акции которой торгуются на фондовых биржах Японии (Токио, Нагоя, Саппоро, Фукуока и Осака). Адрес компании: Тиёда-ку, Отэмати 1-тёме, 2-1, Япония, Токио.

(13) Данные представлены исключительно на основании Приложения 13-G, поданного компанией «Джи-Эл-Джи Партнерс ЛП» в Комиссию по ценным бумагам и биржам 13 мая 2013 года.

(14) Данные представлены исключительно на основании Приложения 13-G, поданного компанией «Янус Кэпитэл Менеджмент ЛЛК» в Комиссию по ценным бумагам и биржам 10 июня 2013 года.

(15) Данные представлены исключительно на основании Приложения 13-G, поданного компаниями «Айви Инвестмент Менеджмент Компани», «Уоддл энд Рид Файненшиэл, Инк.», «Уоддл энд Рид Файненшиэл Сервисез, Инк.», «Уоддл энд Рид, Инк.» и «Уоддл энд Рид Инвестмент Менеджмент Компани» в Комиссию по ценным бумагам и биржам 10 июня 2013 года. Бенефициарное право собственности может быть отнесено на счет «Уоддл энд Рид Файненшиэл, Инк.» через 2 002 900 акций категории Б, находящихся в бенефициарном владении одной или несколькими инвестиционными компаниями открытого типа или другими подконтрольными компаниями, которых консультируют прямые или косвенные дочерние компании «Уоддл энд Рид Файненшиэл, Инк.».

(16) Рассчитывается как процент от выпущенного акционерного капитала с учетом исполнения всех переданных опционов держателем опциона.

Изменение контроля

Нам неизвестно о каких-либо договоренностях, которые могли бы в последующем привести к изменению контроля над нашей компанией.

СДЕЛКИ СО СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Акционерное соглашение в новой редакции с изменениями и дополнениями

5 марта 2013 года мы подписали новую измененную и дополненную редакцию Акционерного соглашения с держателями акций категории "А" с тем, чтобы оговорить некоторые вопросы, относящиеся к деятельности совета директоров и акционерному капиталу. Срок действия Акционерного соглашения с изменениями и дополнениями прекращен 2 мая 2013 г. сразу после определения цены нашего первичного открытого предложения. Действующий в настоящее время совет директоров был частично назначен на основании Акционерного соглашения.

Договоры аренды

Компании "ОСМП" и "КИВИ Банк" арендуют наши офисные помещения, расположенные по адресу: Петровский пер., д. 10, стр. 2, г. Москва, Россия у ООО "Лиз Аренд Ком", в которой наш генеральный директор и акционер, Сергей Солонин, владеет неконтрольным пакетом акций. Общая сумма платежей по договорам аренды составляет 61 766 Евро в месяц. Срок действия договоров аренды истекает в марте 2017 года, но мы намерены досрочно расторгнуть договор аренды в связи с переездом в новый офис. В соответствии с данными договорами сумма платежей, полученных компанией ООО "Лиз Аренд Ком" составила 26 миллиона рублей, 33 миллиона рублей, 33 миллиона рублей и 17 миллионов рублей за годы, закончившиеся 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг. и за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года, соответственно.

Начиная с января 2009 года и по ноябрь 2011 года, компания "ОСМП" субарендовала наши офисные помещения, находящиеся по адресу: Варшавское шоссе, д. *125,* стр. 18А, Москва, Россия, 117587 у ООО "Люкс Технолоджи", в которой некоторые из наших акционеров, включая Сергея Солонина, Андрея Романенко и Игоря Михайлова, обладают неконтрольным пакетом акций. Наши расходы (без учета налога на добавочную стоимость) по выплате арендной платы ООО "Люкс Технолоджи" составили 16 миллионов рублей и 15 миллионов рублей в годы закончившиеся 31 декабря 2010 и 2011 гг. соответственно. ООО "Люкс Технолоджи" арендовала вышеуказанные помещения у ОАО "НИЦЭВТ" (ОАО "Научно-исследовательский центр электронной вычислительной техники"), несвязанная сторона. В ноябре 2011 года права и обязанности по договору аренды, заключенному между ООО "Люкс Технолоджи" и ОАО "НИЦЕВТ", были переданы "ОСМП" за вознаграждение в размере 7,4 миллионов рублей (включая налог на добавленную стоимость в размере 1,1 миллиона рублей), выплаченное в пользу ООО "Люкс Технолоджи", договор субаренды был расторгнут.

Договоры займа

14 марта 2011 года правление "КИВИ Банк" утвердило программу кредитования сотрудников, в соответствии с которой "КИВИ Банк" предоставляет кредиты работникам нашей компании, в том числе руководителям и директорам. В конце 2012 года – в начале 2013 года мы расторгли все договоры кредита, заключенные с нашими руководителями и директорами, внесли изменения в программу для приведения ее в соответствие со Статьей 402 Закона Сарбейнза-Оксли. Все кредиты по таким соглашениям были погашены в полном объеме. Перед этим мы предоставили следующие кредиты либо одобрили следующие поручительства по кредитам от третьих лиц в пользу наших руководителей и директоров, которые в настоящее время полностью погашены:

- 30 ноября 2011 года "КИВИ Банк" заключил договор на открытие кредитной линии с Павлом Ищенко, председателем правления "КИВИ Банк". Кредитная линия была открыта на общую сумму 6 596 000 рублей с процентной ставкой равной ежегодной ставке рефинансирования ЦБ РФ плюс 3 %, на срок с 30 ноября 2011 года и по 28 ноября 2014 года. Процентная ставка подлежала увеличению до 36 % в год, в случае если заемщик переставал быть сотрудником компании "КИВИ Банк". В качестве обеспечения надлежащего исполнения заемщиком обязательств по договору являлись денежные средства, находящиеся или поступающие на банковские счета Павла Ищенко в "КИВИ Банк". Заемщик имел право произвести досрочное погашение полной суммы кредита при условии предоставления соответствующего уведомления кредитору за пять дней до планируемого погашения. В договоре содержались условия об обычных случаях невыполнения заемщиком обязательств. Наиболее крупная сумма задолженности по данной кредитной линии в течение периодов, указанных в данном проспекте, составила 6 046 000 рублей.
- 06 сентября 2010 года "КИВИ Банк" заключил договор поручительства с Андреем Романенко, членом нашего совета директоров, в качестве обеспечения надлежащего исполнения Михаилом Тарасенко, сотрудником "КИВИ Банк", не обладающим исполнительными полномочиями, всех обязательств, принятых им перед компанией "КИВИ Банк" в соответствии с заключением кредитного соглашения на общую сумму 1 800 000 рублей с процентной ставкой 14 % на срок с 06 сентября 2010 года по 01 ноября 2012 года. Процентная ставка подлежала увеличению до 36 % в год, в случае если заемщик переставал являться сотрудником компании "КИВИ Банк". В соответствии с условиями договора поручительства поручитель принимал на себя обязательство по выплате суммы задолженности заемщика в полном размере компании "КИВИ Банк" в течение трех рабочих дней со дня получения соответствующего требования. Наиболее крупная сумма задолженности по данному кредитному соглашению в течение периодов, указанных в данном проспекте, составила 1 200 000 рублей.
- 24 декабря 2010 года компания "КИВИ Банк" заключила соглашение об открытии кредитной линии Максиму Попову, управляющему директору сегмента QIWI Wallet. Кредитная линия была открыта на общую сумму 16 000 000 рублей с процентной ставкой 7 % в год на срок с 24 декабря 2010 года и по 23 декабря 2014 года. Процентная ставка подлежала увеличению до 36 % в год, в случае если заемщик переставал являться сотрудником компании "КИВИ Банк". В качестве обеспечения надлежащего исполнения заемщиком обязательств по договору являлись денежные средства, находящиеся или поступающие на банковские счета заемщика, открытые в "КИВИ Банк", а также ипотека квартиры, принадлежащей заемщику и его супруге. Заемщик имел право произвести досрочное погашение суммы кредита в полном размере при условии предоставления соответствующего уведомления кредитору за пять дней до даты планируемого погашения. В соглашении содержались условия об обычных случаях невыполнения заемщиком обязательств. Наиболее крупная сумма задолженности по данной кредитной линии в течение периодов, указанных в данном проспекте, составила 16 000 000 рублей.

Кроме того, за рамками программы кредитования сотрудников, утвержденной "КИВИ Банк", 23 июля 2012 года компания "ОСМП" предоставила кредит Александру Агакову, генеральному директору компании "ОСМП" и руководителю сегмента Qiwi Distribution (платежные терминалы), на общую сумму 14 000 000 рублей. Процентная ставка по кредиту составила 8 % годовых. Процентная ставка подлежала увеличению до 36 % в год, в случае если заемщик переставал являться сотрудником компании "ОСМП". Заемщик имел право произвести досрочное погашение суммы кредита в полном размере. По соглашению не предусматривалось обеспечения надлежащего исполнения обязательств заемщика. В соглашении содержались условия об обычных случаях невыполнения заемщиком обязательств. Наиболее крупная сумма

задолженности по данному кредитному соглашению в течение периодов, указанных в данном проспекте, составила 14 000 000 рублей.

Соглашения с ВТБ

06 сентября 2012 года компания "ОСМП" в качестве заемщика заключила два соглашения об открытии кредитных линий с ОАО Банк ВТБ, одно с лимитом кредитования в размере 500 миллионов рублей, второе с лимитом кредитования в размере 400 миллионов рублей, с процентной ставкой 10,2 % и 10,3 % годовых соответственно. Условия обоих соглашений по существу были аналогичны. Кредиты по ним выдавались траншами по требованию заемщика и в случае предварительного выполнения некоторых условий. По условиям соглашения на 500 миллионов рублей срок действия кредитной линии истекал 05 января 2013 года со сроком окончательного погашения кредита 17 января 2013 года. По условиям соглашения на 400 миллионов рублей срок действия кредитной линии истек 6 августа 2013 года, а дата окончательного погашения наступила 6 сентября 2013 года. Оба соглашения включали общепринятые информационные, финансовые условия и обязательства воздержания от определенных действий, к тому же соглашение на сумму 500 миллионов рублей предполагало ограничения по выплате дивидендов компанией "ОСМП". Обеспечением надлежащего исполнения обязательств "ОСМП" по данным соглашениям было поручительство нашего генерального директора и учредителя Сергея Солонина. По условиям соответствующих договоров поручительства Сергей Солонин принял на себя обязательство нести субсидиарную ответственность в отношении всей суммы обязательств компании "ОСМП" в соответствии с обоими соглашениями об открытии кредитных линий, заключенными с ОАО Банк ВТБ. В настоящее время отсутствует какая-либо непогашенная задолженность по этим соглашениям.

"КИВИ Банк"

24 сентября 2010 года мы приобрели 2 949 698 обыкновенных акций и 2420 привилегированных акций в компании "КИВИ Банк", или 99,99797 % от общего выпущенного и находящегося в обращении акционерного капитала, у некоторых из наших бенефициарных владельцев, включая Сергея Солонина, Андрея Романенко и Игоря Михайлова, на общую сумму 629 миллионов рублей. Соглашение купли-продажи с компанией "КИВИ Банк" предполагает принятие на себя некоторых гарантийных обязательств в отношении бухгалтерской отчетности компании "КИВИ Банк" и претензий третьих лиц, включая требования по уплате налогов. В настоящее время все обязательства по данному соглашению выполнены.

Мы начали консолидировать бухгалтерскую отчетность компании "КИВИ Банк" с нашей отчетностью 01 октября 2010 года. До этой даты наши сделки с компанией "КИВИ Банк" заносились в бухгалтерскую отчетность в качестве сделок со связанной стороной. В тот период, когда компания "КИВИ Банк" не являлась нашей дочерней компанией, мы получали доходы от деятельности компании "КИВИ Банк" в форме вознаграждения за расчетно-кассовое обслуживание, взимаемое с платежей, осуществленных клиентами компании "КИВИ Банк" посредством предоплаченных виртуальных карт Qiwi Visa Virtual. Данные доходы учитывались в качестве вознаграждения за расчетно-кассовое обслуживание. Мы также несли комиссионные расходы в связи с содержанием банковского счета в компании "КИВИ Банк".

Аренда мест для установки платежных терминалов

В 2010 году мы заключили договор аренды на пять лет с ведущим предприятием розничной торговли в отношении мест для установки платежных терминалов, которые в

дальнейшем подлежали передаче в субаренду нашим агентам. В марте 2011 года мы заключили агентское соглашение с ООО "К5 Ритейл", нашим зависимым обществом, в соответствии с которым мы уполномочили компанию подписывать договоры с нашими агентами в отношении установки и технического обслуживания их платежных терминалов в местах, арендованных у предприятия розничной торговли. В декабре 2011 года мы передали наши права и обязанности по договору аренды с предприятием розничной торговли компании ООО "К5 Ритейл". В соответствии с договором передачи прав и обязанностей внесенный нами депозит на аренду, выплаченный предприятию розничной торговли, был передан компании ООО "К5 Ритейл" в обмен на вознаграждение в размере 470 миллионов рублей, которое было конвертировано в заем в соответствии с условиями договора новации, заключенного между нами и ООО "К5 Ритейл" 31 января 2012 года. Сумма займа, подлежащего погашению компанией ООО "К5 Ритейл", по состоянию на 30 июня 2013 года составила 145 миллионов рублей. Процентная ставка по займу составляет 8 % годовых, и его балансовая стоимость была скорректирована с учетом рыночной процентной ставки 14 %, что привело к потере 30 993 рублей за год окончившийся 31 декабря 2011 года.

Соглашения о предоставлении услуг расчетно-кассового обслуживания

Мы заключаем соглашения о предоставлении услуг расчетно-кассового обслуживания, рекламных, информационно-технологических и агентских услуг с различными аффилированными лицами наших директоров, руководителей и акционеров в порядке обычной хозяйственной деятельности нашей компании. Мы считаем, что все данные соглашения заключены с соблюдением принципа равноправия и незаинтересованности сторон, не являются существенными соглашениями и никоим образом существенно не отклоняются от условий, которые были бы использованы при заключении договоров с несвязанными сторонами.

Банковские счета и депозиты

В "КИВИ Банк" открыты счета и депозиты различных аффилированных лиц наших директоров, руководителей и акционеров в порядке обычной хозяйственной деятельности нашей компании, на сумму 293 миллиона рублей, которую мы не считаем существенной. Некоторые из данных дочерних аффилированных лиц не считаются связанными сторонами в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности, и, таким образом, не включены в балансовую отчетность и описание сделок со связанными сторонами в нашей консолидированной и промежуточной финансовой отчетности. Мы считаем, что все соглашения, заключенные в отношении таких счетов и депозитов, заключены с соблюдением принципа равноправия и незаинтересованности сторон и никоим образом существенно не отклоняются от условий, которые были бы использованы при заключении договоров с несвязанными сторонами.

Соглашение с компанией "Мегафон"

В соответствии с общедоступными источниками информации Алишер Усманов, бенефициарный владелец одного из наших акционеров – компании "Мейл.ру", в марте 2013 года имел 58,1 % голосующих акций в компании "Мейл.ру". Г-н Усманов также является держателем контрольного пакета акций компании "Мегафон". Описание нашего соглашения с компанией "Мегафон" представлено в разделе ""Хозяйственная деятельность – Поставщики - Соглашения с ведущими операторами сотовой связи". За год закончившийся 31 декабря 2012 года, и за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года, общая прибыль от соглашения с компанией "Мегафон" составила соответственно 6,57 % и 3,21% от нашей общей суммы

прибыли.

Трудовые договоры и опционы на акции

Информация по трудовым договорам и опционам на акции представлена в разделах "Руководство – Трудовые договоры" и "Руководство – Программа предоставления работникам опционов на акции".

ОПИСАНИЕ АКЦИОНЕРНОГО КАПИТАЛА

Краткая информация

Наша компания является частным акционерным обществом, зарегистрированным на территории Республики Кипр 26 февраля 2007 года под наименованием "ОИ Инвестментс Лимитед" в соответствии со свидетельством о регистрации юридического лица, выданного Бюро регистрации компаний Республики Кипр, и осуществляющим свою деятельность с вышеуказанной даты. В соответствии со специальным решением наших акционеров от 05 августа 2010 года наименование компании было изменено на "Киви Лимитед". Официальная регистрация в Бюро регистрации компаний Республики Кипр состоялась 13 сентября 2010 года. Основным законодательным актом, в соответствии с которым мы осуществляем свою деятельность, и в соответствии с которым произведен выпуск акций категорий "А" и "Б" является "Закон о компаниях Республики Кипр" (с изменениями и дополнениями) (далее – "**Закон о компаниях**"), глава 113. 31 декабря 2012 года нашими акционерами было принято решение об изменении организационно-правовой формы компании на публичное акционерное общество и переименовании компании в "QIWI plc". Официальная регистрация в Бюро регистрации компаний Республики Кипр состоялась 25 февраля 2013 года.

Ниже представлено описание нашего акционерного капитала, основные положения нашего учредительного договора и устава компании, действующих на момент выпуска данного проспекта, а также некоторые требования законодательства Республики Кипр. Данное описание, однако, не является полным и ограничивается ссылками на наш учредительный договор и устав, а также действующее законодательство Республики Кипр. Употребление в данном разделе местоимений "мы", "нас" и "наш" относится исключительно к компании "QIWI plc".

Наш учредительный договор и устав были одобрены на общем собрании акционеров компании 31 декабря 2012 года. Нашими органами управления являются общие собрания акционеров и совет директоров.

Описание объявленного и выпущенного акционерного капитала

Ниже представлено описание нашего объявленного и выпущенного акционерного капитала по состоянию на 16 сентября 2013 года:

	Объявленный капитал		Выпущенный капитал	
Категория акций	Кол-во	Номинальная стоимость	Кол-во	Номинальная стоимость
Акции категории "А"	156 026 192	0,0005 Евро	38 526 192	0,0005 Евро
Акции категории "Б"	74 823 808	0,0005 Евро	13 571 308	0,0005 Евро

Хронология изменений акционерного капитала

Наша компания была учреждена 26 февраля 2007 с объявленным и выпущенным акционерным капиталом в размере 15 000 кипрских фунтов, который был разделен на 15 000 обыкновенных акций стоимостью 1 кипрский фунт каждая.

01 января 2008 года специальным решением наших акционеров существующий на тот момент объявленный и выпущенный акционерный капитал был конвертирован в 25 650 Евро объявленного капитала, разделенного на 15 000 обыкновенных акций стоимостью 1,71 Евро каждая, и 25 650 Евро выпущенного капитала, разделенного на 15 000 обыкновенных акций стоимостью 1,71 Евро каждая.

22 августа 2012 года специальным решением наших акционеров существующий на тот момент объявленный акционерный капитал и выпущенный акционерный капитал были разделены на 51 300 000 обыкновенных акций стоимостью 0,0005 Евро каждая. Тем же решением акционеры постановили увеличить объявленный акционерный капитал до 76 950 Евро и разделить его на 153 900 000 обыкновенных акций стоимостью 0,0005 Евро каждая.

11 декабря 2012 года Компания увеличила свой выпущенный акционерный капитал путем выпуска 700 000 обыкновенных акций номиналом 0,0005 Евро каждая, распределенных пропорционально среди всех акционеров по номинальной стоимости. Таким образом, акционерный капитал компании составил 26 000 Евро, который после выпуска был разделен на 52 000 000 обыкновенных акций номиналом 0,0005 Евро каждая.

В соответствии с решениями от 31 декабря 2012 года 153 900 000 обыкновенных акций нашего объявленного акционерного капитала были конвертированы в 52 000 000 акций категории "Б" номиналом 0,0005 Евро каждая и 101 900 000 акций категории "А" номиналом 0,0005 Евро каждая (в силу чего весь выпущенный акционерный капитал нашей компании, состоящий из 52 000 000 обыкновенных акций, был переведен в 52 000 000 акций категории "Б") и увеличен на 38 475 Евро путем выпуска 61 350 000 акций категории "Б" и 15 600 000 акций категории "А". Таким образом, объявленный акционерный капитал нашей компании составил 117 500 000 акций категории "А" номиналом 0,0005 Евро каждая и 113 350 000 акций категории "Б" номиналом 0,0005 Евро каждая.

Специальным решением наших акционеров от 2 мая 2013 года существующий на тот момент объявленный акционерный капитал был конвертирован из 115 425 евро, разделенных на 117 500 000 акций категории "А" номиналом 0,0005 евро каждая и 113 359 000 акций категории "Б" номиналом 0,0005 евро каждая в 115 425 евро, разделенных на 157 000 000 акций категории "А" номиналом 0,0005 евро каждая и 73 850 000 акций категории "Б" номиналом 0,0005 евро каждая, а выпущенный акционерный капитал был конвертирован из 26 000 евро, разделенных на 52 000 000 акций категории "Б" номиналом 0,0005 евро каждая, в 26 000 евро, разделенных на 39 500 000 акций категории "А" номиналом 0,0005 евро каждая и 12 500 000 акций категории "Б" номиналом 0,0005 евро каждая.

23 мая 2013 года Компанией были осуществлены следующие организационно-правовые действия по осуществлению права на конвертацию акций категории "А" в акции категории "Б": (i) конвертация объявленного капитала из 115 425 евро, разделенных на 157 000 000 акций категории "А" номиналом 0,0005 евро каждая и 73 850 000 акций категории "Б" номиналом 0,0005 евро каждая, в 115 425 евро, разделенных на 156 026 192 акции категории "А" номиналом 0,0005 евро каждая и 74 823 808 акций категории "Б" номиналом 0,0005 евро каждая, и (ii) конвертация выпущенного капитала из 26 000 евро, разделенных на 39 500 000 акций категории "А" номиналом 0,0005 евро каждая и 12 500 000 акций категории "Б"

номиналом 0,0005 евро каждая в 26 000 евро, разделенных на 38 526 192 акции категории "А" номиналом 0,0005 евро каждая и 13 473 808 акций категории "Б" номиналом 0,0005 евро каждая.

10 сентября 2013 года выпущенный капитал Компании был увеличен путем выпуска 97 500 акций категории "Б" номиналом 0,0005 евро каждая в результате исполнения опционов нашими действующими и бывшими работниками. В результате выпущенный капитал увеличился до 26 048,75 евро, разделенных на 38 526 192 акции категории "А" номиналом 0,0005 евро каждая и 13 571 308 акций категории "Б" номиналом 0,0005 евро каждая.

Учредительный договор и Устав

В наши учредительный договор и устав входят, помимо прочего, следующие положения:

Цели

Наши цели определены в полном объеме в Положении 3 нашего учредительного договора и устава.

Общие собрания акционеров

Акционерный капитал

Наш акционерный капитал разделен на 2 категории акций: категория "А", каждая акция которой предоставляет десять голосов на общих собраниях акционеров и категория "Б", каждая акция которой предоставляет один голос на общих собраниях акционеров.

Созыв и проведение собраний акционеров

Общие собрания акционеров являются высшим органом управления нашей компании. Ежегодное общее собрание должно быть проведено не позднее чем через 15 месяцев после проведения предыдущего ежегодного общего собрания; в каждом календарном году должно проводиться, по меньшей мере, одно ежегодное общее собрание.

Совет директоров нашей компании по собственному усмотрению может принять решение о созыве внеочередного общего собрания. Внеочередное общее собрание также созывается советом директоров по требованию акционеров, в совокупности владеющих на момент требования либо (a) не менее чем 10% акций в обращении, либо (b) не менее чем 10% голосов, предоставляемых нашими выпущенными акциями; в случае невыполнения советом директоров требования в течение двадцати одного дня с момента его предъявления, собрание созывается требующими акционерами или любыми из них, представляющими более половины общего количества голосов, принадлежащих группе акционеров; однако созванное таким образом по инициативе акционеров собрание должно быть проведено в течение не более трех месяцев с момента истечения срока в двадцать один день с момента предъявления требования о созыве собрания.

Ежегодное общее собрание и общее собрание акционеров, созванные для рассмотрения вопросов, по которым законодательством Республики Кипр предусматривается вынесение специального решения, т.е. решения, принятого большинством состоящим из не менее чем 75% голосов, предоставляемых нашими выпущенными акциями и используемых присутствующими и голосующими акционерами на должным образом созванном и правомочном собрании, созываются путем подачи письменного уведомления не менее чем за 45 дней до

предполагаемой даты проведения собрания или за более длительный срок в соответствии с Законом о компаниях (не считая день отправки и получения такого уведомления). Созыв прочих общих собраний акционеров требует подачи письменного уведомления не менее чем за 30 дней до предполагаемой даты проведения собрания. Уведомление о созыве общего собрания акционеров должно быть направлено каждому акционеру. При этом, в случае если по какой бы то ни было причине такое уведомление о собрании не было отправлено любому лицу или получено любым лицом, которое имеет право на получение такого уведомления, результаты собрания, в отношении которого направлялось уведомление, будут признаны недействительными, если указанные ранее обстоятельства приведут к тому, что акционер, обладающий не менее чем 5% наших акций в обращении, не сможет присутствовать на данном общем собрании. Все акционеры имеют право присутствовать на общем собрании акционеров или быть представлены лицом, действующим на основании письменной доверенности.

Повестка дня общего собрания акционеров определяется советом директоров нашей компании либо другим лицом, созывающим собрание. Кворум на общем собрании акционеров подразумевает присутствие акционеров (личное или посредством представителя), обладающих в совокупности более чем 50,01 % голосов, которые предоставляются выпущенными акциями нашей компании.

Голосование

Разрешение вопросов на общих собраниях акционеров требует принятия обычного решения, которое требует обычного большинства голосов, поданных во время каждого конкретного, должным образом созванного и правомочного собрания, если обратное не указано в уставе нашей компании или Законе о компаниях. Акционеры имеют право принять решение путем сбора подписей всех акционеров; в таком случае не требуется созывать собрание или отправлять уведомление.

Исключительные вопросы

В уставе нашей компании обозначены случаи, требующие квалифицированного большинства голосов для принятия решений в отношении, помимо прочего, следующих вопросов (при условии, что акции категории "А" выпущены и находятся в обращении): (i) любое изменение прав, закрепленных за любой категорией акций, требует одобрения 75% владельцев акций соответствующей категории, а также принятия специального решения общего собрания; и (ii) утверждение общего количества акций и категорий акций, планируемых к выпуску в рамках программы предоставления сотрудникам опционов на акции или иной программы предоставления долевых инструментов нашей компании или нашей дочерней компании, требует одобрения большинства, которое состоит из не менее чем 75% голосов, предоставляемых всеми выпущенными акциями компании и использованных присутствующими и голосующими акционерами на должным образом созванном и правомочном общем собрании.

Соглашение о порядке голосования

2 мая 2013 года акционеры-владельцы наших акций категории "А" заключили соглашение о порядке голосования по определенным вопросам в отношении совета директоров нашей компании. В соответствии с данным соглашением акционеры-владельцы акций категории "А" договорились о том, что до тех пор, пока они в совокупности владеют акциями категории "А",

которые, по меньшей мере, представляют 90% голосов в нашей компании, они согласны использовать свои акции категории "А" для гарантии того, что:

- любой из директоров нашей компании, действующих на момент вступления в силу данного заявления о регистрации, может быть исключен из совета директоров исключительно по причинам, указанным в уставе компании;
- (по мере своих возможностей) председатель совета директоров нашей компании, занимающий данную должность на момент вступления в силу данного заявления о регистрации, может быть освобожден от своей должности только в случае его одновременного исключения из совета директоров по причинам, указанным в уставе нашей компании.

Согласно положениям соглашения о порядке голосования срок его действия истекает в момент проведения первого собрания акционеров нашей компании в 2014 году, на котором будет переизбран совет директоров, или в тот момент, когда владельцы акций категории "А" перестанут в совокупности владеть акциями категории "А", которые представляют, по меньшей мере, 90% голосов в нашей компании.

Совет директоров

Назначение директоров

Устав нашей компании гласит, что мы можем назначать до двенадцати директоров, в том числе до трех независимых директоров. Все директора, за исключением независимых директоров, называются избираемыми директорами. В качестве иностранного частного эмитента мы приняли решение следовать Кодексу корпоративного управления Республики Кипр, который, в отличие от действующих требований рынка Nasdaq в отношении внутренних эмитентов, не требует независимого статуса большинства директоров.

Любой акционер или группа акционеров имеют право предлагать одну или более кандидатур для избрания (или переизбрания) в совет директоров нашей компании не позднее 30 дней до проведения общего собрания, на котором планируется назначение всех избираемых директоров.

За исключением указанных ниже случаев, избираемые директора назначаются путем пропорционального голосования акционеров, в рамках которого каждый акционер имеет право отдать одному или нескольким кандидатам количество голосов, равное количеству голосов, которые закреплены за его акциями, умноженному на число избираемых должностей. До тех пор, пока каждый из владельцев наших акций категории "А", включая наших учредителей, а также компании "Mail.ru" и "Mitsui", каждая, имеет 10,01 % голосов, предоставляемых нашими акциями, выпущенными на момент составления данного проспекта, в соответствии с установленной в уставе процедурой пропорционального голосования акционеров для назначения совета директоров каждый такой акционер будет иметь действительное право назначить, по крайней мере, одного директора в состав совета директоров. Избираемые директора назначаются в соответствии со следующими положениями: (1) изначально – на срок до созыва первого, после 31 декабря 2013 года, ежегодного общего собрания ; (2) все избираемые директора слагают с себя полномочия на каждом Годовом общем собрании в каждый последующий год после 31 декабря 2013 г.; (3) все слагающие с себя полномочия избираемые директора могут быть переизбраны; и (4) назначение нового директора на вакантную должность может быть произведено на том же собрании, в ходе которого произошло

освобождение занимаемых должностей, путем избрания другого кандидата на должность избираемого директора любым акционером или группой акционеров с помощью направления уведомления не позднее чем за 30 дней до проведения такого общего собрания; при невыполнении данного условия, избираемый директор, освобождающий занимаемую должность, считается переизбранным (при условии, что он претендует на переизбрание), если на данном собрании не было принято решения об оставлении данной должности незанятой или если предложение о переизбрании такого избираемого директора было предложено для рассмотрения, но не было одобрено. Независимые директора назначаются советом директоров, акционером или группой акционеров. За исключением двух независимых директоров, которые должны быть назначены в связи с данным предложением (один – путем единогласного голосования избираемых директоров, присутствующих и голосующих на собрании совета, другой – путем получения 90 % голосов избираемых директоров, присутствующих и голосующих на собрании совета), все независимые директора назначаются путем пропорционального голосования акционеров, процедура которого аналогична голосованию за избираемых директоров. Независимые директора назначаются в соответствии со следующими положениями: (1) изначально – на срок до созыва первого, после 31 декабря 2013 года, ежегодного общего собрания ; (2) все избираемые директора слагают с себя полномочия на каждом Годовом общем собрании в каждый последующий год после 31 декабря 2013 г.; (3) все слагающие с себя полномочия избираемые директора могут быть переизбраны; и (4) назначение нового директора на вакантную должность может быть произведено на том же собрании, в ходе которого произошло освобождение занимаемых должностей, путем избрания другого кандидата на должность избираемого директора любым акционером или группой акционеров; при невыполнении данного условия избираемый директор, освобождающий занимаемую должность, считается переизбранным (при условии, что он претендует на переизбрание и был выбран в качестве кандидата советом директоров), если на данном собрании не было принято решения об оставлении данной должности незанятой или если предложение о переизбрании такого избираемого директора было предложено для рассмотрения, но не было одобрено.

Если акционер или группа акционеров, владеющие, по меньшей мере, 10,01 % голосов, предоставляемых нашими выпущенными акциями, принимают решение о роспуске всего совета директоров, обязанности действующих до момента роспуска директоров ограничиваются созывом общего собрания с целью (1) роспуска всего совета директоров, согласно требованию требующих членов и (2) назначения новых избираемых и независимых директоров. Если, по какой-либо причине, количество директоров становится меньше минимального количества, установленного в уставе компании для обеспечения необходимого кворума во время собраний совета директоров, и на освобожденные должности не назначаются новые лица согласно вышеуказанной процедуре в течение 21 дня, оставшийся совет директоров продолжает действовать для созыва общего собрания, на котором все директора оставят свои должности и будут назначены новые директора согласно вышеуказанной процедуре.

Совет директоров нашей компании избирает Председателя решением, принятым абсолютным большинством голосов всех Директоров, занимающих на тот момент эту должность, при условии, что за это проголосует как минимум один независимый директор (до тех пор, пока акции категории "А" являются выпущенными и находятся в обращении).

Снятие директоров с должности

Согласно законодательству Республики Кипр, независимо от положений устава нашей компании, директор может быть освобожден от занимаемой должности обычным решением

общего собрания акционеров, которое должно быть созвано с помощью направления уведомления не позднее, чем за 28 дней (устав нашей компании требует направлять уведомления не позднее, чем за 30 дней) до его проведения. Директор автоматически освобождается от занимаемой должности, если, помимо прочего, директор (a) становится банкротом или заключает мировое соглашение со своими кредиторами; или (b) безвозвратно теряет способность исполнять свои обязанности по причине физического или психического заболевания или смерти. Если совет директоров нашей компании использует свое право назначить директора на должность в совете, сформированном в период назначения директора, как указано в уставе нашей компании, акционеры, имеющие 10,01 % голосов, предоставляемых нашими выпущенными акциями, могут отменить назначение всего совета директоров. Дополнительная информация представлена в разделе "Назначение директоров".

Полномочия совета директоров

Совет директоров нашей компании имеет право управлять нашей коммерческой деятельностью, а также принимать решения, среди прочего, по следующим вопросам:

(a) утверждение стратегии, годового бюджета и бизнес-плана для группы;

(b) одобрение заключения определенных сделок, включая крупные сделки (согласно определению в уставе нашей компании), получение кредитов и займов, а также сделок, касающихся продажи или использования доли в капитале любой компании группы (за исключением QIWI plc, либо всех или существенной части активов любой компании группы;

(c) выход любой компании из состава группы, закрытие бизнеса или сегмента бизнеса, сокращение рабочих мест, уменьшение масштабов деятельности или оптимизация области деятельности в соответствии с определенными критериями, как указано в уставе нашей компании;

(d) любое объединение, консолидация, слияние, реструктуризация, реорганизация, порядок урегулирования претензий, добровольная или принудительная ликвидация в отношении любой компании группы (за исключением нашей компании);

(e) заключение любого соглашения или совершение сделки с заинтересованной стороной за исключением: (1) сделок, осуществляемых в рамках обычной хозяйственной деятельности (согласно определению в уставе нашей компании) на рыночных условиях, (2) внутригрупповых сделок, (3) сделок по цене ниже 50 000 долларов США (при условии возможности определения цены на момент заключения сделки);

(f) выпуск и размещение Компанией акций за вознаграждение в не денежной форме; и

(g) принятие программы предоставления работникам опционов на приобретение акции или любой другой программы поощрения работников путем предоставления им акций (при условии одобрения общим собранием общего количества акций и категорий акций, предназначенных к выпуску в рамках такой программы).

Порядок проведения собраний совета директоров

Наш совет директоров проводит собрания в те сроки и в соответствии с тем порядком,

которые директора считают необходимыми и целесообразными. Все собрания проводятся на территории Республики Кипр. Собрание совета директоров имеет кворум, необходимый для того, чтобы собрание нашего совета директоров было признано созванным надлежащим образом, если в нем приняло участие простое большинство всех избираемых директоров и действующих на тот момент независимых директоров (при условии, что акции категории "А" выпущены и находятся в обращении).

Решение должным образом проведенного собрания совета директоров утверждается абсолютным большинством голосом всех директоров, если в отдельном случае не требуется наличие квалифицированного большинства и /или положительного голосования любого независимого директора. В случае равенства голосов председателю не предоставляется право второго или решающего голоса. Согласованное письменное решение, подписанное всеми директорами, имеет такую же юридическую силу, как и решения, одобренные в ходе собрания совета директоров. Согласованное письменное решение должно быть одобрено и подписано всеми директорами.

Главный исполнительный директор

Совет директоров нашей компании вправе абсолютным большинством голосов всех директоров назначить одного из директоров на должность главного исполнительного директора, отвечающего за всю текущую повседневную деятельность группы. Условия назначения главного исполнительного директора и срок его пребывания на данной должности определяется по усмотрению совета директоров и, в соответствии с положениями любого соглашения, заключенного в конкретном случае, главный исполнительный директор может быть освобожден от выполнения своих обязанностей советом директоров в любой момент времени. Срок пребывания в должности главного исполнительного директора, назначенного на момент данного предложения, истекает в день проведения первого собрания нового совета директоров, назначенного после 31 декабря 2013 года. Любой последующий срок пребывания в должности начинается с даты назначения главного исполнительного директора до даты проведения первого собрания совета директоров на второй год после его назначения.

Права, предоставляемые акциями

Права голоса. Каждая акция категории "А" предоставляет 10 голосов на собрании акционеров нашей компании, а каждая акция категории "Б" – один голос на собрании акционеров нашей компании.

Выпуск акций и преимущественные права. Согласно Закону о компаниях и уставу нашей компании, все объявленные, но еще не выпущенные акции находятся в распоряжении нашего совета директоров, который имеет право распределить невыпущенные акции или распорядиться ими другим образом по собственному усмотрению. Все новые акции и (или) прочие ценные бумаги, которые предоставляют право на приобретение акций нашей компании или могут конвертироваться в акции нашей компании, перед выпуском должны быть предложены на пропорциональной основе нашим акционерам. Если категория новых ценных бумаг аналогична категории существующих акций, такие ценные бумаги в первую очередь должны быть предложены на пропорциональной основе владельцам акций соответствующей категории. Если часть новых ценных бумаг не была приобретена указанными акционерами, предложение о приобретении оставшихся акций на пропорциональной основе должно быть сделано остальным акционерам (при условии, что такие преимущественные права не были признаны

недействительными). Нашими акционерами было принято решение о неприменении описанных выше преимущественных прав в течении пяти лет с даты завершения данного предложения в случае дополнительного выпуска акций категории "Б" в количестве до 52 000 000 штук, в том числе в форме АДА.

Конвертация. По безотзывному требованию любого владельца акций категории "А" все акции категории "А" или их часть, находящиеся в собственности такого владельца, могут обмениваться на акции категории "Б"; при этом каждая акция категории "А" конвертируется в одну акцию категории "Б", и полученные в результате такой конвертации акции категории "Б" предоставляют права, во всех отношениях равные с теми правами, которые закреплены за существующими выпущенными акциями категории "Б".

Более того, акции категории "А" автоматически конвертируются в акции категории "Б" на основе "один к одному", при наступлении следующих обстоятельств: (1) все акции категории "А", которые передаются их владельцем (за исключением случаев, разрешенных уставом нашей компании), незамедлительно после их передачи автоматически конвертируются в акции категории "Б"; (2) все акции категории "А", принадлежащие акционеру, автоматически конвертируются в акции категории "Б" в случае изменения подконтрольности (в соответствии с положениями устава нашей компании) владельца акций категории "А"; и (3) все акции категории "А" автоматически конвертируются в акции категории "Б" в случае, если совокупное количество акций категории "А" составляет менее 10 % от совокупного количества находящихся в обращении акций категорий "А" и "Б".

Акции категории "А" не конвертируются в акции категории "Б", если: (1) передача акций совершается в пользу одной или более дочерних компаний, находящихся под полным контролем лица, передающего данные акции; (2) данное решение одобрено в письменной форме акционерами, владеющими в совокупности, по меньшей мере, 75 % от общего количества акций категории "А" в обращении; или (3) акционер (или группа акционеров), передающий акций категории "А", предложил (или предложили) такие акции другим, существующим на тот момент, владельцам акций категории "А", и соответствующая передача акций была разрешена; если в случаях (2) и (3) происходит передача 10 или более процентов от совокупного количества акций категории "А" в обращении.

Дивиденды. С учетом специального права голоса по акциям категории "А" общее собрание акционеров может объявить о выплате дивидендов, однако в этом случае дивиденды будут выплачены только из прибыли нашей компании. Наш совет директоров по своему усмотрению может отложить часть прибыли в качестве резерва. Совет директоров также может, без формирования резерва, перенести на следующий год любую часть прибыли, которую, по его мнению, целесообразно не выплачивать в качестве дивидендов. Акции категории "А" и "Б" предоставляют равные права при распределении дивидендов и прочих осуществляемых выплат. В прошлом мы регулярно выплачивали дивиденды, в настоящее время мы планируем продолжать выплаты время от времени в будущем. Более подробная информация представлена в разделе "Дивидендная политика".

Прекращение деятельности компании. В случае прекращения деятельности нашей компании конкурсный управляющий имеет право согласно специальному решению или какой-либо иной процедуре, указанной в Законе о компаниях, (i) распределить все активы нашей компании или их часть между акционерами; и (ii) по своему усмотрению передать права на все активы или их часть доверительным собственникам в интересах долевых участников, однако при этом ни один акционер не должен быть вынужден принять акции или другие ценные

бумаги, обремененные обязательством.

Форма документа о передаче и передача акций. Документ о передаче любых акций составляется лицом, передающим акции, и лицом, принимающим такие акции, или от их имени, и лицо, передающее акции, считается их владельцем до тех пор, пока имя лица, принимающего акции, не будет занесено в реестр акционеров. За исключением случаев, предусмотренных выше и в уставе нашей компании, акционеры имеют право передавать все свои акции или их часть по документу о передаче в любой стандартной или свободной форме, включая электронную версию, которую директора могут утвердить.

Соответствующие положения законодательства Республики Кипр

Ответственность наших акционеров является ограниченной. Согласно Закону о компаниях, акционер компании не несет личную ответственность за деятельность компании, за исключением тех случаев, когда личная ответственность акционера может наступить вследствие его собственных действий.

На момент выпуска данного проспекта законодательство Республики Кипр не предусматривает требований о размещении обязательного предложения со стороны лица, приобретающего акции или депозитарные расписки кипрской компании, даже в том случае, если в результате такого приобретения данное лицо получает контроль над нашей компанией, при условии что такие акции и депозитарные расписки не зарегистрированы на регулируемом рынке Европейской экономической зоны. Наши акции и депозитарные расписки не зарегистрированы на регулируемом рынке Европейской экономической зоны.

В Законе о компаниях содержатся положения относительно права принудительного выкупа доли меньшинства. Данные положения предусматривают, что если одна компания делает предложение о поглощении другой компании путем приобретения всех акций или любой категории акций данной компании, и данное предложение получает одобрение 90 % владельцев соответствующих акций, предлагающая сторона может на аналогичных условиях приобрести акции, принадлежащие отклонившим предложение акционерам, за исключением тех случаев, когда таким акционерам удается убедить кипрский суд не разрешать такое приобретение. Если предлагающая компания уже владеет более чем 10 % стоимости соответствующих акций, необходимо выполнить дополнительные требования перед осуществлением принудительного выкупа доли меньшинства. Если компания, делающая предложение о поглощении, приобретает достаточное количество акций для того, чтобы совокупное количество приобретаемых и уже принадлежащих ей акций составило более 90 %, то в течение одного месяца с момента передачи акций, после чего совокупное количество акций становится более 90 %, такая компания должна направить соответствующее уведомление оставшимся акционерам, и такие акционеры могут в течение трех месяцев с момента получения уведомления потребовать от поглощающей компании приобрести их акции, после этого поглощающая компания будет обязана выполнить такое требование на условиях, аналогичных условиям, которые были указаны в предложении, или согласованы между сторонами, или установлены судом.

Существенные различия между законодательством Республики Кипр, пересмотренным и доработанным уставом нашей компании и законодательством штата Делавэр

Наши корпоративные вопросы разрешаются согласно нашему учредительному договору и уставу, а также положениям законодательства Республики Кипр, в том числе, Закона о

компаниях и общего права. Закон о компаниях отличается от законов, действующих в отношении американских корпораций и их акционеров. В следующей таблице представлено сравнение некоторых положений Закона о компаниях (вместе с положениями устава нашей компании) и Общего закона о корпорациях штата Делавэр в области прав акционеров.

Кипр	**Делавэр**
Собрания акционеров	
Проводятся в то время и в том месте, которые указываются в соответствующем уведомлении, направляемом советом директоров в соответствии с Законом о компаниях и уставом компании, если общее собрание созывается советом директоров, или акционерами, если общее собрание созывается акционерами согласно Закону о компаниях.	Время и место проведения ежегодных собраний акционеров, как правило, указываются в свидетельстве о регистрации или уставе компании. Внеочередное собрание акционеров может быть созвано советом директоров или любым другим лицом, наделенным такими полномочиями в соответствии со свидетельством о регистрации или уставном компании.
Может проводиться как на территории Республики Кипр, так и за ее пределами.	Может проводиться как на территории штата Делавэр, так и за его пределами.
Если собрание предусматривает принятие некоторых мер со стороны акционеров, необходимо направить соответствующее уведомление о проведении собрания с указанием места (в случае наличия), даты и времени его проведения, а также способов дистанционной связи (в случае наличия).	Если собрание предусматривает принятие некоторых мер со стороны акционеров, необходимо направить соответствующее уведомление о проведении собрания с указанием места (в случае наличия), даты и времени его проведения, а также способов дистанционной связи (в случае наличия).
Права голоса акционеров	
Любое лицо, имеющее право голоса на общем собрании, может предоставить право другому лицу или группе лиц действовать от его имени по доверенности.	Любое лицо, имеющее право голоса, может предоставить право другому лицу или группе лиц действовать от его имени по доверенности.
В уставе компании должно быть указано число акционеров, необходимое для кворума. Согласно Закону о компаниях для формирования кворума достаточно личного присутствия трех участников, если в уставе компании не указано иное. Согласно уставу нашей компании общее собрание акционеров нашей компании имеет кворум, если в нем приняли участие (лично или посредством представителя) акционеры, обладающие в совокупности 50,01 % голосов, предоставляемых выпущенными акциями нашей компании.	В свидетельстве о регистрации или уставе компании может быть указано число акционеров, необходимое для кворума, но ни при каких обстоятельствах кворум не может состоять из менее чем одной трети акций, предоставляющих право голоса на собрании. При отсутствии в вышеуказанных документах уточнения о числе акционеров, необходимых для кворума, собрание акционеров имеет кворум, если в нем приняли участие (лично или посредством представителя) акционеры, обладающие большинством акций, предоставляющих право голоса.
В том случае если акционерный капитал	Как правило, внесение изменений в

разделен на разные категории акций, отдельное голосование проводится для каждой категории акций, на права которых влияет данное изменение. В соответствии с Законом о компаниях решение принимается большинством в размере двух третьих голосов, соответствующих представленным ценным бумагам или представленному выпущенному акционерному капиталу, если представлено менее половины выпущенного акционерного капитала, или простым большинством, если представлено не менее половины выпущенного акционерного капитала. Согласно уставу нашей компании решение принимается 75% голосов владельцев акций соответствующей категории, при условии утверждения специального решения общего собрания акционеров нашей компании.	свидетельство о регистрации требует утверждения со стороны акционеров, которые владеют большинством акций в обращении, предоставляющих право голоса по вопросу внесения изменения. Акционеры, как правило, имеют право на внесение изменений в устав компании, однако в свидетельство о регистрации может содержаться положение о предоставлении данного права директорам компании. За исключением случаев, указанных в свидетельстве о регистрации, изменение прав акционеров, как указано в свидетельстве о регистрации, требуют одобрения большинства акционеров.
Устав компании может предусматривать кумулятивное голосование.	Кумулятивное голосование запрещается, если иное прямо не указано в свидетельстве о регистрации.
Директора	
Согласно Закону о компаниях совет директоров должен состоять, по меньшей мере, из двух членов.	Совет директоров должен состоять, по меньшей мере, из одного члена.
Согласно уставу компании количество членов совета директоров может составлять до двенадцати человек. Изменение количества директоров утверждается в ходе общего собрания акционеров.	Количество членов совета директоров устанавливается в уставе компании, если в свидетельстве о регистрации не зафиксировано количество директоров. В таком случае количество директоров может быть изменено только путем внесения изменений в свидетельство о регистрации.
Согласно Закону о компаниях директора могут быть назначены общим собранием акционеров или советом директоров. В уставе нашей компании определена специальная процедура избрания директоров.	Если иное не указано в свидетельстве о регистрации или уставе компании, директора избираются относительным большинством голосов по акциям, предоставляющим право голоса при избрании директоров.
Согласно Закону о компаниях директора могут быть сняты с занимаемой должности обычным решением общего собрания акционеров. Более того, устав нашей компании указывает, что в случае использования советом директоров своего права назначить директора на свободную	За исключением некоторых случаев, любой директор или весь совет директоров может быть освобожден от своих обязанностей, с указанием причин или без оснований, владельцами большинства или, в некоторых случаях, квалифицированного большинства акций, предоставляющих право голоса при

должность в совете директоров, участники, представляющие 10,01 % голосов, закрепленных за нашими выпущенными акциями, могут (согласно специальной процедуре) аннулировать решение о назначении совета директоров.	избрании директоров.
В качестве иностранного частного эмитента мы приняли решение следовать Кодексу корпоративного управления Республики Кипр, который, в отличие от действующих требований рынка Nasdaq в отношении внутренних эмитентов, не требует независимого статуса большинства директоров. Согласно Закону о компаниях директора не обязаны быть независимыми. Согласно уставу компании в состав совета директоров должно входить до трех независимых директоров.	Директора не обязаны быть независимыми.
Фидуциарные обязательства	
Директора и должностные лица должны добросовестно и разумно выполнять возложенные на них обязанности в интересах компании.	Директора обязаны соблюдать лояльность в отношении компании и ее акционеров и защищать их интересы. Обязанность соблюдения интересов требует от директора добросовестно и разумно выполнять возложенные на него обязанности в интересах компании. Обязанность соблюдения лояльности требует от директора действовать таким образом, который, по его обоснованному мнению, максимально отвечает интересам компании.
Директора и должностные лица не должны участвовать в сделках с заинтересованностью, злоупотреблять деловыми возможностями и получать ненадлежащие личные выгоды.	Директора и должностные лица не должны участвовать в сделках с заинтересованностью, злоупотреблять деловыми возможностями и получать ненадлежащие личные выгоды, а также ставить на первое место интересы компании и ее акционеров, а не свои личные интересы, которые акционеры не разделяют в целом. Заключение соглашений и сделок, в которых один или несколько директоров заинтересованы, разрешается при условии, что (a) после предоставления всей существенной информации акционеры или совет директоров добросовестно одобряют заключение такой сделки или такого соглашения либо (b) соглашение или сделка

	в момент их одобрения должна была быть "честной" по отношению к компании.
Согласно Закону о компаниях директора обязаны указывать характер своей заинтересованности (прямой или косвенный) по сделкам во время заседания совета директоров компании. Согласно уставу нашей компании директор не может голосовать по вопросу, в отношении которого у него есть заинтересованность, даже если директор предварительно указал на наличие такой заинтересованности по данной сделке.	Директора могут голосовать по вопросам, в отношении которых у него есть заинтересованность, если они предварительно указали на наличие такой заинтересованности по данной сделке.
Действия совершаемые с письменного согласия	
Единогласное письменное решение всех директоров будет считаться таким же действительным, как и решение, принятое на должным образом созванном собрании совета директоров.	Письменное согласие директоров является действительным только в случае его единогласного принятия.
Единогласное письменное решение всех акционеров будет считаться таким же действительным, как и решение, принятое на должным образом созванном общем собрании.	Если иное не указано в свидетельстве о регистрации, любое решение на любом собрании акционеров может быть принято посредством письменного согласия владельцев акций в обращении, обладающих количеством голосом не менее такого минимального количества голосов, которое было бы необходимо для принятия решения на собрании, на котором бы приняли участие и голосовали все акционеры, имеющие право голоса.
Объединение бизнеса	
Ликвидация компании, при условии ее платежеспособности, требует решения совета директоров и специального решения общего собрания акционеров. Продажа, аренда или обмен активов требуют решения совета директоров. Проведение слияния или поглощения компании требует решения совета директоров и специального решения общего собрания.	Слияние, поглощение компании, а также продажа, аренда или обмен существенной части активов компании или ее принудительная ликвидация требуют одобрения совета директоров и большинства (если в свидетельстве о регистрации не указано более высокое значение процента) голосов владельцев акций компании в обращении, имеющих право голоса.
В зависимости от формы, необходимое объединение бизнеса требует: решения совета директоров, при котором директора,	Объединение бизнеса с заинтересованными акционерами требует специального голосования акционеров.

имеющие отношение к заинтересованным акционерам, не имеют права голоса, и/или специального решения общего собрания, при котором заинтересованные акционеры имеют право голоса.

Производные иски акционеров

При подаче производного иска одним из акционеров компании, акционер в своем иске должен доказать, что истец являлся акционером данной компании в момент совершения сделки, относительно которой подан иск, либо что акции такого акционера были впоследствии переданы такому акционеру в силу действия закона.

Акционер может подать производный иск от имени компании с целью осуществления ее прав. При подаче производного иска акционером компании, в своем иске он должен доказать, что истец являлся акционером данной компании в момент совершения сделки, относительно которой подан иск, либо что акции такого акционера были впоследствии переданы такому акционеру в силу действия закона.

Иск должен содержать подробное описание усилий, предпринятых истцом для того, чтобы добиться действий от совета директоров, или указание причин, по которым он не предпринимал таких действий.

В таком иске не может быть отказано, или разбирательство по такому иску не может быть завершено заключением мирного соглашения без одобрения Канцлерского суда.

Если бы наша компания была зарегистрирована в штате Делавэр, акционер, акции которого были аннулированы вследствие ликвидации нашей компании, не имел бы права подать производный иск против нашей компании после аннулирования акций категории "Б".

ОПИСАНИЕ АМЕРИКАНСКИХ ДЕПОЗИТАРНЫХ АКЦИЙ

Американские депозитарные акции

"Бэнк оф Нью-Йорк Меллон", в качестве депозитария, зарегистрирует и предоставит Американские депозитарные акции или АДА. Каждая АДА будет представлять одну акцию категории "Б" (или право на получение одной акции категории "Б"), депонированные в головном офисе "Бэнк оф Нью-Йорк Меллон" в Лондоне, выступающем в качестве ответственного хранителя депозитария. Каждая АДА также будет представлять любые другие ценные бумаги, наличные денежные средства или другую собственность, которыми может владеть депозитарий. Корпоративный трастовый офис депозитария, в котором осуществляется управление АДА, расположен по адресу: 101 Барклай-стрит, Нью-Йорк, штат Нью-Йорк 10286. Исполнительный орган депозитария находится по адресу: 1 Уолл-стрит, Нью-Йорк, штат Нью-Йорк 10286.

Вы можете владеть АДА (А) напрямую (i), имея в своем распоряжении Американскую депозитарную расписку или АДР, которая является сертификатом, в котором указывается конкретное количество АДА, зарегистрированных на ваше имя, или (ii) имея в своем распоряжении АДА, зарегистрированные на ваше имя в Системе Прямой Регистрации, или (В) через посредников (вашего брокера или другое финансовое учреждение), обладая правом на владение ценными бумагами, а именно АДА. Если вы прямой владелец АДА, вы являетесь зарегистрированным владельцем АДА, также называемым владельцем АДА. В данном описании предполагается, что вы являетесь владельцем АДА. Если вы владеете АДА через посредников, вы полагаетесь на процедуры вашего брокера или другого финансового учреждения, направленные на отстаивание прав владельцев АДА, которые описываются в настоящем разделе. Вы должны узнать у своего брокера или финансового учреждения, что представляют собой указанные процедуры.

Система Прямой Регистрации (СПР) – это система, которой управляет Депозитарная Трастовая Компания (также именуемая ДТК), и согласно которой депозитарий может регистрировать право собственности на бездокументарные АДА. Данное право подтверждается периодическими выписками, направляемыми депозитарием зарегистрированным владельцам бездокументарных АДА.

Вы можете владеть АДА не напрямую, как указано выше, через брокера или иного посредника рынка ценных бумаг, являющегося участником (i) ДТК, американской системы бездокументарных расчетов, (ii) «Евроклир Банк С.А./Н.В.», также именуемой «Евроклир», или «Клирстрим Банкинг», акционерной компании (*sociĭtĭ anonyme*), также именуемой «Клирстрим», европейской системы бездокументарных расчетов, или (iii) Национального расчетного депозитария, также именуемого НРД, российской системы бездокументарных расчетов. Все АДА, находящиеся в непрямом владении, будут зарегистрированы на имя номинального держателя ДТК. Евроклир и Клирстрим осуществляют свои права владения ценными бумагами через участников ДТК, а НРД - через участника Евроклир.

В связи с тем, что вы являетесь владельцем АДА, мы не будем рассматривать вас как одного из наших акционеров, и у вас не будет прав акционеров. Права акционеров регулируются законодательством Кипра. Депозитарий будет являться владельцем акций категории "Б", представленных вашими АДА. Как зарегистрированный владелец АДА, вы

получаете права владельца АДА. Депозитное соглашение между нами, депозитарием и вами в качестве владельца АДА и всеми другими лицами, владеющими АДА через посредников, определяет права владельцев АДА, а также права и обязательства депозитария. Депозитное соглашение и АДА регулируются Законом штата Нью-Йорк.

Далее представлено краткое описание существенных положений депозитного соглашения. Для получения более подробной информации вам следует ознакомиться со всем текстом депозитного соглашения, предоставленного в качестве приложения к заявлению о регистрации, которое является частью настоящего проспекта, и прилагаемой формой АДР. Порядок получения копий указанных документов представлен на странице "Где можно найти более подробную информацию".

Дивиденды и прочие выплаты

Как осуществляется выплата дивидендов и прочих сумм по акциям категории "Б"?

Депозитарий согласился выплачивать владельцам АДА дивиденды в денежной форме или другие суммы, которые он или ответственный хранитель получает по акциям категории "Б" или другим депонированным ценным бумагам за вычетом своих комиссий и расходов. Вы получите данные суммы пропорционально количеству акций категории "Б", которые представляют ваши АДА.

- Наличные денежные средства. Депозитарий конвертирует любые дивиденды в денежной форме или другие суммы в денежной форме, которые мы выплачиваем по акциям категории "Б", представленным АДА, в доллары США, если он может обоснованно это сделать и перевести доллары США в Соединенные Штаты Америки. Если это невозможно, или если требуется разрешение правительства и его нельзя получить, депозитное соглашение позволяет депозитарию выплатить иностранную валюту только тем владельцам АДА, которым это можно сделать. Депозитарий сохраняет иностранную валюту, которую он не может конвертировать от имени владельцев АДА, не получивших выплаты. Депозитарий не вкладывает данную иностранную валюту и не несет ответственности за какие-либо проценты.
  Перед осуществлением выплат из сумм вычитаются любые удерживаемые налоги или другие государственные сборы, которые подлежат уплате. Более подробная информация в разделе: "Налогообложение". Депозитарий выплачивает только суммы в целых долларах США и центах, и округляет дробные значения центов до наиболее близкого целого значения цента. *Если курсы обмена валют колеблются в течение периода времени, когда депозитарий не может конвертировать иностранную валюту, вы можете потерять часть или всю сумму выплат.*

- Распределение акций категории "Б". Депозитарий может распределять дополнительные АДА, представляющие любые акции категории "Б", которые мы распределяем в качестве дивидендов или в рамках свободного распределения. Депозитарий распределяет только целые АДА. Депозитарий будет стараться продать акции категории "Б", которые требуют от него предоставления дробной АДА, и распределять чистую выручку аналогично процедуре распределения наличных средств. Если депозитарий не распределяет дополнительные АДА, то АДА в обращении также будут представлять новые акции категории "Б". Депозитарий может продать часть распределенных акций категории "Б" в количестве, достаточном для покрытия его комиссионного вознаграждения и расходов, связанных с данным распределением.

- Права на приобретение дополнительных акций категории "Б". Если мы предлагаем владельцам наших ценных бумаг какие-либо права подписи на дополнительные акции или любые другие права, депозитарий может предоставить данные права владельцам АДА. Если депозитарий решит, что предоставление указанных прав является незаконным и нецелесообразным, но целесообразно продавать данные права, депозитарий предпринимает необходимые действия для продажи данных прав и распределения выручки в соответствии с процедурой распределения наличных средств. Депозитарий осуществит необходимые действия для того, чтобы права, которые не были распределены или проданы, стали недействительными. *В таком случае вы за них ничего не получаете.*

  Если депозитарий предоставляет права владельцам АДА, он осуществляет права и покупает акции от вашего имени. В таком случае депозитарий депонирует акции категории "Б" и предоставляет АДА лицам, имеющим на них право. Депозитарий будет осуществлять права только в случае, если вы оплатите цену использования или другие сборы, выплаты которых требуют указанные права.

  Законы США о ценных бумагах могут ограничивать переводы и погашение АДА, представленных акциями категории "Б", которые были куплены в результате осуществления прав. Например, вы не сможете свободно продавать указанные АДА в США. В таком случае депозитарий может предоставить ограниченные депозитарные акции на таких же условиях, как и АДА, описываемые в настоящем разделе, за исключением изменений, которые требуются для того, чтобы ввести необходимые ограничения.

- Другие выплаты. Депозитарий направляет владельцам АДА прочие суммы, которые мы распределяем в отношении депонированных ценных бумагах, используя любые способы, которые депозитарий считает законными, честными и целесообразными. Если депозитарий не может осуществить выплаты таким образом, у депозитария есть выбор: продать ту часть, которую мы распределили, и распределить чистую выручку согласно процедуре распределения наличных средств, или оставить ту часть, которую мы распределили, в этом случае АДА будут также представлять новые распределенные активы. Тем не менее, депозитарию не нужно распределять ценные бумаги (кроме АДА) между владельцами АДА, если только он не получит от нас достаточные доказательства того, что проведение такого распределения законно. Депозитарий может продать часть распределенных ценных бумаг или активов, достаточную для покрытия его комиссионного вознаграждения и расходов, связанных с таким распределением.

Депозитарий не несет ответственности, если решит, что распределение в отношении кого-либо из владельцев АДА является противозаконным или нецелесообразным. Мы не обязаны регистрировать АДА, акции, права или другие ценные бумаги согласно Закону о ценных бумагах. Мы также не обязаны предпринимать какие-либо другие действия для того, чтобы разрешить распределение АДА, акций категории "Б", прав или других активов между владельцами АДА. *Это значит, что вы можете не получить активы, которые мы распределяем по нашим акциям категории "Б" или любые выплаты в их отношении, если их предоставление является незаконным или нецелесообразным для нас.*

Депонирование, снятие с хранения и погашение

Каким образом выпускаются АДА?

Депозитарий предоставит АДА, если вы или ваш брокер депонируете акции категории "Б", или предоставляете доказательство прав на получение акций категории "Б" у ответственного хранителя. После удержания своего комиссионного вознаграждения и расходов, а также любых налогов и сборов, таких как гербовые сборы, налоги или сборы за передачу акций, депозитарий регистрирует соответствующее количество АДА на имя, которое вы указали, и предоставляет АДА по требованию лица или лиц, которые открыли указанный депозитный счет.

Как владельцы АДА могут получить депонированные ценные бумаги с хранения?

Вы можете передать свои АДА в корпоративном трастовом офисе депозитария. После удержания своего комиссионного вознаграждения и расходов, а также любых налогов или сборов, таких как гербовые сборы или налоги или сборы за передачу акций, депозитарий предоставит акции категории "Б" и любые другие депонированные ценные бумаги, представленные АДА, владельцу АДА или лицу, которое назначит владелец АДА, в офисе ответственного хранителя. Или по вашей просьбе, если возможно, на ваш риск и за ваш счет депозитарий предоставит депонированные ценные бумаги в корпоративном трастовом офисе.

Каким образом владельцы АДА осуществляют обмен документарных и бездокументарных АДА?

Вы можете передать свои АДР депозитарию для их обмена на бездокументарные АДА. Депозитарий аннулирует АДР и направит владельцу АДА выписку, подтверждающую то, что данный владелец АДА является зарегистрированным владельцем бездокументарных АДА. И наоборот, после получения депозитарием соответствующей инструкции от зарегистрированного владельца бездокументарных АДА с требованием обменять бездокументарные АДА на документарные АДА депозитарий оформит и предоставит владельцу АДА АДР, подтверждающую наличие АДА.

Право голоса

Каким образом вы голосуете?

Владельцы АДА вправе направить депозитарию указание голосовать с использованием количества депонированных акций категории "Б", которые представляют их АДА. По нашему требованию, депозитарий известит владельцев АДА о собраниях акционеров и организует предоставление наших материалов для голосования. В данных материалах будут рассматриваться вопросы, требующие голосования, и будет разъяснено какие указания владельцы АДА должны направлять депозитарию по вопросам голосования. Для того чтобы инструкции имели силу, они должны поступить к депозитарию к указанной депозитарием дате.

В противном случае вы не сможете воспользоваться своим правом голоса, если не заберёте акции категории "Б" с хранения. Однако вы можете не знать о собрании заранее и не иметь достаточно времени, чтобы получить акции категории "Б" с хранения.

Депозитарий постарается, насколько это целесообразно, согласно законам Кипра и нашему уставу или аналогичным документам, голосовать или обеспечить голосование своих агентов с использованием акций категории "Б" или других депонированных ценных бумаг в соответствии с указаниями владельцев АДА. Депозитарий обязуется голосовать или пытаться голосовать исключительно в соответствии с указаниями.

Мы не можем заверить вас в том, что вы получите материалы для голосования в надлежащее время для того, чтобы направить указания по вопросу голосования с вашими акциями категории "Б" депозитарию . Кроме того, депозитарий и его агенты не несут ответственности в том случае, если им не удалось выполнить указания по голосованию или за то, как они выполняют данные указания по голосованию. Это означает, что вы не сможете воспользоваться своим правом голоса, и не сможете ничего сделать, если ваши акции не будут использованы при голосовании в соответствии с вашими указаниями.

Для того чтобы дать вам разумную возможность предоставить депозитарию указания по вопросу голосования с использованием депонированных ценных бумаг, в случае привлечения депозитария, мы принимаем на себя обязательство сообщать депозитарию о любом таком собрании и подробностях в отношении вопросов, требующих голосования, по крайней мере, за 30 дней до даты проведения собрания.

Комиссионное вознаграждение и расходы

Лица, которые депонируют или забирают акции категории "Б" с хранения, или владельцы АДА платят:	***За:***
5,00 долларов США (или менее) за 100 АДА (или часть 100 АДА)	Выпуск АДА, включая выпуск в результате распределения акций категории "Б" или прав или других активов Погашение АДА в целях снятия с хранения, включая случаи расторжения депозитного соглашения.
0,05 долларов США (или менее) за одну АДА	Любое распределение наличных средств между владельцами АДА
Комиссионное вознаграждение, равное комиссионному вознаграждению, которое выплачивается, если ценные бумаги, выданные вам, относятся к акциям категории "Б", а акции категории "Б" депонируются для выпуска АДА	Распределение ценных бумаг, выданных владельцам депонированных ценных бумаг, которые распределяются депозитарием между владельцами АДА
0,05 долларов США (или менее) за АДА за календарный год	Услуги депозитария
Регистрационный сбор или комиссия за передачу	Передача и регистрация акций категории "Б" в нашем реестре акционеров на имя и от имени депозитария или его агента, когда вы депонируете или забираете с хранения акции категории "Б"
Расходы депозитария	Сообщения по телеграфу, телексу и факсу (когда специально предусмотрено в депозитном соглашении) конвертирование иностранной валюты в доллары США
Налоги и другие государственные сборы, которые депозитарий или ответственный хранитель должны оплатить за каждую АДА или акцию, представленную АДА,	По мере необходимости

например, налоги на передачу акций, гербовый сбор или удерживаемые налоги	
Любые сборы, оплаченные депозитарием или его агентом за обслуживание депонированных ценных бумаг	По мере необходимости

Депозитарий получает свое комиссионное вознаграждение за предоставление и сдачу АДА непосредственно от инвесторов, депонирующих акции категории "Б", или сдающих АДА в целях получения акций с хранения, или от посредников, действующих в их интересах. Депозитарий получает комиссионные вознаграждения за проведение распределений между инвесторами путем удержания указанного комиссионного вознаграждения из распределенных сумм или путем продажи части распределяемых активов для покрытия комиссионного вознаграждения. Депозитарий может получить свое годовое комиссионное вознаграждение за услуги депозитария путем удержания из выплат наличными средствами, или путем непосредственного выставления счета инвесторам, или путем снятия средств со счетов системы учета участников, действующих в их интересах. Как правило, депозитарий может отказаться оказывать платные услуги до тех пор, пока его комиссионное вознаграждение за указанные услуги не будут выплачено.

Время от времени депозитарий может выплачивать нам средства, чтобы возместить расходы, и (или) доход от акций категории "Б" от комиссионных вознаграждений, полученных от владельцев АДА, или отказаться от комиссионных вознаграждений и расходов за предоставленные услуги, как правило, в отношении расходов, возникающих в результате создания и обслуживания программы АДА. При выполнении своих обязанностей согласно депозитному соглашению депозитарий может использовать брокеров, дилеров или других провайдеров услуг, которые являются аффилированными лицами депозитария и зарабатывать комиссионные вознаграждения или комиссий или получать их долю.

Уплата налогов

Вы будете нести ответственность за любые налоги или другие государственные сборы, подлежащие уплате по вашим АДА или депонированным ценным бумагам, представленным любой из ваших АДА. Депозитарий может отказаться регистрировать любую передачу ваших АДА или разрешить вам снять депонированные ценные бумаги, представленные вашими АДА, до тех пор, пока такие налоги или другие сборы не будут выплачены. Депозитарий может использовать полагающиеся вам выплаты или продать депонированные ценные бумаги, представленные вашими АДА, чтобы оплатить любые подлежащие уплате налоги, а вы будете нести ответственность в случае недостачи. Если депозитарий продает депонированные ценные бумаги, он, если необходимо, сократит количество АДА, чтобы отразить продажу, а также выплатит владельцам АДА денежные средства или передаст владельцам АДА любые активы, остающиеся после уплаты налогов.

Переклассификация, рекапитализация и объединение активов

Если мы:	**Следовательно:**
• Изменим номинальную стоимости акций категории "Б" • Изменим категорию, произведем дробление или консолидацию любых	Наличные средства, акции категории "Б" или другие ценные бумаги, полученные депозитарием, станут депонированными ценными бумагами. Каждая АДА будет

депонированных ценных бумаг	автоматически представлять свою равную долю новых депонированных ценных бумаг.
• Распределим ценные бумаги между акциями категории "Б", которые вам не предоставляются • Проведем рекапитализацию, реорганизацию, объединение, ликвидацию, продажу всех наших активов или большей их части или предпримем любые подобные действия	Депозитарий может распределить все полученные им наличные средства, акции категории "Б" или другие ценные бумаги, а также некоторую их часть. Депозитарий может также оформить новые АДР или попросить предоставить ваши АДР в обращении в обмен на новые АДР, представляющие новые депонированные ценные бумаги.

Внесение поправок и расторжение соглашения

Каким образом можно внести поправки в депозитное соглашение?

Мы можем договориться с депозитарием вносить поправки в депозитное соглашение и АДР без вашего согласия по любой причине. Если внесенная поправка предусматривает увеличение комиссионных вознаграждений или сборов, за исключением налогов и других государственных сборов или затрат депозитария на регистрацию, направление факсов, сборов за доставку или других подобных расходов, или приводит к ущемлению основного права владельцев АДА, данная поправка вступает в силу по отношению к АДА в обращении по истечении 30 дней после того, как депозитарий сообщит владельцам АДА о внесении данного изменения. *С момента вступления поправок в силу считается, что вы, оставаясь владельцем своих АДА, согласны с указанными изменениями и обязуетесь выполнять условия АДР и депозитного соглашения с внесенными изменениями.*

Каким образом можно расторгнуть депозитное соглашение?

Депозитарий может расторгнуть депозитное соглашение по нашему поручению, путем уведомления, сделанного по почте в адрес владельцев АДА, выпущенных на тот момент в обращение, не менее чем за 90 дней до даты письменного уведомления такого расторжения. Депозитарий может также расторгнуть депозитное соглашение, известив нас и владельцев АДА о расторжении соглашения по почте, если прошло 60 дней с момента, когда депозитарий сообщил нам о своем намерении сложить с себя обязанности, но депозитарий-преемник не был назначен и не принял свое назначение.

После прекращения действия соглашения депозитарий и его агенты обязуются действовать следующим образом согласно депозитному соглашению, и не будут предпринимать других действий: получать подлежащие к уплате суммы по депонированным ценным бумагам, продавать права и другие активы, а также предоставлять акции категории "Б" и другие депонированные ценные бумаги после погашения АДА. Через четыре месяца после прекращения действия соглашения депозитарий может продать любые остающиеся депонированные ценные бумаги на публичных торгах или по частному соглашению. После этого депозитарий оставляет средства, полученные от продажи, а также любые другие наличные средства, которые он хранит согласно депозитному соглашению пропорционально выплатам владельцам АДА, которые не сдали свои АДА. Депозитарий не будет инвестировать данные средства, и нести обязательства по процентам. Депозитарий освобождается от всех обязательств по депозитному соглашению, за исключением обязательств по предоставлению отчета по

чистой прибыли и другим наличным средствам от такой продажи (после удержания комиссионного вознаграждения и расходов, а также действующих налогов и государственных сборов). Единственным обязательством депозитария является обязанность отчитываться по деньгам и другим наличным средствам. После прекращения действия соглашения нашим единственным обязательством является обязанность возместить убытки депозитария и выплатить комиссионное вознаграждение, а также расходы депозитария, которые мы согласились оплатить.

Ограничение обязательств и ответственности

Ограничение наших обязательств и обязательств депозитария; ограничение ответственности перед владельцами АДА

Депозитное соглашение четко ограничивает наши обязательства, обязательства наших директоров, должностных лиц, сотрудников, агентов и дочерних компаний, а также обязательства депозитария. Оно также ограничивает нашу ответственность и ответственность депозитария. Мы и депозитарий:

- обязаны предпринять исключительно те действия, которые специально оговорены в депозитном соглашении, без нарушений и умышленного неисполнения обязательств;
- не несем ответственности, если закон или обстоятельства, которые мы не можем контролировать, препятствуют нам или депозитарию выполнять наши или его обязательства по депозитному соглашению;
- не несем ответственности, если мы или депозитарий предпринимаем самостоятельные действия, разрешенные по депозитному соглашению;
- не несем ответственности в случае неспособности какого-либо владельца АДА получить выгоду от любого распределения по депонированным ценным бумагам, которое не предоставляется владельцам АДА согласно условиям депозитного соглашения, или в случае фактических, косвенных убытков или штрафных санкций из-за нарушения условий депозитного соглашения;
- не обязаны участвовать в судебных процессах или других судебных разбирательствах, связанных с АДА или депозитным соглашением от вашего имени или от имени любого другого лица;
- можем использовать любые документы, которые, по нашему мнению или мнению депозитария, действительно являются подлинными, были подписаны или представлены соответствующим лицом.

В депозитном соглашении мы и депозитарий соглашаемся возмещать друг другу убытки при определенных обстоятельствах.

Требования к действиям депозитария

Прежде чем депозитарий предоставит или зарегистрирует передачу АДА, произведет распределение по АДА или позволит забрать акции категории "Б" с хранения, он может потребовать:

- уплатить налог за перевод акций или другие налоги, а также другие государственные сборы и сборы за перевод акций или регистрацию, взимаемые третьими лицами за перевод любых акций категории "Б" или других депонированных ценных бумаг;
- предоставить достаточные доказательства подлинности любой подписи или другую информацию, которую он сочтет необходимой; и
- соблюдать правила, которые он периодически может устанавливать в соответствии с

депозитным соглашением, включая предоставление документов по передаче акций.

Депозитарий может отказаться предоставить АДА или зарегистрировать переводы АДА в целом, когда книги учета передачи акций депозитария или наши книги учета передачи акций закрыты или в любой момент времени, если депозитарий или мы сочтем это целесообразным.

Ваше право получать акции категории "Б", представленные АДА

Владельцы АДА имеют право погасить свои АДА и забрать представленные акции категории "Б" с хранения в любое время за исключением следующих случаев:

- Когда возникают временные задержки, ввиду того, что (i) депозитарий закрыл свои книги учета передачи акций, или мы закрыли свои книги учета передачи акций; (ii) перевод акций категории "Б" заблокирован, чтобы позволить голосовать на собрании акционеров; или (iii) мы выплачиваем дивиденды по своим акциям категории "Б".
- Когда у вас есть платежные обязательства по уплате комиссионных вознаграждений, налогов и аналогичных сборов.
- Когда необходимо запретить снятие с хранения для того, чтобы не нарушать законы или правительственные постановления, которые действуют в отношении АДА или в отношении получения акций категории "Б" или других депонированных ценных бумаг с хранения.

Данное право получения с хранения не может быть ограничено каким-либо другим положением депозитного соглашения.

Предварительный выпуск АДА

Депозитное соглашение разрешает депозитарию предоставлять АДА до депонирования представляемых ими акций категории "Б". Это называется предварительным выпуском АДА. Депозитарий также может предоставить акции категории "Б" после погашения предварительно выпущенных АДА (даже если АДА погашаются до завершения предварительного выпуска). Предварительный выпуск завершается, как только представленные акции категории "Б" передаются депозитарию. Депозитарий может получить АДА вместо акций категории "Б" для завершения предварительного выпуска. Депозитарий может предварительно выпустить АДА только при следующих условиях: (1) перед предварительным выпуском или во время предварительного выпуска лицо, для которого проводится предварительный выпуск, представляет депозитарию в письменной форме заявление, где указывается, что он или его клиент владеет акциями категории "Б" или АДА, которые должны быть депонированы; (2) предварительный выпуск полностью обеспечивается наличными средствами или другим видом обеспечения, который депозитарий сочтет подходящим; (3) депозитарий должен иметь возможность остановить предварительный выпуск, направляя уведомление, максимум, за пять рабочих дней до его завершения, и (4) предварительный выпуск соответствует таким последующим гарантиям и кредитному регулированию, которые депозитарий считает целесообразными. Кроме того, депозитарий ограничивает количество АДА, которые могут находиться в обращении в любой момент времени в результате предварительного выпуска, хотя депозитарий может не обращать внимание на это ограничение в соответствующем случае, если он сочтет это целесообразным.

Система прямой регистрации (СПР)

В депозитном соглашении все стороны депозитного соглашения признают, что СПР и

Система изменения профиля (Профиль) будут применяться в отношении бездокументарных АДА после их принятия для СПР Депозитарной трастовой компанией (ДТК). СПР представляет собой систему, которой управляет ДТК, и в соответствии с которой депозитарий может регистрировать право собственности на бездокументарные АДА. Данное право подтверждается периодическими выписками, направляемыми депозитарием зарегистрированным владельцам бездокументарных АДА. Профиль является необходимой частью СПР, которая позволяет участнику ДТК, заявляющему о том, что он действует от имени зарегистрированного владельца АДА, требовать от депозитария регистрации передачи данных АДА Депозитарной трастовой компании или ее представителю и перевода данных АДА на счет в ДТК данного участника ДТК без получения депозитарием предварительного одобрения со стороны владельца АДА на регистрацию такого перевода.

В связи и в соответствии с соглашениями и процедурами в отношении СПР/Профиля, стороны депозитного соглашения понимают, что депозитарий не будет подтверждать, определять или иным образом устанавливать, имеет ли участник ДТК, утверждающий, что он действует от имени владельца АДА, направляя требование зарегистрировать перевод и предоставление акций, в соответствии с представленным выше описанием, фактические полномочия действовать от имени владельца АДА (вне зависимости от любых требований Единого коммерческого кодекса). В депозитном соглашении стороны договорились, что доверие депозитария и выполнение им указаний, полученным через СПР/Профильную систему, и в соответствии с депозитным соглашением, не являются небрежностью и умышленным нарушением обязательств со стороны депозитария.

Корреспонденция между акционерами; проверка реестра владельцев АДА

Депозитарий предоставит вам для проверки в своем офисе любые отчеты, уведомления и другие сообщения, включая любые материалы в отношении ведения дел по доверенностям, которые он получает от нас как владелец депонированных ценных бумаг и которые мы обычно предоставляем владельцам депонированных ценных бумаг. Депозитарий направит вам копии данных сообщений в случае получения нашего указания. У вас есть право проверить реестр владельцев АДА, но не для того, чтобы связываться с данными акционерами по вопросам, не имеющим отношения к нашей деятельности или АДА.

Торговля на Nasdaq и ММВБ

Если инвестор продает или покупает АДА на Nasdaq, он, как правило, должен получать АДА на лицевой счет или переводить АДА с лицевого счета участника ДТК с целью осуществления расчетов по сделке. Если инвестор продает или покупает АДА на ММВБ, он должен будет получать АДА на лицевой счет или, соответственно, переводить АДА с лицевого счета участника НРД с целью осуществления расчетов по сделке. В принципе, АДА могут переводиться между лицевыми счетами участников ДТК, Евроклир/Клирстрим и НРД, если это требуется для расчета по сделке или для организации владения АДА через брокера или посредника рынка ценных бумаг, выбранного их фактическим владельцем.

До настоящего предложения торговля нашими АДА на ММВБ не велась. Данное предложение включает предложение российским инвесторам наших АДА, которые можно будет приобретать на ММБВ сразу же после завершения предложения. Мы не можем гарантировать развитие регулярного рынка АДА на ММВБ.

АКЦИИ, ПОДЛЕЖАЩИЕ ПРОДАЖЕ

По завершении данного предложения акций в обращении останутся непогашенные нами 21 671 674 АДА, которые составляют приблизительно 99,6% от наших выпущенных акций категории "Б". Согласно Закону о ценных бумагах, все АДА, проданные в результате данного предложения будут являться свободными для передачи лицами не являющимися аффилированными нам без ограничения и последующей регистрации. Продажи значительного количества наших АДА на публичном рынке может негативно повлиять их преобладающую рыночную стоимость.

Соглашения об ограничении периода продажи акций

Мы и каждый из продающих акционеров согласились (с определенными общепринятыми исключениями) не (1) осуществлять публичное предложение, залог, продажу, заключать контракты на продажу, продавать опционы или заключать контракты на покупку, покупать опционы или заключать контракты на продажу, предоставлять опционы, право или гарантию на покупку, либо другим образом прямо или косвенно осуществлять продажу акций, либо (в случае Компании), согласно Закону о ценных бумагах, направлять в Комиссию по ценным бумагам и биржам (SEC) регистрационное заявление в отношении любой из наших обыкновенных акций или ценных бумаг, которые могут быть конвертированы в обыкновенные акции, либо использованы в этом качестве или обменены на обыкновенные акции, включая АДА, либо публично раскрывать намерение осуществить любое публичное предложение, продажу, залог или регистрацию, либо (2) вступать в какое-либо своп-соглашение или соглашение другого типа, которое приводит к полной или частичной передаче каких-либо экономических последствий владения обыкновенными акциями или другими подобными ценными бумагами, независимо от того, производятся ли расчеты по сделкам, описанным выше в п. (1) или п. (2), путем погашения обыкновенных акций или других подобных ценных бумаг наличными денежными средствами или иначе, без получения предварительного письменного согласия андеррайтеров в течение 90 дней после даты выпуска настоящего проспекта, кроме АДА, которые будут проданы в течение данного публичного предложения, и в некоторых других случаях. Дополнительная информация представлена в разделе "Андеррайтинг".

Ряд наших должностных лиц и работников, владеющих 694 464 опционами, уже предоставленными на основании нашей программы поощрения работников опционами, заключили блокирующие соглашения с андеррайтерами в связи с нашим первичным открытым размещением, по которым они обязались, помимо прочего, не предлагать, не отдавать в залог и не продавать наши обыкновенные акции и любые ценные бумаги, конвертируемые в обыкновенные акции или обмениваемые на них, а течение 180 дней со 2 мая 2013 года. Этот срок истекает 28 октября 2013 года.

Правило 144

Все обыкновенные акции нашей компании, находящиеся в обращении до проведением данного публичного предложения, имеют статус "ценных бумаг ограниченного обращения" в соответствии с определением этого термина в Правиле 144 Закона о ценных бумагах и могут быть реализованы через публичное предложение в США только при наличии действительного регистрационного заявления в соответствии с Законом о ценных бумагах или в случае освобождения от регистрации, предусмотренного Правилом 144 и Правилом 701 Закона о

ценных бумагах. Как правило, согласно действующим положениями Правила 144, через 90 дней после даты настоящего проспекта лицо (или лица, акции которых агрегированы), которое не являлось на момент продажи (и в течение трех месяцев, предшествующих продаже) нашим аффилированным лицом и владело нашими ценными бумагами ограниченного обращения в качестве выгодоприобретателя в течение как минимум шести месяцев, будет наделено правом продать ценные бумаги ограниченного обращения без регистрации согласно Закону о ценных бумагах, при условии наличия общедоступной на тот момент времени информации о нас, и будет наделено правом продавать ценные бумаги ограниченного обращения, которыми оно владело в качестве выгодоприобретателя в течение по крайней мере одного года без ограничения. Лица, не являющиеся нашими аффилированными лицами и не владеющие нашими ценными бумагами ограниченного обращения в течение, по меньшей мере, шести месяцев в качестве выгодоприобретателей, имеют право в течение трех месяцев продавать наши ценные бумаги ограниченного обращения в количестве, которое не превышает наибольшего, из указанных ниже:

- 1% от количества наших обыкновенных акций, находящихся на тот момент в обращении в форме АДА или другой форме, что сразу непосредственно после данного публичного предложения составит приблизительно 520 975 акций, при условии, что андеррайтеры не исполнят свой опцион на приобретение дополнительных акций; и

- средний еженедельный объем торгов нашими АДА на Nasdaq, в течение четырех календарных недель, предшествующих дню подачи в SEC уведомления о продаже.

Продажи осуществляемые нашими аффилированными лицами согласно Правилу 144 также подчиняются определенным требованиям, касающимся способа продажи, уведомления и общедоступности текущей информации о нас.

Правило 701

По общему правилу, согласно действующим требованиям Правила 701 Закона о ценных бумагах, каждый из наших сотрудников, консультантов или советников, приобретающих наши обыкновенные акции согласно компенсационному плану или другому письменному соглашению, заключенному до завершения данного публичного предложения, имеет право перепродать такие обыкновенные акции, основываясь на Правиле 144 Закона о ценных бумагах, но без необходимости соблюдения некоторых ограничений, включая период владения, указанный в Правиле 144 Закона о ценных бумагах. В то же время, акции, подпадающие под действие Правила 701, по-прежнему регулируются соглашениями об ограничении периода продажи акций и подлежат продаже лишь по истечении периода ограничения продажи акций.

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

Представленное ниже краткое описание налоговых последствий владения АДА при взимании подоходного налога на Кипре, в РФ и США основано на законах, регулирующих положениях, указах, постановлениях, соглашениях об уплате подоходного налога, административной практике и судебных решениях, действующих на момент выпуска настоящего проспекта. Последующие законодательные, судебные или административные изменения или толкования могут менять смысл заявлений и выводов, сформулированных в настоящем документе. Любые из подобных изменений или толкований могут иметь обратную силу и влиять на налоговые последствия для владельцев АДА. Данное описание не должно рассматриваться в качестве юридического заключения и не учитывает всех налоговых последствий владения АДА. Каждому потенциальному владельцу АДА рекомендуется проконсультироваться со специалистом по вопросам налогообложения относительно конкретных налоговых последствий для акционера в случае владения и продажи АДА, включая возможность и последствия применения любого другого налогового законодательства или соглашения о налогообложении, уже вступивших в силу или предложенных изменений в применимом налоговом законодательстве на момент выпуска настоящего проспекта и любых изменений в применимом налоговом законодательстве, вступивших в силу после выпуска настоящего проспекта.

Существенные особенности кипрского налогообложения

Приведенное ниже мнение относительно существенных особенностей налогообложения на Кипре является мнением компании Antis Triantafyllides & Sons LLC, осуществляющей консультационные услуги для нас на Кипре.

Кипрская программа приспособления экономики

Как ожидается, в связи с предложенной Тройкой финансовой помощью Кипру, на Кипре будет запущена всесторонняя программа по восстановлению экономики страны. В ходе ее реализации в налоговую систему Кипра был внесен ряд изменений. Последствия реализации Программы восстановления экономики Кипра не ясны. Более подробная информация содержится в разделе: "Факторы риска – Налоговые риски – Неблагоприятные финансовые меры могут быть приняты на Кипре в связи с предложенной помощью от стран еврозоны".

Налоговое резидентство

В целях налогообложения, компания классифицируется как резидент Кипра, если руководство и управление ей осуществляются на территории Кипра. Мы ожидаем, что наша компания станет резидентом Кипра в целях налогообложения. Если, как в случае с нашей компанией, большинство членов совета директоров являются налоговыми резидентами РФ, увеличивается опасность того, что руководство и управление компанией осуществляются не на территории Кипра, и, следовательно, она не является налоговым резидентом Кипра. Более подробная информация содержится в разделе: "Факторы риска – Налоговые риски – Компанию могут классифицировать в качестве налогового нерезидента Кипра".

В целях налогообложения владелец наших АДА может рассматриваться в качестве резидента Кипра за налоговый год (который равняется календарному году), если такой владелец

АДА физически присутствует на Кипре в течение периода или периодов, которые совокупно превышают 183 дня в указанном календарном году.

Владение и продажа АДА неналоговым резидентом не создают налоговых обязательств на Кипре. Неналоговые резиденты не несут каких-либо налоговых обязательств при продаже акций или других ценных бумаг кипрской компании, если только кипрская компания не является владельцем недвижимого имущества, расположенного на Кипре.

Компания-резидент Кипра

Общемировой доход компании, которая считается резидентом Кипра в целях налогообложения, облагается корпоративным подоходным налогом **("Корпоративный подоходный налог"**) с учетом определенных льгот. Ставка Корпоративного подоходного налога на Кипре составляет 12,5%.

Особый налог на оборону (**"Налог на оборону Кипра"**) взимается с налоговых резидентов Кипра при получении ими доходов определенного типа.

Налогообложение дивидендов и распределяемой прибыли

Согласно законодательству Кипра с дивидендов, уплачиваемых нерезидентам Кипра, не взимается налог. Дивиденд выплачивается без уплаты налога акционеру, с которого удерживается налог согласно законам страны, резидентом которой он является, или страны регистрации акционера. Владельцам АДА необходимо проконсультироваться со специалистом по налогообложению в отношении влияния регистрации или налогового резидентства на выплату дивидендов.

Налоговые резиденты Кипра, уплачивают Налог на оборону Кипра с дивидендов по ставке 20,0%. Налог удерживается с компании до осуществления платежа акционеру.

Налог на прирост капитала

Кипрский налог на прирост капитала взимается по ставке 20,0% и только на доход от продажи недвижимого имущества, расположенного на Кипре, включая прибыль от продажи долей в компаниях, которым принадлежит такое недвижимое имущество. В отношении акции, котируемых на любой признанной фондовой бирже, как правило, не действует налог на прирост капитала. В то же время, неясно, относится ли это исключение также к продаже АДА.

Налог на наследство

Налог на наследство на территории Кипра не взимается.

Предположительно выплаченные дивиденды

Сумма Налога на оборону Кипра, уплачиваемая компаниями по ставке 20% с предположительно выплаченных дивидендов, зависит от того, являются ли акционеры компании (физические и юридические лица) налоговыми резидентами Кипра. Любая кипрская компания, которая не распределяет, по меньшей мере, 70% от ее дохода после уплаты налогов в течение двух лет после окончания налогового года, в течение которого была получена прибыль, предположительно выплачивает сумму такого дохода в виде дивидендов в течение двух лет по

окончании данного налогового года. Налог на оборону Кипра также уплачивается компанией с предположительно выплаченных дивидендов в зависимости от того, до какой степени такие доходы могут быть отнесены к акционерам, которые являются налоговыми резидентами Кипра (физические и юридические лица). Налог на оборону Кипра также уплачивается с предположительно выплаченных дивидендов в случае ликвидации или сокращения капитала компании. Компания вычитает Налог на оборону Кипра, из прибыли, относящейся к вышеуказанным акционерам. Сумма предположительно выплаченных дивидендов (облагаемых Налогом на оборону) уменьшается на сумму фактического дивиденда, выплаченного из прибыли за соответствующий год в любое время до даты предположительной выплаты дивидендов. Прибыль, учитываемая при определении предположительно выплаченного дивиденда, не предусматривает корректировки справедливой стоимости движимого или недвижимого имущества (при наличии такового).

Взимание такого налога с компании может иметь существенное отрицательное воздействие на деловую деятельность группы, результаты операций, финансовое состояние или перспективы и цены сделок с АДР.

13 сентября 2011 года Специальный уполномоченный Налогового управления Кипра (**"Специальный уполномоченный"**) выпустил Циркуляр 2011/10 (**"Циркуляр"**), освобождающий от Налога на оборону Кипра прибыль, которая *косвенно* вменяется акционерам компании-налогового резидента Кипра, которые сами не являются налоговыми резидентами Кипра, в том объеме, в котором такая прибыль косвенно разделена между акционерами, которые, в конечном счете, не являются резидентами Кипра. Циркуляр применим ко всем налоговым периодам, прибыль по которым еще не была заявлена, либо которые не были рассмотрены Специальным уполномоченным.

Налоговый статус владельцев АДА относительно распределяемой прибыли

В кипрском законодательстве отсутствует четкое определение в отношении Налога на оборону с дивидендов, выплачиваемых владельцам АДА. Налоговые органы Кипра также не предъявляют никаких особых требований в этом отношении. Мы считаем, что владельцы АДА подчиняются тем же правилам относительно Налога на оборону, что и владельцы акций, и поэтому положения разделов "Налогообложение дивидендов и распределяемой прибыли" и "Предположительно выплаченные дивиденды" в равной степени применимо к владельцам АДА.

Налогообложение доходов и прибыли компании

Прибыль от продажи ценных бумаг

Любая прибыль от продажи компанией ценных бумаг (определение ценных бумаг относится к акциям и облигациям компаний или юридических лиц, независимо от места их регистрации, и опционов на такие акции и облигации) освобождается от уплаты Корпоративного подоходного налога, независимо от торгового характера прибыли, количества имеющихся акций или периода владения, а также не облагается Налогом на оборону Кипра. Такая прибыль не облагается налогом на прирост капитала, при условии, что компания, чьи акции продаются, не владеет недвижимым имуществом на Кипре, либо такие акции зарегистрированы на любой признанной фондовой бирже.

Дивиденды получаемые компанией

Прибыль в виде дивидендов (полученная от компании-резидента или нерезидента Кипра) освобождается от Корпоративного подоходного налога на Кипре. Прибыль в виде дивидендов компании-резидента Кипра освобождается от Налога на оборону Кипра, в то время как прибыль в виде дивидендов компании-нерезидента Кипра, освобождается от Налога на оборону Кипра, при условии, что (i) не более 50,0% платежных операций компании, прямо или косвенно, выражаются в виде дохода от инвестиций, либо (ii) уплачиваемый иностранный налог незначительно ниже налоговой ставки на Кипре (в настоящее время означает действительное налоговое бремя в минимальном объеме 5,0%). Если правило об освобождении от Налога на оборону Кипра не может быть применено, то дивиденды к получению от компании-нерезидента Кипра облагаются налогом по ставке 20,0%.

Процентный доход

Налогообложение процентного дохода любой компании, которая является налоговым резидентом Кипра, будет зависеть от того, рассматривается ли такой процентный доход как "активный" или "пассивный". Процентный доход, включающий в себя доход, полученный компанией, которая является налоговым резидентом Кипра, в ходе ее обычной деятельности, включая доход, который непосредственно связан с обычной деятельностью компании, облагается Корпоративным подоходным налогом по ставке 2,5% после вычета любых допустимых хозяйственных расходов. Любой другой процентный доход будет облагаться Налогом на оборону Кипра по ставке 30,0% от общей суммы дохода от процентов.

В частности, процентный доход, полученный в результате предоставления ссуд аффилированным лицам или связанным сторонам, как правило, рассматривается как доход, являющийся результатом операций, тесно связанных с ведением обычной коммерческой деятельности, и, как таковой, освобождается от Налога на оборону Кипра и подпадает только под Корпоративный подоходный налог.

Возможность вычета из суммы налога расходов, включая процентные расходы

Общий принцип законодательства о подоходном налоге Кипра состоит в том, что для вычета расходов из суммы налога, такие расходы должны быть понесены в полном объеме и исключительно для получения прибыли.

Как определено в циркуляре, выпущенном налоговыми органами Кипра, все прямые издержки, относящиеся к прибыли от операций, необлагаемых налогом, должны вычитаться из суммы такой прибыли (в целях Корпоративного подоходного налога) при расчете прибыли, которая, в этом случае, рассматривается как не облагаемая налогом. Все общие административные расходы управления имуществом должны быть пропорционально отнесены по видам деятельности компании.

Следует отметить, что продажа основных средств или инвестиций, которые приводят к приросту или потере капитала, не представляет собой деятельность в целях пропорционального распределения общих расходов (накладные расходы). Владение инвестициями компанией-акционером не рассматривается как вид деятельности, и, в данном случае, указанный циркуляр не применим. Тем не менее, расходы, которые прямо или косвенно относятся к приобретению/продаже подобных инвестиций, должны запрещаться к вычету в целях налога/уменьшать не облагаемый налогом доход, являющийся результатом подобной продажи.

В мае 2012 года Палата представителей Кипра утвердила законы (**"Поправки"**), которые

имеют ретроспективное действие, начиная с 01 января 2012 года (**"Дата вступления в силу"**). До вступления в силу Поправок, Налоговое управление Кипра не рассматривало проценты по кредитам, полученные для приобретения акций в других компаниях, как не облагаемые налогом расходы. После вступления в силу Поправок и согласно нижеуказанным условиям, если материнская кипрская компания несет процентные расходы при приобретении акций компании, которая является 100% дочерним предприятием (прямо или косвенно и независимо от того, является ли оно кипрской или иностранной компанией), процентные расходы будут подлежать вычету в целях налогообложения материнской компанией, согласно нижеследующим условиям:

(a) вычет применяется только в случае, если дочернее предприятие не владеет активами, которые не используются в коммерческой деятельности; и

(b) если дочернее предприятие является владельцем данных активов, то возможность вычета процентных расходов будет ограничена согласно сумме активов, используемых в коммерческой деятельности.

Данное изменение действительно в отношении процентных расходов, понесенных при получении ссуды, используемой для покупки акций, приобретенных в Дату вступления в силу и после нее.

Принцип равноправия и незаинтересованности сторон

В налоговом законодательстве Кипра не определены правила трансфертного ценообразования или требования к документации по трансфертному ценообразованию.

В то же время, описание принципа равноправия и незаинтересованности сторон определенный в законодательстве о подоходном налоге Кипра требует, чтобы все операции между связанными сторонами были выполнены на основании принципа равноправия и незаинтересованности сторон по справедливой стоимости и на нормальных коммерческих условиях.

В частности, принцип равноправия и незаинтересованности сторон, в случае, если определенные условия устанавливаются в отношении коммерческого или финансового взаимодействия двух компаний, и эти условия отличаются от условий взаимодействия независимых сторон, то любая прибыль, которая была бы накоплена одной из сторон, если бы стороны были независимы друг от друга, но данного накопления не произошло, может быть отнесена к прибыли данного предприятия и облагаться налогом соответственно.

Гербовый сбор

На Кипре действует гербовый сбор по финансовым инструментам, если:

- финансовый инструмент относится к любой собственности, расположенной на Кипре; или
- финансовый инструмент относится к любой деятельности, которая выполняется на Кипре.

Некоторые ценные бумаги облагаются гербовыми сбором на Кипре по фиксированной ставке (в пределах от 0,03 до 35 Евро), в то время как для других ценных бумаг, ставка гербового сбора основана на стоимости ценной бумаги. Вышеуказанное правило действует

независимо от того, выпущен ли финансовый инструмент на Кипре или за границей.

Обязательство по уплате гербового сбора может возникнуть при приобретении акций, и гербовый сбор подлежит оплате, если документы для приобретения акций оформлены на Кипре или позже переносятся на Кипр, поскольку акции компании, которые являются базовыми активами, могут рассматриваться в качестве кипрской собственности.

Ставки гербового сбора:

- При заключении договоров со стоимостью 1 – 5000 Евро гербовый сбор не взимается;
- 1,50 Евро на тысячу - для договоров со стоимостью от 5 001 Евро до 170 000 Евро;
- Гербовый сбор составляет 2 Евро на тысячу для договоров со стоимостью, превышающей 170 000 Евро с максимальным пределом 20 000 Евро.

Любые ценные бумаги, стоимость которых не указывается, облагаются гербовым сбором в размере 35 Евро. Если специальный уполномоченный по гербовому сбору может оценить стоимость ценной бумаги, он имеет право установить гербовый сбор для такой ценной бумаги согласно вышеупомянутым ставкам.

Удерживаемый налог на проценты

Удерживаемым налогом на Кипре не облагается выплата компанией процентов кредиторам, которые не являются кипрскими налоговыми резидентами (корпорации и физические лица).

Удерживаемый налог на проценты, выплаченные компанией кредиторам, которые являются налоговыми резидентами Кипра, не взимается, если процент рассматривается как полученный в результате осуществления обычной коммерческой деятельности или имеющий непосредственное отношение к такой деятельности.

Любая выплата процентов, которые не рассматриваются как полученные в результате осуществления обычной коммерческой деятельности или имеющие непосредственное отношение к такой деятельности, компанией кредитору, который является налоговым резидентом Кипра (корпорации и физические лица), облагается Налогом на оборону Кипра по ставке 30,0%, в силу чего компания обязана удержать такой налог с данных процентов.

Ставки налога на капитал:

Налог на капитал подлежит уплате Бюро по регистрации акционерных компаний в отношении зарегистрированного уставного акционерного капитала кипрской компании после ее регистрации и при последующем увеличении акционерного капитала.

Ставки налога на капитал:

- 0,6% от номинальной стоимости уставного акционерного капитала; и

- единая ставка в размере 17 Евро при каждой эмиссии, независимо от того, выпущены ли акции по их номинальной стоимости или с премией.

Особенности удержания Федерального подоходного налога в США

Ниже представлено описание особенностей удержания Федерального подоходного налога в США для американских акционеров (в соответствии с приведённым ниже определением) в отношении владения и продажи наших АДА или обыкновенных акций. Данное описание не представляет собой полный анализ или перечень всех возможных налоговых последствий и не учитывает всех особенностей налогообложения в отношении инвесторов в конкретных обстоятельствах. Наряду с описанными здесь последствиями могут применяться и особые правила, которые не описываются в настоящем документе. В частности, описание особенностей удержания Федерального подоходного налога в США дано только в отношении американских акционеров, которые владеют нашими АДА или обыкновенными акциями в качестве основных средств. Кроме того, описание особенностей удержания Федерального подоходного налога в США не учитывает налогообложения особых классов американских акционеров, таких как банки и другие финансовые организации, страховые компании, лица, владеющие нашими АДА или акциями в рамках осуществления стратегии "стрэдл", "хедж", "надежное финансовое положение", "конверсионная операция" или любой другой стратегии снижения риска, американские экспатрианты, лица, выплачивающие минимальный альтернативный налог, брокеры или дилеры по ценным бумагам или валютам, акционеры, чья "функциональная валюта" - не доллар США, регулируемые инвестиционные компании, инвестиционные трасты недвижимости, партнерства (или любое юридическое лицо, рассматриваемое как партнерство в целях взимания федерального подоходного налога США) и другие юридические лица "сквозного" налогообложения, профессиональные участники рынка ценных бумаг, которые выбрали метод учета по текущим ценам для их ценных бумаг, индивидуальных пенсионных счетов или других счетов с отложенным налоговыми платежами, акционеры, которые приобретали акции по опционной программе или праву сотрудников или в качестве компенсации, свободные от налога юридические лица, и инвесторы, которые владеют напрямую или косвенно, через определенные неамериканские юридические лица, или в силу закона или судебного решения 10% или более от права голоса или стоимости наших совокупных выпущенных в обращение акций. Нижеследующее описание не включает в себя информацию о каких-либо налоговых последствиях, возникающих согласно законам любой американской федеральной, или местной, или иностранной юрисдикций, либо возникающих согласно любым американскими федеральными законам, кроме тех, которые имеют отношение к подоходному налогу.

Нижеследующее описание составлено на основании законодательства Соединенных Штатов, включая Налоговый кодекс США от 1986 года, (с изменениями и дополнениями) ("Кодекс"), историю принятия закона, изданный согласно ему сборник постановлений министерства финансов, судебные решения, опубликованные постановления и административные заявления Налогового управления США ("IRS"), действующие на дату выпуска настоящего Проспекта, в которые могут вноситься изменения, возможно имеющие обратную силу. Кроме того, не существует никаких гарантий в том, что IRS согласится с представленными выводами и не оспорит их. Описание также частично учитывает представительство со стороны депозитариев и предполагает, что каждое обязательство по депозитному соглашению и любому связанному с ним соглашению должно быть выполнено согласно условиям такого соглашения.

Общая информация

В целях нижеследующего описания "американский акционер" определяется как владелец-бенефициар наших АДА или обыкновенных акций, который является:

- гражданином или физическим лицом-резидентом США;
- корпорацией или другим юридическим лицом, которое рассматривается как корпорация, зарегистрированная в целях взимания федерального подоходного налога, то есть учрежденная или организованная согласно законам США, любого из штатов США или федерального округа Колумбия;
- организацией, прибыль которой облагается федеральным подоходным налогом США, независимо от ее источника;
- трастом, в том случае, если (1) суд Соединенных Штатов в состоянии осуществлять основной контроль управления деятельностью траста, и один или более налоговых резидентов США обладают полномочиями руководить принятием всех значимых решений траста, либо (2) траст использует выборную процедуру, что позволяет рассматривать его в качестве налогового резидента США согласно применимым постановлениям министерства финансов.

Если юридическое лицо, которое рассматривается как партнерство в целях взимания федерального подоходного налога, является владельцем наших АДА или обыкновенных акций, взимание федерального подоходного налога с такого партнерства и каждого из партнеров, как правило, зависит от статуса и вида деятельности партнерства и отдельного партнера. Партнерствам, которые владеют нашими АДА или обыкновенными акциями, и участникам таких партнерств, рекомендуется проконсультироваться со специалистами в области налогообложения в отношении федерального, регионального и местного налогообложения США, а также других налоговых последствий, применимых к ним в связи с владением и продажей наших АДА или обыкновенных акций.

В целях взимания федерального подоходного налога, американские владельцы АДА, как правило, рассматриваются как владельцы обыкновенных акций, представленных АДА. Соответственно, если не указано иное, последствия взимания федерального подоходного налога, описанные ниже, применимы в равной степени к американским владельцам АДА и владельцам обыкновенных акций, представленных депозитарными расписками.

Акционерам рекомендуется проконсультироваться со специалистом в области налогообложения в отношении особых налоговых последствий для них при владении и продаже наших АДА или обыкновенных акций согласно законодательству Соединенных Штатов Америки (федеральному, региональному и местному) или любой другой соответствующей налоговой юрисдикции.

Налогообложение распределяемой прибыли

Согласно описанию, представленному далее в разделе "*Пассивные иностранные инвестиционные компании"* ("ПИИК"), общая сумма прибыли, распределяемой нами в отношении обыкновенных акций, которые представлены нашими АДА, включая полную сумму любого кипрского налога, удерживаемого с данных акций, в целях взимания федерального подоходного налога, рассматривается как дивиденд, подлежащий включению в общую прибыль американского акционера акций в размере, уплачиваемом из нашей текущей или накопленной прибыли (как определено в целях взимания федерального подоходного налога). Указанные дивиденды не дают право на вычет из полученных дивидендов, предоставляемое корпорациям. Поскольку мы не намереваемся основывать вычисление наших доходов и прибыли на принципах взимания федерального подоходного налога США, американские акционеры должны ожидать, что о любой распределенной прибыли, им будет сообщаться как о "дивидендах" в целях взимания федерального подоходного налога. Дивиденды, полученные физическими лицами и другими некорпоративными американскими акционерами наших АДА,

которые торгуются на бирже Nasdaq, могут облагаться налогом по выгодным налоговым ставкам, при условии, что мы не являемся ПИИК в течение года выплаты дивиденда или предыдущего налогового года, и что прочие указанные требования, включая требования в отношении периода владения акциями, выполнены получателем. Американским акционерам рекомендуется проконсультироваться со специалистами в области налогообложения в отношении применения соответствующих правил к конкретным обстоятельствам.

Дивиденды включаются в состав доходов американского акционера в день получения владельцем (или, в случае с АДА, депозитарием) данных дивидендов. Сумма любой прибыли в виде дивидендов, выплачиваемая в иностранной валюте, будет рассчитываться из суммы в долларах США по обменному курсу на день получения дивидендов, независимо от того, переводится ли платеж фактически в доллары США или нет. Если дивиденд переводится в доллары США в день получения дивидендов, американские акционеры не должны заявлять о потере или увеличении суммы дивиденда в иностранной валюте. Американский акционер заявляет о потере или увеличении суммы дивиденда в иностранной валюте только после перевода суммы дивиденда в доллары США после даты получения дивиденда.

Продажа и другие виды использования АДА и обыкновенных акций

Согласно описанию, представленному ниже в разделе "*Пассивные иностранные инвестиционные компании*", американский акционер, как правило, заявляет о приросте или уменьшении капитала в целях взимания федерального подоходного налога после продажи или другого использования находящихся в его владении АДА в объеме, равном разнице между суммой, полученной от такой продажи или другого использования АДА, и скорректированной базой налогообложения американского акционера по данным АДА, в каждом случае, рассчитанной в долларах США. Данные прирост или уменьшение капитала считаются долгосрочными (облагаемыми налогом по льготному тарифу для некорпоративных американских акционеров, таких как физические лица), если на день продажи или другого использования данные АДА находились во владении данного американского акционера более одного года. Возможность вычета капитальных убытков существенно ограничена.

При взимании российского налога с продажи или другого использования наших АДА или обыкновенных акций, сумма, полученная американским акционером, будет включать общую сумму дохода до удержания российского налога.

В разделе "Особенности российского налогообложения в отношении покупки, держания и продажи АДА" дано описание условий, при которых владение АДА облагается налогом в РФ. Поскольку доход американского акционера от продажи или другого использования АДА или обыкновенных акций, как правило, будет поступать из американского источника, американский акционер может не иметь возможности получить иностранный налоговый кредит в отношении российского подоходного налога. Вместо получения иностранного налогового кредита, американский акционер может произвести вычет иностранных налогов, включая российский налог, при вычислении налогооблагаемого дохода согласно общеприменимым ограничениям по американскому законодательству. Американским акционерам рекомендуется проконсультироваться со специалистами в области налогообложения по возможности предоставления кредита из других источников в отношении российского налога на прибыль на основании федерального подоходного налога США на доход, полученный из зарубежных источников.

Передача АДА в обмен на обыкновенные акции (или наоборот) не приведет к реализации

прибыли или убытков в целях взимания федерального подоходного налога, и американские акционеры, в данном случае, не заявляют о приросте капитала или убытках при вышеуказанной передаче АДА. База налогообложения американского акционера по переданным акциям будет соответствовать базе налогообложения того же акционера по переданным АДА, и период владения акциями будет включать период владения АДА.

Пассивные иностранные инвестиционные компании

Как правило, неамериканская корпорация классифицируется как пассивная иностранная инвестиционная компания ("ПИИК"), в целях взимания федерального подоходного налога, если (i) 75% или более от ее общего дохода включают в себя "пассивный" доход или (ii), 50% или более справедливой рыночной стоимости активов (определенной на основе ежеквартального среднего количества) такой корпорации используются для получения пассивного дохода. С этой целью, наличные средства классифицируются как пассивные средства, а наши незарегистрированные нематериальные активы учитываются и, как правило, рассматриваются как непассивные средства. В этом случае, мы будем рассматриваться как владельцы пропорциональной доли активов и получатели пропорциональной части дохода любой другой корпорации, в которой нам прямо или косвенно принадлежат 25% или более долей (в стоимостном выражении).

Мы не считаем, что мы представляли собой ПИИК в налоговом году, который закончился 31 декабря 2012 года. Мы не планируем быть ПИИК в течение текущего фискального года или в обозримом будущем, хотя мы не можем давать гарантий в этом отношении. Наш статус ПИИК зависит от наших активов и операций в данном году. У нас нет причин полагать, что наши активы или операции изменятся таким образом, что мы будем классифицированы как ПИИК в течение текущего фискального года или в течение любого года в будущем. Тем не менее, поскольку статус ПИИК имеет фактический характер и может частично зависеть от колебаний рыночной цены наших АДА, он определяется ежегодно, и, как правило, не может быть определен до завершения фискального года, не может быть никакой гарантии, что нас не будут рассматривать в качестве ПИИК в любом фискальном году. Наша компания может рассматриваться в качестве ПИИК, например, если наша коммерческая деятельность и активы меняются вопреки нашим текущим ожиданиям. Кроме того, возможно, что IRS может оспорить нашу оценку "гудвилла" и других незарегистрированных нематериальных активов, что может привести к тому, что наша компания будет классифицирована как ПИИК.

Если наша компания будет классифицирована как ПИИК в течение какого-либо фискального года, в течение которого американский акционер владеет нашими АДА, такой акционер по общему правилу будет обязан платить налоги и процентные начисления по повышенным ставкам, любая его прибыль от продажи или обмена наших АДА будет классифицироваться в качестве обычного дохода, а также в отношении наших АДА будут действовать иные неблагоприятные налоговые режимы, если американский акционер на выполнит переоценку на основе текущих котировок (как описано ниже). Если мы были классифицированы как ПИИК в течение какого-либо фискального года, в течение которого американский акционер владеет нашими АДА, и любое из наших неамериканских дочерних предприятий также является ПИИК, то данный американский акционер будет рассматриваться как владелец пропорционального количества акций (в стоимостном выражении) такого неамериканского дочернего предприятия, классифицированного как ПИИК (любое подобное дочернее предприятие - ПИИК нижнего уровня) в целях применения данных правил. Американским акционерам рекомендуется проконсультироваться со специалистами в области налогообложения в отношении применения правил ПИИК к любому из наших дочерних предприятий.

В качестве альтернативы для представленных выше правил, американский акционер "рыночных акций" ПИИК имеет право выполнить переоценку на основе текущих котировок. Переоценка на основе текущих котировок может быть выполнена в отношении наших АДА, если они активно торгуются, имеют статус "квалифицированный обмен" (за исключением малозначительного количества) в течение, по меньшей мере, 15 дней в каждом календарном квартале, однако данная переоценка может и не представляться возможной в отношении наших обыкновенных акций, поскольку они не представляют собой рыночные акции. Мы ожидаем, что наши АДА будут классифицированы как активно торгующиеся, но мы не можем предоставлять гарантий в этом отношении. Если американский владелец наших АДА выполняет вышеуказанную переоценку, то он, как правило, (i) включает в качестве прибыли за каждый фискальный год превышение (если таковое имеется) справедливой рыночной стоимости наших АДА, которые остаются в его владении на конец фискального года, в зависимости от скорректированной базы налогообложения таких АДА и (ii) вычитает в качестве убытков превышение скорректированной базы налогообложения наших АДА (если таковое имеется), в зависимости от справедливой рыночной стоимости данных АДА, находящихся во владении акционера на конец фискального года, но только в соответствии с чистой стоимостью, ранее включенной в прибыль в результате переоценки. Скорректированная база налогообложения американского владельца наших АДА изменяется для учета любых прибылей или потерь в результате переоценки. Кроме того, любая прибыль, о которой данный американский акционер заявляет после продажи или другого использования наших АДА, будет рассматриваться как обычный доход, и любые убытки будут рассматриваться как обычные убытки, но только в соответствии с чистой стоимостью, ранее включенной в прибыль в результате переоценки. Если акционер выполняет рыночную переоценку в отношении корпорации, классифицированной как ПИИК, и такая корпорация перестает рассматриваться в качестве ПИИК, американский акционер не обязан учитывать прибыль или убытки, описанные выше, в течение любого периода, когда такая корпорация не классифицируется как ПИИК. Если американский акционер владел нашими АДА в течение любого фискального года, когда мы были классифицированы как ПИИК, и продолжает владеть данными АДА (или любой их частью), и ранее не выполнял рыночную переоценку, но планирует ее выполнить, могут быть применены особые процедуры для "очистки" таких АДА от статуса ПИИК. Поскольку рыночная переоценка не может быть выполнена для находящихся в нашей собственности ПИИК нижнего уровня, американский акционер может продолжать выполнять требования, предъявляемые к ПИИК, в отношении доли косвенного участия такого американского акционера в любых наших инвестициях, которые рассматривают как доля участия в акционерном капитале ПИИК для целей взимания федерального подоходного налога США.

Мы не намереваемся предоставлять информацию, необходимую для выбора американскими владельцами наших АДА метода налогообложения в режиме "квалифицированного фонда по выбору" (QEF), который может привести к применению режима налогообложения, отличного от общего режима налогообложения для ПИИК, описанного выше.

Если американский акционер владеет нашими АДА в течение какого-либо фискального года, когда мы считаемся ПИИК, то от данного американского акционера может потребоваться предоставление отчетности в отношении наших АДА, включая отчетность по форме IRS 8621.

Каждому американскому акционеру рекомендуется проконсультироваться со специалистом в области налогообложения в отношении последствий взимания федерального подоходного налога США в случае покупки, владения и продажи наших АДА или

обыкновенных акций, если мы являемся или становимся ПИИК, включая возможность рыночной переоценки.

Отдельные американские акционеры и определенные юридические лица могут быть обязаны предоставлять определенную информацию IRS в отношении их бенефициарного права на владение АДА, если данными АДА не владеют от их имени финансовые организации. Согласно вышеуказанному закону американский акционер уплачивает штраф, если он не предоставит такую информацию IRS, будучи обязанным это делать. Американским акционерам рекомендуется проконсультироваться со специалистом в области налогообложения в отношении применения правил предоставления отчетности.

Особенности российского налогообложения в отношении покупки, владения и продажи АДА

Ниже представлено краткое описание российских материальных налоговых последствий в отношении покупки, владения и продажи АДА. Описание основано на действующих законах Российской Федерации на дату выпуска настоящего проспекта. Все вышеуказанные законы могут быть изменены, возможно, с приданием им обратной силы, после даты выпуска проспекта. Описание особенностей российского законодательства основано на нашем понимании действующего российского законодательства и российских принципов налогообложения, которые допускают различные толкования и подвержены частым изменениям.

Данное описание не включает в себя оценку применимости налогового законодательства, описание процедур налогообложения в регионах и муниципальных образованиях Российской Федерации. В данном описании не дается оценка возможности освобождения от уплаты двойного налога. В то же время, необходимо отметить возможные практические проблемы в получении освобождения от уплаты двойного налога по действующему соглашению о предотвращении двойного налогообложения. Потенциальным акционерам рекомендуется проконсультироваться со специалистами в области налогообложения в отношении налоговых последствий инвестирования в АДА. Настоящий документ не включает в себя никаких заявлений в отношении российских налоговых последствий при инвестировании АДА, владении или продаже АДА какому-либо акционеру.

Общая информация

Многие аспекты российского налогового законодательства, включая российские принципы налогообложения, применимые к АДА, представляются весьма неясными и требуют пояснения. Постановления российского налогового законодательства, применимого к финансовым инструментам, могут подвергаться очень быстрым и непредсказуемым изменениям (включая изменения, имеющие обратную силу), и их несогласованность гораздо выше, чем в юрисдикциях с более развитыми рынками капитала или более развитыми налоговыми системами.

В частности, истолкование и применение таких положений, на практике, существенно зависит от местных налоговых инспекций. На практике, налоговое законодательство может противоречиво истолковываться различными налоговыми инспекциями, что может приводить к установлению требований или ограничений, не предусмотренных действующим законодательством. Похожим образом, при отсутствии имеющих обязательную силу прецедентов, решения суда по налогообложению или связанным вопросам, принимаемые различными российскими судами в отношении аналогичных или подобных обстоятельств, могут быть непоследовательными или противоречащими друг другу.

В целях данного описания термин **"акционер-нерезидент"** понимается как владелец АДА, который представляет собой:

- Физическое лицо с фактическим присутствием в Российской Федерации в течение совокупного периода менее чем 183 календарных дня (включая дни прибытия в Российскую Федерацию и отбытия из Российской Федерации) в любой период, включающий 12 следующих друг за другом месяцев. Присутствие в России в целях налогового резидентства не считается прерванным при краткосрочном отсутствии физического лица (менее 6 месяцев) в Российской Федерации для целей лечения или образования. Согласно толкованию данного определения Министерством финансов Российской Федерации, в целях налоговых удержаний статус налогового резидентства физического лица должен быть определен на дату выплаты дохода (в зависимости от дней пребывания в России в течение 12 месячного периода, предшествующего дате платежа). Окончательный размер налога к уплате физическим лицом в Российской Федерации за отчетный календарный год определяется в зависимости от количества дней, проведенных в Российской Федерации в данном календарном году; или
- Юридическое лицо или организация, организованная не в соответствии с российским законодательством, которая покупает, владеет и/или продает АДА способом, отличным от организации постоянного представительства в Российской Федерации (как определено российским налоговым законодательством).

В целях настоящего описания термин **"российский акционер-резидент"** понимается как владелец АДА, который не соответствует описанию акционера-нерезидента, данном в предыдущем параграфе.

Применение российских правил налогового резидентства может зависеть от применимого соглашения о предотвращении двойного налогообложения. Ожидается, что российские правила налогового резидентства, применимые к юридическим лицам, могут измениться в будущем.

Акционеры-нерезиденты

Как правило, распределенные доходы владельца АДА-нерезидента, выплаченные нашей компанией по базовым акциям категории "Б" не должны облагаться российскими налогами.

Юридические лица или организации

Акционер-нерезидент, который является юридическим лицом или организацией, как правило, не обязан уплачивать какие-либо российские налоги в отношении покупки АДА, любой прибыли или другого дохода от продажи, обмена или другого использования АДА.

Физические лица

Акционер-нерезидент, который является физическим лицом, как правило, не обязан уплачивать какие-либо российские налоги в отношении любой прибыли от продажи, обмена или другого использования АДА, при условии, что доход от такой продажи, обмена или использования не получены из российского источника.

Если доходы от продажи, обмена или другого использования АДА получены из российского источника, акционер-нерезидент, который является физическим лицом, может

быть обязан уплатить налог с такого дохода по ставке 30% (доход будет равен продажной цене за вычетом любых задокументированных вычетов стоимости, включая цену приобретения АДА и другие задокументированные расходы, такие как расходы депозитария и оплата услуг брокеров) с учетом любого доступного освобождения от уплаты двойного налога, при условии выполнения необходимых требований для такого освобождения и соответствующих административных требований согласно российскому налоговому законодательству. Например, владельцы АДА, которые имеют право пользоваться преимуществами соглашения о предотвращении двойного налогообложения между США и Россией, как правило, не должны уплачивать налог с прибыли от продажи АДА, при условии, что прибыль не относится к действующему или бывшему постоянному представительству или базированию на территории РФ, и/или при условии, что меньше чем 50% основных средств нашей компании состоит из недвижимого имущества, расположенного в РФ (как определено в соглашении). Поскольку заключение о том, что 50% или более наших основных средств состоит из недвижимого имущества, расположенного в РФ, основывается на фактических обстоятельствах и подтверждается на регулярной основе, и поскольку соответствующее российское законодательство и регулирующие положения не могут быть истолкованы однозначно в данном отношении, нельзя гарантировать, что недвижимое имущество, расположенное в РФ, в настоящее время не составляет или не будет составлять 50% или более наших активов. Если 50% или более наших активов состояли бы из недвижимого имущества, расположенного в РФ, преимущества соглашения о предотвращении двойного налогообложения между США и РФ, возможно, не были бы доступны владельцу АДА.

Согласно российскому налоговому законодательству доход, полученный от продажи, обмена или другого использования АДА, необходимо рассматривать как полученный из российского источника, если такая продажа, обмен или использование осуществляются на территории РФ. Российское налоговое законодательство не дает ясного пояснения в отношении того, как идентифицировать источник дохода, полученного от продажи, обмена или другого использования ценных бумаг, за исключением того, что доход, полученный от продажи ценных бумаг "в России", рассматривается как полученный из российского источника.

База налогообложения должна рассчитываться в рублях, и в связи с этим на нее могут влиять колебания курсов обмена валют, используемых при покупке и продаже АДА (валюта продажи АДА и рубли). Налог может быть удержан у источника и только с платежа, если физическое лицо действует через профессионального посредника (доверенное лицо, дилер, брокер или другой посредник, действующий в интересах акционера, который является физическим лицом), иначе физическое лицо-нерезидент должен будет подать налоговую декларацию и уплатить причитающийся налог.

Кроме того, согласно положениям российского налогового кодекса приобретение АДА акционером-нерезидентом, который является физическим лицом, может представлять собой налоговое событие в отношении материальной выгоды (вмененного дохода), получаемой физическими лицами в результате приобретения ценных бумаг. Если цена приобретения АДА ниже нижнего предела справедливой рыночной стоимости, вычисленной согласно конкретной процедуре по определению рыночных цен ценных бумаг в целях налогообложения, то с разницы может взиматься персональный подоходный налог по ставке 30% (возможно снижение ставки либо отмена налога согласно применимому соглашению о предотвращении двойного налогообложения).

Как было отмечено выше в отношении использования АДА, согласно российскому налоговому законодательству, налогообложение дохода акционера-нерезидента, который

является физическими лицом, будет зависеть от того, был ли этот доход оценен, как полученный из российского или нероссийского источника. Хотя российское налоговое законодательство не содержит положений о том, из каких источников может быть получена соответствующая материальная выгода, налоговые органы могут заключить, что такая прибыль должна рассматриваться как полученная из российского источника, если АДА приобретаются "в РФ". При отсутствии какого-либо дополнительного разъяснения в отношении того, что необходимо рассматривать как приобретение ценных бумаг "в РФ", российские налоговые органы могут применять различные критерии для определения источника материальной выгоды, включая проверку места заключения сделки о приобретении, или другие подобные критерии.

Акционерам-нерезидентам, которые являются физическими лицами, рекомендуется проконсультироваться со специалистами в области налогообложения в отношении налоговых последствий приобретения или продажи АДА и получения доходов из источников в пределах Российской Федерации.

Процедуры выполнения соглашения о предотвращении двойного налогообложения

Если нерезидент-владелец АДА получает прибыль из российского источника, российский налог (если применимо согласно внутреннему российскому налоговому законодательству) может быть уменьшен или отменен согласно положениям соглашения о предотвращении двойного налогообложения. Предварительное освобождение от уплаты налога предоставляется согласно требованиям законодательства РФ. Для получения акционером-нерезидентом преимуществ согласно применимому соглашению о предотвращении двойного налогообложения, необходимо письменное доказательство, подтверждающее применимость соглашения о предотвращении двойного налогообложения в отношении данного дохода. В настоящее время, акционер-нерезидент обязан предоставить подтверждение налогового резидентства, выпущенное компетентным налоговым органом соответствующей страны соглашения (с надлежащим апостилем или легализацией, а также переводом на русский язык). Подтверждение налогового резидентства должно обновляться на ежегодной основе и предоставляться перед первой выплатой доходов за каждый календарный год.

Кроме того, нерезидент, который является физическим лицом, должен предоставить соответствующее документальное доказательство уплаты налогов за пределами РФ с дохода, в отношении которого запрашиваются льготы согласно соглашению о предотвращении двойного налогообложения. Ввиду отсутствия четко определенных требований в отношении формы и процедур предоставления такого документального доказательства, физические лица, на практике, могут не иметь возможности предварительно получить преимущества при получении доходов из источников в пределах РФ, и получение возмещения может быть чрезвычайно сложным.

Акционерам-нерезидентам следует проконсультироваться со специалистами в области налогообложения в отношении возможного освобождения от уплаты двойного налога и процедур по получению такого освобождения в отношении любых российских налогов на доходы, полученные от продажи АДА.

Возмещение удержанного налога

Если освобождение от уплаты двойного налога может быть получено, но налог все же был удержан у источника платежа, заявка на возмещение удержанных налогов может быть подана в

течение трех лет с окончания налогового периода, в течение которого налог был удержан с акционера-нерезидента.

Чтобы получить возмещение, акционер-нерезидент обязан представить в российские налоговые органы, помимо других документов, должным образом нотариально заверенное свидетельство о налоговом резидентстве с апостилем и переводом на русский язык, выпущенное компетентным налоговым органом соответствующей страны соглашения на момент выплаты дохода, а также документы, подтверждающие получение такого дохода и уплату российского налога. Кроме того, акционер-нерезидент, который является физическим лицом, обязан предоставлять соответствующее документальное доказательство уплаты налогов, осуществленной за пределами РФ, в отношении которой требуется указанное возмещение. Документацию необходимо предоставить в течение одного года после года, к которому относится возмещение налога, уплаченного акционером-нерезидентом, который является физическим лицом.

Российские налоговые органы могут, на практике, потребовать предоставить им разнообразную документацию для подтверждения права на льготы согласно соглашению о предотвращении двойного налогообложения. На практике, такая документация, может не требоваться в явной форме по российскому налоговому кодексу. Получение возмещения российского удержанного налога может занять много времени и может представлять значительные трудности.

Потенциальным акционерам-нерезидентам рекомендуется проконсультироваться со специалистами по налогообложению при необходимости получить возмещение российских налогов, удержанных с любых платежей, поступивших в отношении АДА.

Акционеры-резиденты

С акционера-резидента, как правило, взимаются все применимые российские налоги в отношении покупки АДА и дохода, полученного от АДА, включая прибыль от их продажи, обмена или другого использования.

Акционерам-резидентам рекомендуется проконсультироваться со специалистами в области налогообложения в отношении их налогового статуса применительно к АДА.

АНДЕРРАЙТИНГ

Продающие акционеры, которые являются держателями наших АДА, выставляют описанные в настоящем проспекте АДА на публичное предложение через большое количество андеррайтеров. ООО "Кредит Свисс Секьюритиз (США)" действует как единоличный регистратор публичного предложения и представитель андеррайтеров. Мы, вместе с продающими акционерами, заключили соглашение о продаже ценных бумаг андеррайтерам (соглашение об анеррайтинге). По условиям соглашения об андеррайтинге продающие акционеры соглашаются продавать ценные бумаги андеррайтерам, и каждый андеррайтер в отдельности соглашается покупать ценные бумаги по цене публичного предложения за вычетом скидок и комиссий, указанных на титульном листе настоящего проспекта. В нижеследующей таблице указано количество АДА напротив названия соответствующего андеррайтера:

Андеррайтер	**Количество АДА**
ООО "Кредит Свисс Секьюритиз (США)"	
Всего	**8 197 866**

В случае покупки АДА, андеррайтеры обязуются покупать все АДА, предлагаемые продающими акционерами согласно соглашению об андеррайтинге. Соглашение об андеррайтинге также предусматривает, что, если андеррайтер не выполняет своих обязательств по соглашению, то могут быть увеличены обязательства по покупке тех андеррайтеров, которые выполняют свои обязательства, или же публичное предложение может быть прекращено.

Андеррайтеры предлагают выставить АДА на продажу напрямую населению по цене публичного предложения, указанной на титульной странице данного проспекта, а также определенным дилерам по той же цене за вычетом скидки не более __ долл. США за одну АДА. После завершения публичного предложения АДА цена публичного предложения и другие условия продажи могут быть изменены андеррайтерами. Продажи АДА, осуществляемые за пределами США, могут выполняться дочерними предприятиями андеррайтеров.

Андеррайтеры владеют опционом на покупку 1 229 680 дополнительных АДА у продающих акционеров для покрытия продаж андеррайтерами АДА, которые превышают количество АДА, указанных в таблице, приведенной выше. Информацию в отношении продающих акционеров, которые предоставили андеррайтерам такой опцион перераспределения на дополнительные ценные бумаги, можно найти в разделе "Основные и продающие акционеры". Если данный опцион реализуется для количества АДА меньше полной суммы опциона, продающие акционеры, которые предоставляют продаваемые по этому опциону АДА, предоставляют данные АДА в пропорциональном количестве. Андеррайтеры могут реализовать данный опцион на дополнительные ценные бумаги в течение 30 дней с даты выпуска данного проспекта. При покупке АДА через данный опцион андеррайтеры покупают АДА в приблизительно пропорциональном количестве согласно таблице, представленной выше. При покупке дополнительных АДА андеррайтеры выставят на публичное предложение дополнительные АДА на тех же условиях.

Плата за андеррайтинг соответствует цене публичной продажи за каждую АДА за вычетом сумм, выплаченных андеррайтерами продающим акционерам за каждую АДА. В нижеследующей таблице указаны полные скидки и комиссии по андеррайтингу и скидки и комиссии за одну АДА, которые подлежат выплате андеррайтерам, как не реализующим, так и полностью реализующим опцион по покупке дополнительных АДА.

		Всего	
Скидки и комиссии за андеррайтинг, уплачиваемые продающими акционерами	**На одну АДА, долл. США**	**Без реализации опциона перераспределения**	**Полная реализация опциона перераспределения**

Мы предполагаем, что полная сумма расходов на проведение данного предложения, включая сборы за регистрацию, подачу документов и листинг, а также расходы на публикацию, юридические и аудиторские издержки, расходы продающих акционеров, за исключением скидок и комиссий за андеррайтинг, составит приблизительно 1,1 млн. долларов США, в них войдет сумма не менее 15 000 долларов США, которую мы согласились возместить андеррайтерам за некоторые расходы, понесенные ими в связи с предложением, и сумма 50 000 долларов США, представляющая оплату консультационных услуг, которую мы согласились выплатить одному из андеррайтеров в связи с организацией предложения АДА в Российской Федерации и допуска АДА к торгам на ММВБ.

Проспект в электронном виде может быть размещен на веб-сайтах одного или более андеррайтеров или участников продающей группы, если таковые участвуют в предложении. Андеррайтеры могут согласиться распределить некоторое количество АДА между андеррайтерами и участниками продающей группы для их продажи владельцам брокерского счета в режиме онлайн. Интернет-распределение производится представителем андеррайтерам и участникам продающей группы, которые могут осуществлять интернет-распределение на той же самой основе, что и другие виды распределения.

На срок 90 дней после даты выпуска настоящего проспекта мы и каждый из продающих акционеров обязались (с определёнными общепринятыми исключениями) не (i) осуществлять публичное предложение, залог, продажу, заключать договоры о продаже, продавать опционы или заключать договоры о покупке, покупать опционы или заключать договоры о продаже, предоставлять опцион, право или гарантию на покупку, либо другим образом прямо или косвенно осуществлять передачу или отчуждение акций, либо (в случае Компании) согласно Закону о ценных бумагах и биржах направлять в Комиссию по ценным бумагам и биржам (КЦБ) регистрационное заявление в отношении любой из наших обыкновенных акций или ценных бумаг, которые могут быть конвертированы в обыкновенные акции, либо использованы в этом качестве или обменены на обыкновенные акции, включая АДА, либо публично раскрывать намерение осуществить любое публичное предложение, продажу, залог, передачу или регистрацию, либо (ii)вступать в какое-либо своп-соглашение или соглашение другого типа, которое приводит к полной или частичной передаче каких-либо экономических последствий владения обыкновенными акциями или другими подобными ценными бумагами, независимо от того, производятся ли расчеты по сделкам, описанным выше в п. (i) или п. (ii), путем погашения обыкновенных акций или других подобных ценных бумаг наличными денежными средствами или иначе, без получения предварительного письменного согласия компаний ООО "Кредит Свисс Секьюритиз (США)".

В связи с настоящим предложением регистраторы нашего первичного публичного предложения в мае 2013 года согласились снять с нас и продающих акционеров блокирующие ограничения, которые были наложены в связи с нашим первичным публичным размещением акций, для обеспечения возможности подать регистрационное заявление, частью которого является настоящий проспект, и осуществления предложения и продажи акций продающими акционерами.

Мы и продающие акционеры соглашаемся возместить андеррайтерам и их руководителям определенные задолженности, включая задолженности согласно Закону о ценных бумагах и биржах 1933 года.

Наши АДА включены в листинг Nasdaq и допущены к торгам на ММВБ под тикером

QIWI.

В связи с данным публичным предложением андеррайтеры могут участвовать в стабилизационных операциях на бирже Nasdaq, которые предполагают размещение предложений для покупки и продажи АДА на открытом рынке с целью предотвращения или замедления снижения в рыночной цене АДА во время проведения данного предложения. Данные стабилизационные сделки могут включать короткие продажи АДА, которые предусматривают продажу андеррайтерами большего количества АДА, чем они обязались купить в рамках данного предложения, и покупку АДА на открытом рынке для покрытия позиций, созданных короткими продажами. Короткие продажи могут быть "покрытыми" с короткими позициями в сумме, не превышающей опцион на покупку дополнительных акций, упомянутый выше, или "голыми" с короткими позициями сверх данной суммы. Андеррайтеры могут закрыть любую покрытую короткую позицию путем реализации опциона на дополнительные акции, полностью или частично, либо покупая АДА на открытом рынке. При принятии этого решения андеррайтеры учитывают, среди прочих условий, цену АДА, доступной для покупки на открытом рынке, в сравнении с ценой, по которой андеррайтеры могут купить АДА через опцион на покупку дополнительных акций. Создание голой короткой позиции более вероятно, если андеррайтеры считают, что на открытом рынке может возникнуть давление, способствующие понижению цены АДА, что может оказать негативное влияние на инвесторов, которые покупают акции в течение данного предложения. Если андеррайтеры создают голую короткую позицию, они будут покупать АДА на открытом рынке, чтобы покрыть данную позицию.

Андеррайтеры сообщили нам, что, согласно Постановлению М Закона о ценных бумагах, они могут также участвовать в других операциях, которые стабилизируют, поддерживают или другим образом влияют на цену АДА, включая штрафные заявки. Это означает, что, если представитель андеррайтеров покупает АДА на открытом рынке в результате стабилизационных сделок или для покрытия коротких продаж, представитель может потребовать от андеррайтеров, которые продали АДА в рамках данного предложения, выплатить полученную ими скидку за андеррайтинг.

Вышеописанные операции могут приводить к росту или поддержанию рыночной цены АДА, предотвращению или замедлению снижения рыночной цены АДА, и, как результат, цена АДА может быть выше, чем цена на открытом рынке до проведения указанных операций. Если андеррайтеры начинают выполнение данных операций, они могут прекратить их выполнение в любое время. Андеррайтеры могут выполнять данные операции на бирже Nasdaq, на внебиржевом рынке ценных бумаг или в другом месте.

Андеррайтеры и их соответствующие дочерние предприятия - финансовые организации полного профиля, выполняющие различные операции, которые могут включать торговлю ценными бумагами, коммерческую и инвестиционную банковскую деятельность, финансово-консультационную деятельность, инвестиционный менеджмент, инвестиционные исследования, основные инвестиции, хеджирование, финансирование и брокерские операции. Некоторые андеррайтеры и их дочерние предприятия предоставляли в прошлом нам и нашим дочерним предприятиям и могут время от времени предоставлять в будущем определенные услуги по банковскому обслуживанию (включая рефинансирование долга), финансово-консультационные услуги, инвестиционно-банковские и другие услуги нам и нашим дочерним предприятиям в ходе выполнения своей обычной коммерческой деятельности, за что они получили и могут продолжить получать установленное вознаграждение и комиссии. Кроме того, в ходе выполнения своей обычной коммерческой деятельности, андеррайтеры и их соответствующие дочерние предприятия могут осуществлять или владеть различными инвестициями и активно торговать долговыми ценными бумагами и долевыми ценными бумагами (или связанными производными ценными бумагами) и финансовыми инструментами (включая банковские займы) за собственный счет или за счет своих клиентов, и подобные операции с инвестициями и

ценными бумагами могут включать в себя наши ценные бумаги и (или) инструменты. Андеррайтеры и их соответствующие дочерние предприятия могут также предоставлять инвестиционные рекомендации и/или публиковать или выражать независимое мнение в отношении таких ценных бумаг или инструментов и могут в любое время владеть, или рекомендовать клиентам приобрести длинные и (или) короткие позиции в таких ценных бумагах и инструментах.

Ограничение продаж

Мы, продающие акционеры и андеррайтеры не предпринимали нигде (кроме США) никаких шагов по одобрению публичного предложения ценных бумаг, указанных в настоящем проспекте в любой юрисдикции, где в данных целях требуется выполнить такие действия. Ценные бумаги, указанные в настоящем проспекте, запрещены к публичному предложения или продаже, непосредственно или косвенно.
Запрещается распространять или публиковать данный проспект или любые другие материалы, рекламные объявления, связанные с публичным предложением и продажей любых таких ценных бумаг в любой юрисдикции, за исключением обстоятельств, которые приводят к выполнению применимых правил и норм данной юрисдикции. Лицам, получившим данный проспект, рекомендуется сообщить о таком получении и соблюдать любые ограничения, касающиеся продажи и распространения данного проспекта. Данный проспект не представляет собой предложение о продаже или рекомендации в отношении предложения купить любые ценные бумаги, упомянутые в данном проспекте в любой юрисдикции, в которой такое предложение или рекомендации не являются законными.

Дубайский международный финансовый центр

Данный проспект касается предложения ценных бумаг, освобождённого от регистрации, согласно Правилам предложения ценных бумаг Управления финансового регулирования и надзора Дубая (DFSA). Данный проспект предназначен для рассылки только лицам, указанным в Правилах предложения ценных бумаг DFSA. Данный проспект не может быть направлен или предоставлен для консультации какому-либо другому лицу. DFSA не несет ответственности за рассмотрение или проверку любых документов в связи с предложением ценных бумаг. DFSA не одобряло данный проспект или предпринятые действия для проверки указанной информации и не несет ответственности за данный проспект. Ценные бумаги, к которым имеет отношение данный проспект, могут быть неликвидными и/или подвержены ограничениям в отношении их перепродажи. Потенциальные покупатели предлагаемых ценных бумаг самостоятельно проводят должную проверку в отношении ценных бумаг. Если Вы не понимаете содержание данного проспекта, Вам следует проконсультироваться с уполномоченным финансовым консультантом.

Европейская экономическая зона

В отношении каждого государства-участника европейской экономической зоны, который применяет Директиву ЕС о проспекте эмиссии (каждое из них – "Соответствующее государство-участник"), публичное предложение о покупке любых ценных бумаг, которые являются предметом продажи, рассматриваемым в данном проспекте, может проводиться в любое время только в отношении нижеуказанных лиц с учетом указанных ограничений в соответствии с Директивой ЕС о проспекте эмиссии, если такие ограничения применяются в Соответствующем государстве-участнике:

(a) юридические лица, которые уполномочены или обязаны действовать на

финансовых рынках, либо, если это не так, чья корпоративная цель состоит исключительно в инвестировании в ценные бумаги;

(b) любое юридическое лицо, количество персонала которого в два или более раз превышает (1) среднее количество 250 сотрудников в течение прошлого финансового года; с (2) общим балансом более 43 000 000€ и (3) годовым чистым оборотом более 50 000 000€, как указано в его последней годовой или консолидированной отчетности;

(c) андеррайтеры по отношению к менее 100 физическим или юридическим лицам (кроме компетентных инвесторов, как определено в Директиве ЕС о проспекте эмиссии), которые должны получать предварительное согласие представителя для участия в таком публичном предложении; или

(d) в любых других обстоятельствах согласно Статье 3 (2) Директивы ЕС о проспекте эмиссии, при условии, что подобное предложение ценных бумаг не должно привести к требованию о публикации нами, продающими акционерами или андеррайтерами проспекта согласно Статье 3 Директивы ЕС о проспекте эмиссии.

В целях данного положения выражение "публичное предложение" в отношении любых ценных бумаг в любом Соответствующем государстве-участнике означает передачу в любой форме и любым способом достаточной информации о сроках предложения и предлагаемых ценных бумагах для обеспечения возможности для инвестора принимать решение о покупке ценных бумаг, поскольку данный термин может иметь различное значение в государствах-участниках при полном соблюдении Директивы ЕС о проспекте эмиссии, а выражение "Директива ЕС о проспекте эмиссии" означает Директиву 2003/71/ЕС и включает в себя любые соответствующие меры в каждом Соответствующем государстве-участнике.

Франция

Данный документ для публичного предложения ценных бумаг не был подготовлен в целях публичного предложения ценных бумаг во Франции в рамках применения Статьи L.411-1 французского Валютного и финансового кодекса и Статей 211-1 и последующих статей постановлений Управления по финансовым рынкам Франции (AMF) и поэтому он не был представлен в AMF для предварительного одобрения, и соответствующий проспект по ценным бумагам не был подготовлен.

Предложение и продажа ценных бумаг не производится и не будет производиться прямо или косвенно населению Франции, и ни данный документ, ни любой другой материал в целях предложения и продажи ценных бумаг, касающийся ценных бумаг, не были и не будут публично предлагаться населению во Франции, за исключением лиц, имеющих лицензию на предоставление инвестиционных услуг по управлению портфелем в интересах третьих лиц и (или) "компетентных инвесторов" (как определено в Статье L.411-2, D.411-1 и D.411-2 французского Валютного и финансового кодекса), и (или) ограниченного круга инвесторов (как определено в Статье L.411-2 и D.411-4 французского Валютного и финансового кодекса) при условии, что подобный документ или любой другой материал в отношении публичного предложения ценных бумаг, не будут переданы ими какому-либо лицу или воспроизведены (полностью или частично). Подобные "компетентные инвесторы" и ограниченный круг инвесторов, упомянутые в Статье L.411-2II2, уведомляются, что они должны действовать в этой связи за собственный счет, согласно условиям, изложенным в Статье L.411-2 французского Валютного и финансового кодекса и Статье 211-3 Постановлений AMF, и им запрещается повторно передавать, прямо или косвенно, ценные бумаги во Франции, если только это не требуется в соответствии с применяемыми правовыми нормами и регулирующими положениями, в частности с теми, которые касаются публичного предложения ценных бумаг (которые, в частности содержатся в Статьях L.411-1, L.412-1 и L.621-8 и последующих статьях французского Валютного и финансового кодекса).

Вы настоящим уведомляетесь о том, что в связи с покупкой указанных ценных бумаг, Вы действуете за собственный счет, согласно условиям, изложенным в Статье L.411-2 французского Валютного и финансового кодекса, и Статье 211-3 Постановлений AMF, и Вам запрещается повторно передавать, прямо или косвенно, ценные бумаги во Франции, если только это не требуется в соответствии с применяемыми правовыми нормами и регулирующими положениями, в частности с теми, которые касаются публичного предложения ценных бумаг (которые, в частности воплощены в Статьях L.411-1, L.411-2, L.412-1 и L.621-8 и последующих статьях французского Валютного и финансового кодекса).

Гонконг

Предложение и продажа АДА не производится и не будет производиться населению Гонконга, посредством какого-либо документа, за исключением (a) "профессиональных инвесторов", как определено в Законе о ценных бумагах и фьючерсах (Глава 571) Гонконга и любых правилах, соответствующих Закону о ценных бумагах и фьючерсах; (b) и других обстоятельств, которые не приводят к выпуску "проспекта" как определено в Законе о компаниях (Глава 32) Гонконга, либо которые не составляют публичное предложение в рамках Закона о компаниях.

Реклама, приглашения или документы в Гонконге или в другом месте, предназначенные для населения Гонконга, или если имеется вероятность, что население Гонконга будет ознакомлено с их содержанием (кроме случаев, когда это разрешено законодательством о ценных бумагах Гонконга), выпускаются в Гонконге или другом месте исключительно в отношении АДА, которые используются или предназначены для использования исключительно нерезидентами Гонконга или "профессиональными инвесторами" в рамках Закона о ценных бумагах и фьючерсах и любых правил, соответствующих Закону о ценных бумагах и фьючерсах.

ВНИМАНИЕ

Содержание данного документа не проверялось контрольными органами в Гонконге. Вам рекомендуется соблюдать осторожность в отношении проведения публичного предложения. Если Вы не уверены в отношении значения содержания данного документа, то Вам следует проконсультироваться с независимым специалистом.

Италия

Публичное предложение АДА не было зарегистрировано в Национальной комиссии Италии по акционерным обществам и биржам (CONSOB) согласно итальянскому законодательству о ценных бумагах. Соответственно, публичное предложение или продажа АДА не могут осуществляться в Италии, и копии настоящего документа или любого другого документа, касающегося АДА, не могут быть распространены в Италии, за исключением квалифицированных инвесторов, как определено в Статье 34-ter подраздел 1, параграф b Постановления CONSOB № 11971 от 14 мая 1999 года (с изменениями и дополнениями) (Регулирование деятельности эмитентов), либо в других обстоятельствах, когда предоставляется явно выраженное освобождение от ответственности по соблюдению ограничений публичного предложения согласно Законодательному акту № 58 от 24 февраля 1998 года (Сводный финансовый акт) или правилам Регулирования деятельности эмитентов, включая ограничения, предусмотренные согласно Статье 100 Финансового законодательства и Статьей 34 – ter правил о Регулировании деятельности эмитентов; *при условии, что* любое такое предложение или продажа АДА или распространение копий данного документа или любого

другого документа, касающегося АДА в Италии, (i) выполняются согласно всем применимым итальянским законам и постановлениям; (ii) выполняются согласно всем соответствующим ограничениям или процедурным правилам CONSOB в отношении предложения или продажи АДА; и (iii) выполняются только (a) банками, инвестиционными компаниями или финансовыми компаниями, зарегистрированными в специальном реестре, предусмотренном Статьей 107 Законодательного акта № 385 от 01 сентября 1993 года, в объеме, разрешенном для предложения и/или андеррайтинга финансовых инструментов в Италии согласно Сводному финансовому акту и соответствующим положениям по применению; или (b) иностранными банками или финансовыми организациями (контрольный пакет акций которых принадлежит одному или более банкам, расположенным в той же самой стране-участнице Европейского Союза), уполномоченными для предложения и распределения ценных бумаг в Итальянской республике согласно Статьям 15, 16 и 18 Закона о банках, в каждом случае действующими согласно всем применимым правовым нормам и регулирующим положениям.

Япония

АДА не были и не будут регистрироваться согласно Закону о финансовых инструментах и биржах Японии (Закон о финансовых инструментах и биржах). Соответственно, жители Японии не могут участвовать в публичном предложении АДА, и каждый андеррайтер согласился с тем, что он не будет предлагать или продавать АДА, прямо или косвенно, на территории Японии резидентам Японии (любое лицо, являющееся резидентом Японии, включая любую корпорацию или другое юридическое лицо, учрежденное согласно законодательству Японии), либо в интересах любого резидента или другим лицам для перепродажи или повторного предложения в Японии прямо или косвенно, кроме как в соответствии с требованиями по освобождению от регистрации, в соответствии с Законом о финансовых инструментах и биржах и любыми другими применимыми правовыми нормами, регулирующими положениями и правительственными постановлениями Японии.

Сингапур

Публичное предложение или приглашение участвовать в публичном предложении, которые являются предметом настоящего документа, могут осуществляться только лицам, указанными в настоящем документе. Кроме того, данный документ не соответствует определению проспекта согласно Закону о ценных бумагах о фьючерсных сделках Сингапура (Глава 289) ("**SFA**"), и, соответственно, установленная законом ответственность по SFA в отношении содержания настоящего документа не может быть применена.

Поскольку данный документ не был и не будет представлен в Финансовый орган Сингапура или зарегистрирован им, данный документ и любой другой документ или материал, имеющие отношение к предложению или продаже АДА, а также приглашение к подписке или покупке АДА, не могут быть распространены или распределены, при этом предложение и продажа АДА не может осуществляться, АДА не могут становиться предметом приглашения о покупке или подписке прямо или косвенно для резидентов Сингапура, за исключением следующих лиц: (i) институционального инвестора согласно Разделу 274 SFA; (ii) соответствующего лица или любого лица согласно Разделу 275 (1A) SFA, и согласно условиям, указанным в Разделе 275 SFA; либо (iii) в других случаях, согласно условиям любого другого применимого положения SFA.

При подписке на АДА или покупке АДА согласно Разделу 275 SFA соответствующим лицом, которое является:

(a) корпорацией (не является аккредитованным инвестором), единственной коммерческой

деятельностью которого является владение инвестициями и весь акционерный капитал которого принадлежит одному или более физическим лицам, каждое из которых является аккредитованным инвестором; или

(b) трастом (где доверенное лицо - не аккредитованный инвестор), чья единственная цель заключается во владении инвестициями, и где каждый бенефициар является аккредитованным инвестором,

акции, долговые обязательства и единицы акций и долговых обязательств данной корпорации либо права бенефициариев и право на доход от собственности не должны передаваться в течение шести месяцев после того, как такая корпорация или траст приобрели АДА согласно Разделу 275 SFA, за исключением следующих условий:

(1) если они передаются институциональному инвестору согласно Разделу 274 SFA или соответствующему лицу, определенному в Разделе 275 (2) SFA, или любому лицу в связи с предложением, которое сделано на условиях, что подобные акции, долговые обязательства, единицы акций и долговых обязательств данной корпорации или права на них и право на доход от собственности (траста) приобретаются не менее чем за 200 000 долларов США (или эквивалент в иностранной валюте) по каждой сделке, в наличных средствах или путем обмена ценных бумаг или других активов;

(2) при передаче не выплачивается компенсация; или

(3) в силу закона.

Принимая настоящий документ, получатель гарантирует, что он наделен правом получать такой документ согласно ограничениям, сформулированным выше, и соглашается быть связанным ограничениями, указанными в настоящем документе. Любой отказ соблюдать данные ограничения может рассматриваться как нарушение закона.

Испания

Данное публичное предложение наших АДА не было и не будет зарегистрировано испанским Национальным комитетом по рынку ценных бумаг ("**CNMV**"), и поэтому ни одна из наших АДА не может быть выставлена на продажу, продана или распределена каким-либо способом в Испании. Кроме того, не разрешается какая-либо перепродажа АДА в Испании, за исключением условий, которые не предусматривают публичное предложение ценных бумаг в Испании или в случае освобождения от обязательства опубликования проспекта, как указано в испанском законе о Рынке ценных бумаг ***(Лей 24/1988, 28 июля, дель Меркадо де Валорес),*** и согласно Королевскому указу 1310/2005 от 04 ноября и другим применимым регулирующим положениям (с изменениями и дополнениями, выполняемыми время от времени), либо без выполнения всех соответствующих законных и нормативных требований. Ни проспект, ни любое публичное предложение или рекламные материалы, касающиеся наших АДА, не были или не будут зарегистрированы CNMV, и поэтому они не предназначены для публичного предложения наших АДА в Испании.

Швейцария

Публичное предложение АДА в Швейцарии не разрешается, и листинг АДА на бирже SIX Swiss Exchange ("SIX") или на какой-либо другой фондовой бирже или регулируемой торговой площадке в Швейцарии не будет производиться.

Данный документ был подготовлен, не принимая во внимание стандарты раскрытия информации в отношении выпуска проспектов согласно Статье 652a или Статье 1156 Швейцарского кодекса обязательств или стандарты раскрытия информации для листинга проспектов согласно Статье 27 и последующим статьям Правил листинга SIX или правил листинга любой другой фондовой биржи или регулируемой торговой площадки в Швейцарии.

Ни данный документ, ни любой другой маркетинговый материал, касающийся АДА или публичного предложения, не могут быть опубликованы или предоставлены для всеобщего ознакомления в Швейцарии.

Ни данный документ, ни любые другие материалы, касающиеся публичного предложения или маркетинговые материалы, касающиеся предложения, нашей компании или АДА, не были и не будут зарегистрированы или одобрены каким-либо швейцарским контрольным органом. В частности, данный документ не будет представлен в FINMA, и предложение АДА не будет контролироваться FINMA, при этом предложение АДА не было и не будет разрешено Швейцарским федеральным законом в отношении коллективных инвестиционных схем ("**CISA**"). Защита инвесторов, предоставленная приобретателям долей в коллективных инвестиционных схемах согласно CISA, не распространяется на приобретателей АДА.

Объединенные Арабские Эмираты.

Данное публичное предложение не было одобрено или лицензировано Центральным банком Объединенных Арабских Эмиратов ("ОАЭ"), Управлением по ценным бумагам и товарным биржам ОАЭ и (или) любым другим соответствующим лицензирующим органом ОАЭ, включая любой лицензирующий орган, учрежденный согласно законодательству и постановлениям любой из свободных зон, организованных и действующих на территории ОАЭ, в частности **DFSA**, Надзорным органом Международного финансового центра Дубая ("**DIFC**"). Данное предложение АДА не рассматривается соответствующим образом как публичное предложение ценных бумаг в ОАЭ, DIFC и (или) любой другой свободной зоне согласно Закону о торговых компаниях, Федеральному закону № 8 1984 года (с изменениями и дополнениями), Правилам публичного предложения акций DFSA и Правилам Nasdaq по листингу публично размещаемых ценных бумаг Дубая. АДА не могут быть предложены для покупки населением в ОАЭ и (или) ни в одной из свободных зон ОАЭ.

АДА могут предлагаться и передаваться только ограниченному количеству инвесторов в ОАЭ или любой из свободных зон ОАЭ, которые классифицируются как квалифицированные инвесторы согласно соответствующему законодательству и правительственным постановлениям ОАЭ или соответствующей свободной зоны.

Соединенное королевство Великобритании и Северной Ирландии

Каждый андеррайтер утверждает и соглашается с тем, что:

(a) он только сообщил или обеспечил сообщение, сообщит или обеспечит сообщение о приглашении или рекомендации участвовать в инвестиционной деятельности (согласно Разделу 21 закона 2000 о Финансовых услугах и рынках ("**FSMA**")), полученных им в связи с выпуском или продажей АДА в условиях, при которых Раздел 21 (1) FSMA не может быть применен к нашей компании; и

(b) он выполняет и будет выполнять все применимые положения FSMA в отношении каких-либо действий, выполняемых им в отношении АДА на территории Соединенного королевства, или в другой связи с Великобританией.

ЗАТРАТЫ НА ПРОВЕДЕНИЕ ПУБЛИЧНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Мы оцениваем расходы в связи с выпуском и распределением наших АДА в связи с данным предложением без учета скидок и комиссий за андеррайтинг, следующим образом:

Регистрационный сбор SEC	45 000 долларов США
Расходы на печать и гравировку	120 000 долларов США
Расходы на правовое обеспечение	500 000 долларов США
Расходы на аудит	200 000 долларов США
Комиссия биржи NASDAQ	5000 долларов США
Взносы FINRA (Агентство по регулированию деятельности финансовых институтов)	45 000 долларов США
Прочие затраты	150 000 долларов США
Общая сумма	1 065 000 долларов США

Мы ожидаем, что общая сумма скидок и комиссий за андеррайтинг по АДА, проданным продающими акционерами, составит приблизительно _____ долларов США, или ___ % валовых доходов от предложения. Продающие акционеры несут ответственность по скидкам и комиссиям за андеррайтинг, связанным с данным публичным предложением.

Мы несем ответственность за расходы в связи с вышеуказанным публичным предложением АДА.

Все суммы в таблице – оценочные.

ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ

Компания "Скадден, Арпс, Слейт, Маар энд Флом ЛЛП" (Лондон, Великобритания) решает в наших интересах определенные правовые вопросы в связи с настоящим публичным предложением, касающиеся федерального закона о ценных бумагах Соединенных Штатов Америки. Действительность акций категории "B", являющихся базовыми по отношению к АДА, и другие правовые вопросы в отношении данного публичного предложения, касающиеся законодательства Кипра, в наших интересах решает компания "Антис Триантафилидес энд Санс ЛЛС". Определенные правовые вопросы в отношении настоящего публичного предложения акций, касающиеся федерального закона о ценных бумагах Соединенных Штатов Америки, в интересах андеррайтеров решает компания "Уайт энд Кейс ЛЛС" (Лондон, Великобритания). Определенные правовые вопросы в связи с настоящим публичным предложения АДА, касающиеся законодательства Кипра в интересах андеррайтеров решает компания "Хриссес Деметриадес энд Ко ЛЛС".

ЭКСПЕРТЫ

Сводная финансовая отчетность компании QIWI plc по состоянию на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 годов и за каждый год из трех лет, входящих в период, завершившийся 31 декабря 2012 года, представленная в настоящей публикации и заявлении о регистрации, была подвергнута аудиторской проверке независимой лицензированной аудиторской фирмой "Эрнст энд Янг ЛЛС", как изложено в их отчете и впоследствии представлено в настоящем документе; и включена на основании представления такого отчета, и на том основании, что данная фирма является экспертом в бухгалтерском учете и аудите.

ВОЗМОЖНОСТЬ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОБЛЮДЕНИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Наша компания зарегистрирована на Кипре, значительная часть наших активов и активов наших дочерних компаний расположены за пределами Соединенных Штатов Америки, и все члены нашего совета директоров проживают за пределами Соединенных Штатов Америки. Как следствие, вручение процессуальных документов нам или какой-либо из наших дочерних компаний или другим подобным лицам на территории Соединенных Штатов Америки может оказаться невозможным, равно как и исполнение решений суда США против кого-либо из вышеупомянутых компаний или лиц в какой-либо юрисдикции за пределами Соединенных Штатов Америки, включая те решения, которые касаются положений о гражданской ответственности законов США о ценных бумагах. К тому же могут возникнуть сложности с исполнением решений по первоначальным искам, вынесенных в какой-либо юрисдикции за пределами Соединенных Штатов Америки и касающихся обязательств, определяемых законами США о ценных бумагах.

Более того, большая часть наших активов и активов наших дочерних компаний находится в России. Решения суда, вынесенные в любой юрисдикции за пределами России, в общем случае будут признаны российскими судами, только если (i) между Россией и страной, где было вынесено решение, существует международный договор, касающийся признания решений по гражданским искам, и (или) (ii) существует федеральный закон России, требующий признания и приведения в исполнение решений иностранных судов. Такой федеральный закон не был принят, и между Россией, с одной стороны, и Соединенными Штатами Америки, с другой стороны, такого договора не существует. Не существует общедоступных сведений о решениях, которые вынес суд в Соединенных Штатах Америки и которые были поддержаны и признаны выполнимыми в России. Кроме того, российские суды имеют ограниченный опыт в приведении в исполнение решений иностранных судов. Следовательно, истец, который добился окончательного решения суда в Соединенных Штатах Америки, скорее всего, должен будет вновь подавать иск в российский суд соответствующей подсудности.

Акционеры могут подавать иски либо в России, либо на Кипре, на основании применимости либо российского, либо кипрского права, исходя из конкретной ситуации.

ГДЕ МОЖНО НАЙТИ ДОПОЛНИТЕЛЬНУЮ ИНФОРМАЦИЮ

Мы подали в Комиссию по ценным бумагам и биржам заявление о регистрации по Форме F-1 (включая поправки и соответствующие приложения и добавления) в соответствии с законом "О ценных бумагах и биржах", касающемся АДА, которые будут продаваться в рамках настоящего предложения. Настоящий проспект, который является частью заявления о регистрации, не содержит всей информации, приведенной в заявлении о регистрации и всех приложений и добавлений к заявлению о регистрации. Более подробную информацию можно получить в заявлении о регистрации, а также приложениях и добавлениях, представленных в качестве его части. Если поданный документ представлен как приложение к заявлению о регистрации, вы можете обратиться к копии представленного документа. Каждый краткий обзор или конспект документа в настоящем проспекте, представленный как приложение к заявлению о регистрации, ссылающийся на определенные пункты, разделы или параграфы такого приложения, рассматривается во всей своей полноте как полное содержание данного приложения.

На нас распространяются требования, касающиеся периодического представления отчетности, и другие информационные требования закона "О ценных бумагах и биржах", которые применяются к иностранным частным эмитентам. Будучи иностранным частным эмитентом, мы не подчиняемся правилам закона "О ценных бумагах и биржах", имеющим отношение к подаче и содержанию правомочных извещений, а наши руководители, директора и основные акционеры не будут подчиняться положениям об отчетности и возмещении прибыли, полученной при кратковременных колебаниях курса, которые содержатся в Разделе 16 закона "О ценных бумагах и биржах". К тому же, согласно положениям закона "О ценных бумагах и биржах", мы не обязаны сдавать периодическую отчетность в Комиссию по ценным бумагам и биржам так часто и оперативно, как обязаны это делать компании в Соединенных Штатах, чьи ценные бумаги зарегистрированы по условиям закона "О ценных бумагах и биржах". Однако мы обязаны подавать в Комиссию по ценным бумагам и биржам ежегодный отчет по форме F-20 не позднее 120 дней после окончания отчетного года, завершающегося 31 декабря 2013 года, и каждого последующего отчетного года. Отчет будет содержать финансовую отчетность, которая будет проверена независимой лицензированной аудиторской фирмой, которая затем представит свое заключение в отчете. Мы также намерены подавать в Комиссию по ценным бумагам и биржам отчет по форме 6-K, содержащий не подвергшуюся аудиту финансовую информацию за первые три квартала каждого отчетного года, не позднее 60 дней по окончании каждого квартала. Вы можете проверить и снять копии финансовой отчетности, отчетов и прочей информации, поданной в Комиссию по ценным бумагам и биржам в публичном справочном центре, который Комиссия по ценным бумагам и биржам содержит по адресу Ф. стрит, 100, С.-З., Вашингтон, округ Колумбия, 20549. Вы можете получить копии этих документов, направив письменный запрос в Комиссию по ценным бумагам и биржам и оплатив сбор за снятие копии. Чтобы получить информацию о часах работы справочного центра, вы можете позвонить по телефону 1-800-SEC-0330. Наши данные в Комиссии по ценным бумагам и биржам также доступны на сайте Комиссии по адресу: http://www.sec.gov.

ОГЛАВЛЕНИЕ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

QIWI plc и ее дочерние компании

Аудированная консолидированная финансовая отчетность

Отчет независимой лицензированной аудиторской фирмы	F-1
Консолидированная отчетность по финансовому состоянию на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 годов	F-2
Консолидированная отчетность по совокупному доходу на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 годов	F-5
Консолидированные отчетности по движению денежных средств на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 годов	F-8
Консолидированные отчетности об изменениях капитала на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 годов	F-13
Примечания к консолидированной финансовой отчетности на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 годов	F-16

Не прошедшая аудиторскую проверку промежуточная краткая консолидированная финансовая отчетность

Не прошедшая аудиторскую проверку краткая консолидированная финансовая отчетность о финансовом положении на 30 июня 2013 года и 31 декабря 2012 года	F-116
Не прошедшая аудиторскую проверку краткая консолидированная финансовая отчетность о совокупном доходе за полугодия, окончившиеся 30 июня 2013 года и 30 июня 2012 года	F-117
Не прошедшая аудиторскую проверку краткая консолидированная финансовая отчетность о движении денежных средств за полугодия, окончившиеся 30 июня 2013 года и 30 июня 2012 года	F-118
Не прошедшая аудиторскую проверку краткая консолидированная финансовая отчетность об изменениях капитала за полугодия, окончившиеся 30 июня 2013 года и 30 июня 2012 года	F-120
Примечания к не прошедшей аудиторскую проверку краткой консолидированной финансовой отчетности за полугодия, окончившиеся 30 июня 2013 года и 30 июня 2012 года	F-121

Перевод с имеющего безусловный приоритет оригинала на английском языке

Отчет независимой лицензированной аудиторской фирмы

Совет директоров и участники QIWI plc

Мы провели аудиторскую проверку прилагаемой консолидированной отчетности по финансовому состоянию QIWI plc по данным на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг. и соответствующих консолидированных отчетов по совокупному доходу, по изменениям капитала и по движению денежных средств для каждого года из трех лет, входящих в период, завершившийся 31 декабря 2012 года. За данную консолидированную финансовую отчетность несет ответственность менеджмент Компании. Наша ответственность заключается в представлении заключения относительно данной консолидированной финансовой отчетности на основе проведенной нами аудиторской проверки.

Мы провели аудиторскую проверку в соответствии со стандартами Совета по надзору за отчетностью публичных компаний (Соединенные Штаты Америки). В соответствии с данными стандартами мы обязаны планировать и проводить аудит таким образом, чтобы получить достаточную уверенность в том, что финансовая отчетность не содержит существенного искажения сведений. В задачи нашего аудита не входила проверка внутреннего контроля Компании за финансовой отчетностью. В задачи нашего аудита входило рассмотрение аспектов внутреннего контроля за составлением финансовой отчетности как основы для разработки надлежащих в сложившихся обстоятельствах аудиторских процедур, но не в целях представления заключения по вопросу эффективности внутреннего контроля Компании за составлением финансовой отчетности. Следовательно, мы не представляем такого заключения. Аудит также включал в себя выборочную проверку доказательств, подтверждающих суммы и информацию, раскрываемую в финансовой отчетности, оценку применяемых принципов бухгалтерского учета и существенных выводов, сделанных менеджментом, а также оценку общего представления финансовой отчетности. Мы полагаем, что наша аудиторская проверка обеспечивает достаточное обоснование для такого заключения.

По нашему мнению, в вышеуказанной консолидированной финансовой отчетности представлены точные данные во всех существенных отношениях, отчеты по консолидированному финансовому состоянию QIWI plc на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 гг., финансовым показателям и движению денежных средств за каждый год из трех лет, входящих в период, завершившийся 31 декабря 2012 года, соответствуют Международным стандартам финансовой отчетности (МСФО), принятым в Европейском Союзе, и МСФО в редакции, опубликованной СМСФО.

/подписано/ "Эрнст энд Янг ЛЛС"
Москва, Россия
18 марта 2013 года

QIWI plc

Консолидированная отчетность по финансовому состоянию
На 31 декабря 2012 года
(в тысячах рублей, за исключением данных в пересчете на акцию)

	Примечания	На 31 декабря 2010	На 31 декабря 2011	На 31 декабря 2012
		Рубли (000)	**Рубли (000)**	**Рубли (000)**
Активы				
Внеоборотные активы				
Имущество и оборудование	11	157 013	167 871	105 653
Гудвилл и прочие нематериальные активы	12, 13	2 071 970	2 028 526	1 975 930
Долгосрочные долговые инструменты	33	316 640	630 327	616 473
Долгосрочные ссуды	14	22 408	206 832	185 384
Инвестиции в ассоциированные предприятия	7	4 101	34 656	100 436
Производные финансовые активы	33	8 601	8 601	-
Отложенные налоговые активы	29	108 480	98 437	101 805
Долгосрочные авансовые платежи по аренде	15	353 107	-	-
Долгосрочные авансовые платежи по НДС	15	63 559	-	-
Прочие внеоборотные активы		150	18 305	16 377
Итого внеоборотных активов		**3 106 029**	**3 193 555**	**3 102 058**
Оборотные активы				
Товарно-материальные запасы		41 539	53 243	22 761
Дебиторская задолженность по торговым и иным операциям	16	1 950 960	2 704 827	3 437 671
Краткосрочные ссуды	14	50 967	51 107	324 086
Краткосрочные долговые инструменты	33	1 161 663	303 704	1 751 119
Авансовые платежи по налогу на прибыль		153 148	81 226	37 835
НДС и прочие налоги к получению		65 217	62 133	19 511
Денежные средства и их эквиваленты	17	6 891 881	8 810 441	9 943 160
Краткосрочные авансовые платежи по аренде	15	70 621	-	-
Прочие оборотные активы	18	24 235	45 386	70 573
Итого оборотных		**10 410 231**	**12 112 067**	**15 606 716**

QIWI plc

Консолидированная отчетность по финансовому состоянию
На 31 декабря 2012 года
(в тысячах рублей, за исключением данных в пересчете на акцию)

активов				
Суммарные активы		**13 516 260**	**15 305 622**	**18 708 774**
Капитал и обязательства				
Акционерный капитал, приходящийся на держателей акций родительской компании				
Долевой капитал	18	890	890	904
Дополнительный оплаченный капитал		1 876 104	1 876 104	1 876 104
Прочий резерв		5 909	32 811	101 124
Нераспределенная прибыль		422 623	526 079	569 317
Резерв по курсовым разницам		1 557	6 015	705
Итого акционерный капитал, приходящегося на держателей акций родительской компании		**2 307 083**	**2 441 899**	**2 548 154**
Доля меньшинства		41 250	(87 020)	(49 311)
Итого акционерный капитал		**2 348 333**	**2 354 879**	**2 498 843**
Отсроченные обязательства				
Долгосрочные займы	20	30 508	67 810	38 762
Долгосрочная отложенная выручка		29 248	30 385	43 605
Отложенные налоговые обязательства	29	83 967	54 402	44 065
Прочие отсроченные обязательства		33 559	20 781	-
Итого долгосрочных обязательств		**177 282**	**173 378**	**126 432**
Краткосрочные обязательства				
Краткосрочные займы	20	36 414	122 203	26 105
Расчеты с поставщиками и прочая кредиторская задолженность	21	9 577 501	11 093 791	14 934 194
Суммы, причитающиеся клиентам, и суммы, причитающиеся банкам	22	1 240 057	1 392 366	944 549
Кредиторская задолженность по налогу на прибыль		4 232	21 784	9 558
Кредиторская задолженность по НДС и прочим налогам		121 730	133 160	138 742
Отложенная выручка		9 586	9 097	30 048
Прочие краткосрочные		1 125	4 964	303

QIWI plc

Консолидированная отчетность по финансовому состоянию
На 31 декабря 2012 года
(в тысячах рублей, за исключением данных в пересчете на акцию)

обязательства			
Итого краткосрочных обязательств	**10 990 645**	**12 777 365**	**16 083 499**
Итого акционерный капитал и обязательств	**13 516 260**	**15 305 622**	**18 708 774**

Сопроводительные примечания составляют неотъемлемую часть данной консолидированной финансовой отчетности

Перевод с имеющего безусловный приоритет оригинала на английском языке

QIWI plc

Консолидированная отчетность по совокупному доходу

За год, завершившийся 31 декабря 2012 года

(в тысячах рублей, за исключением данных в пересчете на акцию)

		На конец года, 31 декабря		
	Примечания	**2010**	**2011**	**2012**
	2.1	**Рубли (000)**	**Рубли (000)**	**Рубли (000)**
Выручка	23	6 157 635	8 158 097	8 911 438
Текущие расходы и издержки:				
Издержки, связанные с получением прибыли (за вычетом износа и амортизации)	24	3 750 969	5 572 609	5 454 288
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	25	1 418 739	1 543 688	1 838 797
Износ и амортизация		171 466	140 598	129 051
Обесценение нематериальных активов		-	-	3 636
Прибыль от основной деятельности		**816 461**	**901 202**	**1 485 666**
Отрицательный гудвилл	5	-	14 765	-
Доход / (убыток) от продажи дочерних компаний	8	7 089	7 024	(1 027)
Изменение справедливой стоимости производных финансовых активов		8 601	-	(328)
Прочий доход	26	20 577	9 620	16 669
Прочие расходы	27	(34 453)	(73 182)	(28 738)
Чистый курсовой убыток		(286)	(12 083)	(21 126)
Доля в убытках ассоциированных предприятий	7	-	(22 926)	(13 236)
Доход по процентам		5 393	6 146	25 510

Расход по процентам		(2 145)	(4 064)	(7 520)
Прибыль от непрерывной деятельности до уплаты налога		**821 237**	**826 502**	**1 455 870**
Расходы по налогу на прибыль	29	(204 346)	(240 523)	(407 729)
Чистая прибыль от непрерывной деятельности		**616 891**	**585 979**	**1 048 141**
Прекращенная деятельность				
Прибыль / (убыток) от прекращенной деятельности	8	137 731	(156 255)	(240 363)
Чистая прибыль		**754 622**	**429 724**	**807 778**
Приходящаяся на:				
Акционеры материнской компании		693 399	519 993	910 138
Доля меньшинства		61 223	(90 269)	(102 360)
Прочий совокупный доход				
Курсовая разница по пересчету от зарубежной деятельности		(10 770)	2 907	2 477
Итого совокупного дохода, за вычетом налогов		**743 852**	**432 631**	**810 255**
приходящегося на:				
Акционеров материнской компании		683 204	524 451	912 095
Долю меньшинства		60 648	(91 820)	(101 840)
Прибыль на акцию (в российских рублях):				
Основная; прибыль, приходящаяся на держателей обыкновенных акций родительской компании	10	13,33	10,00	17,50
Основная; прибыль от непрерывной деятельности, приходящаяся на держателей обыкновенных акций родительской компании	10	12,07	11,46	20,72
Разводненная; прибыль, приходящаяся на держателей обыкновенных акций родительской компании	10	13,17	10,00	17,50
Разводненная; прибыль от непрерывной деятельности, приходящаяся на держателей	10	11,91	11,46	20,72

обыкновенных акций
родительской компании

Перевод с имеющего безусловный приоритет оригинала на английском языке

QIWI plc

Консолидированная отчетность по движению денежных средств

за год, завершившийся 31 декабря 2012 года

(в тысячах рублей, за исключением данных в пересчете на акцию)

	На конец года, 31 декабря			
	Примечания	**2010**	**2011**	**2012**
	2.1	**Рубли (000)**	**Рубли (000)**	**Рубли (000)**
Поступления средств от основной деятельности				
Прибыль от непрерывной деятельности до уплаты налога		**821 237**	**826 502**	**1 455 870**
Прибыль / (убыток) от прекращенной деятельности до уплаты налогов		**198 805**	**(137 568)**	**(233 535)**
Прибыль до уплаты налогов		1 020 042	688 934	1 222 335
Поправки к сверке прибыли до уплаты налога на прибыль и поступлением средств от основной деятельности				
Износ и амортизация	**11, 12**	**191 262**	**156 586**	**137 101**
Убыток / (доход) от продажи недвижимого имущества, производственных объектов и оборудования		**9 249**	**5 321**	**(91)**
Чистая курсовая прибыль (убытки)		**(3 391)**	**32 738**	**(22 770)**
Чистый расход / (доход) по процентам	**23**	**(57 801)**	**(130 646)**	**(243 490)**

Расходы на безнадежные долги / (возвращение долгов)	**14, 16**	**40 470**	**97 426**	**211 295**
Убыток / (доход) от ссуд, выданным по курсу, отличающемуся от рыночного	**26, 27**	**-**	**30 993**	**(8 042)**
Изменение в финансовых активах, учитываемых по справедливой стоимости, с отражением в прибыли и убытках	**33**	**(8 601)**	**-**	**328**
Обесценение недвижимого имущества, производственных объектов и оборудования, а также нематериальных активов	**11, 12**	**27 037**	**-**	**4 697**
Прибыль от продажи дочерних компаний и прекращенной деятельности	**8**	**(7 089)**	**(39 859)**	**(45 519)**
Убыток, поставленный на баланс при перерасчете справедливой стоимости, до классификации в качестве активов, предназначенных для продажи	**8**	**-**	**-**	**167 333**
Доля прибыли за период, приходящаяся на неконтролирующих акционеров и отраженная как обязательство	**27**	**17 384**	**16 609**	**24 298**
Убыток от приобретения неконтрольного пакета, отнесенный к разряду обязательств	**6**	**-**	**12 252**	**-**
Отрицательный гудвилл	**5**	**-**	**(14 765)**	**-**

Доля в убытках ассоциированных предприятий	**7**	**-**	**28 740**	**13 236**
Обесценение гудвилла компании	**13, 12**	**2 934**	**8 225**	**-**
Выплаты на основе долевых инструментов		**-**	**-**	**65 718**
Прочее		**(843)**	**11 910**	**2 262**
Прибыль от основной деятельности до изменений в оборотном капитале		1 230 653	904 464	1 528 691
(Рост) / сокращение задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности		**4 646 356**	**(703 506)**	**(1 028 028)**
(Рост) / сокращение предоплаты аренды		**(487 287)**	**225 700**	**-**
(Рост) / сокращение прочих оборотных активов		**5 268**	**(27 816)**	**848**
Увеличение товарно-материальных запасов		**(17 229)**	**(17 486)**	**(9 589)**
Увеличение / (сокращение) сумм, причитающиеся клиентам, и сумм, причитающиеся банкам		**595 882**	**152 309**	**(490 038)**
Увеличение кредиторской задолженности и начислений		**989 369**	**1 575 986**	**4 041 454**
Ссуды от банковской деятельности		**(28 554)**	**(39 518)**	**(324 199)**
Денежные средства от основной деятельности		6 934 458	2 070 133	3 719 139
Полученные проценты		**51 671**	**174 409**	**170 904**

Выплаченные проценты	**(4 521)**	**(6 088)**	**(6 608)**
Уплаченный налог на прибыль	**(462 272)**	**(189 650)**	**(384 281)**
Чистые свободные средства от основной деятельности	6 519 336	2 048 804	3 499 154

		На конец года, 31 декабря		
	Примечания	**2010**	**2011**	**2012**
	2.1	**Рубли (000)**	**Рубли (000)**	**Рубли (000)**
Поступление средств от инвестиционной деятельности				
Приобретение недвижимого имущества, производственных объектов и оборудования		**(97 291)**	**(90 906)**	**(35 587)**
Доход от продажи недвижимого имущества, производственных объектов и оборудования		**3 433**	**5 093**	**5 349**
Приобретение нематериальных активов		**(56 457)**	**(47 941)**	**(42 229)**
Выданные ссуды		**(34 877)**	**(23 576)**	**(17 752)**
Погашение выданных ссуд		**10 879**	**2 985**	**33 638**
Приобретение долговых инструментов		**(1 515 263)**	**(635 011)**	**(1 649 547)**
Доход от погашения долговых инструментов		**200 000**	**1 143 750**	**289 500**
Приобретение инвестиций в ассоциированных предприятиях		**(4 101)**	**(4 240)**	**(92 859)**

Приобретение акций дочерних компаний, чистая сумма полученных средств	**5**	**132 386**	**(11 955)**	**(1 062)**
Чистый приток денежных средств от продажи дочерних компаний	**8**	**9 789**	**1 166**	**12 931**
Чистые свободные средства от инвестиционной деятельности		(1 351 502)	339 365	(1 497 618)
Поступление средств от финансовой деятельности				
Поступления от заимствований		**90 411**	**48 221**	**52 253**
Погашение выданных долговых обязательств		**(4 768)**	**(8 421)**	**(16 297)**
Возврат заемных средств		**(82 139)**	**(15 916)**	**(3 395)**
Чистый доход / (издержки) от превышения кредитного лимита		**5 361**	**2 132**	**(47 452)**
Операции с неконтрольным пакетом		**29 790**	**9 748**	**10 340**
Прочая финансовая деятельность		**5 459**	**(22 177)**	**-**
Дивиденды, выплаченные владельцам Группы	**28**	**(370 327)**	**(424 720)**	**(865 687)**
Дивиденды, выплаченные держателям неконтрольного пакета	**28**	**(48 800)**	**(60 803)**	**(914)**
Чистые свободные средства, использованные в финансовой деятельности		(375 013)	(471 936)	(871 152)
Влияние изменений курса валюты на денежные средства и их эквиваленты		**(12 907)**	**2 327**	**2 335**
Чистое увеличение / (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов		4 779 914	1 918 560	1 132 719
Денежные средства и их эквиваленты на начало года		2 111 967	6 891 881	8 810 441
Денежные средства и их эквиваленты на конец года		6 891 881	8 810 441	9 943 160

QIWI plc

Консолидированная отчетность по движению денежных средств (продолжение)

за год, завершившийся 31 декабря 2012 года

(в тысячах рублей, за исключением данных в пересчете на акцию)

Перевод с имеющего безусловный приоритет оригинала на английском языке

QIWI plc

Консолидированная отчетность по изменениям капитала

за год, завершившийся 31 декабря 2012 года

(в тысячах рублей, за исключением данных в пересчете на акцию)

		Приходящийся на держателей акций родительской компании								
		Акционерный капитал								
	Прим.	**Количество выпущенных и находящихся в обращении акций**	**Сумма**	**Дополнительный вложенный капитал**	**Прочие резервы**	**Нераспределенная прибыль**	**Резерв по курсовым разницам**	**Итого**	**Доля меньшинства**	**Итого акционерный капитал**
На 31 декабря 2011 года		**15 000**	**890**	**1 876 104**	**32 811**	**526 079**	**6 015**	**2 441 899**	**(87 020)**	**2 354 879**
Прибыль (убыток) за год		-	-	-	-	910 138	-	910 138	(102 360)	807 778
Пересчет иностранных валют		-	-	-	-	-	1 957	1 957	520	2 477
Итого совокупного дохода		-	-	-	-	**910 138**	**1 957**	**912 095**	**(101 840)**	**810 255**
Дробление акций	19	51 285 000	-	-	-	-	-	-	-	-
Выпуск акционерного капитала	19	700 000	14	-	-	-	-	14	-	14
Выплаты на основе долевых инструментов	34	-	-	-	65 718	-	-	65 718	-	65 718
Продажа дочерних компаний	8	-	-	-	-	-	(7 267)	(7 267)	132 718	125 451
Поступление от неконтрольного пакета без изменений в долевом участии		-	-	-	2 595	-	-	2 595	7 745	10 340
Дивиденды (16,67 на акцию)	28	-	-	-	-	(866 900)	-	(866 900)	-	(866 900)
Дивиденды выплаченные неконтрольному пакету	28	-	-	-	-	-	-	-	(914)	(914)
На 31 декабря 2012 года Российский рубль (000)		**52 000 000**	**904**	**1 876 104**	**101 124**	**569 317**	**705**	**2 548 154**	**(49 311)**	**2 498 843**

Перевод с имеющего безусловный приоритет оригинала на английском языке

QIWI plc

Консолидированная отчетность по изменениям капитала

за год, завершившийся 31 декабря 2012 года

(в тысячах рублей, за исключением данных в пересчете на акцию)

		Приходящийся на держателей акций родительской компании								
		Долевой капитал								
	Прим.	**Количество выпущенных и находящихся в обращении акций**	**Сумма**	**Дополнительный вложенный капитал**	**Прочие резервы**	**Нераспределенная прибыль**	**Резерв по курсовым разницам**	**Итого**	**Доля меньшинства**	**Итого акционерный капитал**
На 31 декабря 2010 года		**15 000**	**890**	**1 876 104**	**5 909**	**422 623**	**1 557**	**2 307 083**	**41 250**	**2 348 333**
Прибыль (убыток) за год		-	-	-	-	519 993	-	519 993	(90 269)	429 724
Пересчет иностранных валют		-	-	-	-	-	4 458	4 458	(1 551)	2 907
Итого совокупный доход		-	-	-	-	**519 993**	**4 458**	**524 451**	**(91 820)**	**432 631**
Долевое участие в изменениях в капитале ассоциированных предприятиях	7	-	-	-	31 508	-	-	31 508	-	31 508
Сделки с неконтрольным пакетом в дочерних компаниях	6	-	-	-	(1 555)	-	-	(1 555)	10 669	9 114
Приобретение дочерних компаний		-	-	-	-	-	-	-	(1 287)	(1 287)
Прочие изменения в капитале		-	-	-	(3 051)	-	-	(3 051)	8 850	5 799
Дивиденды (8,01 на акцию)	28	-	-	-	-	(416 537)	-	(416 537)	-	(416 537)
Дивиденды неконтрольному пакету	28	-	-	-	-	-	-	-	(54 682)	(54 682)
На 31 декабря 2011 года		**15 000**	**890**	**1 876 104**	**32 811**	**526 079**	**6 015**	**2 441 899**	**(87 020)**	**2 354 879**

Перевод с имеющего безусловный приоритет оригинала на английском языке

QIWI plc

Консолидированная отчетность по изменениям капитала

за год, завершившийся 31 декабря 2012 года

(в тысячах рублей, за исключением данных в пересчете на акцию)

		Приходящийся на держателей акций родительской компании								
		Долевой капитал								
	Прим.	**Количество выпущенных и находящихся в обращении акций**	**Сумма**	**Дополнительный вложенный капитал**	**Прочие резервы**	**Нераспределенная прибыль**	**Резерв по курсовым разницам**	**Итого**	**Доля меньшинства**	**Итого акционерный капитал**
На 31 декабря 2009 года		**15 000**	**890**	**1 876 104**	**(8 582)**	**103 223**	**11 752**	**1 983 387**	**20 791**	**2 004 178**
Прибыль (убыток) за год		-	-	-	-	693 399	-	693 399	61 223	754 622
Пересчет иностранных валют		-	-	-	-	-	(10 195)	(10 195)	(575)	(10 770)
Итого совокупный доход		-	-	-	-	**693 399**	**(10 195)**	**683 204**	**60 648**	**743 852**
Сделки с долей меньшинства в дочерних компаниях	6	-	-	-	31 456	-	-	31 456	(2 562)	28 894
Приобретение дочерних компаний		-	-	-	(1 800)	-	-	(1 800)	6 079	4 279
Пут-опционы в отношении неконтрольного пакета	33	-	-	-	(8 273)	-	-	(8 273)	-	(8 273)
Прочие изменения в капитале		-	-	-	(6 892)	-	-	(6 892)	5 094	(1 798)
Дивиденды (7,19 на акцию)	28	-	-	-	-	(373 999)	-	(373 999)	-	(373 999)
Дивиденды доле меньшинства	28	-	-	-	-	-	-	-	(48 800)	(48 800)
На 31 декабря 2010 года		**15 000**	**890**	**1 876 104**	**5 909**	**422 623**	**1 557**	**2 307 083**	**41 250**	**2 348 333**

QIWI plc

Примечания к консолидированной отчетности

за год, завершившийся 31 декабря 2012 года

(в тысячах рублей, за исключением данных в пересчете на акцию)

1. Корпоративная информация и описание коммерческой деятельности

QIWI plc (ранее известная как QIWI Limited) была зарегистрирована 26 февраля 2007 года на Кипре в качестве общества с ограниченной ответственностью OE Investment, согласно кипрскому закону "О Компаниях", глава 113. Юридический адрес Компании: Кеннеди-авеню 12-14, бизнес-центр Кеннеди, 2 этаж, офис 203, индекс 1087, Никосия, Кипр. 13 сентября 2010 года директора Компании приняли решение переименовать Компанию из OE Investments Limited в QIWI Limited. 25 февраля 2013 года директора Компании приняли решение изменить организационно-правовую форму Компании с QIWI Limited на QIWI plc. Представление консолидированной финансовой отчетности было назначено на 18 марта 2013 года.

QIWI plc и ее дочерние компании (совместно "Группа") работают с системами электронных онлайн-платежей главным образом в России, Казахстане, Молдове, Беларуси, Румынии, Соединенных Штатах Америки (США) и Объединенных Арабских Эмиратах (ОАЭ), а также занимаются банковскими операциями, обеспечивающими проведение платежей.

Компания была образована в качестве холдинговой компании в рамках сделки по слиянию компаний, когда ЗАО "Объединенная система моментальных платежей" и ЗАО "и-порт Группа компаний" были объединены путем долевого участия в Компании. Сделка была произведена как слияние, в котором ЗАО "Объединенная система моментальных платежей" была обозначена как приобретающая сторона.

19 ноября 2012 года Группа подписала договор о принципах деятельности с компанией "Виза", который позволил связать продукт Группы QIWI Wallet с картами "Виза" в определенных странах и расширить коммерческую деятельность Группы. До 19 ноября 2012 года продукт Visa QIWI Wallet назывался QIWI Wallet.

Никто из прямых или непрямых акционеров не обладает контролем над Компанией. Следовательно, у Группы нет конечной материнской компании.

Информация об основных дочерних компаниях Компании содержится в Примечании 6.

2. Принципы, лежащие в основе подготовки консолидированной финансовой отчетности

2.1 Основы подготовки

Консолидированная финансовая отчетность была подготовлена на основании фактической стоимости приобретения, за исключением производных финансовых инструментов, цена которых была определена на основании справедливой стоимости. Консолидированная финансовая отчетность представлена в российских рублях, а все значения округлены до тысячных (000), если не указано иное.

Бухгалтерский учет Группы, как и ее отчетность, ведется и предоставляется в соответствии с требованиями национального законодательства о бухгалтерском учете. Обособленная финансовая отчетность дочерних компаний готовится в соответствующих официальных валютах (см. Примечание 3.3 ниже).

В соответствии с Постановлением Европейского Союза № 1606/2002 от 19 июля 2002 года, консолидированная финансовая отчетность за 2012 год была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), принятыми в Европейском Союзе (опубликованы на сайте http://ec.europa.eu/internal_market/accounting/ias/index_en.htm). Представленные сравнительные показатели за 2011 год были составлены с использованием тех же основ подготовки. В отношении отчетности Группы за отчетные периоды нет различий между стандартами учета и их интерпретациями, принятыми в Европейском Союзе, и стандартами и интерпретациями, изданными Советом по международным стандартам финансовой отчетности (СМСФО). Следовательно, отчетность Группы подготовлена в соответствии со стандартами СМСФО и их интерпретациями в том виде, в каком они были изданы СМСФО. Данная сводная финансовая отчетность опирается на основообразующие данные бухгалтерского учета, должным образом скорректированные и переклассифицированные для объективного представления в соответствии с МСФО. Корректировка МСФО включает в себя и оказывает влияние, но не ограничивается такими основными областями, как консолидация, учет дохода, начисления, отложенное налогообложение, корректировка справедливой стоимости, объединение компаний и обесценение.

Группа перешла на МСФО в редакции, одобренной СМСФО и ЕС (см. выше) применив МСФО (IFRS) 1 "Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности" в своей финансовой отчетности по стандартам МСФО за год, завершившийся 31 декабря 2008 года, и 1 января 2007 года стало датой перехода на МСФО. На момент перехода, согласно МСФО (IFRS) 1, от применяющего их впервые требовалось раскрыть акты сверки счетов, которые предоставили бы достаточную информацию для того, чтобы понять существенные корректировки балансового отчета; кроме того, требовалось сверить данные по акционерному капиталу, представленные в соответствии с Общепринятыми принципами бухгалтерского учета (GAAP), применявшимися ранее, с данными по акционерному капиталу в соответствии с МСФО. На момент перехода на МСФО основная деятельность Компании велась в России и СНГ. Ранее Компания не готовила сводную финансовую отчетность и пришла к выводу, что сверка ее сводной финансовой отчетности Компании, предусмотренной по МСФО, с отдельной финансовой отчетностью ее материнской компании не будет иметь особого значения. МСФО (IFRS) 1 "Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности" позволяет впервые переходящим на МСФО прибегнуть к некоторым исключениям из общего требования о применении МСФО с декабря 2007 года и ранее. Группа прибегла к следующим исключениям: суммарная курсовая разница для всех зарубежных операций была признана нулевой на 1 января 2007 года.

МСФО (IFRS) 1 также запрещает применение некоторых аспектов других МСФО с приданием им обратной силы. В связи с этим приблизительные показатели на момент перехода на МСФО приведены в соответствие с показателями, представленными дочерними компаниями Группы на те же даты в соответствии с требованиями местных Общепринятых принципов бухгалтерского учета (после корректировки, проведенной с целью отразить любые различия в учетной политике).

Группа не прибегла к другим исключениям, разрешенным или требуемым МСФО (IFRS) 1.

2.2 Основы консолидации

Консолидированная финансовая отчетность включает в себя финансовую отчетность компании QIWI plc и ее дочерних компаний на 31 декабря каждого года.

Дочерние компании были полностью консолидированы с даты слияния, когда Группа получила контроль, и сохраняются консолидированными до тех пор, пока существует такой контроль. Финансовая отчетность дочерних компаний готовится для тех же периодов, что и для материнской компании, с использованием той же учетной политики.

Все внутригрупповые сальдо, доходы, издержки и нереализованные прибыли и убытки, ставшие результатом внутригрупповых сделок, исключаются полностью, за исключением курсовой прибыли и убытков, ставших результатом внутригруппового займа.

Доля меньшинства, являющийся акционерным капиталом в дочерней компании, не относится, прямо или косвенно, на счет материнской компании. Доля меньшинства на конец отчетного периода представляет собой долю неконтрольного пакета акционеров в справедливой стоимости идентифицируемых активов и обязательств дочерней компании на дату поглощения и долю неконтрольного пакета в движении капитала с даты объединения.

Доля меньшинства представлен в отчете о полном доходе и в разделе об акционерном капитале в сводном финансовом отчете о финансовом положении, отдельно от акционерного капитала акционеров материнской компании. Убытки дочерней компании относятся на счет неконтрольного пакета даже в том случае, если это приведет к дефициту баланса. Приобретение и продажа неконтрольного пакета проводятся как операции с акционерным капиталом. Проданные пут-опционы в отношении неконтрольного пакета, приобретенного без встречного предоставления отдельно от объединения компаний, учитываются как финансовое обязательство на дату поглощения, и относятся к категории *"Прочие резервы"*. Финансовое обязательство измеряется по справедливой стоимости суммы его погашения. Все последующие изменения в балансовой стоимости финансового обязательства засчитываются в прибыль или убыток материнской компании. Исполнение таких пут-опционов считается приобретением неконтрольного пакета: Группа списывает с баланса финансовое обязательство и ставит на баланс соответствующее увеличение акционерного капитала, используя тот же компонент *"Прочие резервы"*. Если срок действия пут-опциона истек без исполнения, финансовое обязательство переклассифицируется в *"Прочие резервы"*. Если Группа теряет контроль над дочерней компанией, она:

- Списывает с баланса активы (включая гудвилл компании) и обязательства дочерней компании по их балансовой стоимости на дату потери контроля
- Списывает с баланса балансовую стоимость неконтрольного пакета
- Списывает с баланса суммарную курсовую разницу, внесенную в акционерный капитал
- Ставит на баланс справедливую стоимость полученного возмещения
- Ставит на баланс справедливую стоимость удержанных капиталовложений
- Ставит на баланс положительное или отрицательное сальдо в прибыль или убытки
- Переклассифицирует долю материнской компании в показателях, ранее поставленных на баланс в прочем совокупном доходе финансового результата или нераспределенной выручки, сообразно обстоятельствам.

2.3 Изменения в учетной политике

Принятая учетная политика соответствует учетной политике предыдущего отчетного года за следующими исключениями. Группа приняла следующие новые и исправленные МСФО и интерпретации Международного комитета по интерпретации МСФО от 1 января 2012 года:

Стандарт	Суть изменения	Эффект
МСФО (IFRS) 1 (исправленный) Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности	Разъяснение явно выраженной гиперинфляции и отмена фиксированных сроков для переходящих на МСФО впервые.	Данные изменения не повлияли на финансовое положение или финансовые показатели Компании.
МСФО (IFRS) 7 (исправленный) Финансовые инструменты: Раскрытие информации	Усовершенствованные требования к снятию с баланса и раскрытию информации по финансовым активам.	Данные изменения существенно не повлияли на финансовое положение или финансовые показатели Компании.
МСФО (IAS) 12 (исправленный) Налоги на прибыль	Поправка разъясняет определение отложенного налога на инвестиции в недвижимость, измеряемые по справедливой стоимости и устанавливает опровержимую презумпцию, согласно которой отложенный налог на инвестиции в недвижимость, измеряемые по модели справедливой стоимости в МСФО (IAS) 40, должен определяться на том основании, что его балансовая стоимость будет возмещена через продажу. Сюда включено требование, согласно которому отложенный налог на неамортизируемые активы, измеряемые по модели переоценки в МСФО (IAS) 16, всегда должен измеряться на основании продажи.	Данные изменения существенно не повлияли на финансовое положение или финансовые показатели Компании.

2.4 Стандарты, изданные СМСФО и принятые в ЕС

До даты одобрения финансовой отчетности были опубликованы, но еще не вступили в силу на текущий отчетный период некоторые новые стандарты, интерпретации и поправки в существующих стандартах, и Группа приняла их заранее, а именно:

Стандарт	Суть изменения	Эффект
Поправки в МСФО (IFRS) 7	Поправки требуют от организации раскрывать информацию, касающуюся прав на проведение взаимозачетов и	Поправка вступает в силу для годичных периодов, с 1 января

Финансовые инструменты: Раскрытие информации - Переклассификация финансовых активов и финансовых обязательств	соответствующих договоренностей (например, дополнительных соглашений). Такое раскрытие предоставит пользователю информацию, полезную при оценке влияния договоренностей о взаимозачете на финансовое положение организации. Введены новые требования к раскрытию информации, касающиеся всех финансовых инструментов, в отношении которых применяется взаимозачет, в соответствии с МСФО (IAS) 32 "Финансовые инструменты: Представление информации". Раскрытие информации также необходимо для поставленных на баланс финансовых инструментов, которые регламентируются обладающим исковой силой генеральным соглашением о взаимозачете, вне зависимости от того, подлежат ли они взаимозачету в соответствии с МСФО (IAS) 32.	2013 года или позднее. В настоящее время Компания оценивает эффект данного стандарта на финансовое положение Компании и ее деятельность.
МСФО (IFRS) 10 *Консолидированная финансовая отчетность* МСФО (IAS) 27 *Отдельная финансовая отчетность*	МСФО (IFRS) 10 заменяет часть МСФО (IAS) 27 "*Консолидированная и отдельная финансовая отчетность"*, которая относится к представлению консолидированной финансовой отчетности. Сюда также включены вопросы, поднятые в ПКР (SIC) 12 "*Консолидация - организации специального назначения".* МСФО (IFRS) 10 устанавливает модель единого контроля, применяющуюся ко всем организациям, включая организации специального назначения. Изменения, вводимые МСФО (IFRS) 10, потребуют от руководства ответственного подхода к вопросу определения того, какие организации находятся под контролем, а, следовательно, требуют объединения с материнской компанией, по сравнению с теми требованиями, которые содержались в МСФО (IAS) 27.	Этот стандарт вступает в силу для годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее. В настоящее время Компания оценивает эффект данного стандарта на финансовое положение Компании и ее деятельность.
МСФО (IFRS) 12 *Раскрытие*	МСФО (IFRS) 12 включает все случаи раскрытия информации, которые ранее в	Этот стандарт вступает в силу для

информации об участии в других предприятиях	МСФО (IAS) 27 относились к сводной финансовой отчетности, а также случаи раскрытия информации, которые ранее были включены в МСФО (IAS) 31 и МСФО (IAS) 28. Эта раскрываемая информация касается доли организации в дочерних компаниях, совместных предприятиях, партнерах и структурных организациях. Также вводится ряд новых случаев раскрытия информации.	годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее. Данная поправка влияет только на представление информации и не оказывает влияния на финансовое положение или деятельность Компании.
МСФО (IFRS) 13 *Оценка справедливой стоимости*	МСФО (IFRS) 13 учреждает единый источник указаний по МСФО для оценки справедливой стоимости. МСФО (IFRS) 13 не меняет случаев необходимости использования справедливой стоимости, но предоставляет указания относительно способа ее оценки по условиям МСФО в случаях, когда применение справедливой стоимости требуется или допускается.	Этот стандарт вступает в силу для годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее. В настоящее время Компания оценивает эффект данного стандарта на финансовое положение Компании и ее деятельность.
МСФО (IAS) 1 *Представление финансовой отчетности – Представление иных составляющих совокупного дохода*	Поправки к МСФО (IAS) 1 меняют группировку статей, представленных в "Иных составляющих совокупного дохода". Статьи, которые могут быть переклассифицированы (или "переработаны") в финансовые результаты в определенный момент времени в будущем (например, при списании с баланса или погашении) будут представляться отдельно от статей, которые никогда не будут переклассифицированы.	Поправка вступает в силу для годичных периодов, с 1 января 2012 года или позднее. Данная поправка влияет только на представление информации и не оказывает влияния на финансовое положение или деятельность Компании.
МСФО (IFRS) 11 *Совместная деятельность*	МСФО (IFRS) 11 заменяет МСФО (IAS) 31 "*Участие в совместном предприятии*" и интерпретацию SIC-13 "*Совместно контролируемые организации: неденежные вклады со стороны*	Этот стандарт вступает в силу для годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее. В настоящее время

	предпринимателей". МСФО (IFRS) 11 устраняет возможность отчитаться за совместно контролируемые предприятия методом пропорциональной консолидации. Вместо этого совместно контролируемые предприятия, подпадающие под определение совместных предприятий, должны отчитываться методом долевого участия.	Компания оценивает эффект данного стандарта на финансовое положение Компании и ее деятельность.
МСФО (IAS) 28 (с поправками от 2011 года) *Инвестиции в ассоциированные и совместные предприятия*	Вследствие принятия новых МСФО (IFRS) 11 и МСФО (IFRS) 12, МСФО (IAS) 28 был переименован в МСФО (IAS) 28 *"Инвестиции в ассоциированные и совместные предприятия"*, и описывает применение метода долевого участия в инвестициях в совместные предприятия, помимо инвестиций в дочерние компании.	Поправка вступает в силу для годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее. В настоящее время Компания оценивает эффект данного стандарта на финансовое положение Компании и ее деятельность.
Поправки в МСФО (IFRS) 1 Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности - Государственные займы	13 марта 2012 года СМСФО опубликовал поправку в МСФО (IFRS) 1 "Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности". Поправки, регулирующие вопросы ссуд, полученных от государства по процентной ставке ниже рыночной, облегчают переходящим на МСФО требования к полному ретроспективному применению МСФО при представлении отчетности по этим ссудам в момент перехода. Они предоставляют такое же послабление переходящим на МСФО впервые, как и существующим предприятиям, которые готовят финансовую отчетность в случаях, когда применяется МСФО (IAS) 20 "Учет государственных субсидий и раскрытие информации о государственной помощи".	Поправки вступают в силу для годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее, допустимо заблаговременное применение. Компания не ожидает, что новый стандарт окажет существенное влияние на ее будущую финансовую отчетность.
Поправки в МСФО (IAS) 32 Финансовые	16 декабря 2011 года СМСФО опубликовал поправки в МСФО (IAS) 32 "Финансовые инструменты:	Поправки вступают в силу для годичных периодов, с 1 января

инструменты: Представление информации - Переклассификация финансовых активов и финансовых обязательств	представление информации - Переклассификация финансовых активов и финансовых обязательств". Поправки касаются противоречий в существующей практике при применении критериев переклассификации в МСФО (IAS) 32 "Финансовые инструменты: Представление информации", поясняют значение термина "в настоящее время имеет право на взаимозачет" и объясняют, что некоторые системы расчета брутто могут быть признаны равнозначными чистому погашению.	2014 года или позже; их требуется применять задним числом. Компания не ожидает, что новый стандарт окажет существенное влияние на ее будущую финансовую отчетность.

2.5. Стандарты, изданные СМСФО, но пока не вступившие в силу и не принятые в ЕС

Стандарты, опубликованные, но на момент представления финансовой отчетности Компании еще не вступившие в силу, и не принятые в ЕС, перечислены ниже. В список включены опубликованные стандарты и интерпретации, которые, по мнению Компании, окажут влияние на раскрытие информации, финансовое положение или результаты после применения в будущем. Компания планирует принять эти стандарты, когда они вступят в силу.

Стандарт	**Суть изменения**	**Эффект и дата вступления в силу**
МСФО (IFRS) 9 *Финансовые инструменты: Классификация и оценка*	МСФО (IFRS) 9 в изданной редакции отражает первую фазу работы СМСФО по замене МСФО (IAS) 39, и касается классификации и оценки финансовых активов и финансовых обязательств, согласно определению, данному в МСФО (IAS) 39. В рамках последующих фаз СМСФО рассмотрит учет хеджирования и обесценение финансовых активов.	Этот стандарт вступает в силу для годичных периодов, с 1 января 2015 года или позднее. Принятие первой фазы МСФО (IFRS) 9 повлияет на классификацию и оценку финансовых активов Компании, но, вероятно, не окажет влияния на классификацию и оценку финансовых обязательств. Для полной картины, Компания определит его эффект в совокупности

		с другими фазами, когда они будут опубликованы.
Консолидированная финансовая отчетность, совместная деятельность и раскрытие информации о материальной заинтересованности в других предприятиях: Руководство по переходу (Поправки в МСФО (IFRS) 10, МСФО (IFRS) 11 и МСФО (IFRS) 12).	28 июня 2012 года СМСФО опубликовал "Консолидированную финансовую отчетность, совместные соглашения и раскрытие информации о материальной заинтересованности в других предприятиях: Руководство по переходу (Поправки в МСФО (IFRS) 10, МСФО (IFRS) 11 и МСФО (IFRS) 12)". Поправки разъясняют некоторые аспекты в руководстве по переходу в МСФО (IFRS) 10 "Консолидированная финансовая отчетность". Поправки также предоставляют дополнительное послабление при переходе в МСФО (IFRS) 10, МСФО (IFRS) 11 "Совместная деятельность" и МСФО (IFRS) 12 "Раскрытие информации о материальной заинтересованности в других предприятиях", ограничивая требования по представлению скорректированной сравнительной информации только предшествующим сравнительным периодом. Кроме того, для раскрываемой информации, касающейся необъединенных структурных предприятий, поправки снимают требование о представлении сравнительной информации за периоды, предшествовавшие первому применению МСФО (IFRS) 12.	Поправки вступают в силу для годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее, которые совпадают с датой вступления в силу МСФО (IFRS) 10, 11 и 12. В настоящее время Компания оценивает эффект данного стандарта на финансовое положение Компании и ее деятельность.
Ежегодные усовершенствования, май 2012 года *Поправки в МСФО (IAS) 1* *Представление финансовой отчетности*	Разъяснение требований к сравнительной информации.	Усовершенствования вступают в силу для годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее. Компания не ожидает, что новый стандарт окажет существенное влияние на ее будущую финансовую отчетность.
Ежегодные усовершенствования, май 2012 года Поправки в МСФО (IAS) 16	Классификация вспомогательного оборудования.	Усовершенствования вступают в силу для годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее.

Основные средства		Компания не ожидает, что новый стандарт окажет существенное влияние на ее будущую финансовую отчетность.
Ежегодные усовершенствования, май 2012 года Поправки в МСФО (IAS) 34	Промежуточная финансовая отчетность и информация по сегментам для общего актива и пассива баланса.	Усовершенствования вступают в силу для годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее.
Промежуточная финансовая отчетность		Компания не ожидает, что новый стандарт окажет существенное влияние на ее будущую финансовую отчетность.
Ежегодные усовершенствования, май 2012 года	Данное усовершенствование поясняет, что организация, которая прекратила применять МСФО в прошлом и хочет, или обязана, применять МСФО, имеет возможность вновь применить МСФО (IFRS) 1. Если МСФО (IFRS) 1 не применяется снова, организация должна вновь оформить отчетность с применением обратной силы, как если бы она не прекращала применение МСФО.	Усовершенствования вступают в силу для годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее.
Поправки в МСФО (IFRS) 1 "Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности"		Компания не ожидает, что новый стандарт окажет существенное влияние на ее будущую финансовую отчетность.
Ежегодные усовершенствования, май 2012 года	Усовершенствование поясняет, что за налог на прибыль, возникающий из распределения собственникам капитала, им причитающегося, необходимо отчитываться в соответствии с МСФО (IAS) 12 "*Налоги на прибыль*".	Усовершенствования вступают в силу для годичных периодов, с 1 января 2013 года или позднее.
Поправки в МСФО (IAS) 32 Финансовые инструменты, представление информации		Компания не ожидает, что новый стандарт окажет существенное влияние на ее будущую финансовую отчетность.

Руководство Компании не завершило оценку влияния на учетную политику Компании Стандартов и интерпретаций, не вступивших в силу на 31 декабря 2012 года.

3. Краткое изложение учетной политики

Ниже изложены основные принципы учетной политики, используемой для подготовки данной консолидированной финансовой отчетности:

3.1 Объединение бизнеса и гудвилл

Объединения бизнеса учитываются по методу приобретения.

Группа изначально приняла для работы МСФО (IFRS) 3 "Объединения бизнеса" (2009 г.) и МСФО (IAS) 27 "Консолидированная и отдельная финансовая отчетность" (2009 г.) в отношении всех объединений бизнеса, которые проводились в течение финансового года, начавшегося 1 января 2009 года. Все объединения бизнеса, произошедшие до или после указанной даты, учитываются при помощи метода приобретения.

Под контролем понимаются полномочия управлять финансовой и операционной политикой предприятия с целью получения выгод от его деятельности. При определении контроля Группа учитывает потенциальные права голоса, которые действуют на данный момент. Датой приобретения признается дата передачи контроля покупателю. При определении даты приобретения и оценке того, перешел ли контроль от одного к другому лицу, используется субъективное суждение.

Передаваемое вознаграждение включает справедливую стоимость переданных активов, обязательств, возникших у Группы перед прежними собственниками приобретаемой компании, а также доли участия, выпущенные Группой. Передаваемое вознаграждение также включает справедливую стоимость любого условного вознаграждения и выплат на основе долевых инструментов приобретаемой компании, которые в обязательном порядке подлежат замене при объединении бизнеса (см. ниже). Если объединение бизнеса приводит к прекращению существовавших ранее отношений между Группой и приобретаемой компанией, Группа выявляет любые суммы, которые не являются частью того, что Группа и приобретаемая компания обменивают при объединении бизнеса. Группа учитывает для целей применения метода приобретения только вознаграждение, передаваемое за приобретаемую компанию, а также активы и обязательства, приобретенные и принятые взамен приобретаемой компании. Если объединение бизнеса осуществляется поэтапно, справедливая стоимость доли участия, которой Группа ранее владела в приобретаемой компании, на дату приобретения подлежит переоценке по справедливой стоимости на дату приобретения в составе прибыли или убытка.

Любое условное вознаграждение, передаваемое покупателем, учитывается по справедливой стоимости на дату приобретения. Последующие изменения справедливой стоимости условного вознаграждения, которое рассматривается в качестве актива или обязательства, учитываются в соответствии с МСФО (IAS) 39 в составе прибыли или убытка, либо как изменение прочего совокупного дохода. Если условное вознаграждение классифицируется как капитал, оно не подлежит переоценке.

Последующие расчеты учитываются в составе капитала. В случаях, когда условное вознаграждение не попадает под действие МСФО (IAS) 39, оно оценивается в соответствии с соответствующим стандартом МСФО.

Условное обязательство приобретаемой компании принимается при объединении бизнеса только при условии, что такое обязательство представляет собой существующее обязательство и возникает в результате прошлого события, и его справедливая стоимость может быть оценена с достаточной степенью надежности.

Группа оценивает любой Доля меньшинства как свою пропорциональную долю в идентифицируемых чистых активах приобретаемой компании.

Группа классифицирует доли меньшинства в капитале своих дочерних компаний – обществ с ограниченной ответственностью (по закону "ООО") – как финансовые обязательства, а не как долю капитала, так как данные доли не считаются субординированными по отношению к

другим классам инструментов, в частности, по отношению к долевым инструментам материнской компании, поскольку участники данных обществ с ограниченной ответственностью имеют право потребовать от Компании выплаты их доли чистых активов. Суммы таких финансовых обязательств входят в состав прочих долгосрочных обязательств. Связанные с этим последствия для чистого дохода, включая сделки с таким неконтрольным пакетом, включаются в состав прочих доходов или убытков. На 31 декабря 2012 года размер неконтрольного пакета, включенного в состав прочих долгосрочных обязательств, был равен нулю (2011 — 12 508; 2010 — 25 179) (Примечание 33).

Операционные расходы, понесенные Группой в связи с объединением бизнеса, такие как комиссия посредника, оплата юридических услуг, услуг по проведению оценки деятельности приобретаемого предприятия, а также прочих профессиональных и консультационных услуг, отражаются в период возникновения (были равны нулю за все представленные периоды). МСФО (IAS) 27 (с изменениями и дополнениями) требует, чтобы изменение доли участия в капитале дочерней компании, не приводящее к потере контроля, учитывалось как сделка с собственниками, действующими в этом качестве. По данной причине стандарт (с изменениями и дополнениями) предусматривает изменение учета убытков, понесенных дочерней компанией, а также потери контроля над дочерней компанией.

Гудвилл первоначально оценивается по себестоимости, которая рассчитывается как превышение стоимости объединения бизнеса над долей Группы в чистой справедливой стоимости идентифицируемых активов, обязательств и условных обязательств приобретаемой компании. Если размер данного вознаграждения меньше справедливой стоимости чистых активов приобретаемой дочерней компании, разница учитывается в составе прибыли или убытка.

После первоначального учета гудвилл оценивается по себестоимости за вычетом любых накопленных убытков от обесценения. Для целей проверки на обесценение гудвилл, приобретенный в результате объединения бизнеса, с даты приобретения распределяется между всеми генерирующими денежные средства единицами Группы, которые, предположительно, выиграют от синергетического эффекта объединения, независимо от того, отнесены ли другие активы и обязательства приобретенной компании к данным показателям.

В случаях, когда гудвилл является частью генерирующих денежные средства единиц, и операционная часть данного показателя выбывает, гудвилл, ассоциируемый с выбывающим подразделением, включается в балансовую стоимость подразделения при определении прибыли или убытка от отчуждения такого подразделения. Реализуемый в такой ситуации гудвилл оценивается на основании относительной стоимости выбывшего подразделения и оставшейся части генерирующих денежные средства единиц.

3.2 Инвестиции в ассоциированные компании

Инвестиции Группы в ассоциированные компании учитываются по методу долевого участия. Ассоциированная компания – это предприятие, на деятельность которого Группа оказывает значительное влияние.

В соответствии с методом долевого участия инвестиции в ассоциированную компанию отражаются в балансе по себестоимости с учетом изменения доли Группы в чистых активах ассоциированной компании после приобретения. Гудвилл, относимый на ассоциированную компанию, включается в состав балансовой стоимости инвестиций и не подлежит

амортизации или отдельной проверке на обесценение.

В отчете о прибылях и убытках отражается доля Группы в финансовых результатах ассоциированной компании. В случаях непосредственно учтенного изменения в капитале ассоциированной компании Группа учитывает свою долю в любых изменениях и раскрывает информацию об этом, в зависимости от обстоятельств, в отчете об изменениях капитала. Нереализованные прибыли и убытки по операциям между Группой и ассоциированными компаниями подлежат исключению в той мере, в которой они относятся к доле участия Группы в ассоциированной компании.

Доля Группы в прибыли ассоциированной компании указывается непосредственно в отчете о прибылях и убытках. Данная сумма является прибылью, относимой на счет держателей акций ассоциированной компании, и, соответственно, представляет собой прибыль за вычетом налога и неконтрольного пакета в капитале дочерних компаний ассоциированного предприятия.

Финансовая отчетность ассоциированных компаний составляется на тот же отчетный период, что и отчетность Группы. В случае необходимости производятся корректировки с целью приведения учетной политики ассоциированной компании в соответствие с учетной политикой Группы.

После применения метода долевого участия Группа определяет необходимость учитывать какие-либо дополнительные убытки от обесценения в отношении ее инвестиций в ассоциированные компании. Группа определяет на каждую отчетную дату наличие объективных доказательств того, что инвестиции в ассоциированную компанию подверглись обесценению. В случае наличия таких доказательств Группа рассчитывает сумму обесценения как разницу между возмещаемой стоимостью ассоциированной компании и ее балансовой стоимостью и учитывает данную сумму в статье "Доля в прибыли ассоциированной компании" в отчете о прибылях и убытках.

При потере значительного влияния на деятельность ассоциированной компании Группа оценивает и учитывает любые оставшиеся инвестиции по их себестоимости. Любая разница между балансовой стоимостью ассоциированной компании на дату потери значительного влияния и справедливой стоимостью сохранившихся инвестиций, а также доходами от отчуждения учитывается в составе прибыли или убытка.

3.3 Пересчет иностранной валюты

Консолидированная финансовая отчетность представляется в российских рублях, которые являются официальной валютой Компании и валютой представления отчетности Группы. Каждое предприятие в Группе определяет свою официальную валюту в зависимости от экономических условий своей работы, и статьи, включаемые в финансовую отчетность каждого предприятия, оцениваются в данной официальной валюте. Операции в иностранной валюте первоначально учитываются по курсу обмена официальной валюты на дату операции. Денежные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, подлежат переоценке по курсу обмена официальной валюты на отчетную дату. Все разницы учитываются в составе прибыли или убытка. Неденежные статьи, которые оцениваются по первоначальной стоимости в иностранной валюте, переводятся по обменным курсам на даты первоначальных операций.

Неденежные статьи, которые оцениваются по справедливой стоимости в иностранной валюте, переводятся по обменным курсам на дату определения справедливой стоимости.

Прибыль или убыток от последующего перевода неденежных статей учитывается согласно порядку учета прибыли или убытка от изменения справедливой стоимости статьи (т.е. разницы от перевода статей, прибыль или убыток в отношении справедливой стоимости которых учитываются в составе прочего совокупного дохода, прибыли или убытка, также учитываются в составе прочего совокупного дохода, прибыли или убытка соответственно).

Официальной валютой иностранных операций, как правило, считается соответствующая местная валюта — доллар США, евро, дирхам ОАЭ, казахстанский тенге, белорусский рубль, молдавский лей, латвийский лат, новый румынский лей и бразильский реал.

На отчетную дату активы и обязательства данных дочерних предприятий переводятся в валюту представления отчетности Группы (российский рубль) по обменному курсу на отчетную дату, и их отчеты о совокупном доходе переводятся по средневзвешенным обменным курсам за год или обменным курсам, превалирующим на дату отдельной операции. Курсовые разницы, возникающие при переводе, учитываются в составе прочего совокупного дохода. При выбытии иностранного предприятия отложенная общая сумма, учтенная в составе капитала, относящегося к данному иностранному подразделению, учитывается в составе прибыли или убытка.

Ниже представлены обменные курсы российского рубля по отношению к каждой соответствующей валюте на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов.

Обменные курсы на 31 декабря	**2010**	**2011**	**2012**
Доллар США	30,4769	32,1961	30,3727
Евро	40,3331	41,6714	40,2286
Дирхам ОАЭ (10)	-	81,2663	81,2663
Казахстанский тенге (100)	20,6791	21,6874	20.2107
Белорусский рубль (10 000)	10,1556	38,5582	35.3376
Молдавский лей (10)	25,0725	27,5180	25,1014
Латвийский лат	-	59,5893	57,6989
Украинская гривна (10)	38,2828	40,0549	-
Таджикский сомони (10)	69,2248	67,6559	-
Новый румынский лей (10)	93,7895	96,6734	90,8247
Болгарский лев	20,6218	21,3036	-
Китайский юань Жэньминьби (10)	46,1701	51,1106	-
Малазийский ринггит (10)	86,8969	86,8969	-
Южноафриканский ранд (10)	46,0154	39,5233	-
Британский фунт стерлингов	47,2605	49,6335	-
Гонконгский доллар (10)	38,4842	38,4842	-
Бразильский реал	18,1735	17,2568	14,8631
Сингапурский доллар	23,5798	24,7662	-
Аргентинское песо (10)	78,7783	78,7783	-
Танзанийский шиллинг (1000)	-	22,2505	-
Чилийское песо (1000)	-	58,9379	-

Вышеперечисленные валюты не являются полностью конвертируемыми за пределами территорий стран их обращения. Соответствующие официальные обменные курсы определяются ежедневно Центральным банком Российской Федерации (далее – ЦБ РФ). Рыночные обменные курсы могут отличаться от официальных обменных курсов, но, как правило, разницы колеблются в минимальных пределах под наблюдением соответствующих Центральных банков. Перевод активов и обязательств, выраженных в вышеперечисленных валютах, в российские рубли для указания в данной финансовой отчетности не означает, что Группа могла бы реализовать или производить расчеты по представленной в отчетности в

российских рублях стоимости данных активов и обязательств. Таким же образом, это не означает, что Группа могла бы возвратить или распределить представленную в отчетности в российских рублях величину капитала и нераспределенной прибыли ее акционерам.

3.4 Недвижимое имущество и оборудование

3.4.1 Себестоимость недвижимого имущества и оборудования

Недвижимое имущество и оборудование учитываются по себестоимости за вычетом накопленного износа и накопленных убытков от обесценения. Затраты на уплату процентов по займам с целью финансирования строительства отвечающего требованиям недвижимого имущества и оборудования капитализируются в течение периода времени, необходимого для завершения строительства и подготовки актива для использования по его назначению (капитализация не проводилась в годы, окончившиеся 31 декабря 2012, 2011 и 2010). Затраты на текущий ремонт и обслуживание учитываются в составе прибыли или убытка по мере возникновения таких затрат.

3.4.2 Амортизация и сроки полезного использования

Амортизация недвижимого имущества и оборудования рассчитывается по линейному методу с момента ввода в эксплуатацию и на протяжении предполагаемых сроков их полезного использования следующим образом:

Банковское оборудование	3-20 лет
Серверное оборудование для проведения операций	3-7 лет
Компьютеры и офисное оборудование	3-5 лет
Прочее оборудование	2-5 лет

Остаточная стоимость, сроки полезного использования и методы амортизации актива пересматриваются в конце каждого отчетного года и корректируются в случае необходимости.

3.5 Нематериальные активы

3.5.1 Программное обеспечение и прочие нематериальные активы

Программное обеспечение и прочие нематериальные активы, приобретенные по отдельности, оцениваются при постановке на баланс по себестоимости. Стоимость прочих нематериальных активов, приобретенных при объединении бизнеса, равна их справедливой стоимости на дату приобретения. После постановки на баланс нематериальные активы учитываются по себестоимости за вычетом накопленной амортизации и общей суммы убытков от износа.

После постановки на баланс затрат на капитальное строительство в качестве актива применяется модель учета по фактическим затратам с соблюдением требования об учете актива по себестоимости за вычетом накопленной амортизации и общей стоимости убытков от обесценения. Амортизация актива начинается после завершения строительства и ввода актива в эксплуатацию. Актив амортизируется на протяжении ожидаемого периода получения будущей выгоды, как правило, в течение 3-5 лет. В течение периода капитального строительства актив подлежит ежегодной проверке на обесценение.

3.5.2 Затраты на разработку программного обеспечения

Затраты на разработку по отдельному проекту учитываются как нематериальный актив, если Группа может обосновать техническую возможность завершения нематериального актива с тем, чтобы он стал доступен для использования или продажи, намерение завершить разработку и способность использовать или продать актив, а также то, как актив будет генерировать будущую экономическую выгоду, наличие ресурсов для завершения разработки актива и способность оценить с достаточной степенью надежности затраты, понесенные за период разработки.

3.5.3 Срок полезного использования и амортизация нематериальных активов

Группа оценивает, является ли срок полезного использования нематериального актива конечным или неопределенным, и, в случае если срок конечный, продолжительность данного срока. Компания рассматривает нематериальный актив как имеющий неопределенный срок полезного использования, если анализ всех соответствующих факторов указывает на отсутствие прогнозируемых ограничений периода, на протяжении которого, как ожидается, данный актив будет создавать для предприятия чистый приток денежных средств.

Нематериальные активы с конечным сроком полезного использования амортизируются по линейному методу в течение сроков их экономически выгодной службы и проверяются на обесценение в случаях, когда есть основания полагать, что произошло обесценение нематериального актива. Ниже представлена краткая таблица сроков полезного использования нематериальных активов:

Клиентская база (агенты, получающие денежные средства от конечных клиентов)	4 года
Программное обеспечение	3-6 лет
Лицензии	3-5 лет
Банковская лицензия	срок не определен
Товарные знаки и иные права	3-5 лет

Периоды и методы амортизации нематериальных активов с конечными сроками полезного использования пересматриваются как минимум один раз в конце каждого отчетного года. Изменения предполагаемого срока полезного использования или предполагаемой структуры потребления будущей экономической выгоды актива учитываются путем изменения периода или метода амортизации, в зависимости от конкретного случая, и считаются изменениями в учетной оценке.

Нематериальные активы с неопределенными сроками полезного использования не амортизируются, но подлежат ежегодной проверке на обесценение по отдельности или на уровне генерирующих денежные средства единиц. Оценка неопределенного срока пересматривается ежегодно для определения того, можно остается ли неопределенный срок полезного использования приемлемым. Нематериальные активы с неопределенными сроками полезного использования включают приобретенную банковскую лицензию с балансовой стоимостью в размере 183 076 на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов. Данный актив рассматривается как актив с неопределенным сроком, потому что соответствующая лицензия, как ожидается, обновляется неопределенное количество раз.

Прибыль или убыток, возникающие в результате списания с баланса нематериального актива, определяются как разница между чистыми поступлениями от отчуждения и балансовой стоимостью данного актива и учитываются в отчете о прибылях и убытках в момент списания с баланса актива.

3.6 Обесценение нефинансовых активов

Группа оценивает на каждую отчетную дату, существуют ли основания полагать, что произошло обесценение актива. Если такие основания существуют или если требуется проведение ежегодной проверки на обесценение, Группа оценивает возмещаемую стоимость актива. Возмещаемая стоимость актива представляет собой большую из двух величин: справедливой стоимости актива или генерирующей денежные средства единицы, за вычетом затрат на продажу и экономической выгод от использования, и определяется для каждого актива в отдельности за исключением случаев, когда актив создает приток денежных средств, которые преимущественно не зависят от потоков денежных средств от прочих активов или групп активов. В случае, когда балансовая стоимость актива превышает его возмещаемую стоимость, актив считается обесцененным и подлежит списанию до его возмещаемой стоимости. При оценке экономической выгоды от использования актива рассчитанные будущие потоки денежных средств дисконтируются до их текущей стоимости по ставке дисконтирования до налогообложения, которая отражает существующие рыночные оценки временной стоимости денег и риски, характерные для актива. При определении справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу используется соответствующая модель стоимостной оценки.

Данные расчеты подтверждаются коэффициентами стоимостной оценки, объявленными ценами акций дочерних компаний, чьи акции обращаются на бирже, если такие имеются, или другими имеющимися показателями справедливой стоимости.

Группа основывает свой расчет обесценения на подробных бюджетах и прогнозных расчетах, которые составляются отдельно для каждой генерирующей денежные средства единицы Группы, к которой отнесены отдельные активы. Данные бюджеты и прогнозные расчеты, как правило, охватывают период в пять лет или более в случаях, когда руководство считает это необходимым. При использовании больших периодов рассчитывается долгосрочный темп роста, который применяется для оценки будущих потоков денежных средств по истечении последнего года.

Убытки от обесценения по непрерывной деятельности учитываются в составе прибыли или убытка в тех категориях расходов, которые соответствуют назначению обесцененного актива.

В отношении активов, за исключением гудвилл, на каждую отчетную дату производится оценка наличия указаний на то, что ранее поставленные на баланс убытки от обесценения могли прекратить существование или уменьшиться. В случае наличия таких указаний, Группа подсчитывает размер возмещаемой стоимости. Ранее поставленный на баланс убыток от обесценения подлежит пересмотру только в том случае, если с даты постановки на баланс последнего убытка от обесценения произошло изменение в оценках, используемых для определения возмещаемой стоимости актива. В таком случае балансовая стоимость актива увеличивается до его возмещаемой стоимости.

Указанная увеличенная стоимость не может превышать размера балансовой стоимости, которая была бы определена (без учета амортизации) в случае отсутствия учтенных убытков от обесценения актива в предыдущие годы. Такой пересмотр учитывается в составе прибыли или убытка. При оценке обесценения отдельных активов также применяются следующие критерии:

Гудвилл

Гудвилл подлежит ежегодной проверке на обесценение, а также в случаях, когда обстоятельства указывают на то, что балансовая стоимость могла обесцениться. Обесценение в отношении гудвилла определяется путем оценки возмещаемой стоимости генерирующих денежные средства единиц, с которыми связан гудвилл. Если возвращаемая стоимость генерирующих денежные средства единиц меньше их балансовой стоимости, то учитывается убыток от обесценения. Убытки от обесценения в отношении гудвилла не подлежат пересмотру в последующие периоды. Группа проводит ежегодную проверку на обесценение гудвилла 31 декабря.

Нематериальные активы

Нематериальные активы с неопределенными сроками полезного использования проходят ежегодную проверку на обесценение 31 декабря по отдельности или на уровне генерирующих денежные средства единиц по необходимости, а также во всех случаях, когда обстоятельства указывают на то, что актив мог обесцениться.

3.7 Финансовые активы

3.7.1 Постановка на баланс и оценка

Финансовые активы, в рамках МСФО (IAS) 39, классифицируются как финансовые активы, учитываемые по справедливой стоимости в составе прибыли или убытка, займов и дебиторской задолженности, инвестиций, удерживаемых до погашения, или финансовых активов, имеющиеся в наличии для продажи, согласно обстоятельствам. При постановке на баланс финансовых активов они оцениваются по справедливой стоимости, а также, в случае инвестиций, учитываемым не по справедливой стоимости через прибыль или убыток, с учетом прямых затрат по сделке. Группа определяет классификацию своих финансовых активов при постановке на баланс и в случае, если это допустимо и целесообразно, переоценивает эту классификацию в конце каждого отчетного года. Все обычные покупки или продажи финансовых активов учитываются на дату совершения торговой операции, т.е. дату принятия Группой обязательства купить актив. Обычные покупки или продажи являются покупками или продажами финансовых активов, которые требуют предоставления активов в течение периода, как правило, установленного согласно правилам или общепринятой рыночной практике.

Финансовые активы, учитываемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток

Финансовые активы, учитываемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, включают финансовые активы, предназначенные для торговли, и финансовые активы, оцененные при постановке на баланс по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Финансовые активы классифицируются как предназначенные для торговли, если они приобретаются для продажи или выкупа в ближайшем будущем.

Финансовые активы, учитываемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, отражаются в балансе по справедливой стоимости, при этом чистые изменения справедливой стоимости указываются в статьях "изменение справедливой стоимости производных финансовых активов", "прочие доходы" или "прочие убытки" в отчете о прибылях и убытках.

Финансовые активы, оцененные при постановке на баланс по справедливой стоимости через прибыль или убыток, учитываются на дату их постановки на баланс и только в случае соответствия критериям МСФО (IAS) 39.

Займы и дебиторская задолженность

Займы и дебиторская задолженность – это непроизводные финансовые активы с фиксированными или определимыми платежами, не котируемые на активном рынке. После постановки на баланс займы и дебиторская задолженность учитываются по амортизированной стоимости с применением метода эффективной ставки процента за вычетом любых резервов под обесценение. Доходы и убытки учитываются в составе прибыли или убытка в случае списания с баланса займов и дебиторской задолженности или их обесценения, а также через процесс амортизации.

Долговые инструменты

Финансовые инвестиции в долговые инструменты – это непроизводные финансовые активы с фиксированными или определимыми платежами и фиксированными сроками погашения, которые Группа имеет намерение и возможность удерживать до погашения. После постановке на баланс финансовые инвестиции, удерживаемые до погашения, в последующем оцениваются по амортизированной стоимости с применением метода эффективной ставки процента за вычетом суммы обесценения.

Если бы Группа продала или реклассифицировала до наступления срока погашения (кроме как в отдельных конкретных случаях) долговые инструменты на более чем незначительную сумму, произошло бы "разрушение" целой категории активов, и они должны были бы быть переклассифицированы в категорию "имеющихся в наличии для продажи". Кроме того, Группе было бы запрещено классифицировать какой-либо финансовый актив в качестве удерживаемого до погашения в последующие два года.

Средства в банках, кредиты и авансы клиентам

"Средства в банках" и "Кредиты и авансы клиентам" включают непроизводные финансовые активы с фиксированными или определимыми платежами, не котируемые на активном рынке, за исключением:

- Активов, которые Группа намерена продать незамедлительно или в ближайшем будущем, а также активов, которые Группа при постановке на баланс учитывает по справедливой стоимости через прибыль или убыток;
- Активов, которые Группа при постановке на баланс классифицирует как "имеющиеся в наличии для продажи"; или
- Активов, по которым Группа может не возместить значительную часть своих первоначальных инвестиций, за исключением случаев, когда это происходит из-за снижения кредитоспособности.

После первоначальной оценки категории "Средства в банках" и "Кредиты и авансы клиентам" в последующем оцениваются по амортизированной стоимости за вычетом резерва под обесценение.

В случаях, когда ожидается, что кредит при освоении будет сохранен за Группой и не будет продан в ближайшем будущем, обязательство фиксируется только тогда, когда обязательство представляет собой обременительный договор и может привести к убыткам (например, по причине потери кредитоспособности контрагентом).

Амортизированная стоимость

Удерживаемые до погашения инвестиции, средства в банках, кредиты, авансы клиентам и выданные долговые обязательства, а также прочие заемные средства, займы и дебиторская задолженность оцениваются по амортизированной стоимости. Данная стоимость рассчитывается с применением метода эффективной ставки процента ("ЭСП") за вычетом любых резервов под обесценение. Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом любых премий или скидок по приобретению и включает затраты по сделке и вознаграждения, которые являются неотъемлемой частью эффективной ставки процента. Амортизация по ЭСП включается в доход по процентам в отчете о прибылях и убытках. Убытки от обесценения учитываются в отчете о прибылях и убытках в стоимости финансирования по займам и в себестоимости продаж или прочих операционных расходах по дебиторской задолженности.

3.7.2 Обесценение и списание финансовых активов

Обесценение

Группа оценивает на каждую отчетную дату, произошло ли обесценение финансового актива или группы финансовых активов.

Активы, учитываемые по амортизированной стоимости

В отношении финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости (таких как займы и дебиторская задолженность, средства в банках, кредиты и авансы клиентам, а также удерживаемые до погашения инвестиции), Группа сначала оценивает, существует ли объективное свидетельство обесценения отдельно для финансовых активов, являющихся значительными по отдельности, или совместно для финансовых активов, не являющихся значительными по отдельности. Если Группа установила, что не существует объективного свидетельства обесценения отдельно оцененного финансового актива, она включает данный актив в группу финансовых активов с аналогичными характеристиками в отношении кредитного риска и оценивает их на обесценение все вместе. Отдельно оцененные на обесценение активы, для которых был учтен или продолжает учитываться убыток от обесценения, не включаются в совместную оценку обесценения группы активов.

Если существует объективное свидетельство возникновения убытка от обесценения активов, учитываемых по амортизированной стоимости, сумма убытка оценивается как разница между балансовой стоимостью актива и текущей стоимостью оценочных будущих потоков денежных средств (за исключением ожидаемых в будущем кредитных убытков, которые не возникли), дисконтированных по первоначальной эффективной ставке процента по финансовому активу (т.е. эффективной ставке процента, рассчитанной при постановке на баланс). Балансовая стоимость актива уменьшается с использованием счета оценочного резерва. Сумма убытка учитывается в составе прибыли или убытка.

Если в последующем периоде величина убытка от обесценения снижается, и это снижение можно объективно связать с событием, произошедшим после того, как было учтено обесценение, ранее учтенный убыток от обесценения следует восстановить таким образом, чтобы балансовая стоимость финансового актива не превысила его амортизированную стоимость на дату восстановления обесценения. Любое последующие восстановление убытка от обесценения учитывается в составе прибыли или убытка.

В отношении дебиторской задолженности клиентов резерв под обесценение формируется в случае, если существует объективное свидетельство (такое как вероятность банкротства или значительные финансовые трудности должника) того, что Группа не сможет собрать все причитающиеся суммы согласно первоначальным условиям, указанным в счете-фактуре. Балансовая стоимость дебиторской задолженности уменьшается с использованием счета оценочного резерва. Обесцененные долги списываются с баланса, когда они определяются как безнадежные.

Списание

Финансовый актив (или, в применимых случаях, части финансового актива или части группы аналогичных финансовых активов) списывается с баланса, когда:

- Истек срок действия прав на получение денежных средств от данного актива;
- Группа передала свои права на получение денежных средств от актива или приняла обязательство выплатить в полном объеме полученные денежные средства без существенных задержек третьей стороне согласно договоренности о передаче, а также (a) Группа передала, по существу, все риски и выгоды, связанные с владением данным активом, или (b) Группа не передала и не сохранила, по существу, все риски и выгоды, связанные с владением данным активом, но передала право контроля в отношении данного актива.

Если Группа передала права на получение денежных средств от актива или заключила соглашение о передаче, а также не передала и не сохранила, по существу, все риски и выгоды, связанные с владением данным активом, и не передала право контроля в отношении данного актива, актив остается на балансе в размере, в котором Группа продолжает участвовать в его управлении.

В таком случае Группа также учитывает соответствующее обязательство. Переданный актив и соответствующее обязательство оцениваются на основании, которое отражает права и обязательства, которые сохраняет за собой Группа.

Непрерывное участие, которые принимает форму гарантии по переданному активу, оценивается как наименьшая из двух величин: первоначальной балансовой стоимости актива и максимальной суммы вознаграждения, которую Группа может быть обязана вернуть.

3.8 Финансовые обязательства

3.8.1 Постановка на баланс и оценка

Финансовые обязательства, находящиеся под действием МСФО (IAS) 39, классифицируются как финансовые обязательства, учитываемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, кредиты и займы, или как производные инструменты, определенные как инструменты хеджирования при эффективном хеджировании, в соответствии с конкретным случаем. Группа определяет классификацию своих финансовых обязательств при постановке на баланс.

Финансовые обязательства сначала учитываются по справедливой стоимости за вычетом, в случае кредитов и займов, прямых затрат по сделке.

Финансовые обязательства Группы включают задолженность перед поставщиками и прочую кредиторскую задолженность, банковские овердрафты, кредиты и займы.

Оценка финансовых обязательств зависит от их классификации по следующим категориям:

Финансовые обязательства, учитываемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток

Финансовые обязательства, учитываемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, включают финансовые обязательства, удерживаемые для продажи, и финансовые обязательства, определенные при постановке на баланс по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые обязательства классифицируются в качестве удерживаемых для продажи, если они приобретены для продажи в ближайшем будущем. Данная категория включает производные финансовые инструменты, заключенные Группой и не соответствующие критериям учета хеджирования согласно МСФО (IAS) 39.

Доходы или убытки по обязательствам, удерживаемым для торговли, учитываются в составе прибыли или убытка.

Группа не определила каких-либо финансовых обязательств по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Кредиты и займы

После постановки на баланс процентные займы и кредиты в последующем оцениваются по амортизированной стоимости с применением метода эффективной ставки процента.

Доходы и убытки учитываются в составе прибыли или убытка в момент списания обязательств, а также через процесс амортизации.

3.8.2 Списание с баланса финансовых обязательств

Финансовое обязательство списывается с баланса, когда соответствующее договорное обязательство исполнено, аннулировано или срок его действия истек. В случае замены существующего финансового обязательства другим обязательством того же кредитора с существенно отличающимися условиями или существенного изменения условий существующего обязательства такая замена или изменение рассматриваются как списание первоначального обязательства и постановка на баланс нового обязательства, а разница в соответствующей балансовой стоимости учитывается в составе прибыли или убытка.

3.8.3 Взаимозачет финансовых активов и обязательств

Взаимозачет финансовых активов и финансовых обязательств производится, и чистая сумма отражается в консолидированном отчете о финансовом положении исключительно в том случае, если:

- Существует действительное законное право производить взаимозачет учтенных сумм; и
- Существует намерение произвести зачет встречных обязательств или реализовать активы и одновременно произвести расчет по обязательствам.

3.9 Денежные средства или их эквиваленты

Денежные средства включают денежные средства в банках и денежные средства в кассе, а также краткосрочные депозиты с первоначальным сроком погашения до трех месяцев. Все данные статьи включаются в состав денежных средств и их эквивалентов при составлении баланса и отчета о движении денежных средств.

3.10 Запасы

Запасы учитываются по наименьшей из двух величин: себестоимости и чистой цене продажи.

Затраты по перевозке каждого продукта в текущее местонахождение и доработке до текущего состояния учитываются следующим образом:

Сырье	себестоимость покупки по методу first in, first out
Готовая продукция и незавершенное производство	себестоимость покупки по методу first in, first out

Чистая цена продажи – это расчетная цена возможной продажи в процессе обычной деятельности за вычетом расчетных расходов на завершение производства и расчетных расходов по продаже.

3.11 Вознаграждения работникам

3.11.1 Текущие вознаграждения работникам

Заработная плата, выплаченная сотрудникам, учитывается как расходы в текущем периоде. Группа также начисляет расходы на выплаты по будущим отпускам.

3.11.2 Единый социальный налог

Согласно требованиям российского законодательства социальные взносы производятся посредством уплаты единого социального налога ("ЕСН"), рассчитываемого Группой с применением регрессивной шкалы ставок (2012: от 34 % до 10 %; 2011 и 2010: от 34 % до 0 %) по отношению к полной сумме ежегодного вознаграждения каждого работника.

3.12 Резервы

Резервы учитываются на балансе, если Группа вследствие определенного события в прошлом имеет юридические или добровольно принятые на себя обязательства, для выполнения которых с большой степенью вероятности потребуется отток ресурсов и которые можно оценить в денежном выражении с достаточной степенью надежности. В тех случаях когда Группа ожидает возмещения резерва, например, по договору страхования, сумма возмещения учитывается как отдельный актив при условии, что получение такого возмещения практически бесспорно.

Если влияние дисконтирования существенно, резервы определяются путем дисконтирования ожидаемой стоимости будущих потоков денежных средств по ставке до налогообложения, которая отражает текущие рыночные оценки временной стоимости денег и, в соответствующих случаях, риски, связанные с обязательством. В случае использования

дисконтирования увеличение резерва с течением времени учитывается в качестве расхода по процентам.

3.13 Специальный взнос на оборону Республики Кипр

Компании, которые не распределили 70 % своей прибыли после налогообложения, как определено в соответствующем налоговом законодательстве, в течение двух лет после окончания соответствующего отчетного года, считаются распределившими 70 % данной прибыли в виде дивидендов. Специальный взнос на оборону Республики Кипр взимается по ставке 20 % за 2012 и 2013 отчетные годы и по ставке 17 % за 2014 и последующие отчетные годы (в 2011 году ставка составила 15 % до 30 августа 2011 года и 17 % после указанной даты) и подлежит уплате в случае такого предполагаемого распределения дивидендов. Прибыль, причитающаяся акционерам, которые не являются налоговыми резидентами Кипра и владеют акциями Компании напрямую и (или) косвенно, по истечении двух лет с конца отчетного года, к которому относится прибыль, освобождается от взноса. Суммы предполагаемого распределения уменьшается на сумму любых дивидендов, фактически выплаченных из прибыли за соответствующий год в любое время. Данный специальный взнос на оборону уплачивается Компанией за счет акционеров.

3.14 Налог на прибыль

Текущий налог на прибыль

Текущие активы и обязательства по налогу на прибыль за текущий и предыдущий периоды оцениваются по сумме, которую предполагается уплатить в бюджет или возместить из него. Для расчета данной суммы используются налоговые ставки и налоговое законодательство, принятые или по существу принятые на отчетную дату.

Текущий налог на прибыль в отношении статей, учтенных в составе прочего совокупного дохода, учитывается в составе прочего совокупного дохода.

Отложенный налог на прибыль

Отложенный налог учитывается в отношении временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств в целях финансовой отчетности и суммами, используемыми для расчета налоговой базы. Отложенный налог не учитывается в отношении следующих временных разниц: первоначальный учет активов или обязательств по любым операциям, кроме объединения компаний, если такие операции не оказывают влияния на сумму учетной или налогооблагаемой прибыли или убытка, и разницы в отношении инвестиций в дочерние предприятия при условии, что существует достаточная вероятность того, что временные разницы не будут уменьшаться в обозримом будущем. Помимо прочего, отложенный налог не учитывается в отношении налогооблагаемых временных разниц, возникающих при первоначальном учете гудвилла. Отложенный налог оценивается по налоговым ставкам, применение которых ожидается в период восстановления временных разниц на основе принятого или по существу принятого на отчетную дату законодательства.

Отложенные налоговые активы и обязательства подлежат взаимозачету, если существует юридически закрепленное право проводить взаимозачет текущих налоговых обязательств и активов и они относятся к налогу на прибыль, взимаемому тем же налоговым органом с того же объекта налогообложения или с других объектов налогообложения, но существует

намерение произвести взаимозачет текущих налоговых обязательств и активов или реализовать налоговые активы и обязательства одновременно.

Отложенный налоговый актив учитывается в отношении неиспользованных налоговых убытков, налоговых кредитов и уменьшающих налогооблагаемую базу временных разниц в случае, когда существует достаточная вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, которая может быть уменьшена на сумму таких вычетов. Отложенные налоговые активы пересматриваются на каждую отчетную дату и уменьшаются в случае, если уже не существует достаточной вероятности реализации соответствующих налоговых льгот.

3.15 Учет выручки и некоторых расходов

Выручка ставится на баланс в таком размере, который соответствует вероятности того, что Группа получит экономические выгоды и выручка может быть оценена с достаточной степенью надежности. Выручка от услуг и соответствующая себестоимость продаж принимаются на баланс в периоде предоставления услуг вне зависимости от момента получения оплаты.

Выручка от комиссии за проведение платежей и соответствующие операционные издержки

Группа зарабатывает комиссию за проведение платежей, инициированных конечными клиентами ("клиенты") для оплаты товаров и услуг продавцов и поставщиков ("продавцы"). Комиссия за проведение платежей поступает от клиентов, или продавцов, или от тех и других. Клиенты могут производить платежи в адрес различных продавцов через киоски, сайт Группы или приложения, используя уникальные логин и пароль (электронные платежи). Платежные киоски принадлежат третьим лицам – агентами по сбору денежных средств ("агенты"). При осуществлении платежей клиентами Группа несет расходы в связи с получением платежей агентами, мобильными операторами, международными платежными системами и другими лицами. Выручка от комиссии за проведение платежей и соответствующая дебиторская задолженность, а также операционные издержки и соответствующая кредиторская задолженность учитываются в момент принятия продавцами платежей от клиентов в полном объеме, включая вознаграждения, выплачиваемые за получение платежей. Комиссия за проведение платежей и операционные издержки учитываются в полном объеме, за исключением комиссии за проведение платежей клиентов, которая собирается через платежные киоски и учитывается в виде чистой суммы, получаемой от агентов-собственников киосков.

Выручка от рекламы и комиссий за рекламу

Выручка от рекламы фиксируется согласно договорам с клиентами, как правило, рекламными агентствами, и ставится на баланс ежемесячно на основе согласованного объема рекламы, который размещался на электронных платежных киосках, принадлежащих агентам, в течение указанного в соглашении периода. Поступления от клиентов и комиссии, выплачиваемые агентам за использование киосков, ставятся на баланс в полном объеме.

В 2012 году Группа начала получать выручку от рекламы через систему коротких сообщений ("СМС") посредством направления рекламных сообщений клиентам Группы вместе с подтверждением произведенного платежа. Группа заключает соглашения с рекламными агентствами и ставит на баланс выручку от рекламы на основании количества СМС, доставленных конечным клиентам на момент доставки соответствующих СМС. Группа

пришла к выводу, что ей необходимо учитывать выручку от данной СМС рекламы в полном объеме с учетом соответствующих затрат по направлению СМС. Вывод основывается на том, что Группа действует в качестве принципала в сделке, т.к. она полностью отвечает за предоставление услуги, может свободно выбирать канал доставки СМС, определяет цену и несет кредитный риск.

Процентная выручка от овердрафтов агентов

Группа взимает проценты с овердрафтов агентам и включает их в выручку. Соответствующая выручка ставится на баланс по методу эффективной ставки процента ("ЭСП") с применением предусмотренных в договоре процентных ставок непосредственно к ежедневным суммам непогашенного остатка по овердрафтам.

Выручка и расходы по аренде площадок под киоски

Выручка от аренды площадок под киоски представляет собой выручку, полученную от агентов за субаренду площадок, арендованных у розничных магазинов для установки платежных киосков агентов. Расходы по аренде площадок под киоски представляют собой платежи розничным магазинам.

Соглашения по аренде площадок под киоски у розничных магазинов и соглашения по субаренде площадок под киоски с агентами основываются на фиксированной ежемесячной сумме ренты за каждую площадку для киоска. По указанной причине арендная выручка и расходы по аренде площадок под киоски учитываются по линейному методу в течение срока аренды каждой площадки для киоска. Общая сумма выручки и расходов за отчетный период равна количеству арендованных мест, умноженному на соответствующую арендную выручку и затраты на одну арендуемую площадку.

Процентная выручка

В отношении всех финансовых инструментов, оцениваемых по амортизированной стоимости, процентных финансовых активов, классифицированных как имеющиеся в наличии для продажи, и финансовых инструментов, учитываемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, процентный доход или расходы учитываются с применением метода ЭСП. Балансовая стоимость финансового актива или финансового обязательства корректируется, если Группа пересматривает свои оценки платежей или поступлений. Если учтенная стоимость финансового актива или группы аналогичных финансовых активов была уменьшена в силу убытка от обесценения, процентный доход продолжает учитываться на балансе по процентной ставке, используемой для дисконтирования будущих потоков денежных средств при оценке убытка от обесценения. Процентный доход от банковских кредитов, а также краткосрочных и долгосрочных инвестиций в рамках финансовой деятельности Группы классифицируется как часть выручки. Процентный доход от займов, предоставленных различным третьим и связанным лицам в рамках других договоренностей, классифицируется как процентный доход.

Расчетно-кассовое обслуживание

Группа начисляет комиссию за управление денежными средствами и депозитами, включая гарантийные депозиты от агентов, размещенные в банке для покрытия получаемых ими платежей за обслуживание клиентов. Соответствующая выручка учитывается в момент оказания услуг или обработки операций.

3.16 Выплаты на основе долевых инструментов

Сотрудники Группы получают вознаграждения в форме выплат на основе долевых инструментов, в результате чего сотрудники оказывают услуги в качестве возмещения за долевые инструменты (сделки, расчет по которым производится долевыми инструментами).

Себестоимость сделок, расчет по которым производится долевыми инструментами, учитывается вместе с соответствующим увеличением других резервов в капитале в течение периода, в котором были выполнены условия предоставления услуг и (или) выполнения работы. Общая сумма расходов, учтенных по сделкам, расчет по которым производится долевыми инструментами, на каждую отчетную дату до даты перехода прав отражает то, насколько истек период перехода, а также наилучшую оценку Группы в отношении количества долевых инструментов, права на которые перейдут, в конечном итоге. Расходы или кредиты в отчете о прибылях и убытках за период представляют собой движение общей суммы расходов, учтенных на начало и конец данного периода, и учитываются в составе расходов по заработной плате.

Не учитываются расходы в отношении вознаграждений, права на которые не передаются, в конечном итоге, за исключением сделок, расчет по которым производится долевыми инструментами, переход прав по которым зависит от рыночного условия или условия, при котором переход не происходит. Данные сделки рассматриваются как влекущие за собой переход прав независимо от того, выполняется ли рыночное условие или условие, при котором переход не происходит, при условии выполнения всех прочих условий предоставления услуг.

Если условия, на которых были предоставлены долевые инструменты, изменяются, минимальные учтенные расходы – это расходы, которые были бы понесены при неизменности условий и выполнении первоначальных условий предоставления долевого инструмента. Дополнительные расходы учитываются в отношении любого изменения, которое увеличивает общую справедливую стоимость сделки с выплатами на основе долевых инструментов или которое иным образом выгодно для сотрудника согласно оценке на дату изменения.

В случае аннулирования предоставления долевых инструментов считается, что переход произошел на дату аннулирования, а любые расходы, еще не учтенные в отношении предоставления долевых инструментов, учитываются незамедлительно. Это включает предоставление долевых инструментов в случаях, когда условия, при которых переход не происходит и которые находятся под контролем компании или сотрудника, не выполняются. Однако если новые долевые инструменты предоставляются взамен аннулированных долевых инструментов и определяются в качестве замещения на дату предоставления таких инструментов, аннулированные и новые долевые инструменты рассматриваются как изменение первоначального соглашения, как описано в предыдущем абзаце.

Разводняющий эффект обращающихся на рынке опционов отражается как дополнительное разводнение акций при расчете разводненной прибыли на акцию.

Опционы, обращающиеся на рынке на 31 декабря 2012 года, могут быть погашены только акциями, и по этой причине они учитываются как сделки, расчет по которым производится долевыми инструментами. Если опционы могут быть погашены денежными средствами или акциями по выбору держателей опционов, такие опционы рассматриваются как обязательства.

3.17 Расходы по кредитам и займам

Расходы по кредитам и займам, непосредственно связанные с приобретением, строительством или производством актива, требующего существенного периода времени для доведения до состояния готовности для целевого использования или продажи, капитализируются в составе себестоимости соответствующих активов. Все прочие расходы по кредитам учитываются как расходы в периоде их возникновения. Расходы по кредитам и займам включают проценты и прочие затраты, которые несет компания в связи с заимствованием денежных средств. Группы не капитализирует затраты по кредитам и займам ввиду их незначительности.

3.18 Аренда

Определение того, является ли соглашение договором аренды или содержит положения об аренде, основывается на содержании соглашения на дату заключения и требует понимания того, зависит ли исполнение соглашения от использования определенного актива или активов или предусматривает ли соглашение право использовать актив, даже если данное право напрямую не указано в рамках соглашения.

Группа в качестве арендатора

Операционные арендные платежи учитываются как операционные расходы в отчете о прибылях и убытках по линейному методу в течение всего срока аренды.

Группа в качестве арендодателя

Договоры аренды, не предусматривающие переход от Группы существенных рисков и выгод, которые возникают на основании права собственности на актив, классифицируются как договоры операционной аренды. Первоначальные прямые затраты, понесенные при согласовании условий операционной аренды, добавляются к балансовой стоимости арендованного актива и учитываются в течение всего срока аренды аналогично рентному доходу. Условная рента учитывается как выручка в том периоде, в котором она получена.

3.19 Внеоборотные активы, предназначенные для продажи, и прекращенная деятельность

Внеоборотные активы и группы выбытия, учитываемые как предназначенные для продажи, определяются как меньшее из двух величин: балансовая стоимость и справедливая стоимость за вычетом коммерческих расходов. Внеоборотные активы и группы выбытия классифицируются как предназначенные для продажи, если их балансовая стоимость возмещается преимущественно за счет продажи, а не в результате продолжительного использования. Данное условие считается выполненным только в том случае, если вероятность продажи очень высока, а актив или группа выбытия доступна для немедленной продажи в своем текущем состоянии. Руководство должно быть готово к осуществлению продажи, которая будет признана завершенной продажей через один год с даты классификации.

В отчете о совокупном доходе доходы и расходы от прекращенной деятельности указываются отдельно от доходов и расходов от продолжающейся деятельности, вплоть до уровня прибыли после уплаты налогов, даже если Группа имеет Доля меньшинства в

дочерней компании после продажи. Получаемая прибыль или убыток (после уплаты налогов) указываются отдельно в отчете о совокупном доходе.

Недвижимое имущество, производственные объекты и оборудование, а также нематериальные активы не подлежат амортизации в случае их отнесения к группе активов, предназначенных для продажи.

4. Значимые учетные суждения, оценочные значения и допущения

Подготовка консолидированной финансовой отчетности в соответствии со стандартами МСФО требует от руководства выносить суждения, давать оценки и устанавливать допущения, которые влияют на указываемые суммы активов и обязательств, отражение условных активов и обязательств на отчетные даты, а также указываемые суммы доходов и расходов в течение отчетных периодов. Тем не менее, неопределенность данных допущений и оценочных значений может привести к результатам, требующим существенной корректировки балансовой стоимости актива или обязательства, затронутого в последующие периоды.

Значимые суждения:

Учет доходов

Группа использовала значимые суждения при принятии решения в отношении своей учетной политики в части отражения выручки от комиссий за проведение платежей с учетом или без учета сопутствующих операционных издержек. В частности, имеются два основных источника получения выручки от комиссий за проведение платежей:

- Комиссии за проведение платежей, взимаемые с клиентов за платежи, осуществляемые через агентов, операторов мобильной связи или с помощью иных способов оплаты; и
- Комиссии за проведение платежей, взимаемые с продавцов.

Каждый из вышеперечисленных типов комиссий за проведение платежей или, в некоторых случаях, оба типа комиссий применяются к каждому платежу клиента. Транзакционные издержки относятся к получению платежей агентами, операторами мобильной связи, международными платежными системами и некоторыми другими сторонами, а применимые ставки комиссии, которые, как правило, определяются как процент от платежа клиента, для каждого конкретного канала осуществления платежа подчиняются условиям, аналогичным тем, которые доступны для других участников рынка.

Комиссия за проведение платежей, взимаемая с продавцов, если она взимается, указывается вместе с соответствующими транзакционными издержками, поскольку Группа (i) является основным ответственным лицом, так как она принимает на себя обязательство по переводу платежа клиента в пользу продавца с помощью собственной платежной системы; (ii) согласует и, в конечном итоге, устанавливает ставку комиссии, взимаемой с продавца, как правило, в виде процента от платежей; и (iii) в большинстве случаев несет кредитный риск, если платеж не осуществляется с депозита, размещенного у Группы.

Комиссия за проведение платежей, взимаемая с клиентов, если она взимается с клиентов при осуществлении ими платежей через платежные киоски, указывается без учета любых операционных издержек, оплачиваемых агентам или удерживаемых ими. Это связано с тем,

что хотя Группа и является основным ответственным лицом, она не устанавливает итоговую ставку комиссии за проведение платежей, взимаемую агентом с клиентов как владельцем киоска, и не имеет открытого доступа к информации о сумме конечной комиссии, и получает исключительно чистую сумму комиссии от агентов.

Выручка от комиссий за проведение платежей клиентов, взимаемых операторами мобильной связи или иными способами, указывается с учетом сопутствующих транзакционных издержек. Подобные платежи являются электронными, осуществляются клиентами через веб-сайт Группы или приложение и требуют ввода индивидуального логина и пароля. В отличие от выручки, получаемой за проведение платежей клиентов через платежные киоски, в случае электронных платежей Группа, которая является основным ответственным лицом, также устанавливает размер комиссии за обслуживание клиентов, как правило, в виде процента от платежа, хотя кредитный риск по таким операциям ограничен. Таким образом, Группа пришла к заключению, что ее возможность контролировать размер ставки комиссии является главным отличительным признаком между электронными платежами и платежами, осуществляемыми через платежные киоски.

Общая сумма транзакционных издержек, указанная в полном размере на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов, составила 4 420 460, 4 446 945 и 3 156 378 соответственно, включая операционные издержки на осуществление электронных платежей в размере 659 704, 312 687 и 46 771 соответственно.

Классификация определенных групп выбытия как прекращенной деятельности

В рамках плана реструктуризации Группы 30 июня 2012 года Совет директоров и акционеры Группы утвердили единый скоординированный план отчуждения непрофильных подразделений, рассмотренный в Примечании 8. Группа использовала значимые суждения при определении того, удовлетворяют ли указанные группы выбытия критериям классификации в качестве прекращенной деятельности, в частности, представляют ли они собой (по отдельности и в совокупности) отдельный значительный вид деятельности или географический район ведения деятельности. Руководство Группы пришло к выводу, что выбытие вышеупомянутых генерирующих денежные средства единиц отвечает определению классификации в качестве прекращенной деятельности на основании следующих суждений:

- Активы и обязательства всех подразделений соответствуют определению и могут быть классифицированы в качестве предназначенных для продажи на 30 июня 2012 года;
- Группа утвердила единый скоординированный план отчуждения непрофильных подразделений в рамках реструктуризации (предпринятой до начала первичного публичного предложения), который подлежит выполнению одновременно для всех предназначенных для реализации подразделений в течение короткого периода времени;
- Группа пришла к мнению, что целесообразно объединить все вновь учрежденные международные компании, осуществляющие свою деятельность в сегменте QD в странах, не относящихся к республикам бывшего Советского Союза ("вновь учрежденные международные компании, осуществляющие свою деятельность в сегменте QD за пределами СНГ"), в один крупный географический район ведения

деятельности, поскольку над ними осуществляется общее руководство, и они отвечают за большую часть операций, выполняемых в сегменте QD за пределами СНГ, а продолжающиеся операции, выполняемые за пределами СНГ, являются несущественными по отдельности и по отношению к выбывающим подразделениям.

При определении того, отвечают ли группы выбытия критериям классификации в качестве прекращенной деятельности, Группа считала значимыми те выбывающие виды деятельности или географические районами проведения операций, которые представляли более 5 % соответствующего сегмента, совокупной консолидированной выручки или чистой прибыли (убытка).

Официальная валюта

Каждая компания Группы определяет свою собственную официальную валюту в зависимости от экономических условий, в которых она осуществляет свою деятельность; статьи, включаемые в финансовую отчетность каждой компании, отражаются в данной официальной валюте.

Существенные оценки и допущения

К существенным оценкам и допущениям, отражаемым в финансовой отчетности Компании, относятся, помимо прочего:

- Срок полезного использования недвижимого имущества, оборудования и нематериальных активов;
- Справедливая стоимость активов и обязательств, приобретенных при объединении бизнеса;
- Обесценение нематериальных активов и гудвилла;
- Отсроченные налоговые активы;

Существенные оценки и допущения (продолжение)

- Обесценение кредиторской и дебиторской задолженности;
- Выплаты на основе долевых инструментов.

Фактические результаты могут существенно отличаться от указанных оценок. Ниже рассматриваются основные допущения в отношении будущих событий и прочих основных источников неопределенности оценки на отчетную дату, которые несут значительный риск существенной корректировки балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года:

Срок полезного использования недвижимого имущества и оборудования

Группа оценивает оставшийся срок полезного использования объектов недвижимого имущества и единиц оборудования, как минимум, в конце каждого финансового года. Если ожидаемые значения отличаются от предыдущих оценок, изменения учитываются как изменения бухгалтерских оценок в соответствии с МСФО (IAS) 8 "Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки". Указанные оценки могут оказывать существенное влияние на размер балансовой стоимости недвижимого имущества и оборудования, а также размер амортизации, учитываемой при определении прибыли или

убытка.

Срок полезного использования нематериальных активов

Группа оценивает оставшийся срок полезного использования нематериальных активов на каждую отчетную дату. Если ожидаемые значения отличаются от предыдущих оценок, изменения учитываются как изменения бухгалтерских оценок в соответствии с МСФО (IAS) 8 "Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки". Указанные оценки могут оказывать существенное влияние на размер балансовой стоимости нематериальных активов, а также размер амортизационных отчислений, учитываемых при определении прибыли или убытка.

Программное обеспечение и товарный знак

Группа пересмотрела срок полезного использования программного обеспечения и товарного знака компании "е-порт" за 2012, 2011 и 2010 годы. Влияние изменения сроков полезного использования программного обеспечения было нулевым в 2012 году (в 2011 году в размере 17 053; в 2010 году в размере 25 580). Указанные изменения объяснялись в основном пересмотром Группой планов слияния ЗАО "е-порт" и ЗАО "ОСМП", включая объединение бренда и платежной системы, которые были существенно пересмотрены в 2011 и 2010 годах.

Справедливая стоимость активов и обязательств, приобретенных при объединении бизнеса

На дату приобретения Группа отдельно учитывает идентифицируемые активы и обязательства, а также условные обязательства, приобретенные или взятые на себя при объединении бизнеса, по их справедливой стоимости, которая включает оценочные значения. Подобные оценочные значения основываются на методах стоимостной оценки, требующих использования значительных суждений при прогнозировании будущих денежных потоков и формировании прочих допущений. В случае существенного размера справедливой стоимости Группа нанимает сторонних оценщиков, которые должны оказать ей поддержку при определении сопутствующих значений справедливой стоимости.

Обесценение гудвилла и нематериальных активов с неопределенным сроком полезного использования

Для того чтобы определить, имеет ли место обесценение гудвилла и нематериальных активов с неопределенным сроком полезного использования, необходимо оценить экономические выгоды от использования генерирующих денежные средства единиц, с которыми связаны гудвилл и нематериальные активы с неопределенным сроком полезного использования. При определении экономических выгод Группе необходимо оценить ожидаемые будущие денежные потоки от генерирующих денежные средства единиц и выбрать подходящую ставку дисконтирования для того, чтобы рассчитать текущую стоимость данных потоков; в связи с этим подобные оценки подвержены неопределенности (более подробная информация представлена в Примечании 13 ниже).

Отсроченные налоговые активы

Использование отсроченных налоговых активов будет зависеть от того, возможно ли сформировать достаточный облагаемый налогом доход, в отношении которого могут использоваться вычитаемые временные разницы. Для оценки вероятности будущего

использования отсроченных налоговых активов применяются различные факторы, включая предыдущие результаты деятельности, планы деятельности, истечение срока действия убытков прошлых налоговых периодов и стратегии налогового планирования. Балансовая стоимость отсроченных налоговых активов составила 101 805 на 31 декабря 2012 года (98 437 в 2011 году и 108 480 в 2010 году) за вычетом льгот в размере 6 877 на 31 декабря 2012 года (56 524 в 2011 году; 13 324 в 2010 году) для снижения размера отсроченных налоговых активов до возмещаемой суммы.

Льготы относятся к отсроченным налоговым активам, которые не были учтены по причине того, что Группа не ожидает переноса налоговых убытков на будущие периоды в силу сложившегося опыта работы. Более подробная информация по отсроченным налоговым активам представлена в Примечании 29.

Обесценение кредиторской и дебиторской задолженности

Руководство использует обесценение кредиторской и дебиторской задолженности для компенсации оценочных убытков, обусловленных неспособностью клиентов осуществить необходимые платежи. При оценке соответствия обесценения кредиторской и дебиторской задолженности руководство Группы основывается на классификации дебиторской и кредиторской задолженности по срокам оплаты, сложившейся практике полного списания, кредитоспособности клиентов и изменениях условий осуществления платежей клиентами. В случае ухудшения финансового положения клиентов фактические суммы списания могут быть выше ожидаемых.

На 31 декабря 2012 года указанный размер обесценения кредиторской и дебиторской задолженности составил 385 111 (257 668 в 2011 году; 186 215 в 2010 году).

Выплаты на основе долевых инструментов

Руководство Группы оценивает справедливую стоимость опционов на покупку акций на дату их предоставления с помощью модели ценообразования опциона Блэка-Шоулза-Мертона. Модели ценообразования опционов были изначально разработаны для определения справедливой стоимости свободно обращающихся опционов, характеристики которых отличаются от характеристик опционов на покупку акций, предоставляемых Компанией, а также ее дочерними и ассоциированными предприятиями. Модели также чувствительны к изменениям субъективных допущений, которые могут существенно сказаться на оценке справедливой стоимости. К указанным субъективным допущениям относятся ожидаемый срок действия опционов, ожидаемая волатильность, безрисковые ставки процента, ожидаемая дивидендная доходность, справедливая стоимость базовых акций. Сумма

издержек также зависит от количества выплат, предусмотренных для предоставления, с учетом ожидаемого уровня изъятия. Ниже рассматривается каждая из упомянутых оценок:

Ожидаемый срок действия опционов

В прошлом Компания не предоставляла опционы, поэтому нет достаточного объема данных для определения периода времени, в течение которого держатели опциона будут владеть акциями. Таким образом, Компания рассчитала ожидаемый срок, как среднее значение между сроком фактического предоставления и оговоренным в договоре сроком для каждого транша по опциону.

Ожидаемая волатильность

Поскольку акции Компании не обращаются на рынке, ожидаемая волатильность основывается на предыдущем опыте аналогичных групп компаний в области волатильности в течение периода времени, приблизительно соответствующего ожидаемому сроку действия траншей по опционам.

Безрисковые ставки процентов основываются на предполагаемой доходности, доступной на настоящий момент времени по облигациям Казначейства США со сроком погашения, приблизительно соответствующим ожидаемому сроку действия оцениваемого опциона.

Ожидаемая дивидендная доходность

Поскольку Группа не планирует выплачивать значительные суммы денежных дивидендов в ближайшем будущем (за исключением случаев, указанных в Примечании 28), в модели ценообразования опционов для опционов, предоставленных за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, Группа использовала ожидаемую дивидендную доходность равную нулю.

Справедливая стоимость базовых акций

Поскольку акции Компании не обращаются на рынке, справедливая стоимость базовых акций оценивалась на основании значений, полученных группой с помощью "доходного подхода" (метод дисконтированных денежных потоков) и "рыночного подхода" к оценке стоимости.

Ожидаемый уровень изъятия

По причине низкой текучести ведущих и руководящих кадров, а также недостатка данных за предыдущие периоды использовался нулевой уровень изъятия. Если в будущем фактический уровень изъятия вырастет, фактическая сумма сопутствующих издержек уменьшится.

5. Приобретение акций дочерних компаний

5.1 Приобретение акций в 2012 году

В 2012 году не было значимых приобретений акций за исключением случаев приобретения акций ассоциированных компаний, указанных в Примечании 7.

5.2 Приобретение акций в 2011 году

Freshpay IT solutions PVl Ltd

09 февраля 2011 года Akhron Finance Ltd.,, дочернее предприятие Группы, приобрела 100 % компании Freshpay IT solutions PVl Ltd ("Freshpay"). Freshpay является оператором системы онлайновых электронных платежей на территории Индии.

Сумма вознаграждения (оплачена наличными)	25 197
Итого перечислено при покупке.....	**25 197**

Справедливая стоимость идентифицируемых активов и обязательств на дату приобретения составила:

	Балансовая стоимость	**Справедливая стоимость**

Приобретенные чистые активы:		
Недвижимое имущество и оборудование	2 276	2 276
Дебиторская задолженность.....	3 009	3 009
Денежные средства и их эквиваленты.....	9 257	9 257
Кредиторская задолженность.....	(1 889)	(1 889)
Прочие краткосрочные обязательства.....	(96)	(96)
Итого идентифицируемых чистых активов	**12 557**	**12 557**
Доля Компании в приобретенных чистых активах (100 %).....	12 557	12 557
Гудвилл, полученный при приобретении		**12 640**

Гудвилл в размере 12 640 относится к будущему росту приобретенной компании и потенциальному синергетическому эффекту от взаимодействия с существующими подразделениями.

После приобретения 100% пакета акций компании Freshpay 25 июня 2011 года Группа решила привлечь местного партнера и продала ему 25 % акций, сохранив контроль над Freshpay. Затем, 25 декабря 2011 года, в целях привлечения к работе еще одного местного партнера Группа дополнительно продала 25% акций Freshpay, что привело к потере контроля над дочерней компанией. Вышеупомянутые сделки не предусматривались во время приобретения компании и не были связаны друг с другом. Сделка была учтена как приобретение ассоциированной компании и де-консолидация дочерней компании и привела к получению прибыли в размере 31 577, указанной при продаже акций и рассчитанной следующим образом:

Справедливая стоимость инвестиций в Freshpay (оставшийся пакет акций 50%) (Примечание 7)	**20 847**
Сумма наличными.....	**11 238**
плюс:	
Балансовая стоимость пакета акций Freshpay, включая:	**(508)**
Списанную балансовую стоимость чистых активов (в том числе гудвилл)	*(3 933)*
Списанную балансовую стоимость неконтрольного пакета.....	*3 425*
Прибыль от продажи компании Freshpay.....	**31 577**

После утраты контроля над Freshpay Группа учла прибыль, полученную в результате переоценки балансовой стоимости пакета акций Freshpay на основании справедливой стоимости, отраженной в статье "Прибыль от продажи дочерних компаний" в отчете о совокупном доходе.

Прибыль от продажи других дочерних компаний составила 8 282. Общая сумма прибыли от продажи дочерних компаний за 2011 год составила 39 859, из которых 32 835 приходятся на прибыль или убыток от прекращенной деятельности (Примечание 8).

Руководство распределило справедливую стоимость выплаты за 50% акций Freshpay в принадлежащей Группе доле активов и обязательств Freshpay следующим образом:

	Справедливая стоимость
Нематериальные активы.....	9 273

Основные средства	655
Дебиторская задолженность	2 913
Денежные средства и их эквиваленты	5 750
Прочие оборотные активы	2 789
Прочие краткосрочные обязательства	(29 543)
Прочие долгосрочные обязательства	(82)
Общая доля в чистых активах	**(8 245)**
Гудвилл в рамках инвестиций, учтенных по методу долевого участия	**29 092**

С даты приобретения и до даты утраты контроля Freshpay принесла Группе 6 075 дохода и 35 875 чистых убытков за 2011 год. Если бы объединение бизнеса произошло в начале 2011 года, доход и чистые убытки от Freshpay составили бы 6 161 и 29 150 соответственно.

Instant Payments LLP

23 декабря 2011 года ЗАО "Объединенная система моментальных платежей", дочерняя компания Группы, приобрела 60% акций компании Instant Payments LLP ("Instant Payments") за вознаграждение наличными в размере 6 и получила прибыль от покупки в размере 14 765 благодаря выгодным условиям, согласованным с заинтересованной стороной, членом главного руководства Компании. Instant Payments является оператором системы онлайновых электронных платежей в Казахстане и дополняет существующие бизнес-подразделения Группы в данной стране, предлагая услуги определенным крупным местным продавцам. Доля Группы в чистых активах приобретенной дочерней компании не являлась существенной для дальнейшего отражения в финансовой отчетности. С даты приобретения и по 31 декабря 2011 года Instant Payments приносила незначительный уровень дохода и чистых убытков.

Прочие факты приобретения и отчуждения компаний

Ниже представлены сводные данные по приобретениям за 2011 год, включая приобретения компаний с незначительными суммами выручки и расходов по каждой компании в отдельности.

	Сумма, уплаченная за приобретение	**Средства приобретаемой компании**	**Чистый денежный доход от приобретения**
Freshpay	25 197	(9 257)	15 940
Прочие дочерние компании	1 370	(5 355)	(3 985)
Итого	**26 567**	**(14 612)**	**11 955**

В 2011 году Группа приобрела 51% долю в компании QIWI Chile S.A., 100% долю в ТОВ Finance Company ОМР, 49,5% долю в ITBillion LLC, 100% акций ЗАО "ОСМП" (Россия) и 51% долю в ООО "Изобилие" за общую сумму вознаграждения в 1 370. Доля в ITBillion LLC была увеличена с 1% (приобретенного в 2010 году) до 50,5%. Кроме того, компания продала 100% пакета акций в ЗАО "АВТОКАРД-Холдинг" за 8 и 100% долю в ООО "Эксимаркет" за 20.

5.3 Приобретение акций в 2010 году

ЗАО "КИВИ Банк"

24 сентября 2010 года компания ЗАО "Объединенная система моментальных платежей", дочерняя компания Группы, приобрела 100% акций ЗАО "КИВИ Банк" (далее - "КИВИ Банк"). Основное направление деятельности "КИВИ Банка" — предоставление банковских услуг для платежных систем и других банков, сосредоточенная, главным образом, на поддержке операций, проводимых компаниями Группы. До приобретения "КИВИ Банк" был связанной стороной, т.е. юридическим лицом, находящимся под контролем акционеров Группы.

Сумма вознаграждения (оплачена наличными)	629 000
Итого перечислено при покупке	**629 000**

Ниже представлены данные по справедливой стоимости идентифицируемых активов и обязательств на дату приобретения:

	Балансовая стоимость	**Справедливая стоимость**
Приобретенные чистые активы:		
Недвижимое имущество и оборудование	29 060	29 060
Нематериальные активы	36 562	254 009
Прочие внеоборотные активы	10 730	10 730
Дебиторская задолженность	44 068	44 068
Денежные средства и их эквиваленты	2 582 607	2 582 607
Прочие оборотные активы	158 731	158 731
Отсроченные налоговые обязательства	-	(43 489)
Суммы, причитающиеся клиентам, и суммы, причитающиеся банкам	(2 464 108)	(2 464 108)
Прочие обязательства	(43 348)	(43 348)
Итого идентифицируемых чистых активов	**354 302**	**528 260**
Доля Компании в приобретенных чистых активах (100 %)	354 302	528 260
Гудвилл, полученный при приобретении		**100 740**

Гудвилл в размере 100 740 относится к потенциальному синергетическому эффекту от взаимодействия с действующими подразделениями и была учтена в сегменте Visa QIWI Wallet. Нематериальные активы в размере 254 009 были отнесены Группой к банковской лицензии и банковскому программному обеспечению. На 24 сентября 2010 года общая дебиторская задолженность QIWI Bank составила 59 991 с обесценением в размере 15 923.

С даты приобретения по 31 декабря 2010 года QIWI Bank принес Группе 184 321 дохода и 10 750 чистых убытков. Если бы объединение бизнеса произошло в начале 2010 года, доход и чистые убытки Группы от продолжающейся деятельности QIWI Bank составили бы 6 491 316 и 622 803 соответственно.

Ниже представлены сводные данные по приобретениям за 2010 год, включая приобретения

компаний с незначительными суммами выручки и расходов по каждой компании в отдельности:

	Сумма, уплаченная за приобретение	**Средства приобретаемой компании**	**Исключение средств Компании в "КИВИ Банке"**	**Чистый денежный доход от приобретения**
QIWI Bank.....	629 000	(2 582 607)	1 819 933	(133 674)
Прочие дочерние компании.....	1 998	(710)	-	1 288
Итого.....	**630 998**	**(2 583 317)**	**1 819 933**	**(132 386)**

Прочие приобретения и отчуждения

В 2010 году Группа приобрела 51% в компании Kingstown Investments Ltd за вознаграждение в размере 1 998. Компании Kingstown Investments Ltd принадлежит доля в размере 51% в компании "QIWI Argentina S.A.". Действительная доля косвенного участия Группы составляет 26%. Кроме того, Группа продала 50% в ООО "ОСМП Грузия" за вознаграждение в размере 21 754.

6. Консолидированные дочерние компании

Консолидированная финансовая отчетность по МСФО включает активы, обязательства и финансовые результаты Компании и ее дочерних предприятий. Ниже представлены дочерние компании Группы:

		Доля участия в капитале компании		
Дочерняя компания	**Основной вид деятельности**	**На 31 декабря 2010**	**На 31 декабря 2011**	**На 31 декабря 2012**
ЗАО "Объединенная система моментальных платежей" (Россия)	Оператор платежных киосков	100 %	100 %	100 %
ЗАО "КИВИ-Сервис" (бывшее ЗАО "ОСМП" (Россия)).....	Корпоративный центр Группы	-	100 %	100 %
ЗАО "КИВИ Банк" (Россия)	Обслуживание систем электронных платежей	100 %	100 %	100 %
ООО "КИВИ Кошелек" (Россия)	Оператор онлайн платежей	100 %	100 %	100 %
QIWI Payment Services Provider Ltd (UAE).....	Оператор платежных киосков	-	100 %	100 %
QIWI International	Оператор	-	100 %	100 %

Payment System LLC (USA)	платежных киосков			
ТОО "ОСМП" (Казахстан)	Оператор платежных киосков	75 %	100 %	100 %
СООО "ОСМП БЕЛ" (Беларусь)	Оператор платежных киосков	51 %	51 %	51 %
СП ООО "ОСМП-М" (Молдова)	Оператор платежных киосков	51 %	51 %	51 %
RO SRL United System of Instant Payments Ltd (Romania)	Оператор платежных киосков	51 %	51 %	51 %
ITBillion LLC (USA)	Оператор платежных киосков	-	50,5 %	50,5 %
QIWI USA LLC (USA)	Оператор платежных киосков	-	50,5 %	50,5 %
QIWI WALLET EUROPE SIA (Latvia)	Оператор платежных киосков	-	-	100 %
ООО "Управляющая компания КИВИ" (Россия)	Дополнительные услуги	99 %	100 %	-
Master Loto Ltd (Cyprus)	Продажа лотерейных билетов через платежные киоски	85 %	85 %	-
ООО "Лото-Интегратор" (Россия)	Продажа лотерейных билетов через платежные киоски	85 %	85 %	-
ООО "Лото Мастер" (Россия)	Продажа лотерейных билетов через платежные киоски	85 %	85 %	-
Diomachin Ltd (Cyprus)[2]	Производство и продажа	51 %	51 %	-

[2] Diomachin Ltd и ООО "Пэй Киоск" входят в группу Diomachin, которая является сегментом с прекращенной деятельностью (Примечание 8).

	устройств регистрации операций для платежных киосков			
ООО "Пэй Киоск" (Россия)[1]	Производство и продажа устройств регистрации операций для платежных киосков	51 %	51 %	-
ООО "Изобилие" (Россия)	Оператор платежных киосков	-	51 %	-
Instant Payments LLP (Kazakhstan)	Оператор платежных киосков	-	60 %	-
Neven Trading Ltd (Cyprus)[3]	Оператор платежных киосков	51 %	51 %	-
Seleano Ltd (Cyprus)[2] ...	Оператор платежных киосков	51 %	51 %	-
ТОВ "Финансовая компания ОМП" (Украина)[2]	Оператор платежных киосков	-	51 %	-
ТОВ "ОСМП" (Украина)[2]	Оператор платежных киосков	51 %	51 %	-
Colorstar Management Ltd (BVI)[2]	Оператор платежных киосков	70 %	75 %	-
Beijing LianHe Sufu Science & Technology Development Co. Ltd (China)[2]	Оператор платежных киосков	70 %	75 %	-
Sanmere Investment Holding Ltd (South Africa)[2]	Оператор платежных киосков	51 %	51 %	-
Sanmere Investment Holding Ltd (South Africa)[2]	Оператор платежных киосков	51 %	51 %	-
OOD QIWI Bulgaria	Оператор	51 %	51 %	

[3] Указанные дочерние компании входят в международную группу онлайновых платежей, которая является сегментом с прекращенной деятельностью (Примечание 8).

Ltd (Bulgaria)[2]	платежных киосков			-
SJETTA Ltd (Cyprus)[2]	Оператор платежных киосков	75 %	100 %	-
OOO Pardohti-Favri (Tadzhikistan)[2]	Оператор платежных киосков	56 %	75 %	-
QIWI BRASIL TECNOLOGIA DE CAPTURA E PROCESSAMENTO DE TRANSACOES LTDA (Brazil)[2]	Оператор платежных киосков	51 %	51 %	-
QIWI Argentina S.A. (Argentina)[2].....	Оператор платежных киосков	26 %	26 %[4]	-
QIWI Chile S.A. (Chile)[2]	Оператор платежных киосков	-	26 %[3]	-
QIWI Malaysya SDN. BHD. (Malaysya)[2].....	Оператор платежных киосков	51 %	100 %	-
QIWI Baltic Ltd (Latvia)[2]	Оператор платежных киосков	51 %	51 %	-
QIWI Asia Group PTE Ltd (Singapore)[2].....	Оператор платежных киосков	51 %	75,5 %	-
QIWI HK Ltd (Hong Kong)[2]	Оператор платежных киосков	75 %	75 %	-
Akhron Finance Ltd (Cyprus)[2]	Оператор платежных киосков	100 %	100 %	-
QIWI KZ Ltd (Cyprus)[2]	Оператор платежных киосков	-	100 %	-
QIWI KZ Holding B.V. (Netherlands)[2].....	Оператор платежных киосков	-	100 %	-
Payment System KZ Holding B.V. (Netherlands)[2]	Оператор платежных киосков	-	100 %	-

[4] Действительная доля косвенного участия. Контроль присутствует на всех уровнях всех дочерних компаний.

QIWI East Africa (Tanzania)[2]	Оператор платежных киосков	-	51 %	-
QIWI Asia Pacific PTE. LTD (Singapore)[2]	Оператор платежных киосков	-	100 %	-

В 2012, 2011 и 2010 годах Группа приобрела и учредила ряд новых дочерних компаний. Суммарный эффект от приобретений незначителен, за исключением случаев, рассмотренных выше в Примечании 5 выше.

В нижеприведенной таблице представлены результаты изменения доли участия Компании в капитале дочерних предприятий, которые не привели к потере контроля над акционерным капиталом, принадлежащим владельцам материнской компании, а также доходы от неконтрольного пакета без смены собственника на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов.

Наименование дочерней компании	**Сумма, полученная (уплаченная) за долю меньшинства**	**Балансовая стоимость приобретенной (проданной) доли меньшинства, классифицируемой как акционерный капитал**	**Итоговое увеличение (уменьшение) акционерного капитала**
Смена собственника в 2010 году.....	**28 894**	**(2 562)**	**31 456**
Colorstar Management Limited.....	28 889	3 940	24 949
ТОО "ОСМП" (Казахстан).....	5	-	5
ООО "ОСМП" (Украина)	-	(6 502)	6 502
Смена собственника в 2011 году.....	**9 114**	**10 669**	**(1 555)**
Freshpay IT Solutions Private Ltd.....	9 615	3 192	6 423
Colorstar Management Limited.....	(1)	(928)	927
QIWI Malaysia SDN. BHD.	(439)	8 417	(8 856)
SJETTA Ltd.....	(61)	(12)	(49)
Доход от неконтрольного пакета без смены собственника в 2012 году.....	**10 340**	**7 745**	**2 595**
QIWI Argentina S.A. ...	6 175	4 569	1 606
QIWI Chile S.A.	3 801	2 812	989
QIWI Baltic Ltd.....	686	686	-

IT Billion LLC	(322)	(322)	-

Наименование дочерней компании	Сумма, полученная (уплаченная) за долю меньшинства	Балансовая стоимость приобретенной (проданной) доли меньшинства, классифицируемой как обязательство	Итоговая прибыль (убытки)
Сделки с неконтрольным пакетом, классифицируемым как обязательство, в 2011 году.....	**(29 499)**	**(17 247)**	**(12 252)**
ТОО "ОСМП" (Казахстан)	(29 499)	(17 247)	(12 252)

7. Инвестиции в ассоциированные компании

К Группе относятся следующие ассоциированные компании:

Ассоциированная компания	Основной вид деятельности	Доля участия в капитале компании		
		На 31 декабря 2010	На 31 декабря 2011	На 31 декабря 2012
Freshpay IT Solutions Private Ltd (India)[5] (Примечание 5.2)	Оператор платежных киосков в Индии	-	50 %	-
Blestgroup Enterprises Ltd (Cyprus).....	Субаренда площадей под платежные киоски в России	-	37,5 %	37,5 %
Cosmopro Inc. (Panama)[1]	Оператор платежных киосков в Панаме, Колумбии и Перу	26 %	26 %	-
Single Payment Solutions Private Ltd (India)[1]	Оператор платежных киосков в Индии	-	20,74 %	-
QIWI Belgrade Ltd. (Serbia)[1]	Оператор платежных киосков в Сербии	21 %	21 %	-
Universal SmartLink ltd (BVI)[1]	Оператор платежных	-	50 %	-

[5] Указанные ассоциированные компании входят в международную группу электронных платежей, которая является сегментом с прекращенной деятельностью (Примечание 8).

	киосков в Сингапуре			
QIWI Payment System Congo SPRL (Democratic Republic of South Congo)[1]...	Оператор платежных киосков в Конго	-	50 %	-
QIWI International JLT (Dubai, UAE)	Оператор платежных киосков в ОАЭ	-	50 %	50 %
QIWI Jordan Ltd. Co. (Hashemite Kingdom of Jordan)	Оператор платежных киосков в Иордании	-	-	49 %
Dengionline Ltd (Cyprus).....	Услуги по объединению онлайновых электронных платежных систем	-	-	49 %
QIWI BRASIL TECNOLOGIA DE CAPTURA E PROCESSAMENTO DE TRANSACOES LTDA (Brazil).....	Оператор платежных киосков в Бразилии	-	-	29,57 %

В 2012, 2011 и 2010 годах Группа приобрела и учредила ряд новых ассоциированных компаний. Суммарный эффект от приобретений незначителен, за исключением рассмотренных ниже случаев.

В 2010 году Группа приобрела 25% в компании Cosmopro Inc. (Панама) за 4055 в дополнение к 1%, приобретенному за 46 в 2009 году.

В 2011 году Группа приобрела 50% в компании Universal SmartLink ltd за 695.

14 сентября 2012 года Группа продала 51% в компании Kingstown Limited, которой принадлежит 100% в компании QIWI BRASIL TECNOLOGIA DE CAPTURA E PROCESSAMENTO DE TRANSACOES LTDA (Бразилия), сохранив 29,57% в компании QIWI BRASIL TECNOLOGIA DE CAPTURA E PROCESSAMENTO DE TRANSACOES LTDA (Бразилия). Оставшиеся 29,57% акций были учтены по справедливой стоимости в 6 355 на дату утраты контроля.

15 мая 2012 года Группа приобрела 49% в Dengionline Ltd и опцион на покупку оставшихся 51% акций у существующих акционеров Dengionline Ltd за 3 000 000 долларов США (эквивалентно 90 796). Цена исполнения опциона равна 51% от восьмикратной сумме EBITDA компании Dengionline Ltd за год, окончившийся 1 апреля 2017 года; опцион может быть реализован в течение шести месяцев с 1 мая 2017 года. Исходя их расчетной цены исполнения опциона, установленной на основании проекта бизнес-плана компании Dengionline Ltd, на дату приобретения и до отчетной даты опцион был неприбыльным, а его справедливая стоимость была несущественной на обе даты. Основным видом деятельности компании Dengionline Ltd являются услуги по объединению для систем онлайновых электронных платежей. В нижеприведенной таблице представлен промежуточный план распределения покупной цены.

Промежуточная стоимость идентифицируемых активов и обязательств на дату приобретения:

Приобретенные чистые активы:	**Балансовая стоимость**	**Справедливая стоимость**
Нематериальные активы	14 292	95 392
Прочие внеоборотные активы	1 856	1 856
Денежные средства и их эквиваленты	167 710	167 710
Дебиторская задолженность	370 651	370 651
Прочие оборотные активы	4 740	4 740
Отсроченные налоговые обязательства	-	(16 785)
Прочие долгосрочные обязательства	(105 231)	(105 231)
Кредиторская задолженность	(654 924)	(654 924)
Краткосрочные кредиты и займы	(19 761)	(19 761)
Прочие краткосрочные обязательства	(13 489)	(13 489)
Итого идентифицируемых чистых активов	**(234 156)**	(169 841)
Доля Компании в приобретенных чистых активах (49%)	(114 736)	(83 222)
Гудвилл, полученный при приобретении		**174 018**

Гудвилл в размере 174 018 относится к потенциальному синергетическому эффекту от взаимодействия с действующими подразделениями. Справедливая стоимость нематериальных активов в размере 95 392 относится к программному обеспечению для выставления счетов, клиентской базе данных и соглашениям с платежными системами. В 2012 году Компания обновила свой промежуточный план распределения покупной цены в целях отражения справедливой стоимости чистых активов на дату приобретения и отчетную дату, а также включения в эту стоимость 12 016 компенсирующих активов (входящих в состав дебиторской задолженности) и соответствующего резерва (входящего в состав прочих долгосрочных обязательств) по справедливой стоимости. Одно из дочерних предприятий компании Dendionline Ltd выявило высокой уровень вероятности налогового риска и неблагоприятных результатов на данный период времени. Продавец обязан безоговорочно и безвозвратно гарантировать Компании возмещение в соответствии с договором купли-продажи акций, а также полностью компенсировать все прямые и косвенные убытки, причиненные Компании или понесенные ею в связи с вышеупомянутыми обстоятельствами.

С даты приобретения компания Dendionline Ltd принесла 3 319 прибыли от общей прибыли Группы от ассоциированных компаний.

В следующей таблице представлены сводные данные по инвестициям Группы в ассоциированные компании:

	На 31 декабря 2010	**На 31 декабря 2011**	**На 31 декабря 2012**
	рублей (000)	**рублей (000)**	**рублей (000)**
Доля ассоциированных компаний в отчете о финансовом состоянии:			
Оборотные активы	77	165 867	346 220
Внеоборотные активы	293	71 159	163 010

Краткосрочные обязательства	-	(50 275)	(401 416)
Долгосрочные обязательства	(950)	(186 781)	(188 784)
Чистые активы	**(580)**	**(30)**	**(80 970)**
Неучтенная доля убытков ассоциированных компаний	-	-	8 521
Обесценение инвестиций в ассоциированные компании.	-	-	(1 133)
Гудвилл	4 681	34 686	174 018
Балансовая стоимость инвестиций в ассоциированные компании	**4 101**	**34 656**	**100 436**
Доля дохода и убытков ассоциированных компаний:			
Выручка	-	36 928	193 745
Учтенная доля чистых убытков	-	(22 926)	(13 236)

Доля Группы в убытках прекративших свою деятельность ассоциированных компаний составила ноль в 2012 году (5 202 в 2011 году; ноль в 2010 году).

Обесценение в размере 1 133 в 2012 году было вызвано невыполнением плановых показателей ассоциированной компанией Группы в Иордании.

В следующей таблице представлены изменения объемов инвестиций в ассоциированные компании в 2012, 2011 и 2010 годах:

	2010	**2011**	**2012**
Инвестиции в ассоциированные компании на 1 января	**-**	**4 101**	**34 656**
Приобретение акций ассоциированных компаний – денежное вознаграждение	4 101	695	90 795
Приобретение акций ассоциированных компаний – по справедливой стоимости	-	20 847	6 355
Долевое участие в ассоциированных компаниях без соответствующей смены владельца	-	3 545	13 440
Долевое участие во вновь созданных ассоциированных компаниях	-	-	2 116
Убытки, учтенные по итогам переоценки по справедливой стоимости до классификации активов в качестве подлежащих реализации	-	-	(29 816)
Доля в чистых убытках ассоциированных компаний	-	(22 926)	(13 326)
Пересчет иностранной валюты	-	(3 114)	(3 784)

Доля в прочих изменениях капитала ассоциированных компаний	-	31 508	-
Инвестиции в ассоциированные компании на 31 декабря.....	**4 101**	**34 656**	**100 436**

8. Реализация и прекращенная деятельность

В рамках реструктуризации 30 июня 2012 года Совет директоров Группы утвердил рассматриваемый ниже единый скоординированный план реализации непрофильных дочерних и ассоциированных компаний:

(i) Предприятие на Украине и вновь созданные международные компании за пределами СНГ, представляющие собой два основных географических района ведения операций в сегменте QIWI Distribution и относимые к категории прекращенной деятельности (Примечание 6 и Примечание 7);

(ii) Группа Diomachin (Примечание 6), занимающаяся производством устройств регистрации операций для платежных киосков и относимая к категории прекращенной деятельности;

(iii) Компании Master Loto Ltd., ООО "Лото-Интегратор" и ООО "Лото Мастер", занятые в сфере распространения лотерейных билетов через платежные киоски и не включенные в категорию прекращенной деятельности в связи с незначительностью.

Все данные компании были реализованы к 30 сентября 2012 года.

Убытки от реализации были рассчитаны как разница между:

(i) Справедливой стоимостью полученного возмещения, включая справедливую стоимость сохраненной доли участия в проданных компаниях; и

(ii) Балансовой стоимостью реализованных чистых активов на дату совершения сделки.

Полученное денежное вознаграждение	10 294
Сумма наличными, полученная за переуступку кредитных соглашений дочерних и ассоциированных компаний, отнесенных к категории прекращенной деятельности	61 391
Инвестиции в ассоциированные компании, по справедливой стоимости...	6 355
Итого получено вознаграждение.....	**78 040**
Чистые активы по прекращенной деятельности, снятые с баланса после отчуждения	(38 761)
Переклассификация доходов от пересчета валют после реализации	7 267
Прибыль от реализации прекращенной деятельности	**46 546**

Результаты деятельности указанных компаний были отнесены к категории прекращенной деятельности на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов. Данные результаты представлены в следующей таблице:

Год, окончившийся 31 декабря		
2010	**2011**	**2012**
рублей (000)	**рублей (000)**	**рублей (000)**

Выручка	700 140	342 537	155 127
Операционные расходы	(497 471)	(478 461)	(249 431)
Убыток от деятельности	**202 669**	**(135 924)**	**(94 304)**
Чистые затраты на финансирование	(2 935)	(8 043)	(8 621)
Прибыль от реализации дочерних компаний	-	-	46 546
Прочие чистые доходы / (расходы)	(929)	6 399	(9 823)
Убытки, учтенные после переоценки справедливой стоимости	-	-	(167 333)
Убыток до уплаты налогов	**198 805**	**(137 568)**	**(233 535)**
Расходы по налогу на прибыль	(61 074)	(18 687)	(6 828)
Чистые убытки от прекращенной деятельности, относимые на счет:	**137 731**	**(156 255)**	**(240 363)**
акционеров материнской компании	65 772	(75 736)	(167 573)
неконтрольные пакеты	71 959	(80 519)	(72 790)
Прибыль на акцию (Примечание 10), рубли:			
Базовая, убыток от прекращенной деятельности	1,26	(1,46)	(3,22)
Разводненная, от прекращенной деятельности	1,26	(1,46)	(3,22)

Все прекратившие свою деятельность компании были проданы компанией QIWI plc, зарегистрированной на Кипре. В соответствии с налоговым законодательством Кипра доход от инвестиций не облагается налогом на прибыль. Следовательно, расходы по налогу на прибыль при реализации прекративших свою деятельность предприятий равны нулю.

Убытки за указанный период от прекращенной деятельности включают убытки от текущих операций в размере 119 576, убытки, учтенные после переоценки справедливой стоимости при классификации групп на реализацию в качестве прекращенной деятельности в размере 167 333, а также прибыль от реализации, равную 46 546.

До момента классификации групп на реализацию в качестве прекращенной деятельности и после данного момента Группа провела переоценку и учла обесценение в размере 111 520,

связанное с инвестициями в ассоциированные компании, недвижимое имущество и оборудование, нематериальные активы, кредиторскую и дебиторскую задолженность, а также товарно-материальные запасы. Кроме того, Группа учла обесценение внутригрупповых кредитов, выданных группам на реализацию, которые классифицируются как часть инвестиций в подразделения с прекращенной деятельностью, вследствие их суммарных убытков в размере 55 813.

Дебиторская задолженность реализованных дочерних компаний на 31 декабря 2012 года включает кредиты, выданные компанией QIWI plc в пользу компаний Sanmere Investment Holding Ltd и Akhron Finance Ltd в общем размере 132 093 (113 545 — сумма основного долга и 18 548 — начисленные проценты) и подлежащие уплате к концу 2013 года, со ставкой 10 %. Справедливая стоимость указанных кредитов была оценена, как равная нулю, поскольку погашение к указанному сроку представляется маловероятным.

В следующей таблице представлены данные по активам и пассивам всех компаний, отнесенных к категории предприятий с прекращенной деятельностью, на дату их реализации:

	На дату реализации
	рублей (000)
Внеоборотные активы	65 869
Оборотные активы	282 813
Обязательства	(435 191)
Доля меньшинства	125 270
	38 761

Чистый приток денежных средств от реализации прекративших свою деятельность предприятий:

	2012
	рублей (000)
Чистый приток денежных средств от реализации прекративших свою деятельность дочерних компаний	**29 907**
Полученное денежное вознаграждение	61 391
Реализованные денежные средства и их эквиваленты	(31 484)

Чистый отток денежных средств в прекративших свою деятельность предприятиях:

	Год, окончившийся 31 декабря		
	2010	**2011**	**2012**
	рублей (000)	**рублей (000)**	**рублей (000)**
Операционная деятельность	79 163	(50 767)	39 737
Инвестиционная деятельность	(14 170)	(13 747)	(34 502)
Финансовая деятельность	(13 167)	24 418	(36 950)
Чистый отток денежных средств	**51 826**	**(40 096)**	**(31 715)**

Кроме того, Группа реализовала ряд прочих дочерних компаний, не отнесенных к предприятиям с прекращенной деятельностью:

	Год, окончившийся 31 декабря		
	2010	**2011**	**2012**
	рублей (000)	**рублей (000)**	**рублей (000)**
Чистый приток / (отток) денежных средств от реализации дочерних компаний, продолжающих свою деятельность	**9 789**	**1 166**	**(16 976)**
Полученное денежное вознаграждение.....	10 987	12 838	1
Реализованные денежные средства и их эквиваленты	(1 198)	(11 672)	(16 977)
Прибыль / (убыток) от реализации дочерних компаний, продолжающих свою деятельность	**7 089**	**39 859**	**(1 027)**
Подлежащее уплате денежное вознаграждение.....	10 987	12 838	4 000
За вычетом реализованных чистых активов	(5 574)	25 453	46 266
За вычетом издержек на переуступку кредитов.....	-	-	(35 939)
За вычетом обесценения дебиторской задолженности от реализованных дочерних компаний	-	-	(7 906)
За вычетом реализации неконтрольного	1 676	1 568	(7 448)

пакета.....

Прибыль от реализации дочерних компаний за 2011 год включает 32 835 прибыли от реализации компаний, переведенных в категорию предприятий с прекращенной деятельностью.

9. Операционные сегменты

При анализе деятельности Группы и распределении ресурсов главный орган операционного управления Группы (chief operating decision maker – CODM), которым является единоличным исполнительным органом Группы, а до назначения единоличного исполнительного органа которым являлся Совет директоров Группы, рассматривает выбранные статьи отчета о совокупном доходе каждого сегмента.

Управленческая отчетность отличается от отчетности по МСФО, поскольку она не включает определенные корректировки по МСФО, которые не анализируются высшим органом управления при оценке результатов по основным направлениям деятельности компании. Указанные корректировки оказывают влияние на такие основные аспекты, как отложенное налогообложение, объединение бизнеса, корректировка и амортизация справедливой стоимости, обесценение, а также разовые операции.

Данные о финансовой деятельности представлены как сводные показатели для всех ключевых дочерних и ассоциированных компаний, представляющих каждый сегмент и вместе формирующих доход сегмента, его операционные издержки и чистую прибыль. Группа оценивает деятельность своих операционных сегментов, отслеживая выручку, чистый доход сегмента, операционную прибыль и прибыль до уплаты налогов. Чистый доход сегмента представляет собой показатель рентабельности, определяемый как выручка сегмента за вычетом прямых расходов сегмента, которые включают те же статьи, что и "Операционные расходы (без учета амортизации)", представленные в консолидированном отчете Группы о совокупном доходе, за исключением затрат по заработной плате. Затраты по заработной плате не учитываются, поскольку несмотря на их необходимость для поддержания сети предоставления услуг Группы, они не связаны с объемами платежей.

Группа определила свои операционные сегменты на основании предлагаемых Группой типов продуктов и услуг. В отчетность включаются следующие сегменты:

Сегмент QD включает доходы, полученные от платежных систем, которые представлены в киосках Группы в России и других странах мира.

Сегмент VQW включает доходы, полученные от операций по проведению платежей клиентов в сети Интернет с помощью электронных счетов и банковских предоплаченных продуктов, в том числе предоплаченных карт, а также доходы от деятельности "КИВИ Банка".

Корпоративные и прочие сегменты включают ограниченное число видов деятельности Группы, связанных с корпоративными вспомогательными операциями, например, лицензированием программного обеспечения и товарных знаков для международных и дочерних компаний.

В следующей таблице приводится отчет о совокупном доходе от непрерывной деятельности каждого сегмента на 31 декабря 2010 года (в том виде, в каком он был представлен CODM):

	QD	VQW	Корпорати	Исключения	Итого по

			вные и прочие сегменты	**взаиморасчетов внутри Группы**	**непрерывной деятельности**
Выручка	**5 925 042**	**693 665**	**118 089**	**(579 161)**	**6 157 635**
Внешняя выручка.....	5 586 589	485 165	85 881	-	6 157 635
Межсегментная выручка.....	338 453	208 500	32 208	(579 161)	-
Прямые расходы сегмента.....	**(3 449 123)**	**(397 680)**	**(73 118)**	**560 536**	**(3 359 385)**
Внешние прямые расходы сегмента.....	(3 238 803)	(68 496)	(52 086)	-	(3 359 385)
Межсегментные прямые расходы	(210 320)	(329 184)	(21 032)	560 536	-
Чистая выручка сегмента.....	**2 475 919**	**295 985**	**44 971**	**(18 625)**	**2 798 250**
Обесценение и амортизация	**(47 073)**	**(5 752)**	**(943)**	**-**	**(53 768)**
Операционная прибыль сегмента.....	**972 635**	**85 891**	**(58 960)**	**(12 541)**	**987 025**
Доходы по процентам.....	9 377	-	4 758	(8 742)	5 393
Расходы по процентам.....	(3 340)	-	(3 460)	4 655	(2 145)
Прибыль сегмента до уплаты налогов	**981 231**	**86 570**	**(41 188)**	**(17 120)**	**1 009 493**

К прибыли до уплаты налогов от непрерывной деятельности для корпоративных и прочих сегментов были отнесены убытки в размере 10 123, связанные с группой "Мастер Лото", которая была реализована в 2012 году.

В следующей таблице приводится отчет о совокупном доходе от непрерывной деятельности каждого сегмента на 31 декабря 2011 года (в том виде, в каком он был представлен CODM):

	QD	**VQW**	**Корпоративные и прочие сегменты**	**Исключения взаиморасчетов внутри Группы**	**Итого по непрерывной деятельности**
Выручка	**7 092 851**	**1 936 788**	**219 258**	**(1 090 800)**	**8 158 097**
Внешняя выручка ..	6 396 487	1 649 248	112 362	-	8 158 097
Межсегментная выручка.....	696 364	287 540	106 896	(1 090 800)	-
Прямые расходы сегмента.....	**(4 599 177)**	**(1 246 385)**	**(85 805)**	**1 034 605**	**(4 896 762)**
Внешние прямые расходы сегмента...	(4 286 592)	(546 788)	(63 382)	-	(4 896 762)

Межсегментные прямые расходы.....	(312 585)	(699 597)	(22 423)	1 034 605	-
Чистая выручка сегмента.....	**2 493 674**	**690 403**	**133 453**	**(56 195)**	**3 261 335**
Обесценение и амортизация	**(71 984)**	**(19 322)**	**(1 294)**	**3 407**	**(89 193)**
Операционная прибыль сегмента	**925 970**	**204 994**	**18 016**	**(58 488)**	**1 090 492**
Доля убытков ассоциированных компаний	-	-	(22 926)	-	(22 926)
Доходы по процентам.....	7 592	-	15 668	(17 114)	6 146
Расходы по процентам.....	(6 619)	(28)	(2 742)	5 325	(4 064)
Прибыль сегмента до уплаты налогов....	**912 142**	**205 121**	**4 886**	**(64 434)**	**1 057 715**

К прибыли до уплаты налогов от непрерывной деятельности для корпоративных и прочих сегментов были отнесены убытки в размере 3 556, связанные с группой "Мастер Лото", которая была реализована в 2012 году.

В следующей таблице приводится отчет о совокупном доходе от непрерывной деятельности каждого сегмента на 31 декабря 2012 года (в том виде, в каком он был представлен CODM):

	QD	**VQW**	**Корпоративные и прочие сегменты**	**Исключения взаиморасчетов внутри Группы**	**Итого по непрерывной деятельности**
Выручка	**6 808 622**	**3 927 133**	**139 381**	**(1 963 698)**	**8 911 438**
Внешняя выручка.....	5 310 093	3 543 216	58 129	-	8 911 438
Межсегментная выручка.....	1 498 529	383 917	81 252	(1 963 698)	-
Прямые расходы сегмента.....	**(3 963 864)**	**(2 685 977)**	**(37 706)**	**1 945 619**	**(4 741 928)**
Внешние прямые расходы сегмента.....	(3 539 509)	(1 177 766)	(24 653)	-	(4 741 928)
Межсегментные прямые расходы.....	(424 355)	(1 508 211)	(13 053)	1 945 619	-
Чистый доход сегмента.....	**2 844 758**	**1 241 156**	**101 675**	**(18 079)**	**4 169 510**
Обесценение и амортизация	**(71 202)**	**(13 519)**	**(1 859)**	**-**	**(86 580)**
Операционная прибыль сегмента.....	**1 212 427**	**530 601**	**98**	**(13 760)**	**1 729 366**

Доля убытков ассоциированных компаний...	-	-	(13 236)	-	(13 236)
Доходы по процентам.....	25 283	1 588	22 899	(24 260)	25 510
Расходы по процентам.....	(11 796)	-	(1 861)	6 137	(7 520)
Прибыль сегмента до уплаты налогов	**1 177 299**	**522 939**	**32 794**	**(28 143)**	**1 704 889**

К прибыли до уплаты налогов от непрерывной деятельности для корпоративных и прочих сегментов были отнесены убытки в размере 44 560, связанные с группой "Мастер Лото", которая была реализована в 2012 году.

Чистая выручка сегмента (в соответствии с предоставленными CODM данными) на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов рассчитывается путем вычитания из выручки операционных расходов (без учета амортизации) и прибавления суммы заработной платы и сопутствующих налогов, как показано в следующей таблице:

	31 декабря 2010	**31 декабря 2011**	**31 декабря 2012**
Выручка по МСФО	6 157 635	8 158 097	8 911 438
Операционные расходы (без учета обесценения и амортизации).....	(3 750 969)	(5 572 609)	(5 454 288)
Разница в сроках учета расходов....	-	6 899	-
Заработная плата и сопутствующие налоги.....	391 584	668 948	712 360
Итого чистой выручки сегмента, согласно предоставленным CODM данным	**2 798 250**	**3 261 335**	**4 169 510**

В следующей таблице приводится сверка данных по амортизации на соответствие амортизации по МСФО на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов (в соответствии с предоставленными CODM данными):

	31 декабря 2010	**31 декабря 2011**	**31 декабря 2012**
Обесценение и амортизация, согласно предоставленным CODM данным	**(53 768)**	**(89 193)**	**(86 580)**
Амортизация корректировок справедливой стоимости нематериальных активов, учтенная при приобретении, и сопутствующее обесценение	(117 698)	(51 405)	(42 471)
Обесценение и амортизация по МСФО	**(171 466)**	**(140 598)**	**(129 051)**

В следующей таблице приводится сверка данных по прибыли сегмента от основной

деятельности на соответствие прибыли по МСФО от непрерывной деятельности Группы на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов (в соответствии с предоставленными CODM данными):

	31 декабря 2010	31 декабря 2011	31 декабря 2012
Общая прибыль сегмента от деятельности, согласно предоставленным CODM данным	**987 025**	**1 090 492**	**1 729 366**
Амортизация корректировок справедливой стоимости нематериальных активов, учтенная при приобретении, и сопутствующее обесценение	(117 698)	(51 405)	(42 471)
Расходы компании, относимые к прекращенной международной деятельности	(80 386)	(140 862)	(61 274)
Влияние расходов по разработке ПО, не капитализированных в сегментах	27 520	9 876	35 000
Расходы на предложение	-	-	(109 237)
Выплаты на основе долевых инструментов	-	-	(65 718)
Разница в сроках учета расходов	-	(6 899)	-
Консолидированная прибыль от основной деятельности по МСФО	**816 461**	**901 202**	**1 485 666**

В следующей таблице приводится сверка данных по прибыли сегментов до уплаты налогов на соответствие консолидированной чистой прибыли по МСФО от непрерывной деятельности Группы на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов (в соответствии с предоставленными CODM данными):

	31 декабря 2010	31 декабря 2011	31 декабря 2012
Совокупная чистая прибыль сегментов до уплаты налогов, согласно предоставленным CODM данным	**1 009 493**	**1 057 715**	**1 704 889**
Амортизация корректировок справедливой стоимости нематериальных активов, учтенная при приобретении, и сопутствующее обесценение	(117 698)	(51 405)	(42 471)
Расходы компании, относимые к прекращенной международной деятельности	(80 386)	(140 862)	(61 274)
Влияние расходов по разработке ПО, не капитализированных в	27 520	9 876	35 000

сегментах			
Разница в сроках учета расходов....	-	(6 899)	-
Расходы на предложение	-	-	(109 237)
Выплаты на основе долевых инструментов.....	-	-	(65 718)
Прибыль / (убыток) по кредитам, выданным по ставке, отличной от рыночной	-	(30 993)	8 042
Прочее	(17 692)	(10 930)	(13 361)
Консолидированная прибыль до уплаты налогов от непрерывной деятельности по МСФО.....	**821 237**	**826 502**	**1 455 870**

Данные по географическим районам ведения операций

В следующей таблице представлены данные по доходам от внешних клиентов:

	2010	**2011**	**2012**
Россия	5 590 403	7 511 401	7 949 320
Казахстан.....	469 724	581 128	737 916
Прочие регионы.....	97 508	65 568	224 202
Совокупный доход согласно консолидированному отчету о прибылях и убытках.....	**6 157 635**	**8 158 097**	**8 911 438**

Вышеприведенные данные по доходу основываются на местоположении клиента.

Доходы от одного внешнего клиента, составляющие 10 % или более от дохода Группы от непрерывной деятельности, относятся только к сегменту QD и представлены в следующей таблице:

	2010	**2011**	**2012**
Клиент 1.....	1 070 738	1 682 221	< 10 %
Клиент 2.....	1 105 758	905 001	< 10 %
Клиент 3.....	994 820	739 940	< 10 %

Группа распределяет внеоборотные активы по географическим регионам, основываясь на том, какая страна является главной для проведения основных операций в отношении каждого отдельного юридического лица в составе Группы:

	На 1 января 2010	**На 31 декабря 2010**	**На 31 декабря 2011**	**На 31 декабря 2012**
Россия.....	1 828 359	2 157 161	2 133 222	2 066 637
Казахстан и прочие регионы...	11 213	6 374	12 878	14 946
Итого внеоборотных активов от непрерывной деятельности	**1 839 572**	**2 163 535**	**2 146 100**	**2 081 583**
Внеоборотные активы от прекращенной деятельности...	87 649	65 448	50 297	-
Внеоборотные активы.....	**1 927 221**	**2 228 983**	**2 196 397**	**2 081 583**

В данных целях в состав внеоборотных активов включаются недвижимое имущество, производственные объекты и оборудование, а также нематериальные активы.

10. Прибыль на акцию

Базовая прибыль на акцию рассчитывается как чистая прибыль за год, относимая на счет владельцев обыкновенных акций материнской компании, деленная на средневзвешенное количество обыкновенных акций, обращающихся в течение года.

Разводненная прибыль на акцию рассчитывается как чистая прибыль, относимая на счет владельцев обыкновенных акций материнской компании и скорректированная с учетом влияния возможного исполнения опционов на покупку акций, деленная на средневзвешенное количество обыкновенных акций, которые были в обращении в течение года, плюс средневзвешенное количество обыкновенных акций, которые будут выпущены при конвертации всех разводненных потенциальных обыкновенных акций в обыкновенные акции.

В следующей таблице отражены данные по прибыли и акциям, которые использовались при расчете базовой или разводненной прибыли на акцию за годы, окончившиеся 31 декабря:

	Примечания	**2010**	**2011**	**2012**
Чистая прибыль от непрерывной деятельности, относимая на счет владельцев обыкновенных акций материнской компании.....		627 627	595 728	1 077 531
Прибыль / (убыток) от прекращенной деятельности, относимая на счет владельцев обыкновенных акций материнской компании.....		65 772	(75 735)	(167 393)
Чистая прибыль, относимая на счет владельцев обыкновенных акций материнской компании, в случае базовой прибыли.....		**693 399**	**519 993**	**910 138**
Влияние опционов на дочерние и ассоциированные компании.....		(8 777)	-	-
Чистая прибыль, относимая на счет владельцев обыкновенных акций материнской компании и скорректированная с учетом разводнения.....		**684 622**	**519 993**	**910 138**
Средневзвешенное количество обыкновенных акций в случае базовой прибыли на акцию.....	**19**	**52 000 000**	**52 000 000**	**52 000 000**
Влияние выплат на основе долевых инструментов	34	-	-	1 316

Средневзвешенное количество обыкновенных акций в случае разводненной прибыли на акцию.....	**19**	**52 000 000**	**52 000 000**	**52 001 316**

В период с отчетной даты до даты составления настоящей финансовой отчетности не было никаких других сделок с участием обыкновенных или потенциальных обыкновенных акций.

11. Недвижимое имущество и оборудование

Себестоимость	**Серверное оборудование для проведения операций**	**Компьютеры и офисное оборудование**	**Банковское оборудование**	**Прочее оборудование**	**Незавершенное строительство**	**Итого**
Баланс на 31 декабря 2009.....	**100 467**	**42 886**	**-**	**24 658**	**9 206**	**177 217**
Внутренние перемещения	36 503	1 809	-	(19 312)	(19 000)	-
Приобретение.....	44 906	25 229	1 842	6 849	18 465	97 291
Приобретения за счет объединения бизнеса	9 808	4 852	11 286	3 631	-	29 577
Реализация.....	(10 839)	(2 519)	(1 058)	(2 614)	(858)	(17 888)
Реализация дочерних предприятий	(304)	(398)	-	(1 076)	-	(1 778)
Баланс на 31 декабря 2010.....	**180 541**	**71 859**	**12 070**	**12 136**	**7 813**	**284 419**
Внутренние перемещения	7 790	-	-	(2 626)	(5 164)	-
Приобретение.....	70 615	9 336	955	1 596	8 404	90 906
Приобретения за счет объединения бизнеса	5 051	765	-	1 011	-	6 827
Реализация.....	(7 494)	(7 006)	(2 862)	(332)	(6 224)	(23 918)
Реализация дочерних предприятий	(1 464)	(1 694)	-	-	-	(3 158)
Пересчет иностранной валюты	(211)	5	-	301	-	95
Баланс на 31 декабря 2011.....	**254 828**	**73 265**	**10 163**	**12 086**	**4 829**	**355 171**
Внутренние перемещения	6 996	3 864	1 099	179	(12 138)	-
Приобретение.....	14 205	12 979	-	833	7 570	35 587
Реализация.....	(7 700)	(13 768)	(2 170)	(1 182)	-	(24 820)
Реализация дочерних предприятий	(1 779)	(682)	-	(20)	-	(2 481)
Прекращенная деятельность.....	(46 692)	(4 823)	-	(4 301)	-	(55 816)
Пересчет иностранной валюты	(2 233)	(533)	-	(229)	(2)	(2 997)
Баланс на 31 декабря 2012, рублей (000).....	**217 625**	**70 302**	**9 092**	**7 366**	**259**	**304 644**
Начисленная амортизация и обесценение:						
Баланс на 31 декабря 2009.....	**(38 740)**	**(12 338)**	**-**	**4 804**	**-**	**55 882**
Амортизационные отчисления	(32 798)	(14 954)	1 124	2 425	-	(51 301)
Обесценение	(28 995)	90	-	1 774	-	(27 131)
Реализация	4 011	1 479	848	570	-	6 908
Баланс на 31 декабря	**(96 552)**	**(25 723)**	**(276)**	**(4 885)**	**-**	**(127 406)**

2010						
Амортизационные отчисления	(48 849)	(18 703)	(4 311)	(1 740)	-	(73 603)
Реализация	4 885	6 157	2 110	352	-	13 504
Реализация дочерних предприятий	267	554	-	-	-	821
Пересчет иностранной валюты	(186)	(188)	1	(243)	-	(616)
Баланс на 31 декабря 2011	**(140 405)**	**(37 903)**	**(2 476)**	**(6 516)**	**-**	**(187 300)**
Внутренние перемещения	-	(41)	-	41	-	-
Амортизационные отчисления	(52 668)	(17 292)	(3 910)	(1 440)	-	(75 310)
Амортизационные отчисления (прекращенная деятельность)	(1 407)	(484)	-	(132)	-	(2 023)
Реализация	4 646	11 449	2 068	497	-	18 660
Реализация дочерних предприятий	1 514	585	-	16	-	2 115
Прекращенная деятельность	36 342	2 947	-	3 388	-	42 677
Пересчет иностранной валюты	1 762	299	-	129	-	2 190
Баланс на 31 декабря 2012, рубли (000)	**(150 216)**	**(40 440)**	**(4 318)**	**(4 017)**	**-**	**(198 991)**
Чистая балансовая стоимость						
На 31 декабря 2009, рубли	**61 727**	**30 548**	**-**	**19 854**	**9 206**	**121 335**
На 31 декабря 2010, рубли	**84 019**	**46 136**	**11 794**	**7 251**	**7 813**	**157 013**
На 31 декабря 2011, рубли	**114 423**	**35 362**	**7 687**	**5 570**	**4 829**	**167 871**
На 31 декабря 2012, рубли (000)	**67 409**	**29 862**	**4 774**	**3 349**	**259**	**105 653**

В 2012 и 2011 годах не было учтено существенного обесценения основных средств. На 31 декабря 2012 года общая сумма полностью амортизированных активов составила 105 102 (28 772 в 2011 году; 13 967 в 2010 году).

12. Нематериальные активы

Себестоимость	**Гудвилл**	**Лицензии**	**Компьютерное ПО**	**Взаимоотношения с клиентами**	**Товарные знаки**	**Веб-сайты и т.п.**	**Итого**
Баланс на 31 декабря 2009	**1 562 676**	**-**	**322 415**	**170 310**	**107 104**	**7 055**	**2 169 650**
Приобретение	-	-	52 906	-	271	3 280	56 457
Приобретения за счет объединения бизнеса	101 477	183 076	69 064	-	1 039	-	354 656
Реализация	-	-	(3 104)	-	-	(35)	(3 139)
Пересчет иностранной валюты	-	-	-	-	44	7	51
Баланс на 31 декабря 2010	**1 664 153**	**183 076**	**441 281**	**170 310**	**108 458**	**10 307**	**2 577 585**
Приобретение	-	-	47 667	-	10	264	47 941

Приобретения за счет объединения бизнеса.....	20 480	-	110	-	-	-	20 590
Реализация.....	-	-	(7 097)	-	(1 170)	(67)	(8 334)
Реализация дочерних предприятий	(12 640)	-	-	-	-	-	(12 640)
Пересчет иностранной валюты.....	-	-	(24)	-	2	(57)	(79)
Баланс на 31 декабря 2011	**1 671 993**	**183 076**	**481 937**	**170 310**	**107 300**	**10 447**	**2 625 063**
Приобретение	-	-	40 487	-	-	1 742	42 229
Перевод между группами	-	-	813	-	-	(813)	-
Реализация.....	-	-	(3 085)	-	-	-	(3 085)
Реализация дочерних предприятий	(4 454)	-	(1 096)	-	(30)	-	(5 580)
Прекращенная деятельность	(30 654)	-	(65 576)	-	(3)	(5)	(96 238)
Пересчет иностранной валюты.....	-		(177)	-	-	718	541
Баланс на 31 декабря 2012, рубли (000)	**1 636 885**	**183 076**	**453 303**	**170 310**	**107 267**	**12 089**	**2 562 930**
Начисленная амортизация:							
Баланс на 31 декабря 2009	**(21 588)**	**-**	**(148 569)**	**(106 558)**	**(84 341)**	**(2 618)**	**(363 674)**
Отчисления за год	-		(72 959)	(42 577)	(22 821)	(1 604)	(139 961)
Обесценение (прекращенная деятельность).....	(2 934)	-	94	-	-	-	(2 840)
Реализация.....	-	-	864	114	-	-	978
Пересчет иностранной валюты.....	-	-	-	-	-	(118)	(118)
Баланс на 31 декабря 2010	**(24 522)**	**-**	**(220 570)**	**(149 021)**	**(107 162)**	**(4 340)**	**(505 615)**
Отчисления за год.	-	-	(59 480)	(21 289)	(143)	(2 071)	(82 982)
Обесценение (прекращенная деятельность).....	(8 225)	-	-	-	-	-	(8 225)
Реализация.....	-	-	357	-	50	3	410
Пересчет иностранной валюты.....	-	-	(142)	-	1	17	(124)
Баланс на 31 декабря 2011	**(32 747)**	**-**	**(279 835)**	**(170 310)**	**(107 254)**	**(6 391)**	**(596 537)**
Отчисления за год.	-	-	(51 676)	-	(19)	(2 046)	(53 741)
Отчисления за год (прекращенная деятельность).....	-	-	(6 026)	-	-	(1)	(6 027)
Перевод между группами	-	-	(29)	-	-	29	-
Обесценение	-	-	(3 636)	-	-	-	(3 636)
Обесценение (прекращенная деятельность).....	(2 361)	-	(26 277)	-	-	-	(28 638)
Реализация.....	-	-	3 085	-	-	-	3 085

Реализация дочерних предприятий	4 454	-	873	-	6	-	5 333
Прекращенная деятельность	30 654	-	62 768	-	-	2	93 424
Пересчет иностранной валюты	-	-	(275)	-	35	(23)	(263)
Баланс на 31 декабря 2012, рубли (000) ...		**-**	**(301 028)**	**(170 310)**	**(107 232)**	**(8 430)**	**(587 000)**
Чистая балансовая стоимость							
На 31 декабря 2009	**1 541 088**	**-**	**173 846**	**63 752**	**22 763**	**4 437**	**1 805 886**
На 31 декабря 2010	**1 639 631**	**183 076**	**220 711**	**21 289**	**1 296**	**5 967**	**2 071 970**
На 31 декабря 2011	**1 639 246**	**183 076**	**202 102**	**-**	**46**	**4 056**	**2 028 526**
На 31 декабря 2012, рубли (000)	**1 636 885**	**183 076**	**152 275**	**-**	**35**	**3 659**	**1 975 930**

По состоянию на 31 декабря 2012 года общая сумма полностью амортизированных активов составила 466 112 (282 490 в 2011 году; 110 209 в 2010 году).

13. Проверка гудвилла и нематериальных активов с неопределенным сроком полезного использования на обесценение

Данные по анализу и изменению деловой репутации, полученной генерирующей денежные средства единицей при объединении бизнеса, представлены в следующей таблице согласно примечанию по нематериальным активам (Примечание 12):

Себестоимость:	**ОСМП**	**Visa QIWI Wallet**	**Группа Diomachin**	**Прочие компании**	**Итого**
На 31 декабря 2009	**1 449 570**	**81 096**	**8 225**	**2 197**	**1 541 088**
Приобретение	-	100 740	-	737	101 477
Обесценение	-	-	-	(2 934)	(2 934)
На 31 декабря 2010	**1 449 570**	**181 836**	**8 225**	**-**	**1 639 631**
Приобретение	-	-	-	20 480	20 480
Обесценение	-	-	(8 225)	-	(8 225)
Реализация	-	-	-	(12 640)	(12 640)
На 31 декабря 2011	**1 449 570**	**181 836**	**-**	**7 840**	**1 639 246**
Обесценение	-	-	-	(2 361)	(2 361)
На 31 декабря 2012, рубли (000)	**1 449 570**	**181 836**	**-**	**5 479**	**1 636 885**

Группа установила генерирующие денежные средства единицы на уровень ниже уровня операционных сегментов ОСМП (одной из главных компаний в сегменте QD на территории РФ) и QIWI Wallet (ГДСЕ QIWI Bank и QIWI Wallet были объединены в одну ГДСЕ — Visa QIWI Wallet, поскольку они относятся к одному операционному сегменту — VQW).

Балансовая стоимость Visa QIWI Wallet включает нематериальные активы с неопределенным сроком полезного использования (банковская лицензия), учтенные Группой на дату приобретения, т.е. 24 сентября 2010 года. На основании данных анализа балансовой стоимости генерирующих денежные средства единиц Visa QIWI Wallet, в том числе, соответствующего гудвилла и банковской лицензии, в сравнении с ее возмещаемой стоимостью, Группа не установила факта обесценения нематериальных активов с неопределенным сроком полезного использования по состоянию на 31 декабря 2012 года.

Возмещаемая стоимость указанных генерирующих денежные средства единиц была определена на основании расчета экономической выгоды от использования с помощью прогнозов движения денежных средств в составе финансовых бюджетов, утвержденных высшим руководством на восемь лет (2013—2020 гг.).

Группа использовала для прогнозов восьмилетний период, поскольку, по ее мнению, данный период является разумным для составления достаточно точных прогнозов, а ожидаемые темпы роста за последние три года данного периода превысят конечные темпы роста.

Ставка дисконтирования до уплаты налогов, скорректированная с учетом соответствующих рисков в отношении прогнозов движения денежных средств для генерирующих денежные средства единиц, составляет 18,20% (18,96% — в 2011 году; 18,7% — в 2010 году). Темпы роста, применимые к прогнозам дисконтированной конечной стоимости по окончании прогнозного периода, приравниваются к 2% (2% — в 2011 году; 2,8% — в 2010 году).

На расчет экономической выгоды от использования данных генерирующих денежные средства единиц оказывают значительное влияние следующие факторы:

- Допущения относительно основных показателей рынка местных систем электронных онлайновых платежей;
- Объем операций и уровень чистого дохода Группы;
- Нормы чистой прибыли;
- Темпы роста, используемые для экстраполирования денежных потоков после окончания бюджетного периода;
- Ставки дисконтирования.

Значения, присвоенные каждому из указанных параметров, отражают прошлый опыт и ожидаемые изменения в течение предусмотренного периода времени.

Что касается определения экономической выгоды от использования генерирующих денежные средства единиц, руководство полагает, что любое потенциально возможное изменение вышеприведенных ключевых допущений не приведет к существенному превышению балансовой стоимости генерирующих денежные средства единиц над ее возмещаемой стоимостью.

В результате невыполнения плановых показателей одним из наших подразделений в 2012 году до проведения ежегодной проверки на обесценение гудвилла обесценение прочих генерирующих денежные средства единиц составило 2 361. В 2011 году по результатам проведения проверки на обесценение гудвилла обесценение генерирующих денежные средства единиц Группы Diomachin составило 8 225. В 2010 году фактов обесценения выявлено не было.

Основным фактором, который привел к учету Группой случаев обесценения гудвилла прочих генерирующих денежные средства единиц в 2012, 2011 и 2010 годах, стало

уменьшение прогнозируемых будущих денежных потоков недавно приобретенных или вновь учрежденных международных компаний. Несмотря на то, что по прогнозам Группы в долгосрочной перспективе ожидался рост денежных потоков, темпы роста оказались ниже оценок, составленных на момент приобретения компаний.

14. Долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы

В следующей таблице представлены долгосрочные кредиты и займы по состоянию на 31 декабря 2010 года:

	Общая сумма на 31 декабря 2010	**Резерв под обесценение кредитов**	**Чистая сумма на 31 декабря 2010**
Долгосрочные кредиты и займы			
Кредиты физическим лицам....	10 289	-	10 289
Кредиты юридическим лицам.	12 119	-	12 119
Общая сумма долгосрочных кредитов и займов.....	**22 408**	**-**	**22 408**
Краткосрочные кредиты и займы			
Кредиты физическим лицам....	33 655	(7)	33 648
Кредиты юридическим лицам.	25 549	(10 000)	15 549
Кредиты от финансовых организаций.....	5 131	(3 361)	1 170
Общая сумма краткосрочных кредитов и займов.....	**64 335**	**(13 368)**	**50 967**

В следующей таблице представлены долгосрочные кредиты и займы по состоянию на 31 декабря 2011 года:

	Общая сумма на 31 декабря 2011	**Резерв под обесценение кредитов**	**Чистая сумма на 31 декабря 2011**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Долгосрочные кредиты и займы			
Кредиты физическим лицам....	40 081	-	40 081
Кредиты юридическим лицам.	176 751	(10 000)	166 751
Общая сумма долгосрочных кредитов и займов.....	**216 832**	**(10 000)**	**206 832**
Краткосрочные кредиты и займы			
Кредиты физическим лицам....	17 335	(573)	16 762
Кредиты юридическим лицам.	32 970	-	32 970
Кредиты от финансовых организаций.....	4 823	(3 448)	1 375
Общая сумма краткосрочных кредитов и займов.....	**55 128**	**(4 021)**	**51 107**

В следующей таблице представлены долгосрочные кредиты и займы по состоянию на 31 декабря 2012 года:

	Общая сумма на 31 декабря 2012	**Резерв под обесценение кредитов**	**Чистая сумма на 31 декабря 2012**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Долгосрочные кредиты и займы			
Кредиты физическим лицам.....	18 480	-	18 480
Кредиты юридическим лицам.....	166 904	-	166 904
Общая сумма долгосрочных кредитов и займов.....	**185 384**	**-**	**185 384**
Краткосрочные кредиты и займы			
Кредиты физическим лицам.....	14 436	(106)	14 330
Кредиты юридическим лицам.....	367 632	(60 000)	307 632
Кредиты от финансовых организаций.....	5 572	(3 448)	2 124
Общая сумма краткосрочных кредитов и займов.....	**387 640**	**(63 554)**	**324 086**

В следующей таблице представлены данные по резерву под обесценение кредитов по состоянию на 31 декабря 2010 года:

	Резерв под обесценение кредитов на 31 декабря 2009	**Расходы за период**	**Списание**	**Резерв под обесценение кредитов на 31 декабря 2010 года**
Кредиты от кредитно-финансовых организаций.....	-	(3 361)	-	(3 361)
Краткосрочные кредиты, причитающиеся от физических лиц.....	-	(7)	-	(7)
Краткосрочные кредиты,	-	(10 000)	-	(10 000)

причитающиеся от юридических лиц.....				
Итого краткосрочной дебиторской задолженности перед Банком.....	**-**	**(13 368)**	**-**	**(13 368)**

В следующей таблице представлены данные по резерву под обесценение кредитов по состоянию на 31 декабря 2011 года:

	Резерв под обесценение кредитов на 31 декабря 2010	**Расходы за период**	**Списание**	**Резерв под обесценение кредитов на 31 декабря 2011**
Кредиты от кредитно-финансовых организаций.....	(3 361)	(87)	-	(3 448)
Краткосрочные кредиты, причитающиеся от физических лиц.....	(7)	(566)	-	(573)
Краткосрочные кредиты, причитающиеся от юридических лиц.....	(10 000)	-	-	(10 000)
Итого краткосрочной дебиторской задолженности перед Банком.....	**(13 368)**	**(653)**	**-**	**(14 021)**

В следующей таблице представлены данные по резерву под обесценение кредитов по состоянию на 31 декабря 2012 года:

	Резерв под обесценение кредитов на 31 декабря 2011	**Расходы за период**	**Списание**	**Резерв под обесценение кредитов на 31 декабря 2012**
Кредиты от кредитно-финансовых организаций.	(3 448)	-	-	(3 448)
Краткосрочные кредиты, причитающиеся от	(573)	467	-	(106)

физических лиц				
Краткосрочные кредиты, причитающиеся от юридических лиц	(10 000)	(50 000)	-	(60 000)
Итого краткосрочной дебиторской задолженности перед Банком.....	**(14 021)**	**(49 533)**	**-**	**(63 554)**

По состоянию на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов у Группы не было просроченных, но не обесцененных кредитов.

В следующей таблице представлены сроки погашения кредитов Группы, включая начисленные проценты, по состоянию на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов:

	По требованию и < 1 месяца	**1-6 месяцев**	**6-12 месяцев**	**> 1 года**	**Общая сумма долгосрочных и краткосрочных кредитов**
Дебиторская задолженность на 31 декабря 2010	3 620	1 539	45 808	22 408	**73 375**
Дебиторская задолженность на 31 декабря 2011	2 827	25 797	22 483	206 832	**257 939**
Дебиторская задолженность на 31 декабря 2012	14 857	72 620	236 609	185 384	**509 470**

15. Предоплата аренды

В 2010 году Группа заключила с розничной компанией пятилетний договор аренды площадей (переданных затем агентам на условиях субаренды) под киоски и терминалы. В соответствии с условиями договора Группа внесла авансовый платеж в размере 500 000, из которых 70 621 приходились на 2011 год (без учета НДС к возврату в размере суммы 12 712, относимой к статье НДС и прочие налоги к возврату) и 416 666 — на 4 последующих года (с учетом НДС к возврату в размере 63 559).

В декабре 2011 года Группа подписала с ассоциированной компанией соглашение о передаче прав и обязательств по вышеупомянутому договору. В соответствии с условиями данного соглашения авансовый платеж, внесенный Группой за аренду площадей, был перенесен на ассоциированную компанию взамен кредита, подлежащего погашению с ее стороны. По состоянию на 31 декабря 2011 года Группа не имела никакой задолженности перед розничной компанией.

16. Задолженность клиентов и прочая дебиторская задолженность

В следующей таблице представлены данные по задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности по состоянию на 31 декабря 2010 года:

	Общая сумма на 31 декабря 2010	**Резерв под обесценение дебиторской задолженности**	**Чистая сумма на 31 декабря 2010**
Денежные поступления от агентов	956 965	(166 191)	790 774
Депозиты, предоставляемые продавцам	618 427	(642)	617 785
Комиссия за обслуживание продавцов	406 109	(1 417)	404 692
Поступления от рекламы	33 163	(439)	32 724
Авансовые платежи в пользу продавцов	33 961	(2 764)	31 197
Дебиторская задолженность по аренде	14 625	-	14 625
Прочая дебиторская задолженность	60 557	(1 394)	59 163
Итого задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности	**2 123 807**	**(172 847)**	**1 950 960**

В следующей таблице представлены данные по задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности по состоянию на 31 декабря 2011 года:

	Общая сумма на 31 декабря 2011	**Резерв под обесценение дебиторской задолженности**	**Чистая сумма на 31 декабря 2011**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Денежные поступления от агентов	1 246 409	(215 431)	1 030 978
Депозиты, предоставляемые продавцам	1 182 533	(5 204)	1 177 329
Комиссия за обслуживание продавцов	291 091	(1 200)	289 891
Поступления от рекламы	42 535	(13 162)	29 373
Авансовые платежи в пользу продавцов	53 814	(1 896)	51 918
Дебиторская задолженность по аренде	67 569	(3 143)	64 426
Прочая дебиторская задолженность	64 523	(3 611)	60 912
Итого задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности	**2 948 474**	**(243 647)**	**2 704 827**

В следующей таблице представлены данные по задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности по состоянию на 31 декабря 2012 года:

	Общая сумма на 31 декабря 2011	**Резерв под обесценение дебиторской задолженности**	**Чистая сумма на 31 декабря 2011**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Денежные поступления от агентов.....	1 418 248	(288 017)	1 130 231
Депозиты, предоставляемые продавцам	1 996 324	(5 296)	1 991 028
Комиссия за обслуживание продавцов.....	171 610	(1 352)	170 258
Поступления от рекламы...	67 776	(16 361)	51 415
Авансовые платежи в пользу продавцов	43 121	(3 026)	40 095
Дебиторская задолженность по аренде ..	17 425	(3 701)	13 724
Прочая дебиторская задолженность	44 724	(3 804)	40 920
Итого задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности	**3 759 228**	**(321 557)**	**3 437 671**

В следующей таблице приводятся данные по дебиторской задолженности клиентов со значительным сроком существования, но без признаков обесценения, по состоянию на 31 декабря 2010 года:

	Срок существования дебиторской задолженности (дни)					
	Всего	**< 30**	**30-90**	**90-180**	**180-360**	**> 360**
На 31 декабря 2010						
Денежные поступления от агентов.....	790 774	790 774	-	-	-	-
Комиссия за обслуживание продавцов.....	404 692	383 658	20 065	670	299	-
Поступления от рекламы.....	32 724	22 296	9 050	1 285	93	-
Дебиторская задолженность по аренде	14 625	14 625	-	-	-	-
Итого существующей дебиторской задолженности	**1 242 815**	**1 211 353**	**29 115**	**1 955**	**392**	**-**

В следующей таблице приводятся данные по дебиторской задолженности клиентов со значительным сроком существования, но без признаков обесценения, по состоянию на 31 декабря 2011 года:

	Срок существования дебиторской задолженности (дни)

	Всего	< 30	30-90	90-180	180-360	> 360
На 31 декабря 2011						
Денежные поступления от агентов.....	1 030 978	942 645	31 189	26 188	30 477	479
Комиссия за обслуживание продавцов.....	289 891	258 088	27 831	3 506	314	152
Поступления от рекламы.....	29 373	19 075	7 197	3 070	31	-
Дебиторская задолженность по аренде	64 426	11 720	48 436	4 267	3	-
Итого существующей дебиторской задолженности	**1 414 668**	**1 231 528**	**114 653**	**37 031**	**30 825**	**631**

В следующей таблице приводятся данные по дебиторской задолженности клиентов со значительным сроком существования, но без признаков обесценения, по состоянию на 31 декабря 2012 года:

	Срок существования дебиторской задолженности (дни)					
	Всего	**< 30**	**30—90**	**90—180**	**180—360**	**> 360**
На 31 декабря 2012						
Денежные поступления от агентов.....	1 130 231	1 051 973	57 583	8 584	1 062	11 029
Комиссия за обслуживание продавцов.....	170 258	156 164	12 151	1 796	116	31
Поступления от рекламы.....	51 415	37 951	12 366	1 087	11	-
Дебиторская задолженность по аренде	13 724	8 133	5 321	270	-	-
Итого существующей дебиторской задолженности	**1 365 628**	**1 254 221**	**87 421**	**11 737**	**1 189**	**11 060**

В следующей таблице представлены данные по движению резерва под обесценение дебиторской задолженности по состоянию на 31 декабря 2010 года:

	Резерв под обесценение дебиторской задолженности на 31 декабря 2009	**Расходы за год**	**Списание**	**Резерв под обесценение дебиторской задолженности на 31 декабря 2010**
Денежные поступления от агентов.....	(153 474)	(20 140)	14 964	(158 650)
Депозиты, предоставляемые продавцам	(10)	(632)	-	(642)
Комиссия за обслуживание продавцов	(1 242)	(120)	-	(1 362)

.....				
Поступления от рекламы	(338)	(101)	-	(439)
Авансовые платежи в пользу продавцов	(2 899)	247	-	(2 652)
Прочая дебиторская задолженность	(1 420)	(1 394)	1 590	(1 224)
Итого задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности	**(159 383)**	**(22 140)**	**16 554**	**(164 969)**
Прекращенная деятельность	(2 921)	(4 962)	5	(7 878)
Задолженность клиентов и прочая дебиторская задолженность, включая дебиторскую задолженность от прекращенной деятельности	**(162 304)**	**(27 102)**	**(16 559)**	**(172 847)**

В следующей таблице представлены данные по движению резерва под обесценение дебиторской задолженности по состоянию на 31 декабря 2011 года:

	Резерв под обесценение дебиторской задолженности на 31 декабря 2010	**Расходы за год**	**Списания**	**Резерв под обесценение дебиторской задолженности на 31 декабря 2011**
Денежные поступления от агентов	(158 650)	(33 721)	28 906	(163 465)
Депозиты, предоставляемые продавцам	(642)	(4 660)	98	(5 204)
Комиссия за обслуживание продавцов	(1 362)	217	58	(1 087)
Поступления от рекламы.	(439)	(12 989)	266	(13 162)
Авансовые платежи в пользу продавцов	(2 652)	699	57	(1 896)
Дебиторская задолженность по аренде	-	(3 143)	-	(3 143)
Прочая дебиторская задолженность	(1 224)	(139)	132	(1 231)
Итого задолженности клиентов и прочей дебиторской	**(164 969)**	**(53 736)**	**29 517**	**(189 188)**

задолженности				
Прекращенная деятельность	(7 878)	(43 037)	3 544	(54 459)
Задолженность клиентов и прочая дебиторская задолженность, включая дебиторскую задолженность от прекращенной деятельности	**(172 847)**	**(96 773)**	**25 973**	**243 647**

В следующей таблице представлены данные по движению резерва под обесценение дебиторской задолженности по состоянию на 31 декабря 2012 года:

	Резерв под обесценение дебиторской задолженности на 31 декабря 2011	**Расходы за год**	**Списание**	**Резерв под обесценение дебиторской задолженности на 31 декабря 2012**
Денежные поступления от агентов	(163 465)	(136 975)	12 423	(288 017)
Депозиты, предоставляемые продавцам	(5 204)	(93)	1	(5 296)
Комиссия за обслуживание продавцов	(1 087)	(802)	537	(1 352)
Поступления от рекламы	(13 162)	(3 216)	17	(16 361)
Авансовые платежи в пользу продавцов	(1 896)	(2 636)	1 506	(3 026)
Дебиторская задолженность по аренде	(3 143)	(558)	-	(3 701)
Прочая дебиторская задолженность	(1 231)	(8 071)	5 498	(3 804)
Итого задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности	**(189 188)**	**(152 351)**	**19 982**	**(321 557)**
Прекращенная деятельность	(54 459)	(9 146)	63 605	-
Задолженность клиентов и прочая дебиторская задолженность, включая дебиторскую задолженность от	**(243 647)**	**(161 497)**	**83 587**	**(321 557)**

прекращенной деятельности .....

Дебиторская задолженность является беспроцентной, и сроки кредитов, как правило, не превышают 30 дней. Для получения кредита не требуется обеспечение. Процент (12-36% годовых) начисляется на овердрафты, предоставляемые некоторым агентам.

17. Денежные средства и их эквиваленты

В следующей таблице представлены данные по денежным средствам и их эквивалентам по состоянию на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов:

	На 31 декабря 2010	**На 31 декабря 2011**	**На 31 декабря 2012**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Краткосрочные депозиты в ЦБ РФ.....	5 720 916	7 221 849	6 658 389
Прочие краткосрочные банковские депозиты.....	625 508	755 256	2 611 282
Кассовая и банковская наличность в рублях.....	448 563	558 759	239 969
Кассовая и банковская наличность в иностранной валюте	96 894	274 577	433 520
Итого денежные средства и их эквиваленты.....	**6 891 881**	**8 810 441**	**9 943 160**

Денежные средства и краткосрочные инвестиции размещаются в финансовых учреждениях или переводятся в финансовые инструменты, которые, по общему мнению, несут минимальный риск невыполнения обязательств на момент депонирования.

18. Прочие оборотные активы

В следующей таблице представлены данные по прочим оборотным активам по состоянию на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов:

	На 31 декабря 2010	**На 31 декабря 2011**	**На 31 декабря 2012**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Резервы в ЦБ РФ*	19 838	29 441	54 683
Прочие активы.....	4 397	15 945	15 890
Итого прочих оборотных активов ..	**24 235**	**45 386**	**70 573**

* В настоящее время банки обязаны формировать обязательные резервы в ЦБ РФ на беспроцентных счетах. С 1 апреля 2011 года подобные обязательные резервы в ЦБ РФ составляют 5,5% от обязательств компаний-нерезидентов и 4,0% от обязательств в отношении компаний-резидентов. Данная сумма исключается из суммы денежных средств и их эквивалентов, указываемой в отчетах о движении денежных средств, и не имеет срока

погашения.

19. Акционерный капитал, добавочный капитал и прочие резервы

Уставный капитал Компании состоит из 15 000 обыкновенных акций номинальной стоимостью 1,71 евро за каждую объявленную, выпущенную и размещенную акцию по состоянию на 31 декабря 2011 года (15 000 акций в 2010 году). Все выпущенные акции были полностью оплачены. В случае ликвидации активы Компании, оставшиеся после расчетов с кредиторами, выплаты дивидендов и погашения по номинальной стоимости акции распределяются между держателями обыкновенных акций пропорционально количеству принадлежащих им акций.

22 августа 2012 года акционеры Группы приняли решение о дроблении акций и конвертации существующего акционерного капитала Компании в размере 25 650 евро (соответствует 0,890), состоящего из 15 000 обыкновенных и полностью оплаченных акций номинальной стоимостью 1,71 евро каждая, в большее количество акций путем дробления каждой акции на 3 420 акций, что в итоге дало 51 300 000 акций с номинальной стоимостью 0,0005 евро за каждую и увеличило уставный капитал Компании с 25 650 евро (соответствует 0,890) до 76 950 евро.

11 декабря 2012 года Компания увеличила акционерный капитал путем выпуска 700 000 обыкновенных акций номиналом 0,0005 евро каждая, распределенных пропорционально среди всех акционеров по номинальной стоимости. Таким образом, акционерный капитал компании составил 26 000 евро (что соответствует 0,904) и был разделен на 52 000 000 обыкновенных акций номиналом 0,0005 евро каждая. После выпуска и дробления акций, описанных выше, считается, что в обращении находятся 52 000 000 акций для всех периодов времени, указанных для расчета прибыли на акцию.

31 декабря 2012 года Компания конвертировала 153 900 000 объявленных обыкновенных акций в 101 900 000 акций категории "А" и 52 000 000 акций категории "Б", после чего объявленный акционерный капитал в размере 76 950 был разделен на 101 900 000 акций категории "А" номиналом 0,0005 евро каждая и 52 000 000 акций категории "Б" номиналом 0,0005 евро каждая, а выпущенный акционерный капитал в размере 26 000 (что соответствует 904) был разделен на 52 000 000 акций категории "Б" с номиналом 0,0005 евро.

Также, 31 декабря 2012 года Компания увеличила объявленный акционерный капитал с 76 950 евро, разделенных на 101 900 000 акций категории "А" номиналом 0,0005 евро каждая и 52 000 000 акций категории "Б" номиналом 0,0005 евро каждая, до суммы в 115 425 евро, разделенных на 117 500 000 акций категории "А" номиналом 0,0005 евро каждая и 113 350 000 акций категории "Б" с номиналом 0,0005 евро.

Добавочный капитал Компании в размере 1 876 104 возник в результате приобретения в 2007 году ЗАО "Е-порт", ЗАО QIWI Wallet и некоторых других дочерних предприятий в обмен на вновь выпущенные акции, составившие 35 % акционерного капитала Компании после выпуска. Разница между справедливой стоимостью выпущенных акций и их номинальной стоимостью была учтена как добавочный капитал.

Прочие резервы капитала Группы представляют собой финансовые результаты изменений капитала ассоциированных компаний, приобретений и продаж, а также других операций с неконтрольными пакетами в дочерних предприятиях без потери контроля и влияния договоров опциона в отношении неконтрольных пакетов и сделок, расчет по которым

производится долевыми инструментами.

20. Кредиты и займы

В следующей таблице представлены данные по непогашенным кредитам и займам по состоянию на 31 декабря 2010 года:

Краткосрочные кредиты и займы	**Действующая процентная ставка, %**	**Срок погашения**	**На 31 декабря 2010 года**
В пользу неконтролирующих акционеров дочерних и прочих компаний (291 732 долларов США, 1 000 000 рандов ЮАР и 300 000 молдавских леев)	0-10 %	Январь 2011 – Декабрь 2011	11 695
Выпущенные долговые расписки	0 %	Январь 2011	24 719
Итого краткосрочных кредитов и займов			**36 414**

Долгосрочные кредиты и займы	**Действующая процентная ставка, %**	**Срок погашения**	**На 31 декабря 2010 года**
В пользу неконтролирующих акционеров дочерних компаний (580 421 долларов США и 193 060 евро)	10 %	Март 2012 – Декабрь 2012	25 342
Прочие кредиты и займы (85 750 евро и 100 000 долларов США)	0-10 %	Октябрь 2012 – Ноябрь 2012	5 166
Итого долгосрочных кредитов и займов			**30 508**

В следующей таблице представлены данные по непогашенным кредитам и займам по состоянию на 31 декабря 2011 года:

Краткосрочные кредиты и займы	**Действующая процентная ставка, %**	**Срок погашения**	**На 31 декабря 2011 года**
В пользу неконтролирующих акционеров дочерних компаний (25 000 000 белорусских рублей, 580 421 долларов США, 295 980 евро, 1 922 520 рандов ЮАР и 39 263 593 чилийских песо)	0-10 %	Март 2012 – Декабрь 2012	44 333
Альфа-Банк Украина (12 000 000 украинских гривен)	35 %	Май 2012	47 693
Выпущенные облигации	0,01 %	По требованию	16 297
Прочие кредиты и займы (353 950 долларов США, 82 914 аргентинских песо и 350 000 таджикских сомони)	0-30 %	Февраль 2012 – Ноябрь 2012	13 880
			122 203

Итого краткосрочных кредитов и займов	

Долгосрочные кредиты и займы	**Действующая процентная ставка, %**	**Срок погашения**	**На 31 декабря 2011 года**
В пользу неконтролирующих акционеров дочерних компаний (1 783 532 долларов США, 94 047 евро и 35 900 болгарских левов)	10-10,5 %	Май 2013 – Август 2015	65 856
Прочие кредиты и займы (33 142 евро и 15 500 долларов США)	10-10,5 %	Август 2013 – Декабрь 2013	1 954
Итого долгосрочных кредитов и займов			**67 810**

В следующей таблице представлены данные по непогашенным кредитам и займам по состоянию на 31 декабря 2012 года:

Краткосрочные кредиты и займы	**Действующая процентная ставка, %**	**Срок погашения**	**На 31 декабря 2012 года рубли (000)**
В пользу неконтролирующих акционеров дочерних компаний (75 000 000 белорусских рублей, 245 532 долларов США, 119 197 евро)	10 %	Июль 2013	15 754
Прочие кредиты и займы (269 450 долларов США)	0-10,3 %	Июль 2013 – Декабрь 2013	10 351
Итого краткосрочных кредитов и займов			**26 105**

Долгосрочные займы	**Действующая процентная ставка, %**	**Срок погашения**	**На 31 декабря 2012 года рубли (000)**
В пользу неконтролирующих акционеров дочерних компаний (1 030 500 долларов США, 95 060 евро)	10-10,5 %	Февраль 2014 – Август 2015	38 762
Итого долгосрочных кредитов			**38 762**

и займов

Выплаты по долгосрочным и краткосрочным кредитам и займам с 1 января 2013 года, включая проценты, составили:

2013	32 332
2014	21 487
2015	18 262
Общая сумма кредитов и займов	**72 081**
За вычетом процентов	(7 214)
Общая сумма кредитов и займов	**64 867**

30 сентября 2010 года между ЗАО "Объединенная Система Моментальных Платежей" и ОАО "Банк ВТБ" было заключено соглашение о предоставлении краткосрочного овердрафтного кредита с овердрафтом до 665 000 и процентной ставкой по сумме задолженности 9%. Срок погашения кредита составил 181 день с момента перечисления средств по кредиту. В марте 2011 года ЗАО "Объединенная Система Моментальных Платежей" полностью погасило задолженность по данному кредиту.

6 сентября 2012 года между ЗАО "Объединенная Система Моментальных Платежей" и ОАО "Банк ВТБ" были заключены два соглашения о предоставления краткосрочных овердрафтных кредитов с овердрафтами до 400 000 и 500 000, комиссионными за резервирование в размере 0,65% годовых от всей суммы кредита и процентными ставками по суммам задолженности 10,3% и 10,2% соответственно. Кредит с овердрафтом 400 000 предоставлялся сроком на 335 дней; срок погашения кредита составил 365 дней. Кредит с овердрафтом 500 000 предоставлялся до 5 января 2013 года и был погашен 17 января 2013 года. Процентная ставка по непогашенному кредиту с овердрафтом 400 000 может быть увеличена на 1% в случае, если месячный оборот овердрафта не превышает среднюю величину непогашенной части кредита плюс 800 000. Предоставление овердрафта обусловлено исполнением обязательств, по большей части относящихся к сохранению определенного уровня годового дохода, рентабельности, задолженности, а также договорных отношений с тремя крупнейшими мобильными операторами России в качестве поставщиков услуг и поддержанию ликвидности QIWI Bank. Соглашение о предоставлении кредита с овердрафтом 500 000 также предусматривало наличие ограничения по выплате дивидендов компанией "ОСМП". Кредитные линии гарантируются генеральным директором Группы. По состоянию на 31 декабря 2012 года вся сумма кредитов была погашена в полном объеме.

21. Расчеты с поставщиками и прочая кредиторская задолженность

В следующей таблице представлены данные в отношении расчетов с поставщиками и прочей кредиторской задолженности по состоянию на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 годов:

	На 31 декабря 2010	**На 31 декабря 2011**	**На 31 декабря 2012**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Задолженность перед продавцами	1 648 087	2 776 325	4 262 529
Депозиты от агентов	6 787 335	6 605 327	7 599 407
Депозиты от отдельных клиентов	427 401	985 500	2 256 927
Комиссии за проведение платежей,	450 272	480 687	483 384

выплачиваемые агентам			
Начисленные расходы	156 537	143 610	192 580
Задолженность перед поставщиками	64 269	62 210	92 014
Задолженность по аренде	6 198	30 026	16 031
Задолженность перед сотрудниками	35 957	6 321	2 225
Прочие авансы полученные	1 445	3 785	29 097
Итого расчетов с поставщиками и прочей кредиторской задолженности	**9 577 501**	**11 093 791**	**14 934 194**

22. Задолженность перед клиентами и банками

В следующей таблице представлены данные в отношении задолженности перед клиентами и банками по состоянию на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 годов:

	На 31 декабря 2010	**На 31 декабря 2011**	**На 31 декабря 2012**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Задолженность перед банками	215 611	618 713	31 871
Задолженность перед клиентами: физические лица	102 591	343 163	379 996
Задолженность перед клиентами: юридические лица	921 855	430 490	532 682
Итого задолженности перед банками и клиентами	**1 240 057**	**1 392 366**	**944 549**

На суммы задолженности перед клиентами и банками проценты не начисляются.

23. Выручка

В следующей таблице представлены данные о выручке за годы, окончившиеся 31 декабря.

	2010	**2011**	**2012**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Комиссии за проведение платежей	5 561 004	7 121 447	7 623 828
Выручка от рекламы	278 109	262 130	454 056
Процентный доход от овердрафтов клиентов	134 317	184 890	205 400
Процентный доход	57 488	136 607	234 121
Доход от аренды площади под киоски	-	268 883	88 548
Рассчетно-кассовое обслуживание	14 392	55 120	216 020
Прочие доходы	112 325	129 020	89 465
Итого выручки	**6 157 635**	**8 158 097**	**8 911 438**

В рамках консолидированного отчета по движению денежных средств "Процентый расход/(доход), сальдо" включает в себя следующее:

	2010	**2011**	**2012**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Процентный доход, учтенный в выручке	(57 488)	(136 607)	(234 121)
Процентный доход от небанковских кредитов, учтенный отдельно в консолидированном отчете по совокупному доходу	(5 393)	(6 146)	(25 510)
Процентные расходы	2 145	4 064	7 520
Чистые процентные расходы (доходы), по завершенным операциям	2 935	8 043	8 621
Чистые процентные расходы (доходы), для целей консолидированного отчета о движении денежных средств	**(57 801)**	**(130 646)**	**(243 490)**

24. Себестоимость продаж (без учета износа и амортизации)

В следующей таблице представлены данные о себестоимости продаж (без учета износа и амортизации) за годы, окончившиеся 31 декабря:

	2010	**2011**	**2012**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Операционные издержки	3 156 378	4 446 945	4 420 460
Заработная плата и соответствующие налоги	391 584	668 948	712 360
Комиссии за рекламу	5 301	13 631	68 841
Себестоимость аренды площади под киоски	-	237 936	95 214
Прочие расходы	197 706	205 149	157 413
Истого себестоимости продаж (без учета износа и амортизации)	**3 750 969**	**5 572 609**	**5 454 288**

25. Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы

В следующей таблице представлены данные о коммерческих, общехозяйственных и административных расходах за годы, окончившиеся 31 декабря:

	2010	**2011**	**2012**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Заработная плата и соответствующие	772 314	888 666	1 029 605

налоги			
Аренда помещений и соответствующие коммунальные расходы	103 834	156 366	135 671
Расходы на покрытие безнадежных долгов	35 508	54 389	201 881
Расходы на содержание офисных помещений	86 121	93 352	118 467
Расходы на средства связи и Интернет	46 391	49 356	47 228
Командировочные и представительские расходы	35 991	48 816	43 777
Расходы на рекламу	205 407	147 076	39 924
Расходы на оплату профессиональных услуг	26 879	40 875	20 827
Расходы на уплату прочих налогов	20 777	36 998	53 831
Банковские услуги	70 854	2 610	6 757
Расходы по предложению	-	-	109 237
Прочие операционные расходы	14 663	25 184	31 592
Итого коммерческих, общехозяйственных и административных расходов	**1 418 739**	**1 543 688**	**1 838 797**

26. Прочие доходы

В следующей таблице представлены данные о прочих доходах за годы, окончившиеся 31 декабря:

	2010	**2011**	**2012**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Доходы от первоначального учета займов по рыночной ставке	-	-	8 042
Доходы от штрафов	11 431	2 229	2 633
Прочее	9 146	7 391	5 994
Итого прочих доходов	**20 577**	**9 620**	**16 669**

27. Прочие расходы

В следующей таблице представлены данные о прочих расходов за годы, окончившиеся 31 декабря:

	2010	**2011**	**2012**
	рубли (000)	**рубли (000)**	**рубли (000)**
Скидки по займам, выданным связанным сторонам	-	30 993	-
Доля в (прибыли) / убытке за период, отнесенная к неконтрольному пакету	17 384	16 609	24 298

и учтенная в качества обязательства			
Потери при приобретении неконтрольного пакета, отнесенного к обязательствам (Примечание 6)	-	12 252	-
Прочее	17 069	13 328	4 440
Итого прочих расходов	**34 453**	**73 182**	**28 738**

28. Заявленные и выплаченные дивиденды

В следующей таблице представлены данные о дивидендах, заявленных и выплаченных Группой.

	2010	**2011**	**2012**
Предложено, заявлено и утверждено в течение года:			
Окончательные дивиденды за 2010 год: 6 745 или 0,12 за акцию; окончательные дивиденды за 2011 год: 1 342 316 долларов США или 0,03 доллара США за акцию; промежуточные дивиденды за 2012 год: 820 039 или 15,77 за акцию; (2011: окончательные дивиденды за 2010 год: 7 913 055 долларов США или 0,15 долларов США за акцию; промежуточные дивиденды за 2011 год: 6 411 623 долларов США или 0,12 долларов США за акцию; 2010: окончательные дивиденды за 2009 год: 4 200 000 долларов США или 0,08 долларов США за акцию; промежуточные дивиденды за 2010 год: 8 000 000 долларов США или 0,15 долларов США за акцию)	373 999	416 537	866 900
Выплачено в течение периода:			
Окончательные дивиденды за 2010 год: 6 475 или 0,12 за акцию; окончательные дивиденды за 2011 год: 1 342 316 долларов США или 0,03 доллара США за акцию; промежуточные дивиденды за 2012 год: 819 844 или 15,77 за акцию; (2011: окончательные дивиденды за 2011 год: 7 913 055 долларов США или 0,15 долларов США за акцию; промежуточные дивиденды за 2011 год: 6 411 623 долларов США или 0,12 долларов США за акцию; 2010: окончательные дивиденды за 2009 год: 4 200 000 долларов США или 0,08 долларов США за акцию; промежуточные дивиденды за 2010 год: 8 000 000 долларов США или 0,15 долларов США за акцию)	370 327	424 720	865 687
Предложено к утверждению (не признано в качестве обязательства на 31 декабря):			
Окончательные дивиденды за 2012 год: нет.	-	115 601	-

(2011: окончательные дивиденды за 2011 год: 1 342 316 долларов США или 0,03 доллара США за акцию и промежуточные дивиденды за 2012 год: 75 215 или 1,44 за акцию; 2010 год: 0)			
Дивиденды к выплате на 31 декабря	-	-	-

В течение года, окончившегося 31 декабря 2012 года, компания СП ООО "ОСМП-М" (Молдова) выплатила дивиденды в пользу миноритарных акционеров в размере 908, и "Киви Банк" предложил, объявил и утвердил дивиденды в пользу не контролирующих акционеров в размере 6. Дивиденды, подлежащие оплате на 31 декабря 2012 года, относятся к дивидендам, подлежащим оплате со стороны ЗАО "КИВИ Банк" в пользу не контролирующих акционеров в размере 6 (прочие краткосрочные обязательства).

В течение года, окончившегося 31 декабря 2011 года, компанией Diomachin Ltd. выплатила дивиденды в пользу миноритарных акционеров в размере 54 862, и компания ТОО "ОСМП" выплатила дивиденды в пользу не контролирующих акционеров в размере 22 902 (дивиденды в размере 16 781 были покрыты за счет займов, выданных Группой в пользу не контролирующих акционеров). На 31 декабря 2011 года задолженностей по дивидендам в пользу не контролирующих акционеров не было.

В течение года, окончившегося 31 декабря 2010 года, компанией Diomachin Ltd. выплатила дивиденды в пользу не контролирующих акционеров в размере 48 800. На 31 декабря 2010 задолженностей по дивидендам в пользу не контролирующих акционеров не было.

До 2012 года выплата дивидендов производилась Компанией в долларах США, однако, начиная с 2012 года, Компания выплачивает дивиденды в российских рублях.

Компания является материнской компанией, и большая часть ее консолидированной выручки является выручкой ее зарубежных дочерних компаний, распределение которой в пользу Компании является непростой задачей по причине валютных ограничений, налогообложения дивидендов и прочих ограничений.

29. Налог на прибыль

Компания зарегистрирована на территории Республики Кипр в соответствии с Законом о компаниях Республики Кипр, однако коммерческая деятельность Группы и ее зависимых компаний подлежит налогообложению в соответствии с юрисдикциями разных стран, наиболее значимыми из которых являются:

Кипр

Доходы Компании облагаются налогом на прибыль по ставке 10 %. Прибыль от продажи ценных бумаг/прав собственности (включая акции компаний) как на территории Республики Кипр, так и за ее пределами, освобождаются от налога на прибыль компаний на Кипре. Налог на прирост капитала взимается по ставке 20 % от чистой прибыли, полученной от реализации недвижимого имущества, расположенного на территории Республики Кипр, или акций компаний, владеющих недвижимым имуществом на территории Республики Кипр (если акции не зарегистрированы на официальной фондовой бирже). Доход от дивидендов также не облагается налогом на прибыль, и при определенных условиях также

освобождается от специального налога на оборону Республики Кипр.

Российская Федерация

Дочерние и зависимые общества Компании, зарегистрированные на территории Российской Федерации, уплачивают налог на прибыль по стандартной ставке 20 % от их налогооблагаемого дохода. Подоходный налог в размере 15 % применяется ко всем дивидендам, выплачиваемым за пределами России, и может быть снижен до 5 % для тех стран (в том числе Кипр), с которыми Россия заключила соглашения об исключении двойного налогообложения.

Казахстан и Украина

Дочерние общества Компании, зарегистрированные на территории Украины и Казахстана, уплачивают налог на прибыль компании по стандартной ставке 20 и 23 % соответственно от их налогооблагаемого дохода.

В следующей таблице представлены данные в отношении отложенных налоговых активов и обязательств на 31 декабря 2011 и 2012 годов

	На 31 декабря 2010 г., тыс. рублей	**На 31 декабря 2011 г., тыс. рублей**	**На 31 декабря 2012 г., тыс. рублей**
Недвижимое имущество и оборудование	6 227	4 354	1 836
Нематериальные активы	(68 515)	(60 722)	(48 335)
Товарно-материальные запасы	566	1 245	2 253
Прочие внеоборотные активы	-	(4 012)	(3 265)
Кредиторская задолженность по торговым и иным обязательствам	54 538	51 120	38 862
Резервы по сомнительным долгам	40 820	50 619	76 537
Дибиторская задолженность по торговым и иным операциям	(8 536)	(3 641)	-
Налоговые убытки, перенесенные на будущие периоды	23 263	65 171	13 641
Полученные авансы	10 047	-	-
Выданные займы	-	7 027	3 884
Долговые обязательства	1 053	4 307	(3 800)
Отложенная выручка	-	-	3 105
Налоги на неполученные доходы	(21 626)	(14 909)	(20 101)
Всего	**37 837**	**100 559**	**64 617**
Непризнанные отложенные налоговые активы	(13 324)	(56 524)	(6 877)
Чистые активы по отложенному налогу на прибыль	**24 513**	**44 035**	**57 740**
включая:			

Отложенные налоговые активы	108 480	98 437	101 805
Отложенные налоговые обязательства	(83 967)	(54 402)	(44 065)

Отложенные налоговые активы, возникающие из перенесенных на будущие периоды налоговых убытков, относятся к убыточной деятельности дочерних компаний, действующих преимущественно в России, Китае, ЮАР, Великобритании и Индии. Срок действия соответствующих налоговых убытков, перенесенных на будущие периоды, составляет 10 лет в России и 8 лет в Индии; в остальных странах срок действия таких налоговых убытков не ограничивается.

Компания не намерена распределять часть своей общей нераспределенной прибыли зарубежных дочерних компаний. На 31 декабря 2012 года размер налога, подлежащего уплате в случае распределения прибыли, составил бы 20 101.

Отложенные налоговые активы, связанные с перенесенными на будущие периоды налоговыми убытками в размере 6 877, не были признаны по состоянию на 2012 год (2011 год – 56 524; 2010 год – 13 324), так как руководство Группы считает реализацию таких отложенных налоговых активов маловероятной.

	2010, тыс. рублей	**2011, тыс. рублей**	**2012, тыс. рублей**
Чистые отложенные налоговые активы/(обязательства) на 01 января	**1 620**	**24 513**	**44 035**
Влияние приобретения/продажи дочерних компаний	(43 489)	-	-
Отложенное возмещение налога	66 382	19 522	13 705
Чистые отложенные налоговые активы/(обязательства) на 1 декабря	**24 513**	**44 035**	**57 740**

В следующей таблице представлены данные о расходах по налогу на прибыль за годы, окончившиеся 31 декабря 2011 и 2012 годов.

	2010, тыс. рублей	**2011, тыс. рублей**	**2012, тыс. рублей**
Итого расходов по налогу на прибыль от непрерывной деятельности	**(204 346)**	**(240 523)**	**(407 729)**
включая:			
Текущие расходы по налогу на прибыль	(261 110)	(270 108)	(426 887)
Отложенное возмещение налога	56 764	29 585	19 158
Итого расходов по налогу на прибыль от прекращенной деятельности	**(61 074)**	**(18 687)**	**(6 828)**
включая:			
Текущие расходы по налогу на прибыль	(70 692)	(8 624)	(1 375)

Отложенное возмещение налога/ (отложенные расходы по налогу)	9 618	(10 063)	(5 453)
Расходы по налогу на прибыль за год	**(265 420)**	**(259 210)**	**(414 557)**

Рассчитанные и фактические расходы по налогу на прибыль в отношении непрерывной деятельности представлены в следующей таблице.

	2010, тыс. рублей	**2011, тыс. рублей**	**2012, тыс. рублей**
Прибыль от непрерывной деятельности до уплаты налогов	**821 237**	**826 502**	**1 455 870**
Рассчитанные расходы по налогу на прибыль по ставке Компании 10 % (Кипр)	(82 124)	(82 650)	(145 587)
Увеличение расходов вследствие влияния налогообложения:			
Расходы, не подлежащие вычету, и доходы, не облагаемые налогом	(20 992)	(34 514)	(52 808)
Налог на дивиденды	(25 430)	(34 876)	(53 189)
Влияние доходов дочерних компаний, облагаемых налогом по различным ставкам	(79 125)	(85 554)	(141 139)
Непризнанные налоговые активы	3 325	(824)	(15 006)
Прочее	-	(2 105)	-
Итого расходов по налогу на прибыль	**(204 346)**	**(240 523)**	**(407 729)**

Компания намерена перевести на Кипр все доходы, полученные в 2012 году от российских дочерних компаний, вследствие деятельности которых произошло увеличение соответствующих налогов на доходы.

Рассчитанные и фактические расходы по налогу на прибыль в отношении прекращенной деятельности представлены в следующей таблице

	2010, тыс. рублей	**2011, тыс. рублей**	**2012, тыс. рублей**
Прибыль от прекращенной деятельности до уплаты налогов	**198 805**	**(137 568)**	**(233 535)**
Рассчитанные расходы по налогу на прибыль / (налоговые льготы) по налоговой ставке Компании 10 % (Кипр)	(19 881)	13 757	23 354
Увеличение расходов вследствие влияния налогообложения:			
Расходы, не подлежащие вычету, и доходы, не облагаемые налогом	(1)	3 551	168

Разница вследствие изменений в налоговом законодательстве	-	(8 698)	-
Налог по дивидендам	(11 601)	426	23
Влияние убытка / (прибыли) дочерних компаний, налогооблагаемых по различным ставкам	(17 106)	26 258	20 406
Непризнанные налоговые активы	(12 485)	(53 981)	(41 494)
Необлагаемый налогом доход от реализации дочерних компаний	-	-	4 655
Налоговый эффект убытков, не подлежащих вычету, на переоценку справедливой стоимости	-	-	(13 940)
Итого расходов по налогу на прибыль	**61 074**	**18 687**	**6 828**

30. Обязательства, непредвиденные расходы и коммерческие риски

Условия для деятельности

В России продолжаются экономические реформы, и происходит развитие правовой, налоговой и нормативной систем в соответствии с требованиями рыночной экономики. От данных реформ и развития, а также от эффективности экономической, финансовой и кредитно-денежной политики правительства во многом зависит будущая стабильность российской экономики.

Российская экономика чувствительна к спадам на рынке и замедлению темпов экономического роста, происходящим в мире. Мировой финансовый кризис стал причиной неопределенности относительно дальнейшего роста экономики, доступности финансирования и стоимости капитала, что может негативно сказаться на будущем финансовом положении Группы, результатах ее деятельности и коммерческих перспективах. Руководство Группы считает, что предпринимает все необходимые меры для поддержания стабильного развития деятельности Группы в текущих условиях.

Налогообложение

Налоговое, валютное и таможенное законодательство России и стран СНГ может истолковываться разными способами и часто изменяется. Вариант истолкования такого законодательства руководством Группы в отношении операций и коммерческой деятельности Группы может быть оспорен соответствующими региональными и федеральными органами власти. Последние события, произошедшие на территории России и стран СНГ, дают все основания полагать, что налоговые органы выбирают более жесткую позицию в отношении истолкования законодательства и оценок и, как следствие, операции и виды коммерческой деятельности, которые не оспаривались в прошлом, могут быть оспорены в будущем.

Руководство Группы полагает, что на 31 декабря 2012 года его вариант истолкования соответствующего законодательства является верным, и налоговый статус Группы будет подтвержден. Тем не менее, соответствующие органы могут

Налогообложение (продолжение)

истолковать законодательство по-другому, в таком случае, если им удастся применить свою версию истолкования законодательства в судебном порядке, максимальная сумма дополнительных налогов, штрафов и пени по данной консолидированной финансовой отчетности, составит 79 934.

Развитие политической системы России и стран СНГ, в том числе применение и истолкование действующих и будущих законов и налоговых правил, будет и в дальнейшем оказывать влияние на деятельность и финансовое положение Группы. Такие возможные события и их влияние на Группу могут в значительной степени повлиять на деятельность Группы, а также ее финансовое положение в России и странах СНГ.

Несмотря на то, что руководство Группы считает, что оно предпринимает все необходимые меры для поддержания стабильного развития деятельности Группы в текущих условиях, неожиданное дальнейшее ухудшение ситуации в указанных выше сферах может негативно сказаться на результатах деятельности и финансовом положении Группы в масштабе, который не возможно оценить на данный момент.

Государственное регулирование сферы электронных платежных систем

В юрисдикции некоторых государств, на территории которых Группа осуществляет свою деятельность, частично или практически полностью отсутствует нормативная база в отношении электронных платежей, и на данный момент нет никаких гарантий, что в случае принятия такой нормативной базы она окажется благоприятной для коммерческой деятельности Группы. Более того, значительная неопределенность также присутствует относительно будущей системы налогообложения электронных платежей, в том числе места налогообложения. Следствием принятия такого законодательства и нормативной базы, а также вариантов их истолкования, судебных разбирательств, постановлений и прочих событий может стать увеличение расходов, ответственности и нанесение ущерба репутации Группы, что может иметь значительные негативные последствия для деятельности, финансового положения и результатов работы Группы.

Антимонопольное расследование в Казахстане

В марте 2012 года в отношении нашей дочерней компании в Казахстане по инициативе Антимонопольного агентства Республики Казахстан было проведено антимонопольное расследование на предмет злоупотребления со стороны компании доминирующим положением на рынке электронных платежей Казахстана. Максимальная сумма ответственности, которую может понести Группа, равна штрафу в размере 10 % от прибыли, полученной в результате злоупотребления положением на рынке, с конфискацией всей суммы такой прибыли. Максимальная ответственность распространяется на прибыль, полученную в период не более одного года. В результате данного расследования штраф не был наложен, однако Антимонопольное агентство потребовало устранить нарушения антимонопольного законодательства. Группа выполнила предписание и приняла меры по устранению соответствующих нарушений. Руководство Группы полагает, что подобные расследования, проводимые по инициативе Антимонопольного агентства, будут иметь место в будущем, однако в настоящее время не может оценить размеры исков, которые могут быть поданы против Группы в будущем в результате таких расследований.

Страховые полисы

Группа не имеет страховых полисов на свои активы и операции, а также в отношении гражданской ответственности и прочих страхуемых рисков.

Судебные разбирательства

Группа несколько раз являлась участником судебных разбирательств, в ходе которых в ее отношении выносились судебные решения, ни одно из которых, ни вместе, ни по отдельности, не имело значительного негативного влияния на Группу. Руководство Группы считает, что разрешение всех деловых вопросов не будет иметь значительного негативного влияния на финансовое положение или результаты деятельности Группы.

Обязательства по операционной аренде

В рамках коммерческих договоров аренды Группа арендует офисные помещения и площадки под терминалы. Сроки аренды составляют от одного (в случае площадок для терминалов) до десяти (в случае офисных зданий) лет. Общие расходы на аренду за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, составили 119 432 за аренду офисных помещений (2011 – 117 515; 2010 – 90 736) и 95 214 за аренду площадок под терминалы (2011 – 237 936; 2010 – 0).

В следующей таблице представлены данные о будущих минимальных расходах по обязательствам, связанным с не аннулируемой арендой офисных помещений, на 31 декабря 2012 года.

До одного года	93 994
От одного года до пяти лет	262 262
Более пяти лет	198 887

Залог активов

По состоянию на 31 декабря 2012 года Группа предоставила продавцам долговые инструменты с балансовой стоимостью в размере 1 174 700 (2011 – 400 697; 2010 – 474 017) в качестве залогового обеспечения.

31. Расчеты и сделки со связанными сторонами

В следующей таблице представлены данные об общем количестве операций, проведенных со связанными сторонами в соответствующем финансовом году, и расчетах со связанными сторонами на конец соответствующего года.

Категория связанных сторон	Суммы, принадлежащие связанным сторонам	Наличные средства, принадлежащие связанным сторон	Суммы задолженности перед связанными сторонами	Денежная задолженность перед клиентами связанных сторон
На 31 декабря 2010				

Юридические лица, имеющие совместный контроль или значительное влияние на компанию	-	-	-	400 120
Дочерние компании	8 696	-	-	-
Высшее руководство компании или ее материнской компании, в том числе:				
Краткосрочные вознаграждения	-	-	*(16 667)*	-
Прочие операции	-	-	*(16 297)*	*(5 222)*
Прочие связанные стороны	35 463	96 505	(74 218)	(1 823)
На 31 декабря 2011				
Дочерние компании	286 312		(901)	(258)
Высшее руководство компании или ее материнской компании, в том числе:				
Краткосрочные вознаграждения	-	-	*(21 381)*	-
Прочие операции	20 010	-	*(16 297)*	*(164 694)*
Прочие связанные стороны	167 386		(228 012)	-
На 31 декабря 2012				
Юридические лица, имеющие совместный контроль или значительное влияние, на компанию	14	-	-	-
Дочерние компании	157 145	-	(53 966)	(11 032)
Высшее руководство компании или ее материнской компании, в том числе:				
Краткосрочные вознаграждения	-	-	*(16 700)*	-
Прочие операции	-	-	-	*(232 682)*
Прочие связанные	7 554	-	(198 423)	(14 475)

стороны

Категории связанных сторон	Продажи связанным сторонам	Затраты по сделкам со связанными сторонами	Операционная прибыль и расходы	Проценты уплаченные/ полученные	Выплаченные дивиденды
Год, окончившийся 31 декабря 2010					
Юридические лица, имеющие совместный контроль или значительное влияние, на компанию	-	-	-	-	(373 999)
Дочерние компании	2 475	-	2 029	13	-
Высшее руководство компании или ее материнской компании (*Краткосрочные вознаграждения)*	-	-	(120 628)	-	-
Прочие связанные стороны	127 266	(194 745)	(75 238)	(1 032)	(48 800)
Год, окончившийся 31 декабря 2011					
Юридические лица, имеющие совместный контроль или значительное влияние, на компанию	-	-	-	-	(416 537)
Дочерние компании	154 486	-	(27 434)	794	-
Высшее руководство компании или ее материнской компании (*Краткосрочные вознаграждения)*	-	-	(130 963)	-	-
Прочие связанные стороны	70 696	(193 630)	(4 446)	(1 855)	(77 584)
Год, окончившийся 31 декабря 2012					
Юридические лица, имеющие совместный контроль или значительное влияние, на компанию	-	-	-	-	(865 687)
Дочерние компании	231 003	(4)	-	23 889	-
Высшее руководство					

компании или ее материнской компании, в том числе:					
Краткосрочные вознаграждения	-	-	*(124 164)*	-	-
Выплаты на основе долевых инструментов	-	-	*(20 576)*	-	-
Прочие операции	-	-	-	*210*	-
Прочие связанные стороны	127 213	(9 545)	(7 586)	(3 802)	-

Одна из дочерних компаний выступает в качестве агента при аренде площадей под терминалы. Общая сумма, подлежащая оплате связанной стороной, в размере 152 061 (2011 – 206 909; 2010 – 0) состоит из текущей дебиторской задолженности в размере 249 (2011 – 48 132; 2010 – 0) и займа в размере 151 812 (2011 – 158 777; 2010 – 0), предоставленного Группой. Данные показатели представляют собой задолженность для передачи обеспечения аренды, оплаченного Группой в пользу арендодателя. Годовая процентная ставка предоставленного займа составляет 8 %. Балансовая стоимость данного займа была скорректирована для соответствия с рыночной процентной ставкой в 14 %.

Одна из дочерних компаний выступает в качестве агента между одним из продавцов и Группой. Доход в размере 167 723 (2011 – 0; 2010 – 0), полученный Группой от данной дочерней компании, представляет собой прибыль от комиссий за проведение платежей и включен в состав продаж связанным сторонам. К 18 сентября 2012 года Группа реализовала практически всю долю участия в капитале данной дочерней компании и утратила значительное влияние на ее деятельность. Данное соглашение о проведении платежей было заключено на рыночных условиях; соглашение не содержат значительных отличий от условий, которые бы мы использовали при заключении аналогичных соглашений с несвязанными сторонами.

В группу прочих связанных сторон входит компания, владельцами которой являются акционеры Группы и которая выступает в качестве агента, занимающегося сбором платежей от клиентов через платежные терминалы. Расходы Группы в отношении данной компании представляют собой операционные расходы. По состоянию на 31 марта 2012 года данный контрагент уже не являлся связанной стороной. Данное агентское соглашение было заключено на рыночных условиях; соглашение не содержат значительных отличий от условий, которые бы использовались Группой при заключении аналогичных соглашений с несвязанными сторонами.

Суммы, подлежащие оплате в нашу пользу связанными сторонами, включают займы, выданные высшему руководству, с годовой процентной ставкой от 7 до 11 %. Все вышеперечисленные займы должностным лицам были погашены на 31 декабря 2012 года или после данной даты.

В группу прочих связанных компаний входит группа компаний, управляемая одним из акционеров, выступающих в качестве продавцов. Доход в размере 123 321 (2011 – 68 059; 2010 – 28 184), полученный Группой от данных связанных сторон за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, представляет собой комиссии за проведение платежей. Расходы в размере 2 653 (2011 – 164; 2010 – 702), понесенные Группой от данных юридических лиц за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, представляют собой операционные издержки. Данное агентское соглашение было заключено на рыночных условиях; соглашение не содержат

значительных отличий от условий, которые бы использовались Группой при заключении аналогичных соглашений с несвязанными сторонами.

Группа продала дочерние компании с общей балансовой стоимостью чистых активов 25 175 (непосредственно перед тем как выбывающие группы были отнесены к категории "прекративших деятельность") компаниям, которые являются аффилированными лицами одного из акционеров и членов совета директоров Группы, по цене 61 931. Более того, Группой было произведено капиталовложение в компанию "КИВИ БРАЗИЛ ТЕКНОЛОГИЯ ДИ КАПТУРА И ПРОСЕСАМЕНТО ДИ ТРАНСАСОЙНШ ЛТДА" (Бразилия) с рыночной стоимостью 6 355. Таким образом, подтвержденная прибыль от данной продажи в 2012 году составила 42 571. В декабре 2012 года Группа получила 61 391 от продажи данных дочерних компаний и соответствующей передачи займов.

Группа также продала дочерние компании с общей балансовой стоимостью отрицательных чистых активов 25 271 члену совета директоров Группы по цене 16. Убыток от данной продажи составил 513.

Вышеуказанные расчеты и операции производились на установленных выше условиях или по договоренности сторон, не предусматривают обеспечения и не несут процентов, за исключением случаев, оговоренных выше и в Примечании 20.

32. Управление рисками

Основными рисками, которые могут иметь негативное влияние на финансовые активы, обязательства или будущие потоки денежных средств Группы, являются риск изменения процентных ставок, риск изменения курса валют, риск неликвидности и управления капиталом, а также кредитный риск. Руководство рассматривает и согласовывает программы управления каждым из рисков, более подробное описание которых представлено ниже.

Риск изменения процентных ставок

Риск изменения процентных ставок возникает в связи с тем, что изменения процентных ставок могут влиять на будущие потоки денежных средств или реальную стоимость финансовых инструментов. Доходы и операционные потоки денежных средств Группы практически не зависят от изменений рыночных процентных ставок, так как Группа не имеет значительных активов или финансовых обязательств, приносящих доход по процентам, за исключением кредитов и займов с фиксированной процентной ставкой (Примечание 20). Группа использовала инструменты с фиксированной ставкой в 2011 и 2012 годах.

Риск изменения курса валют

Риск изменения курса валют – это риск того, что изменения курсов обмена валют негативно повлияют на статьи в отчете о совокупном доходе Группы, ее отчете о финансовом положении и/или движении денежных средств. Учет активов и финансовых обязательств в иностранной валюте повышает уровень такого риска.

Риск изменения курса валют (продолжение)

По состоянию на 31 декабря 2012 и 2011 годов Группа владела незначительным объемом активов в иностранной валюте. С учетом структуры чистых активов Группы и изменения курсов обмена валют в 2012 и 2011 годах риск изменения курса валют был определен Группой, как несущественный.

Риск неликвидности и управление капиталом

Группа использует наличные средства, полученные от вкладов акционеров, обладает значительным объемом наличных средств и не имеет значительных неоплаченных задолженностей, за исключением межбанковского долга с небольшим сроком погашения (классифицированного как средства в банках). Депозиты, получаемые от агентов, также подлежат выплате по требованию, однако, как правило, они используются для взаимозачета будущих платежей, проводимых через агентов. Группа полагает, что агентские депозиты и в будущем будут использоваться для взаимозачета будущих платежей и не будут закрываться агентами. Задолженности перед клиентами и банками, а также расчеты с поставщиками и прочая кредиторская задолженность подлежат выплате по требованию.

Согласно требованиям ЦБ РФ капитал ЗАО "КИВИ Банк", рассчитываемый на основании стандартов бухгалтерского учета Российской Федерации, должен составлять не менее 10 % от скорректированных на риск активов. На 31 декабря 2012 года капитал "Киви Банка" составил 14 % (31 декабря 2011 – 46,4 %; 31 декабря 2010 – 40,58 %) от скорректированных на риск активов, превысив, таким образом, требуемый уровень в каждом соответствующем периоде. ЗАО "КИВИ Банк" ежедневно отслеживает соблюдение данных требований и ежемесячно отчитывается перед ЦБ РФ. В 2012, 2011 и 2010 годах ЗАО "КИВИ Банк" выполнял требования ЦБ РФ к достаточности капитала.

На 31 декабря 2012 года коэффициент достаточности капитала, скорректированный на уровень риска, который был рассчитан в соответствии с Базельским соглашением, составил 26 % (2011 – 114 %; 2010 – 140,4 %), что превысило минимальный уровень в 8 %, установленный в рамках указанного соглашения.

Группа управляет структурой капитала и вносит в нее изменения в соответствии с изменениями экономических условий. В состав капитала входят акционерный капитал, добавочный капитал, прочие резервы и резерв по курсовым разницам. Для сохранения или изменения структуры капитала Группа может возвращать капитал в качестве дивидендов акционерам, а также выпускать новые акции. В настоящее время для финансирования нашего развития мы нуждаемся в средствах, однако мы получаем достаточное количество денежных средств от своих операций. В следующей таблице приводятся данные о сроках погашения финансовых обязательств Группы на основании платежей по договору без применения дисконтирования.

		К выплате:		
	Всего	**по требованию**	**В течение года**	**Более года**
		(млн. рублей)		
Долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы	66 922	-	36 414	30 508
Кредиторская задолженность по торговым операциям и иным операциям	9 577 501	9 577 501	-	-
Задолженности перед клиентами и банками	1 240 057	1 240 057	-	-

Итого на 31 декабря 2010	**10 884 480**	**10 817 558**	**36 414**	**30 508**

Риск неликвидности и управление капиталом (продолжение)

	Всего	К выплате: по требованию (млн. рублей)	В течение года	Более года
Долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы	190 013	-	122 203	67 810
Кредиторская задолженность по торговым операциям и иным операциям	11 093 791	11 093 791	-	-
Задолженности перед клиентами и банками	1 392 366	1 392 366	-	-
Итого на 31 декабря 2011	**12 676 170**	**12 486 157**	**122 203**	**67 810**

	Всего	К выплате: по требованию (млн. рублей)	В течение года	Более года
Долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы	64 867	-	26 105	38 762
Кредиторская задолженность по торговым операциям и иным операциям	14 934 194	14 934 194	-	-
Задолженности перед клиентами и банками	944 549	944 549	-	-
Итого на 31 декабря 2012	**15 943 610**	**15 878 743**	**26 105**	**38 762**

Кредитный риск

Среди финансовых активов, которые потенциально могут подвергнуть Группу и ее дочерние и зависимые компании кредитному риску, выделяются расчеты с покупателями, дебиторская задолженность по выданным кредитам, а также денежные средства и краткосрочные вложения. Группа оказывает услуги на основе предоплаты или обеспечивает, чтобы ее дебиторская задолженность состояла из клиентов с хорошей кредитной историей, а именно, крупных поставщиков и агентов с достаточной и хорошей кредитной историей. Задолженности поставщиков и прочих лиц, исключая агентов, в пользу Группы, как правило, не приносят процентов и не требуют обеспечения. Задолженности и займы агентов, главным образом, предусматривают проценты и обеспечение, которое включает залог активов и предоставление гарантий агентами. Вышеупомянутое обеспечение не удовлетворяет критериям раздельного признания согласно стандартам МСФО и может быть недостаточно для покрытия дебиторской задолженности, однако оно учитывается при оценке обесценивания соответствующих займов и дебиторской задолженности. Большая часть денежных средств Группы хранится в надежных российских и зарубежных банках, в том числе в ЦБ РФ, риск невыполнения обязательств которым оценивается как минимальный, хотя кредитный рейтинг российских и казахских банков, как правило, несколько ниже рейтинга банков более развитых стран. Кратковременные вложения включают долговые

обязательства с фиксированной процентной ставкой, выпущенные ведущими российскими банками.

Балансовая стоимость дебиторской задолженности за вычетом резерва на обесценивание дебиторской задолженности представляет максимальную сумму, подверженную кредитному риску для данного типа задолженности (Примечание 16). В таблице ниже представлены показатели сальдо и доходов крупнейших контрагентов, указанные в виде процентной доли от соответствующих общих величин.

	Дебиторская задолженность по торговым и иным операциям			**Доход**		
	На 31 декабря 2010 года	**На 31 декабря 2011 года**	**На 31 декабря 2012 года**	**2010**	**2011**	**2012**
Концентрация кредитных рисков у основных контрагентов, % от общего количества						
Топ-5	33 %	41 %	60 %	58 %	45 %	24 %
Прочие	67 %	59 %	40 %	42 %	55 %	76 %

Кредитный риск (продолжение)

На погашение дебиторской задолженности могут повлиять экономические факторы; руководство Группы полагает, что за исключением уже учтенного, Группа не подвержена значительному риску убытков.

33. Финансовые инструменты

Основными финансовыми инструментами Группы является дебиторская задолженность по займам, расчеты с покупателями и прочая кредиторская задолженность, денежные средства и их эквиваленты, долгосрочные и краткосрочные долговые обязательства и заемные средства. Группа располагает различными прочими финансовыми активами и обязательствами, возникающими непосредственно из операций Группы. В течение года Группа не занималась куплей-продажей финансовых инструментов.

В следующей таблице представлена реальная стоимость различных типов финансовых инструментов Группы по состоянию на 31 декабря 2012, 2011 и 2010 годов.

		На 31 декабря 2010		**На 31 декабря 2011**		**На 31 декабря 2012**	
		Балансовая стоимость	**Справедливая стоимость**	**Балансовая стоимость**	**Справедливая стоимость**	**Балансовая стоимость**	**Справедливая стоимость**
Финансовые активы							
Денежные средства и их эквиваленты	LAR	6 891 881	6 891 881	8 810 441	8 810 441	9 943 160	9 943 160
Дебиторская задолженность по торговым и иным операциям	LAR	1 950 960	1950 960	2 704 827	2 704 827	3 437 671	3 437 671
Долговые обязательства	HTM	1 478 303	1 477 315	934 031	933 518	2 367 592	2 369 435

Опционы на покупку акций дочерних и зависимых компаний	FVTPL	8 601	8 601	8 601	8 601	-	-
Краткосрочные займы	LAR	50 697	50 697	51 107	51 107	324 086	324 086
Долгосрочные займы	LAR	22 408	22 408	206 832	206 832	185 384	185 384
Итого финансовых активов		**10 403 120**	**10 402 132**	**12 715 839**	**12 715 326**	**16 257 893**	**16 259 736**
Финансовые обязательства							
Долгосрочные займы	FLAC	30 508	30 508	67 810	67 810	38 762	38 762
Краткосрочные займы	FLAC	36 414	36 414	122 203	122 203	26 105	26 105
Кредиторская задолженность по торговым и иным операциям	FLAC	9 577 501	9 577 501	11 093 791	11 093 791	14 934 194	14 934 194
Средства в банках	FLAC	215 611	215 611	618 713	618 713	31 871	31 871
Счета клиентов банка	FLAC	1 024 446	1 024 446	773 653	773 653	912 678	912 678
Неконтрольный пакет	FLAC	25 179	25 179	12 508	12 508	-	-
Пут-опционы на акции доли меньшинства	FVTPL	8 273	8 273	8 273	8 273	-	-
Итого финансовых обязательств		**10 917 932**	**10 917 932**	**12 696 951**	**12 696 951**	**15 943 610**	**15 943 610**

Финансовые инструменты, используемые Группой, подразделяются на следующие категории:

- LAR – займы и дебиторская задолженность;
- AFS – финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи;
- FLAC- финансовые обязательства по амортизированной стоимости;
- HTM – финансовые активы, удерживаемые до погашения;
- FVTPL – активы, учитываемые по реальной стоимости через прибыль или убыток

Реальная стоимость финансовых активов и обязательств включает сумму, на которую можно обменять инструмент в ходе текущей операции между заинтересованными сторонами, кроме случаев, когда это происходит в рамках принудительной или ликвидационной распродажи.

Для оценки реальной стоимости использовались следующие методы и допущения:

- денежные средства и их эквиваленты, краткосрочные вложения, а также кредиторская и дебиторская задолженность, прочие оборотные активы и краткосрочные обязательства приблизительно равны своей балансовой стоимости в основном из-за коротких сроков погашения по данным инструментам;
- долгосрочные финансовые обязательства оцениваются путем дисконтирования будущих потоков денежных средств с использованием ставок, применимых в настоящее время для задолженностей на аналогичных условиях и с аналогичным остаточным сроком погашения.

Долгосрочные активы с фиксированной процентной ставкой оцениваются Группой на основании таких параметров, как процентные ставки, факторы риска, характерные для данного государства, а также индивидуальная кредитоспособность клиента. В зависимости от полученной оценки обесценивание данной кредиторской задолженности учитывается в составе ожидаемых убытков. По состоянию на 31 декабря 2012 года балансовая стоимость такой дебиторской задолженности, за вычетом резервов, существенно не отличалась от ее рассчитанной реальной стоимости.

На 31 декабря 2011 года балансовая стоимость ценных бумаг, удерживаемых до погашения, составила 934 031 (2010 – 1 478 303), в то время как их справедливая стоимость (за вычетом накопленных процентов) составила 933 518 (2010 – 1 477 315). Группой был сделан вывод об отсутствии необходимости учета обесценивания по состоянию на 31 декабря 2011 года, так как разница между амортизированной стоимостью и текущей реальной стоимостью является несущественной (см. также Примечание 29). Долгосрочные вложения, удерживаемые до погашения, включают долговые ценные бумаги, оцениваемые по амортизированной стоимости.

Группа использовала реальную стоимость только для учета своих опционов на покупку и продажу не котирующихся акций своих незначительных дочерних и зависимых компаний (см. выше). Группа использует следующую иерархию по МСФО для определения справедливой стоимости финансовых инструментов с помощью метода стоимостной оценки:
Уровень 1: Объявленные (нескорректированные) цены на активных рынках на аналогичные активы или обязательства;
Уровень 2: Прочие методы, в рамках которых возможно прямо или косвенно отслеживать все поступления, имеющие значительное влияние на учтенную реальную стоимость;
Уровень 3: Методы, в рамках которых используются поступления, оказывающие значительное влияние на учтенную реальную стоимость и которые не основываются на отслеживаемых рыночных данных.

Группа использовала модель ценообразования опционов Блэка-Шоулза-Мертона для определения стоимости вышеуказанных опционов, которая включала определенные не отслеживаемые рыночные данные и преимущественно цены на не котирующиеся акции. По указанной причине данные инструменты относятся к 3-му Уровню. Никакие изменения, вносимые в разумно допустимые альтернативные цены акций, использованные в моделях ценообразования опционов, не оказали бы значительного влияния на соответствующую реальную стоимость. Влияние изменений реальной стоимости соответствующих финансовых инструментов представлено в строке "Изменение реальной стоимости производных финансовых активов" консолидированного отчета Группы о совокупном доходе. В прочих совокупных доходах не было признано никакой прибыли или убытка. В следующей таблице представлена информация о сверке начального и конечного остатков финансовых инструментов 3-го Уровня, включая их изменения.

	Опционы на приобретение акций дочерних и зависимых компаний	**Опционы на продажу акций долей меньшинства**
Баланс на 31 декабря 2010 года	**8 601**	**(8 273)**
Приобретение опциона без вознаграждения (учтено посредством собственного капитала)	**-**	**-**
Баланс на 31 декабря 2011 года	**8 601**	**(8 273)**

Переоценка (учтено посредством прибыли и убытков)	(8 601)	8 273
Баланс на 31 декабря 2012 года	-	-

Большая часть данных опционов, за исключением опциона "Деньги Онлайн" (см. Примечание 7), справедливая стоимость которых по состоянию на 31 декабря 2012 года была равна нулю, была реализованы в рамках реализации акций, предназначенных для продажи в 2012 году (см. Примечание 8).

34. Выплаты на основе долевых инструментов

В октябре 2012 года советом директором и акционерами был утвержден План приобретения акций сотрудниками компании (Employee Stock Ownership Plan – ESOP) в отношении руководства Группы, согласно которому в течение десяти лет действия данного плана до 2 565 000 акций Компании могут быть переданы руководству. Передача прав при этом подлежит согласованию в каждом конкретном случае передачи акций. Опционы предоставляются на срок 10 лет с момента их передачи. Совет директоров устанавливает цену исполнения опционов, предоставляемых в рамках Плана ESOP. После первичного публичного предложения акций Группы цена исполнения должна быть не менее средней цены на акции при закрытии основной биржи, на которой такие акции обращаются на соответствующий момент, в течение 10 рабочих дней непосредственно перед предоставлением опциона. Цена исполнения опционов, предоставляемых перед первичным публичным предложением акций, должна составлять 13,6452 долларов США за акцию. Опционы могут исполняться на нетто- или брутто-основе. При исполнении опциона акции не могут быть проданы или другим способом переданы до тех пор, пока Группа не достигнет согласно управленческой отчетности (подготовленной в соответствии с процедурой подготовки данных сегмента) уровня чистой прибыли в размере 170 миллионов долларов США за последний налоговый год.

21 декабря 2012 года Группа приняла решение о передаче опционов на 2 216 778 акций Компании в пользу руководства и служащих Компании; ниже представлена запланированная схема передачи соответствующих прав на акции:

транш 1 – во время передачи опционов.....347 232
транш 2 – 01 января 2014 года.....776 547
транш 3 – 01 января 2015 года.....720 117
транш 4 – 01 января 2016 года.....372 882

Цена исполнения опционов составляет 13,6452 долларов США за акцию. На основании вышеуказанного, по состоянию на 31 декабря 2012 года общее количество нереализованных опционов, принадлежащих Компании, составило 2 216 778, 347 232 из которых подлежат исполнению, и 1 869 546 не подлежат исполнению. Из общего числа акций, планируемых к передаче 01 января 2014 года, 347 232 будут переданы незамедлительно после первичного публичного предложения.

Сумма расходов, возникающих от сделок, расчет по которым производится долевыми инструментами, за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, составила 65 718 (2011 и 2010 – 0).

Средневзвешенное значение остающегося срока действия по опционам на акции по

состоянию на 31 декабря 2012 составило 10 лет.

В следующей таблице представлены сводные данные модели ценообразования опционов Блэка-Шоулза-Мертона, используемой в рамках Плана ESOP для определения реальной стоимости предоставленных опционов, которая рассчитывалась по отдельности для каждого транша за год, окончившийся 31 декабря 2012 года.

	2012
Доход по дивидендам (%)	-
Ожидаемый уровень волатильности (%)	28-30
Безрисковая процентная ставка (%)	0,75-1,09
Ожидаемый срок действия опционов (гг.)	5,0-6,5
Цена за акцию (дол. США)	15,84
Реальная стоимость опционов на дату их предоставления (дол. США)	5,34-5,73

Ожидаемый уровень волатильности рассчитывался на основании прежнего уровня волатильности аналогичных компаний. Цена за акцию была определена с использованием прогнозов дисконтированных потоков денежных средств на основе финансовых планов, утвержденных высшим руководством Группы на восьмилетний период (2013-2020). В связи с отсутствием достаточных данных ожидаемый срок действия опционов был оценен как промежуточное среднее значение между сроком передачи прав и ожидаемым сроком транша каждого опциона. Для прогноза был использован восьмилетний срок, так как руководство Группы считает данные временные рамки разумно предсказуемыми (Примечание 4).

35. Оплата труда высшего руководства

По состоянию на 31 декабря 2010, 2011 и 2012 годов высшее руководство состояло из главного исполнительного директора, управляющего директора и финансового директора Группы и ее основных действующих дочерних компаний, а также директоров и главного юрисконсульта. За год, окончившийся 31 декабря 2012 года, размер заработной платы, выплаченной высшему руководству и представляющей краткосрочные вознаграждения, составил 124 164 (2011 – 130 963; 2010 – 120 628). Заработная плата директоров Компании, размер которой составил 86 571 евро (что соответствует 3 458) за год, окончившийся 31 декабря 2012 года, 102 112 евро (что соответствует 4 175) за год, окончившийся 31 декабря 2011 года, и 103 402 евро (что соответствует 4 171) за год, окончившийся 31 декабря 2010 года, была включена в вышеуказанные суммы.

В 2012 году помимо денежного вознаграждения некоторым членам высшего руководства Группы были предоставлены опционы в рамках программы предоставления сотрудникам опционов на акции (см. Примечание 34) на приобретение 694 073 обыкновенных акций Компании по цене исполнения опциона 13,6452 долларов США. За год, окончившийся 31 декабря 2012 года, размер соответствующих расходов по выплатам на основе долевых инструментов составил 20 576 рублей.

36. События, произошедшие после отчетной даты

Изменение наименования дочерней компании

21 февраля 2013 года акционеры Группы приняли решение переименовать одну из дочерних компаний Группы – ООО "Киви Кошелек" (Россия) в "Киви Интернешнл Пеймент Сервисез (QIPS) ЛЛС".

Внесение поправок в План ESOP

В январе 2013 года в План ESOP Группы была внесена поправка о повышении максимального количества акций, предназначенных для выпуска в рамках Плана, до 3 460 000 акций категории "B", или 7 % от всех выпущенных и находящихся в обращении акций непосредственно перед первичным публичным предложением. Данная поправка может быть изменена в дальнейшем в случае совершения таких внутренних операций, как дробление акций или изменение структуры капитала.

Последующие капиталовложения

По состоянию на 15 марта 2012 года Группа дополнительно инвестировала 1 517 839 в долгосрочные казначейские векселя Министерства Финансов Российской Федерации.

QIWI plc
Промежуточная краткая консолидированная отчетность о финансовом положении на 30 июня 2013 года
(в тыс. рублей за исключением данных на одну акцию)

	Прим.	На 31 декабря 2012 г. (с аудиторской проверкой) тыс. руб.	На 30 июня 2013 г. (без аудиторской проверки) тыс. руб.
Активы			
Внеоборотные активы			
Имущество и оборудование		105 653	104 634
Гудвилл и прочие нематериальные активы		1 975 930	1 958 601
Долгосрочные долговые инструменты	22	616 473	759 342
Долгосрочные ссуды	7, 22	185 384	124 746
Инвестиции в ассоциированные предприятия	4	100 436	-
Отложенные налоговые активы		101 805	157 392
Прочие внеоборотные активы		16 377	28 795
Итого внеоборотных активов		**3 102 058**	**3 133 510**
Оборотные активы			
Дебиторская задолженность по торговым и иным операциям	8, 22	3 437 671	2 703 455
Краткосрочные ссуды	7, 22	324 086	248 284
Краткосрочные долговые инструменты	22	1 751 119	1 747 358
Авансовые платежи по налогу на прибыль		37 835	59 587
НДС и прочие налоги к получению		19 511	7 005
Денежные средства и их эквиваленты	9, 22	9 943 160	5 417 890
Прочие оборотные активы	10	93 334	145 864
Итого оборотных активов			
Суммарные активы		**15 606 716**	**10 329 443**
Капитал и обязательства			
Акционерный капитал, приходящийся на держателей акций родительской компании		**18 708 774**	**13 462 953**
Долевой капитал		904	904
Дополнительный оплаченный капитал		1 876 104	1 876 104
Прочий резерв		101 124	222 357
Нераспределенная прибыль		569 317	619 217
Резерв по курсовым разницам		705	(799)
Итого акционерный капитал, приходящегося на держателей акций родительской компании		**2 548 154**	**2 717 783**
Доля меньшинства		(49 311)	(74 276)
Итого акционерный капитал		**2 498 843**	**2 643 507**
Долгосрочные обязательства			
Долгосрочные займы	11, 22	38 762	64 769
Долгосрочная отложенная выручка		43 605	42 881
Отложенные налоговые обязательства		44 065	67 093
Итого долгосрочных обязательств		**126 432**	**174 743**
Краткосрочные обязательства			
Краткосрочные займы	11, 22	26 105	23 599
Расчеты с поставщиками и прочая кредиторская задолженность	12, 22	14 934 194	9 670 359
Суммы, причитающиеся клиентам, и суммы, причитающиеся банкам	13, 22	944 549	737 361
Кредиторская задолженность по налогу на прибыль		9 558	56 369
Кредиторская задолженность по НДС и прочим налогам		138 742	132 509
Отложенная выручка		30 048	24 324
Прочие краткосрочные обязательства		303	182
Итого краткосрочных обязательств		**16 083 499**	**10 644 703**
Итого акционерный капитал и обязательств		**18 708 774**	**13 462 953**

Сопроводительные примечания составляют неотъемлемую часть данной промежуточной консолидированной финансовой отчетности

Перевод с имеющего безусловный приоритет оригинала на английском языке

QIWI plc
Промежуточная краткая консолидированная отчетность по совокупному доходу
30 июня 2013 года
(в тыс. рублей за исключением данных на одну акцию)

	Прим.	Шесть месяцев, заканчивающиеся (без аудиторской проверки) 30 июня 2012 г. тыс. руб.	30 июня 2013 г. тыс. руб.
Продолжающиеся операции			
Выручка	14	4 026 575	5 412 158
Текущие расходы и издержки:			
Издержки, связанные с получением прибыли (за вычетом износа и амортизации)	15	2 573 753	3 003 471
Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	16	766 343	1 144 196
Износ и амортизация		73 272	52 945
Прибыль от основной деятельности		**613 207**	**1 211 546**
Обесценивание инвестиций в ассоциированные предприятия	4	–	(21 540)
Прочий доход		3 564	13 923
Прочие расходы	17	(27 288)	(5 921)
Изменение справедливой стоимости производных финансовых активов		(328)	–
Чистый курсовой убыток		6 580	6 833
Доля в убытках ассоциированных предприятий	4	(7 496)	(78 896)
Доход по процентам		13 089	8 534
Расход по процентам		(2 062)	(11 861)
Прибыль от непрерывной деятельности до уплаты налога		**599 266**	**1 122 618**
Расходы по налогу на прибыль	19	(171 618)	(315 563)
Чистая прибыль от непрерывной деятельности		427648	807 055
Прекращенная деятельность			
Убыток от прекращенной деятельности	5	(285 883)	–
Чистая прибыль		141 765	807 055
Приходящаяся на:			
Акционеры материнской компании		216 072	825 412
Доля меньшинства		(74 307)	(18 357)
Прочий совокупный доход			
Курсовая разница по пересчету от валютных операций		312	(6 010)
Итого совокупного дохода, за вычетом налогов		142 077	801 045
приходящегося на:			
Акционеров материнской компании		216 541	823 908
Долю меньшинства		(74 464)	(22 863)
Прибыль на акцию (в российских рублях):			
Основная; прибыль, приходящаяся на держателей обыкновенных акций родительской компании		4,16	15,87
Основная; прибыль от непрерывной деятельности, приходящаяся на держателей обыкновенных акций родительской компании		8,47	15,87
Разводненная; прибыль, приходящаяся на держателей обыкновенных акций родительской компании		4,16	15,85
Разводненная; прибыль от непрерывной деятельности, приходящаяся на держателей обыкновенных акций родительской компании		8,47	15,85

Сопроводительные примечания составляют неотъемлемую часть данной промежуточной консолидированной финансовой отчетности

Перевод с имеющего безусловный приоритет оригинала на английском языке

QIWI plc

Промежуточная краткая консолидированная отчетность о движении денежных средств

30 июня 2013 года

(в тыс. рублей за исключением данных на одну акцию)

	Прим.	Шесть месяцев, заканчивающиеся 30 июня 2012 г. (без аудита)	30 июня 2013 г. (без аудита)
		тыс. рублей	тыс. рублей
Поступления средств от основной деятельности			
Прибыль от непрерывной деятельности до уплаты налога		599 266	1 122 618
Убыток от прекращенной деятельности до уплаты налогов	5	(279 429)	–
Прибыль до уплаты налогов		319 837	1 122 618
Поправки к сверке прибыли до уплаты налога на прибыль и поступлением средств от основной деятельности			
Износ и амортизация		81 310	52 945
Убыток от продажи недвижимого имущества, производственных объектов и оборудования		290	6 314
Обесценивание материальных, нематериальных и прочих активов		–	2 657
Обесценивание инвестиций в ассоциированные предприятия		–	21 540
Убыток, поставленный на баланс при перерасчете справедливой стоимости		167 333	–
Чистая курсовая прибыль (убытки)		6 150	824
Чистый расход по процентам	14	(90 286)	(177 195)
Чистые расходы на безнадежные долги / (возвращение долгов)		58 563	124 850
Доля в убытках ассоциированных предприятий	4	15 880	78 896
Доля прибыли за период, приходящаяся на неконтролирующих акционеров и отраженная как обязательство		23 780	–
Выплаты на основе долевых инструментов	23	–	116 041
Прочее		(152)	–
Прибыль от основной деятельности до изменений в оборотном капитале		**582 705**	**1 349 490**
Сокращение задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности		461 786	629 935
(Рост) / сокращение прочих активов		(1 914)	(66 218)
Увеличение/ снижение товарно-материальных запасов		2 168	(1 387)
Увеличение / (сокращение) сумм, причитающиеся клиентам, и сумм, причитающиеся банкам		(752 985)	(207 188)
Увеличение кредиторской задолженности и начислений		(3 983 728)	(5 277 082)
Ссуды от банковской деятельности		(181 567)	136 533
Денежные средства от основной деятельности		(3 873 535)	(3 435 917)
Полученные проценты		67 052	290 824
Выплаченные проценты		(3 993)	(8 912)
Уплаченный налог на прибыль		(121 801)	(323 063)
Чистые свободные средства от основной деятельности		**(3 932 277)**	**(3 477 068)**
Поступление средств от инвестиционной деятельности			
Приобретение недвижимого имущества, производственных объектов и оборудования		(23 853)	(29 487)
Доход от продажи недвижимого имущества, производственных объектов и оборудования		1 803	–
Приобретение нематериальных активов		(8 645)	(9 584)
Выданные ссуды		(2 240)	(13 369)
Погашение выданных ссуд		8 913	9 421
Приобретение долговых инструментов		(1 109 413)	(1 899 952)
Доход от погашения долговых инструментов		289 498	1 654 016

QIWI plc
Промежуточная краткая консолидированная отчетность о движении денежных средств
(продолжение)
30 июня 2013 года
(в тыс. рублей за исключением данных на одну акцию)

	Прим.	Шесть месяцев, заканчивающиеся 30 июня 2012 г. (без аудита) тыс. рублей	30 июня 2013 г. (без аудита) тыс. рублей
Вложения в инвестиции в ассоциированные предприятия		(2 116)	–
Чистый приток денежных средств от продажи дочерних компаний		(12 939)	–
Чистые свободные средства, используемые в инвестиционной деятельности		**(858 992)**	**(288 955)**
Средства, используемые в/получаемые от финансовой деятельности			
Поступления от заимствований		9 019	14 912
Погашение выданных долговых обязательств		(16 297)	–
Возврат заемных средств		(1 686)	–
Чистое погашение превышения кредитного лимита		(46 540)	–
Выплаты дочерним предприятиям со стороны держателей неконтрольного пакета		9 654	–
Дивиденды, выплаченные владельцам Группы	18.1	(215 696)	(773 719)
Дивиденды, выплаченные держателям неконтрольного пакета	18.1	(908)	(2 098)
Компенсация расходов от андеррайтеров	18.2	–	72 835
Непропорциональное распределение компенсации от андеррайтеров	18.2	–	(67 643)
Чистые свободные средства, использованные в финансовой деятельности		**(262 454)**	**(755 713)**
Влияние изменений курса валюты на денежные средства и их эквиваленты		6 596	(3 534)
Чистое увеличение / (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов		**(5 047 127)**	**(4 525 270)**
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	9	**8 810 441**	**9 943 160**
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	9	**3 763 314**	**5 417 890**

Сопроводительные примечания составляют неотъемлемую часть данной промежуточной консолидированной финансовой отчетности

Перевод с имеющего безусловный приоритет оригинала на английском языке

QIWI plc

Промежуточная краткая консолидированная отчетность об изменении капитала

30 июня 2013 года

(в тыс. рублей за исключением данных на одну акцию)

		Приходящийся на держателей акций родительской компании								
		Акционерный капитал								
	Прим.	Кол-во выпущенных и находящихся в обращении акций	Сумма	Дополнительный вложенный капитал	Прочие резервы	Нераспределенная прибыль	Резерв по курсовым разницам	Итого	Доля меньшинства	Итого капитал
Баланс на 31 декабря 2012 г. (с аудитом).....		**52 000 000**	**904**	**1 876 10**	**101 12**	**569 317**	**705**	**2 548 154**	**(49 311)**	**2 498 843**
Прибыль (убыток) за период		-	-	-	-	825 412	-	825 412	(18 357	807 055
Пересчет иностранных валют.....		-	-	-	-	-	(1 504)	(1 504)	(4 506)	(6 010)
Итого совокупного дохода .		-	-	-	-	**825 412**	**(1 504)**	**823 908**	**(22 863**	**801 045**
Выплаты на основе долевых инструментов	23				116 041	-	-	116 041	-	116 041
Оплата расходов от андеррайтеров	18.2	-	-	-	72 835	-	-	72 835	-	72 835
Непропорциональное распределение компенсации от андеррайтеров	18.2	-	-	-	(67 643	-	-	(67 643)	-	(67 643)
Дивиденды (14,91 на акцию)	18.1	-	-	-	-	(775 512	-	(775 512	-	(775 512)
Дивиденды по неконтрольному пакету	18.1	-	-	-	-	-	-	-	(2 102)	(2 102)
Баланс на 30 июня 2013 г., рубли (без аудита).....		**52 000 00**	**904**	**1 876 10**	**222 35**	**619 217**	**(799)**	**2 717 783**	**(74 276)**	**2 643 507**

		Приходящийся на держателей акций родительской компании								
		Акционерный капитал								
	Прим.	Кол-во выпущенных и находящихся в обращении акций	Сумма	Дополнительный вложенный капитал	Прочие резервы	Нераспределенная прибыль	Резерв по курсовым разницам	Итого	Доля меньшинства	Итого акционерный капитал
Баланс на 31 декабря 2011 г. (с аудитом)		**15 000**	**890**	**1 876 104**	**32 811**	**526 079**	**6 015**	**2 441 899**	**(87 020)**	**2 354 879**
Прибыль (убыток) за период.....		-	-	-	-	216 072		216 072	(74 307)	141 765
Пересчет иностранных валют		-	-	-	-	-	469	469	(157)	312
Итого совокупного дохода		-	-	-	-	216 072	469	216 541	(74 464)	142 077
Прочие изменения в капитале		-	-	-	2 595	-	-	2 595	7 059	9 654
Дивиденды (4,17 на акцию)..	18.1	-	-	-	-	(216 715)	-	(216 715)	-	(216 715)
Дивиденды по неконтрольному пакету....	18.1	-	-	-	-				(910)	(910)
Баланс на 30 июня 2012 г. (без аудита)		**15 000**	**890**	**1 876 104**	**35 406**	**525 436**	**6 484**	**2 444 320**	**(155 335)**	**2 288 985**

QIWI plc
Примечания к промежуточной краткой консолидированной отчетности

1. Корпоративная информация и описание коммерческой деятельности

Промежуточная консолидированная отчетность компании QIWI plc, ранее известной как QIWI Limited до 31 декабря 2012 года, когда название компании было изменено (далее именуемой Компанией), и ее дочерних компаний (совместно именуемых «Группой») за период времени, равный шести месяцам и заканчивающийся 30 июня 2013 года, была опубликована 26 августа 2013 года.
Компания QIWI plc была зарегистрирована 26 февраля 2007 года на Кипре в качестве общества с ограниченной ответственностью OE Investment, согласно кипрскому закону "О Компаниях", глава 113. Юридический адрес Компании: Кеннеди-авеню 12-14, бизнес-центр Кеннеди, 2 этаж, офис 203, индекс 1087, Никосия, Кипр. 13 сентября 2010 года директора Компании приняли решение переименовать Компанию с OE Investments Limited в QIWI Limited.
Группа работает с системами электронных онлайн-платежей в России, Казахстане, Молдове, Беларуси, Румынии, Соединенных Штатах Америки (США), Объединенных Арабских Эмиратах (ОАЭ) и в других странах, продает терминалы для электронных платежей и занимается банковскими операциями, обеспечивающими проведение платежей.
Никто из прямых или непрямых акционеров не обладает контролем над Компанией. Следовательно, у Группы нет конечной материнской компании.
Информация об основных дочерних компаниях Компании содержится в Примечании 3.

2. Принципы, лежащие в основе подготовки промежуточной консолидированной финансовой отчетности

a) Основы подготовки и правила бухгалтерского учета

Промежуточная консолидированная финансовая отчетность за период времени, равный шести месяцам и заканчивающийся 30 июня 2013 года, подготовлена в соответствии с Международным стандартом бухгалтерского учета (IAS 34).
Промежуточная консолидированная финансовая отчетность не содержит всю информацию и отчетность, предусмотренную годовой консолидированной финансовой отчетностью, и должна рассматриваться вместе с годовой консолидированной финансовой отчетностью Группы от 31 декабря 2012 года.
Консолидированная финансовая отчетность подготовлена на основании фактической стоимости приобретения, за исключением производных финансовых инструментов, цена которых была определена на основании справедливой стоимости. Консолидированная финансовая отчетность представлена в российских рублях, а все значения округлены до тысячных (000), если не указано иное.

b) Принятие новых и исправленных МСФО и КИМСФО

Правила бухгалтерского учета, использованные при подготовке промежуточной консолидированной финансовой отчетности, соответствуют правилам, применявшимся при подготовке годовой финансовой отчетности Группы за год, заканчивающийся 31 декабря 2012 года, за исключением следующих новых и исправленных интерпретаций МСФО т КИМСФО, принятых на 1 января 2013 года, ни одна из которых не оказывает существенного влияния на финансовые показатели Группы и на результаты ее деятельности.

Стандарт	Суть изменения	Эффект
МСФО 1 (исправленный) Представление финансовой отчетности, разъяснение требований к сравнительной информации	Поправка к МСФО 1 вводит понятие группировки статей, представленных в прочей совокупной прибыли (ПСП). Статьи, которые можно переклассифицировать (или рециклировать) на прибыль или убыток в некий будущий момент времени, отныне должны быть представлены отдельно от статей, которые никогда не будут переклассифицированы.	Поправка коснулась только представления и не оказывает существенного влияния на финансовое положение или финансовые показатели Группы.
МСФО (IAS) 32 (исправленный) Финансовые инструменты: представление	Поправка поясняет, что налоги на прибыль, возникающие из выплат акционерам, насчитываются в соответствии с МСФО (IAS) 12 «*Налоги на прибыль*».	Поправка не коснулась промежуточной консолидированной финансовой отчетности Группы, поскольку на распределения как в денежной, так и в неденежной форме налоги не применялись.
МСФО (IAS) 34 (исправленный) Отчетность и информация по сегментам по совокупным активам и обязательствам	Поправка поясняет требование IAS 34 относительно информации по сегментам для совокупных активов и обязательств по каждому отчетному сегменту с целью приведения данного требования в соответствие с требованием МСФО (IFRS) 8 «*Операционные сегменты*»	Изменения не оказали никакого воздействия на представление сегшментов Компании, поскольку совокупные активы и обязательства не представляются CODM
МСФО (IAS) 19 (исправленный, IAS 19R)	Исправленный IAS R19 включает в себя ряд поправок по отчетности по конкретному пенсионному плану, включая начисление прибылей и убытков, отнесенных к иной совокупной прибыли и временно исключенных из статьи о прибылях и убытках; прогнозированный доход на активы, которые не отнесены к прибылям или убыткам, вместо этого выставляется требование отнести процент на чистое обязательство по пенсионному плану к прибылям или убыткам, при этом он рассчитывается по процентной ставке, использованной для определения пенсионных обязательств и; необеспеченные пенсионные выплаты отныне зачисляются в прибыли или убытки тогда, когда была внесена поправка или тогда, когда были утверждены соответствующая реструктуризация или расходы на прекращение.	Изменения не оказали существенного влияния на финансовое положение или финансовые показатели Компании.
МСФО (IFRS) 7 (исправленный) Финансовые инструменты Раскрытия	Поправка требует от организации раскрыть информацию относительно прав по финансовым инструментам взаимозачетов и соответствующих договоренностей (например, договор залога)	Изменения не оказали существенного влияния на финансовое положение или финансовые показатели Компании.

Стандарт	Суть изменения	Эффект
МСФО (IFRS) 10 (исправленный) «Консолидированная финансовая отчетность» и МСФО (IAS) 27 (исправленный) «Отдельная финансовая отчетность»	МСФО (IFRS) 10 устанавливает модель единого контроля, которая применяется ко всем организациям, включая организации специального назначения. МСФО (IFRS) 10 заменяет части ранее существовавшего МСФО (IAS) 27 «Консолидированная и отдельная финансовая отчетность», который касался консолидированной финансовой отчетности, и ПКР (SIC) 12 "Консолидация - организации специального назначения". МСФО (IFRS) 10 изменяет определение контроля таким образом, что инвестор контролирует объект инвестиций, когда у него есть переменная норма доходности или право на переменную норму доходности, связанную с его участием в объекте инвестиций, и когда он может влиять на такую норму доходности в силу своих полномочий в отношении объекта инвестиций. Для того, чтобы подпадать под определение контроля, приведенное в МСФО (IFRS) 10, необходимо соответствие всем трем критериям, в том числе: (a) инвестор обладает полномочиями в отношении объекта инвестиций; (b) у инвестора есть переменная норма доходности или право на переменную норму доходности, связанную с его участием в объекте инвестиций; и (c) инвестор способен использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций , чтобы влиять на размер получаемого инвестором дохода.	Изменения не оказывают существенного влияния на финансовое положение или финансовые показатели Группы.
МСФО (IFRS) 11 (измененный) «Совместная деятельность» и МСФО (IAS) 28 (измененный) «Инвестиции в ассоциированные и совместные предприятия»	МСФО (IFRS) 11 заменяет МСФО (IAS) 31 "Участие в совместном предприятии" и интерпретацию ПКР (SIC) 13 "Совместно контролируемые организации: неденежные вклады со стороны предпринимателей". МСФО (IFRS) 11 устраняет возможность отчитаться за совместно контролируемые предприятия (СКП) методом пропорциональной консолидации. Вместо этого СКП, подпадающие под определение совместных предприятий, приведенное в МСФО (IFRS) 11, должны отчитываться по методу долевого участия.	Изменения не оказывают существенного влияния на финансовое положение или финансовые показатели Группы.
МСФО (IFRS) 12 (измененный) «Раскрытие информации об участии в других предприятиях»	МСФО (IFRS) 12 устанавливает требования к раскрытию информации, касающемуся доли организации в дочерних компаниях, совместных предприятиях, ассоциированных компаниях и структурных организациях.	Группа не предоставляла никакой дополнительной раскрываемой информации в промежуточной сокращенной финансовой отчетности. Полностью раскрываемая информация будет включена в годовую консолидированную финансовую отчетность за 2013 год.

Стандарт	Суть изменения	Эффект
МСФО (IFRS) 13 (измененный) «Оценка справедливой стоимости»	МСФО (IFRS) 13 учреждает единый источник указаний по МСФО для любых операций по оценке справедливой стоимости. МСФО (IFRS) 13 не меняет случаев необходимости использования справедливой стоимости, но предоставляет указания относительно способа ее оценки по условиям МСФО в случаях, когда применение справедливой стоимости требуется или допускается. МСФО (IFRS) 13 также требует раскрытия конкретной информации о показателях справедливой стоимости, и некоторые из этих требований заменяют существующие требования к раскрытию информации, приведенные в других стандартах, в том числе в МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: Раскрытие информации».	Применение МСФО (IFRS) 13 не повлияло на расчеты справедливой стоимости, которые произвела Группа. Однако, некоторые из таких сведений должны раскрываться применительно к финансовым инструментам в соответствии с прямыми требованиями МСФО (IAS) 34.16A(j), что оказывает влияние на период промежуточной консолидированной сокращенной финансовой отчетности. Группа представляет эту раскрываемую информацию в Примечании 22.

c) Сезонный характер деятельности

Сегмент QIWI Distribution, на который приходилось 45% (а за 6 месяцев 2012 года – 64%) общей выручки за первое полугодие 2013 г., в прошлом подвергался и будет подвергаться сезонным колебаниям с точки зрения доходов Группы, что связано с привычками потребителей в расходовании средств. В прежние периоды доходы достигали максимального уровня в третьем и четвертом кварталах деятельности Группы, а в первом квартале их уровень был меньше всего. Это связано с увеличением числа и суммы операций с электронными платежами, связанных с сезонными мероприятиями в сфере розничной торговли.

Квартальные результаты деятельности сегмента QIWI Distribution в Группе могут варьировать и могут не являться репрезентативным отражением результатов за весь год. В силу существенного роста в сегменте Visa QIWI Wallet в Группе она не может определить, подвержен ли этот последний сегмент сезонным колебаниям.

3. Консолидированные дочерние компании

В промежуточную сокращенную консолидированную финансовую отчетность по МСФО включены активы, обязательства и финансовые показатели деятельности Компании и ее дочерних компаний. Перечень дочерних компаний приводится ниже:

		Доля участия в капитале компании	
Дочерняя компания	**Основной вид деятельности**	**На 31 декабря 2012 года**	**На 30 июня 2013 года**
ЗАО "КИВИ-Сервис" (Россия)).....	Корпоративный центр Группы	100%	100%

ЗАО "Объединенная система моментальных платежей" (Россия)	Оператор платежных киосков	100%	100%
ТОО "ОСМП" (Казахстан)	Оператор платежных киосков	100%	100%
СООО "ОСМП БЕЛ" (Беларусь).....	Оператор платежных киосков	51%	51%
СП ООО "ОСМП-М" (Молдова).....	Оператор платежных киосков	51%	51%
RO SRL United System of Instant Payments Ltd (Romania).....	Оператор платежных киосков	51%	51%
ITBillion LLC (USA)	Оператор платежных киосков	50,5%	50,5%
QIWI USA LLC (USA) ..	Оператор платежных киосков	50,5%	50,5%
ЗАО "КИВИ Банк" (Россия)	Обслуживание систем электронных платежей	100%	100%
ООО "КИВИ Кошелек" (Россия)	Оператор онлайн платежей	100%	100%
QIWI Payment Services Provider Ltd (UAE)	Оператор платежных киосков	100%	100%
QIWI WALLET EUROPE SIA (Latvia)	Оператор платежных киосков	100%	100%
QIWI International Payment System LLC (USA).....	Оператор платежных киосков	100%	100%

4. Инвестиции в ассоциированные компании

К Группе относятся следующие ассоциированные компании:

Ассоциированная компания	Основной вид деятельности	Доля участия в капитале компании	
		На 31 декабря 2012 года	На 30 июня 2013 года
QIWI International JLT (Dubai, UAE)	Оператор платежных киосков в ОАЭ	50%	50%
QIWI Jordan Ltd. Co. (Hashemite Kingdom of Jordan)	Оператор платежных киосков в Иордании	49%	49%
Dengionline Ltd (Cyprus)	Услуги по объединению онлайновых электронных платежных систем	49%	49%
Blestgroup Enterprises Ltd (Cyprus)	Субаренда площадей под платежные киоски	37,5%	37,5%
QIWI BRASIL TECNOLOGIA DE CAPTURA E PROCESSAMENTO DE TRANSACOES LTDA (Brazil)	Оператор платежных киосков в ОАЭ	29,57%	29,57%

15 мая 2012 г. Группа приобрела 49% в капитале компании Dengionline Ltd и опцион на приобретение остальных 51% акций у существующих акционеров Dengionline за 3 000 000 долларов США (эквивалентно 90 796). Цена исполнения опциона равна 51% восьмикратной суммы EBITDA компании Dengionline Ltd за год, который закончится 1 апреля 2017 года; опцион может быть реализован в течение шести месяцев с 1 мая 2017 года. Исходя из расчетной цены исполнения опциона, установленной на основании проекта бизнес-плана компании Dengionline Ltd, на дату приобретения и до отчетной даты опцион был неприбыльным, а его справедливая стоимость была несущественной по состоянию на обе даты. Основным видом деятельности компании Dengionline Ltd являются услуги по объединению для систем онлайновых электронных платежей. В нижеприведенной таблице представлено распределение покупной цены.

Стоимость идентифицируемых активов и обязательств на дату приобретения составляла:

Приобретенные чистые активы:	**Балансовая стоимость**	**Справедливая стоимость**
Нематериальные активы	14 292	95 392
Прочие внеоборотные активы	1 856	1 856
Денежные средства и их эквиваленты	155 694	155 694
Дебиторская задолженность	370 651	370 651
Прочие оборотные активы	4 740	4 740
Отсроченные налоговые обязательства	-	(16 785)
Прочие долгосрочные обязательства	(105 231)	(105 231)
Кредиторская задолженность	(654 924)	(654 924)
Краткосрочные кредиты и займы	(19 761)	(19 761)
Прочие краткосрочные обязательства	(1 473)	(1 473)
Итого идентифицируемых чистых активов	**(234 156)**	**(169 841)**

Доля Компании в приобретенных чистых активах (49%)	(114 736)	(83 222)
Гудвилл, полученный при приобретении		**174 018**

Гудвилл в размере 174 018 относится к потенциальному синергетическому эффекту от взаимодействия с действующими подразделениями. Справедливая стоимость нематериальных активов в размере 95 392 относится к программному обеспечению для выставления счетов, клиентской базе данных и соглашениям с платежными системами.

В следующей таблице представлены сводные финансовые данные по инвестициям Группы в ассоциированные компании по состоянию на 30 июня 2013 года и 31 декабря 2012 года:

	На 31 декабря 2012 г.	**На 30 июня 2013 г.**
	тыс. рублей	**тыс. рублей**
Доля ассоциированных компаний в отчете о финансовом состоянии:		
Оборотные активы	346 220	271 256
Внеоборотные активы	163 010	124 418
Краткосрочные обязательства	(401 416)	(399 982)
Долгосрочные обязательства	(188 784)	(174 551)
Чистые обязательства	**(80 970)**	**(178 859)**
Неучтенная доля убытков ассоциированных компаний	8 521	26 381
Обесценение инвестиций в ассоциированные компании	(1 133)	(21 540)
Гудвилл	174 018	174 018
Балансовая стоимость инвестиций в ассоциированные компании	**100 436**	**-**
Доля дохода и убытков ассоциированных компаний за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 г. и 2012 г.:		
Выручка.....	179 645	172 211
Убытки	(7 496)	(96 756)

Изменения инвестиций в ассоциированные компании за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 г. и 2012 г., представлены ниже:

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	**30 июня 2013 г.**
Инвестиции в ассоциированные компании на 1 января	**34 656**	**100 436**
Приобретение акций ассоциированных компаний – денежное вознаграждение	92 916	-
Долевое участие в ассоциированных компаниях без соответствующей смены владельца	10 048	-
Переклассификация с отнесением на счет прекращенной деятельности.....	(29 816)	-
Доля в чистых убытках ассоциированных компаний	(7 496)	(78 896)
Обесценение инвестиций в ассоциированные компании	-	(21 540)
Пересчет иностранной валюты.....	(3 875)	-
Инвестиции в ассоциированные компании на 30 июня	**96 433**	-

По состоянию на 30 июня 2013 г. показатели одной из ассоциированных компаний Группы, Dengionline Ltd, существенно ухудшились. Компания сочла это признаком обесценения и провела проверку на предмет обесценения, с тем чтобы определить возмещаемую сумму своих инвестиций в компанию Dengionline Ltd.

Возмещаемая сумма инвестиций в ассоциированную компанию была определена на основе расчета ценности от использования, с помощью прогнозируемого движения денежных средств по данным финансовых бюджетов, одобренных руководством и охватывающих период продолжительностью 8 лет (2013-2020 гг). Для этой цели использовалась ставка дисконтирования, равная 25%, и конечные темпы роста в размере 2%.

Возмещаемая сумма инвестиций в ассоциированную компанию в наибольшей мере зависит от следующих параметров: прогнозные оценки движения денежных средств, конечные темпы роста и ставка дисконтирования.

По результатам проверки на предмет обесценения, инвестиции в Dengionline Ltd. были обесценены.

5. Реализация и прекращенная деятельность

В рамках реструктуризации 30 июня 2012 года Совет директоров Группы утвердил рассматриваемый ниже единый скоординированный план реализации непрофильных дочерних и ассоциированных компаний:

(iv) предприятие на Украине и недавно созданные международные компании за пределами СНГ, представляющие собой два основных географических района ведения операций в сегменте QIWI Distribution и относимые к категории прекращенной деятельности (Примечание 3 и Примечание 4);

(v) группа Diomachin (Примечание 3), занимающаяся производством устройств регистрации операций для платежных киосков и относимая к категории прекращенной деятельности;

(vi) компании Master Loto Ltd., ООО "Лото-Интегратор" и ООО "Лото Мастер", занятые в сфере распространения лотерейных билетов через платежные киоски и не включенные в категорию прекращенной деятельности в связи с их незначительностью.

Все данные компании были реализованы к 30 сентября 2012 года.

Результаты деятельности указанных компаний были перенесены в категорию прекращенной деятельности за полугодие, закончившееся 30 июня 2012 г. Эти результаты представлены ниже

		Полугодие, закончившееся: 30 июня 2012 г.
Выручка.....		131 145
Операционные расходы.....		(214 088)
Убыток от деятельности....		**(82 943)**
Чистые затраты на финансирование	14	(6 927)
Прочие чистые доходы / (расходы)		(22 226)
Убытки, учтенные после переоценки справедливой		(167 333)

стоимости.....	
Прибыль (убыток) до уплаты налогов	**(279 429)**
Расходы по налогу на прибыль	(6 454)
Прибыль (убыток) от прекращенной деятельности, относимые на счет:……	**(285 883)**
акционеров материнской компании	(223 969)
неконтрольные пакеты	(61 914)
Прибыль в расчете на акцию:	
Базовая прибыль (убыток) от прекращенной деятельности	(4,31)
Разводненная прибыль (убыток) от прекращенной деятельности.....	(4,31)

Чистые потоки денежных средств от прекращенной деятельности отражены ниже:

	Полугодие, закончившееся 30 июня 2012 г.
Операции	43 162
Инвестиции	(2 869)
Финансирование.	(37 093)
Чистый отток денежных средств	**3 200**

6. Операционные сегменты

При анализе деятельности Группы и распределении ресурсов главный орган операционного управления Группы (CODM), который является единоличным исполнительным органом Группы, а до назначения единоличного исполнительного органа представлял собой совет директоров Группы, рассматривает выбранные статьи отчета о совокупном доходе каждого сегмента.

Управленческая отчетность отличается от отчетности по МСФО, поскольку она не включает определенные корректировки по МСФО, которые не анализируются высшим органом управления при оценке результатов по основным направлениям деятельности компании. Указанные корректировки оказывают влияние на такие основные аспекты, как отложенное налогообложение, объединение бизнеса, корректировка и амортизация справедливой стоимости, обесценение, а также разовые операции.

Данные о финансовой деятельности представлены как сводные показатели для всех ключевых дочерних и ассоциированных компаний, представляющих каждый сегмент и вместе формирующих доход сегмента, его операционные издержки и чистую прибыль. Группа оценивает деятельность своих операционных сегментов, отслеживая выручку, чистый доход сегмента, операционную прибыль и прибыль до уплаты налогов. Чистый доход сегмента представляет собой показатель рентабельности, определяемый как выручка сегмента за вычетом прямых расходов сегмента, которые включают те же статьи, что и "Операционные расходы (без учета амортизации)", представленные в консолидированном отчете Группы о совокупном доходе, за исключением затрат по заработной плате. Затраты по заработной плате не учитываются, поскольку несмотря на их необходимость для поддержания сети предоставления услуг Группы, они не связаны с объемами платежей.

Группа определила свои операционные сегменты на основании предлагаемых Группой типов продуктов и услуг. В отчетность Группы включаются следующие сегменты:

Сегмент QIWI Distribution включает доходы, полученные от платежных систем, которые предлагаются в киосках Группы, киосках в России и других странах мира.

Сегмент QIWI Wallet включает доходы, полученные от операций по обработке платежей в сети Интернет с помощью онлайновых электронных счетов пользователей и банковских предоплаченных продуктов, в том числе предоплаченных карт, а также доходы от деятельности "КИВИ Банка".

Корпоративные и прочие сегменты включают ограниченное число видов деятельности Группы, связанных с корпоративными вспомогательными операциями («бэк-офис»), например, лицензированием программного обеспечения и товарных знаков для международных и дочерних компаний.

В следующей таблице приводится отчет о совокупном доходе от непрерывной деятельности каждого сегмента за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года (в том виде, в каком он был представлен CODM):

	QD	**VQW**	**Корпоративные и прочие сегменты**	**Исключения взаиморасчетов внутри Группы**	**Итого по непрерывной деятельности**
Выручка	**3 709 684**	**3 437 365**	**53 899**	**(1 788 790)**	**5 412 158**
Внешняя выручка.....	2 438 777	2 962 146	11 235	-	**5 412 158**
Межсегментная выручка.....	1 270 907	475 219	42 664	(1 788 790)	-
Прямые расходы сегмента.....	**(2 169 884)**	**(2 177 150)**	**(2 276)**	**1 782 057**	**(2 567 253)**
Внешние прямые расходы сегмента.....	(1 674 353)	(892 764)	(136)	-	**(2 567 253)**
Межсегментные прямые расходы	(495 531)	(1 284 386)	(2 140)	1 782 057	-
Чистая выручка сегмента.....	**1 539 800**	**1 260 215**	**51 623**	**(6 733)**	**2 844 905**
Обесценение и амортизация	**(35 135)**	**(10 259)**	**(2 506)**	**5 882**	**(42 018)**
Операционная прибыль (убыток) сегмента.....	**553 578**	**735 283**	**120 012**	**-**	**1 408 873**
Доля убытков ассоциированных компаний	(6 322)	-	(72 574)	-	**(78 896)**
Доходы по процентам.....	7 926	-	4 337	(3 729)	**8 534**
Расходы по процентам.....	(15 366)	(97)	(127)	3 729	**(11 861)**
Прибыль (убыток) сегмента до уплаты налогов	**540 693**	**735 384**	**43 868**	**-**	**1 319 945**

После 1 октября 2012 г. доход по корпоративным и прочим сегментам включал доход, связанный с оплатой услуг корпоративного центра.

В следующей таблице приводится отчет о совокупном доходе от непрерывной деятельности каждого сегмента за полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года (в том виде, в каком он был представлен CODM):

	QD	**VQW**	**Корпоративные и прочие сегменты**	**Исключения взаиморасчетов внутри Группы**	**Итого по непрерывной деятельности**
Выручка	**3 127 439**	**1 577 105**	**82 477**	**(760 446)**	**4 026 575**
Внешняя выручка.....	2 560 627	1 422 563	43 385	-	**4 026 575**
Межсегментная выручка.....	566 812	154 542	39 092	(760 446)	-
Прямые расходы сегмента.....	**(1 866 537)**	**(1 075 196)**	**(33 606)**	**753 871**	**(2 221 468)**
Внешние прямые расходы сегмента.....	(1 694 705)	(502 233)	(24 530)	-	**(2 221 468)**
Межсегментные прямые расходы	(171 832)	(572 963)	(9 076)	753 871	-
Чистая выручка сегмента.....	**1 260 902**	**501 909**	**48 871**	**(6 575)**	**1 805 107**
Обесценение и амортизация	**(41 939)**	**(6 339)**	**(1 014)**	**-**	**(49 292)**
Операционная прибыль (убыток) сегмента.....	**465 881**	**201 006**	**(1 600)**	**(6 717)**	**658 570**
Доля убытков ассоциированных компаний	-	-	(7 496)	-	**(7 496)**
Доходы по процентам.....	13 546	-	13 724	(14 181)	**13 089**
Расходы по процентам.....	(3 974)	-	(1 397)	3 309	**(2 062)**
Прибыль (убыток) сегмента до уплаты налогов	**457 343**	**202 756**	**4 523**	**(17 835)**	**646 787**

Чистый доход каждого сегмента за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года, и за полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года (в том виде, в каком он был представлен CODM), рассчитывался в следующем порядке:

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	**30 июня 2013 г.**

Выручка по МСФО	4 026 575	5 412 158
Операционные расходы (без учета обесценения и амортизации)	(2 573 753)	(3 003 471)
Разница в сроках учета расходов....	(17 020)	-
Заработная плата и сопутствующие налоги	369 305	436 218
Итого чистая выручка сегмента, согласно предоставленным CODM данным	**1 805 107**	**2 844 905**

В следующей таблице приводится сверка данных по амортизации на соответствие амортизации по МСФО за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года, и за полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года (в соответствии с предоставленными CODM данными):

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	**30 июня 2013 г.**
Обесценение и амортизация, согласно предоставленным CODM данным	**(49 292)**	**(42 018)**
Амортизация корректировок справедливой стоимости нематериальных активов, учтенная при приобретении, и сопутствующее обесценение	(23 980)	(10 927)
Обесценение и амортизация по МСФО	**(73 272)**	**(52 945)**

В следующей таблице приводится сверка данных по прибыли сегмента от основной деятельности на соответствие прибыли по МСФО от непрерывной деятельности Группы за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года, и за полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года (в соответствии с предоставленными CODM данными):

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	**30 июня 2013 г.**
Общая прибыль сегмента от деятельности, согласно предоставленным CODM данным	**658 570**	**1 408 873**
Разница в сроках учета расходов....	17 020	-
Амортизация корректировок справедливой стоимости нематериальных активов, учтенная при приобретении, и сопутствующее обесценение	(23 980)	(10 927)
Расходы компании, относимые к прекращенной международной деятельности	(57 239)	-
Влияние расходов по разработке ПО, не капитализированных в сегментах...	14 106	-
Расходы на предложение	-	(70 359)
Выплаты на основе долевых инструментов	-	(116 041)
Прочее	4 730	-
Консолидированная прибыль от основной деятельности по МСФО.....	**613 207**	**1 211 546**

В следующей таблице приводится сверка данных по прибыли сегментов до уплаты налогов на соответствие консолидированной чистой прибыли по МСФО от непрерывной

деятельности Группы за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года, и за полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года (в соответствии с предоставленными CODM данными):

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	**30 июня 2013 г.**
Совокупная чистая прибыль сегментов до уплаты налогов, согласно предоставленным CODM данным	**646 787**	**1 319 945**
Разница в сроках учета расходов....	17 020	-
Амортизация корректировок справедливой стоимости нематериальных активов, учтенная при приобретении, и сопутствующее обесценение	(23 980)	(10 927)
Расходы компании, относимые к прекращенной международной деятельности	(57 239)	-
Влияние расходов по разработке ПО, не капитализированных в сегментах...	14 106	-
Расходы на предложение	-	(70 359)
Выплаты на основе долевых инструментов	-	(116 041)
Прочее	2 572	-
Консолидированная прибыль до уплаты налогов от непрерывной деятельности по МСФО	**599 266**	**1 122 618**

Данные по географическим районам ведения операций

В следующей таблице представлены данные по доходам от внешних клиентов:

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	**30 июня 2013 г.**
Россия	3 567 468	4 576 254
Казахстан.....	353 247	382 211
Прочие регионы.....	105 860	453 693
Совокупный доход согласно консолидированному отчету о прибылях и убытках	**4 026 575**	**5 412 158**

Данные по доходу основываются на местоположении клиента.

У Группы нет какого-либо одного внешнего клиента, на которого приходится не менее 10% выручки Группы от непрерывной деятельности, как за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года, так и за полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года.

Группа распределяет внеоборотные активы по географическим регионам, основываясь на том, какая страна является главной для проведения основных операций в отношении каждого отдельного юридического лица в составе Группы:

	На 31 декабря	**На 30 июня 2013**

	2012 г.	г.
Россия	2 066 637	2 042 413
Казахстан и прочие регионы	14 946	20 822
Внеоборотные активы.....	**2 081 583**	**2 063 235**

В данных целях в состав внеоборотных активов включаются недвижимое имущество, производственные объекты и оборудование, а также нематериальные активы.

7. Долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы

В следующей таблице представлены сроки погашения кредитов Группы, включая начисленные проценты, по состоянию на 30 июня 2013 года и 31 декабря 2012 года:

	По требованию и < 1 месяца	1-6 месяцев	6-12 месяцев	> 1 года	Общая сумма долгосрочных и краткосрочных кредитов
Дебиторская задолженность на 31 декабря 2012 года	14 857	72 620	236 609	185 384	509 470
Дебиторская задолженность на 30 июня 2013 года ..	45 358	109 706	93 220	124 746	373 030

8. Задолженность клиентов и прочая дебиторская задолженность

В следующей таблице представлены данные по задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности по состоянию на 30 июня 2013 года:

	Общая сумма на 30 июня 2013 г. рубли (000)	Резерв под обесценение дебиторской задолженности рубли (000)	Чистая сумма на 30 июня 2013 г. рубли (000)
Денежные средства, причитающиеся от агентов	2 573 552	(394 909)	2 178 643
Депозиты, предоставляемые продавцам	130 835	(5 020)	125 815
Комиссия за обслуживание продавцов в части обработки платежей	219 373	(1 447)	217 926
Дебиторская задолженность по рекламе.....	97 155	(17 832)	79 323
Авансовые платежи в пользу продавцов.....	53 815	(1 741)	52 074
Дебиторская задолженность по аренде	17 469	(4 833)	12 636
Прочая дебиторская	40 827	(3 789)	37 038

задолженность			
Итого задолженность клиентов и прочая дебиторская задолженность.....	**3 133 026**	**(429 571)**	**2 703 455**

В следующей таблице представлены данные по задолженности клиентов и прочей дебиторской задолженности по состоянию на 31 декабря 2012 года:

	Общая сумма на 31 декабря 2012 г.	**Резерв под обесценение дебиторской задолженности**	**Чистая сумма на 31 декабря 2012 г.**
Денежные средства, причитающиеся от агентов	1 418 248	(288 017)	1 130 231
Депозиты, предоставляемые продавцам	1 996 324	(5 296)	1 991 028
Комиссия за обслуживание продавцов в части обработки платежей	171 610	(1 352)	170 258
Дебиторская задолженность по рекламе.....	67 776	(16 361)	51 415
Авансовые платежи в пользу продавцов.....	43 121	(3 026)	40 095
Дебиторская задолженность по аренде	17 425	(3 701)	13 724
Прочая дебиторская задолженность	44 724	(3 804)	40 920
Итого задолженность клиентов и прочая дебиторская задолженность.....	**3 759 228**	**(321 557)**	**3 437 671**

В следующей таблице приводятся данные по дебиторской задолженности клиентов со значительным сроком существования, но без признаков обесценения, по состоянию на 30 июня 2013 года:

	Срок существования дебиторской задолженности (дни)						
	Всего	**< 30**	**30-60**	**60-90**	**90-180**	**180-360**	**> 360**
На 30 июня 2013 г.							
Денежные средства, причитающиеся от агентов.....	**2 178 643**	2 063 942	84 532	17 850	8 651	3 563	105
Комиссия за обслуживание продавцов в части обработки платежей.....	**217 926**	138 084	42 102	36 459	1 238	39	4
Дебиторская задолженность по рекламе.....	**79 323**	47 817	14 693	12 393	4 420	-	-
Дебиторская	**12 636**	7 329	4 839	397	69	2	-

задолженность по аренде							
Итого существующая дебиторская задолженность	**2 488 528**	**2 257 172**	**146 166**	**67 099**	**14 378**	**3 604**	**109**

В следующей таблице приводятся данные по дебиторской задолженности клиентов со значительным сроком существования, но без признаков обесценения, по состоянию на 31 декабря 2012 года:

	Срок существования дебиторской задолженности (дни)						
	Всего	**< 30**	**30-60**	**60-90**	**90-180**	**180-360**	**> 360**
На 31 декабря 2012 г.							
Денежные средства, причитающиеся от агентов	**1 130 231**	1 059 433	22 660	34 923	8 584	1 062	3 569
Комиссия за обслуживание продавцов в части обработки платежей	**170 258**	156 164	8 709	3 442	1 796	116	31
Дебиторская задолженность по рекламе	**51 415**	37 951	10 153	2 213	1 087	11	-
Дебиторская задолженность по аренде	**13 724**	8 133	4 335	986	270	-	-
Итого существующая дебиторская задолженность	**1 365 628**	**1 261 681**	**45 857**	**41 564**	**11 737**	**1 189**	**3 600**

В следующей таблице представлены данные по движению резерва под обесценение дебиторской задолженности за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года:

	Резерв под обесценение дебиторской задолженности на 31 декабря 2012 года	**Расходы за период**	**Списание**	**Резерв под обесценение дебиторской задолженности на 30 июня 2013 года**
Денежные средства, причитающиеся от агентов	(288 017)	(113 729)	6 837	(394 909)
Депозиты, предоставляемые продавцам	(5 296)	69	207	(5 020)
Комиссия за обслуживание продавцов	(1 352)	(65)	(30)	(1 447)

в части обработки платежей				
Дебиторская задолженность по рекламе.....	(16 361)	(1 464)	(7)	(17 832)
Авансовые платежи в пользу продавцов	(3 026)	173	1 112	(1 741)
Дебиторская задолженность по аренде	(3 701)	(785)	(347)	(4 833)
Прочая дебиторская задолженность	(3 804)	172	(157)	(3 789)
Общий резерв под обесценение дебиторской задолженности	**(321 557)**	**(115 629)**	**7 615**	**(429 571)**

В следующей таблице представлены данные по движению резерва под обесценение дебиторской задолженности за полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года:

	Резерв под обесценение дебиторской задолженности на 31 декабря 2011 года	**Расходы за период**	**Списание**	**Резерв под обесценение дебиторской задолженности на 30 июня 2012 года**
Денежные средства, причитающиеся от агентов.....	(163,465)	(48,846)	5,076	(207,235)
Депозиты, предоставляемые продавцам	(5,204)	(92)	1	(5,295)
Комиссия за обслуживание продавцов в части обработки платежей	(1,087)	(305)	(23)	(1,415)
Дебиторская задолженность по рекламе.....	(13,162)	(3,916)	5	(17,073)
Авансовые платежи в пользу продавцов	(1,896)	(3,999)	850	(5,045)
Дебиторская задолженность по аренде	(3,143)	238	0	(2,905)
Прочая дебиторская задолженность	(1,231)	(3,055)	1,529	(2,757)
Общий резерв под обесценение дебиторской задолженности от продолжающейся деятельности	**(189,188)**	**(59,975)**	**7,438**	**(241,725)**

Прекращенная деятельность	(54,459)	(9,161)	(334)	(63,954)
Общий резерв под обесценение дебиторской задолженности	**(243,647)**	**(69,136)**	**7,104**	**(305,679)**

Дебиторская задолженность является беспроцентной, и сроки кредитов, как правило, не превышают 30 дней. Для получения кредита не требуется обеспечение. Проценты (по ставке 18-24% годовых) начисляются на овердрафты, предоставляемые некоторым агентам.

9. Денежные средства и их эквиваленты

В следующей таблице представлены данные по денежным средствам и их эквивалентам по состоянию на 30 июня 2013 г. и 31 декабря 2012 года:

	На 31 декабря 2012 года	**На 30 июня 2013 года**
	рубли (000)	**рубли (000)**
Краткосрочные депозиты в ЦБ Российской Федерации (ЦБ РФ)	6 658 389	1 785 910
Прочие краткосрочные банковские депозиты	2 611 282	3 004 539
Кассовая и банковская наличность в рублях	239 969	422 317
Кассовая и банковская наличность в иностранной валюте	433 520	205 124
Итого денежные средства и их эквиваленты	**9 943 160**	**5 417 890**

Денежные средства и краткосрочные инвестиции размещаются в финансовых учреждениях или переводятся в финансовые инструменты, которые, по общему мнению, несут минимальный риск неисполнения обязательств на момент их размещения.

10. Прочие оборотные активы

В следующей таблице представлены данные по прочим оборотным активам по состоянию на 30 июня 2013 г. и 31 декабря 2012 года:

	На 31 декабря 2012 года	**На 30 июня 2013 года**
	рубли (000)	**дол. США (000)**
Резервы в ЦБ РФ*	54 683	81 026
Депозит за аренду	12 832	23 439
Запасы	22 761	21 491
Прочие активы.....	3 058	19 908
Итого прочих оборотных активов ..	**93 334**	**145 864**

* В настоящее время банки обязаны формировать обязательные резервы в ЦБ РФ на

беспроцентных счетах. С 1 апреля 2011 года подобные обязательные резервы в ЦБ РФ составляют 5,5% суммы обязательств компаний-нерезидентов и 4,0% суммы обязательств в отношении компаний-резидентов. Данная сумма исключается из суммы денежных средств и их эквивалентов, указываемой в отчетах о движении денежных средств, и не имеет срока погашения.

11. Кредиты и займы

В следующей таблице представлены данные по непогашенным кредитам и займам по состоянию на 30 июня 2013 года:

Краткосрочные кредиты и займы	**Действующая процентная ставка, %**	**Срок погашения**	**На 30 июня 2013 года рубли (000)**
В пользу неконтролирующих акционеров дочерних и прочих компаний (40 000 000 белорусских рублей, 245 532 доллара США и 165 257 евро)	10%	Июль 2013 г. – апрель 2014 г.	22 774
Другие кредиты и займы (15 500 долларов США)	10-10,3%	Август 2013 г. – декабрь 2013 г.	825
Итого краткосрочных кредитов и займов			**23 599**

Долгосрочные кредиты и займы	**Действующая процентная ставка, %**	**Срок погашения**	**На 30 июня 2013 года рубли (000)**
В пользу неконтролирующих акционеров дочерних и прочих компаний (1 602 909 долларов США)	10-10,5%	Август 2014 г. – январь 2016 г.	54 416
Другие кредиты и займы (253 950 долларов США)	10%	Декабрь 2014 г.	10 353
Итого долгосрочных кредитов и займов			**64 769**

Выплаты по долгосрочным и краткосрочным кредитам и займам с 1 июля 2013 года, включая проценты, составили:

1 июля 2013 г. – 30 июня 2014 г.	32 237
1 июля 2014 г. – 30 июня 2015 г.	35,472
1 июля 2015 г. – 30 июня 2016 г.	29,923
Общая погашенная сумма	**97,632**
За вычетом процентов	(9 264)
Общая погашенная сумма за вычетом процентов	**88,368**

В следующей таблице представлены данные по непогашенным кредитам и займам по состоянию на 31 декабря 2012 года:

Краткосрочные кредиты и займы	**Действующая процентная ставка, %**	**Срок погашения**	**На 31 декабря 2012 года**
В пользу неконтролирующих акционеров дочерних и прочих компаний (75 000 000 белорусских рублей, 245 532 доллара США и 119 197 евро)	10%	Июль 2013 г.	15 754
Другие кредиты и займы (269 450 долларов США)	10-10,3%	Июль 2013 г. – декабрь 2013 г.	10 351
Итого краткосрочных кредитов и займов			**26 105**

Долгосрочные кредиты и займы	**Действующая процентная ставка, %**	**Срок погашения**	**На 31 декабря 2012 года**
В пользу неконтролирующих акционеров дочерних и прочих компаний (1 030 500 долларов США и 95 060 евро)	10-10,5%	февраль 2014 г. – август 2015 г.	38 762
Итого долгосрочных кредитов и займов			**38 762**

6 сентября 2012 года между ЗАО "Объединенная Система Моментальных Платежей" и ОАО "Банк ВТБ" были заключены два соглашения о предоставления краткосрочных овердрафтных кредитов с овердрафтами до 400 000 и 500 000, комиссией за резервирование, подлежащей выплате по ставке 0,65% годовых и начисляемой на всю сумму кредита, и процентами по непогашенным суммам задолженности, выплачиваемыми по ставкам 10,3% и 10,2%, соответственно. Кредит с овердрафтом 400 000 предоставлялся сроком на 335 дней; срок погашения кредита составил 365 дней. Кредит с овердрафтом 500 000 предоставлялся до 5 января 2013 года и был погашен 17 января 2013 года. Процентная ставка по непогашенному кредиту с овердрафтом 400 000 может быть увеличена на 1% в случае, если месячный оборот овердрафта не превышает среднюю величину непогашенной части кредита плюс 800 000. Предоставление овердрафта обусловлено исполнением обязательств, по большей части относящихся к сохранению определенного уровня годового дохода, рентабельности, задолженности, а также договорных отношений с тремя крупнейшими мобильными операторами России в качестве поставщиков услуг и поддержанию ликвидности КИВИ Банка. Соглашение о предоставлении кредита с овердрафтом 500 000 также предусматривало ограничение по выплате дивидендов компанией "ОСМП". Кредитные линии с овердрафтом гарантируются генеральным директором Группы. По состоянию на 30 июня 2013 года вся сумма по кредитным линиям была погашена в полном объеме.

12. Расчеты с поставщиками и прочая кредиторская задолженность

В следующей таблице представлены данные в отношении расчетов с поставщиками и прочей кредиторской задолженности Группы по состоянию на 30 июня 2013 г. и 31 декабря 2012

года:

	На 31 декабря 2012 г.	На 30 июня 2013 г.
	рубли (000)	дол. США (000)
Задолженность перед продавцами	4 262 529	4 997 602
Депозиты, полученные от агентов	7 599 407	1 397 067
Депозиты, полученные от отдельных клиентов	2 256 927	2 411 245
Комиссии за проведение платежей, выплачиваемые агентам	483 384	490 317
Начисленные расходы	192 580	170 157
Задолженность перед поставщиками	92 014	136 237
Задолженность по аренде	16 031	8 096
Задолженность перед работниками	2 225	55 443
Прочие полученные авансы	29 097	4 195
Итого расчеты с поставщиками и прочая кредиторская задолженность	**14 934 194**	**9 670 359**

13. Задолженность перед клиентами и банками

В следующей таблице представлены данные в отношении задолженности перед клиентами и банками по состоянию на 30 июня 2013 г. и 31 декабря 2012 года:

	На 31 декабря 2012 г.	На 30 июня 2013 г.
	рубли (000)	дол. США (000)
Задолженность перед банками	31 871	14 070
Задолженность перед клиентами: физические лица	379 996	324 354
Задолженность перед клиентами: юридические лица	532 682	398 937
Итого задолженность перед банками и клиентами	**944 549**	**737 361**

На суммы задолженности перед клиентами и банками проценты не начисляются, и такие суммы подлежат выплате по требованию.

14. Выручка

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	30 июня 2013 г.
	рубли (000)	рубли (000)
Комиссии за проведение платежей	3 491 957	4 602 179
Выручка от рекламы	159 153	267 183
Процентный доход от овердрафтов агентов	106 442	119 811
Процентный доход	86 186	180 522
Доход от аренды площади под киоски	44 619	33 351
Рассчетно-кассовое обслуживание	72 703	176 178

Прочие доходы	65 515	32 934
Итого выручка	**4 026 575**	**5 412 158**

В соответствии с условиями пользования счетами в "КИВИ Кошелек", Группа взимает сбор со своих клиентов на основе суммы остатка средств на неиспользуемых счетах по прошествии определенного времени, в течение которого такие счета не используются. Такие сборы отражаются в качестве выручки за тот период, в течение которого сбор взимается с клиента. Сумма соответствующей выручки за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года, стала значительной и составила 277 323 (за полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года, она составила 58 687).

Для целей консолидированного отчета о движении денежных средств статья "Процентный расход / (доход), сальдо" включает в себя следующее:

		Полугодие, закончившееся:	
		30 июня 2012 г.	**30 июня 2013 г.**
		рубли (000)	**дол. США (000)**
Процентный доход, учтенный в выручке		(86 186)	(180 522)
Процентный доход от небанковских кредитов, учтенный отдельно в консолидированном отчете по совокупному доходу		(13 089)	(8 534)
Процентные расходы		2 062	11 861
Чистые процентные расходы (доходы), без учета прекращенных операций	5	6 927	-
Чистые процентные расходы (доходы), для целей консолидированного отчета о движении денежных средств		**(90 286)**	**(177 195)**

15. Себестоимость продаж (без учета износа и амортизации)

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	**30 июня 2013 г.**
	рубли (000)	**дол. США (000)**
Операционные издержки	2 030 936	2 435 972
Заработная плата работников и соответствующие налоги	369 305	436 218
Комиссии за рекламу	22 782	45 047
Себестоимость аренды площади под киоски	52 020	17 444
Прочие расходы	98 710	68 790
Итого себестоимость продаж (без учета износа и амортизации)	**2 573 753**	**3 003 471**

16. Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	30 июня 2013 г.
	рубли (000)	дол. США (000)
Заработная плата работников и соответствующие налоги	499 420	638 199
Аренда помещений и соответствующие коммунальные расходы	67 060	79 694
Расходы на покрытие безнадежных долгов	49 402	124 850
Расходы на содержание офисных помещений	47 114	52 138
Расходы на средства связи и Интернет	24 130	19 750
Командировочные и представительские расходы	20 486	24 523
Расходы на рекламу и сопутствующие расходы	18 324	34 085
Расходы на оплату профессиональных услуг	6 463	11 677
Расходы на уплату прочих налогов	13 343	54 524
Банковские услуги	2 910	4 036
Расходы по предложению	-	70 359
Прочие операционные расходы	17 691	30 361
Итого коммерческие, общехозяйственные и административные расходы	**766 343**	**1 144 196**

17. Прочие расходы

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	30 июня 2013 г.
	рубли (000)	дол. США (000)
Доля в (прибыли) / убытке за период, отнесенная к неконтрольному пакету и учтенная в качестве обязательства	23 780	-
Прочие расходы	3 508	5 921
Итого прочие расходы	**27 288**	**5 921**

18. Предложенные и выплаченные дивиденды и комиссии андеррайтеров

18.1 Предложенные и выплаченные дивиденды

В следующей таблице представлены данные о дивидендах, предложенных и выплаченных Группой.

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	30 июня 2013 г.
Предложено, объявлено и утверждено в течение периода:		
Полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года:	216 715	775 512

окончательные дивиденды за 2012 год: 296 000 или 5,69 за акцию. Промежуточные дивиденды за 2013 год: 15 080 000 долларов США или 0,29 долларов США за акцию. (Полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года: окончательные дивиденды за 2011 год: 1 342 316 долларов США или 0,03 долларов США за акцию; промежуточные дивиденды за 2012 год: 176 328 или 0,003 за акцию)		
Выплачено в течение периода: Полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года: окончательные дивиденды за 2012 год: 296 000 или 5,69 за акцию. Промежуточные дивиденды за 2013 год: 15 080 000 долларов США или 0,29 долларов США за акцию. (Полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года: окончательные дивиденды за 2011 год: 1 342 316 долларов США или 0,03 долларов США за акцию; промежуточные дивиденды за 2012 год: 176 328 или 0,003 за акцию)	215 696	773 719
Предложено к утверждению (не признано в качестве обязательства по состоянию на 30 июня): Полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года: промежуточные дивиденды за 2013 год: 16 640 000 долларов США или 0,32 долларов США [за акцию]. (Полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года: промежуточные дивиденды за второй квартал 2012 года: 397 221 или 0,0008 за акцию).	397 221	548 682
Дивиденды к выплате на 30 июня	-	-

В течение полугодия, окончившегося 30 июня 2013 года, компания СП ООО "ОСМП-М" (Молдова) предложила, объявила и выплатила дивиденды в пользу неконтролирующих акционеров в размере 2 098, и "КИВИ Банк" предложил и объявил дивиденды в пользу неконтролирующих акционеров в размере 4. Дивиденды, подлежащие выплате на 30 июня 2013 года, относятся к дивидендам, подлежащим выплате со стороны ЗАО "КИВИ Банк" в пользу неконтролирующих акционеров в размере 11.

В течение полугодия, окончившегося 30 июня 2012 года, компания СП ООО "ОСМП-М" (Молдова) предложила, объявила и выплатила дивиденды в пользу неконтролирующих акционеров в размере 908, и "КИВИ Банк" предложил и объявил дивиденды в пользу неконтролирующих акционеров в размере 2. Дивиденды, подлежащие выплате на 30 июня 2012 года, относятся к дивидендам, подлежащим выплате со стороны ЗАО "КИВИ Банк" в пользу неконтролирующих акционеров в размере 3.

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г.	**30 июня 2013 г.**
Общая сумма дивидендов, подлежащая выплате в пользу акционеров и неконтролирующих акционеров	3	11

До 2012 года выплата дивидендов производилась Компанией в долларах США, однако, начиная с 2012 года, Компания выплачивает дивиденды в российских рублях.

Компания является холдинговой компанией, и большая часть ее консолидированной выручки является выручкой ее зарубежных дочерних компаний, распределение которой в пользу Компании является непростой задачей по причине валютных ограничений, налогообложения дивидендов и прочих ограничений.

18.2 Расходы на IPO

В мае 2013 г. в рамках первоначального публичного размещения (IPO) Компании 13 473 808 акций в форме американских депозитарных акций (АДС) были проданы существующими акционерами Компании по цене 17 долларов США за одну АДС. Компания не получила денежных средств в результате IPO.

Андеррайтеры согласились возместить Компании часть их расходов в связи с IPO. Компания распределила часть указанной возмещенной суммы между продававшими акции акционерами путем непропорционального распределения дивидендов за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 г., и намеревается распределить остальную часть возмещенной суммы между продававшими акции акционерами путем непропорционального распределения дивидендов за полугодие, которое закончится 31 декабря 2013 г. И возмещение расходов со стороны андеррайтеров, и непропорциональное распределение дивидендов в пользу продававших акции акционеров было отражено в графе «другие резервы» в отчете об акционерном капитале.

19. Налог на прибыль

Компания зарегистрирована на территории Республики Кипр в соответствии с Законом о компаниях Республики Кипр, однако коммерческая деятельность Группы и ее ассоциированных компаний подлежит налогообложению во многих странах, наиболее значимыми из которых являются следующие:

Кипр

Начиная с 1 января 2013 г. доходы Компании, получаемые ею в любой точке земного шара, облагаются налогом на прибыль по ставке 12,5% (ранее эта ставка равнялась 10%). Налог на прирост стоимости от продажи ценных бумаг / прав собственности (включая акции компаний) как на Кипре, так и за границей, не облагаются налогом на прибыль на Кипре. Налог на прирост капитала взимается по ставке 20% от чистой прибыли, полученной от реализации недвижимого имущества, расположенного на территории Республики Кипр, или акций компаний, владеющих недвижимым имуществом на территории Республики Кипр (если акции не зарегистрированы на той или иной признанной фондовой бирже). Доход от дивидендов также не облагается налогом на прибыль и, кроме того, при определенных условиях освобождается от специального налога на оборону Республики Кипр.

Российская Федерация

Дочерние и зависимые общества Компании, зарегистрированные на территории Российской Федерации, уплачивают налог на прибыль по стандартной ставке 20% от их налогооблагаемого дохода. Удерживаемый у источника налог в размере 15% применяется ко всем дивидендам, выплачиваемым в России, и может быть снижен до 5% для тех стран (в том числе Кипра), с которыми Россия заключила соглашения об избежании двойного

налогообложения.

Казахстан

Дочерние общества Компании, учрежденные в Казахстане, уплачивают корпоративный налог на прибыль по стандартной ставке 20% от их налогооблагаемого дохода.

В таблице ниже представлены основные компоненты налога на прибыль в промежуточной консолидированной отчетности по совокупному доходу:

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г. рубли (000)	**30 июня 2013 г. рубли (000)**
Расходы по налогу на прибыль от непрерывной деятельности	**(171 618)**	**(315 563)**
включая:		
Текущие расходы по налогу на прибыль	(186 215)	(347 517)
Отложенное возмещение налога / (отложенные расходы по налогу)	14 597	31 954
Расходы по налогу на прибыль от прекращенной деятельности	**(6 454)**	**-**
включая:		
Текущие расходы по налогу на прибыль	(1 001)	-
Отложенное возмещение налога / (отложенные расходы по налогу)	(5 453)	-
Расходы по налогу на прибыль за год	**(178 072)**	**(315 563)**

Рассчитанные и фактические расходы по налогу на прибыль сопоставляются в следующей таблице.

	Полугодие, закончившееся:	
	30 июня 2012 г. рубли (000)	**30 июня 2013 г. рубли (000)**
Прибыль от непрерывной деятельности до уплаты налогов	**599 266**	**1 122 618**
Рассчитанные расходы по налогу на прибыль по ставке 12,5%, применяемой к Компании (за 2012 г. - 10%) (Кипр)	(59 927)	(140 327)
Увеличение расходов вследствие влияния налогообложения:		
Расходы, не подлежащие вычету, и доходы, не облагаемые налогом	(25 274)	(55 326)
Налог на дивиденды	(21 691)	(56 555)

Влияние доходов дочерних компаний, облагаемых налогом по различным ставкам	(52 585)	(57 310)
Непризнанные налоговые активы	(12 141)	(6 045)
Расходы по налогу на прибыль от непрерывной деятельности	**(171 618)**	**(315 563)**

	Полугодие, закончившееся 30 июня 2012 г.
Убыток от прекращенной деятельности до уплаты налогов	**(279 429)**
Рассчитанные расходы по налогу на прибыль / (налоговые льготы) по ставке налогообложения 10%, применяемой к Компании (Кипр)	27 943
Увеличение расходов вследствие влияния налогообложения:	
Расходы, не подлежащие вычету	949
Налог на дивиденды	23
Влияние убытков дочерних компаний, налогооблагаемых по различным ставкам	18 884
Налоговый эффект убытков, не подлежащих вычету, на переоценку по справедливой стоимости	(13 939)
Непризнанные налоговые активы	(38 416)
Итого расходы по налогу на прибыль от прекращенной деятельности	**(6 454)**

20. Обязательства, непредвиденные расходы и коммерческие риски

Условия для деятельности

В России продолжаются экономические реформы, и происходит развитие правовой, налоговой и нормативной систем в соответствии с требованиями рыночной экономики. От данных реформ и развития, а также от эффективности экономической, финансовой и кредитно-денежной политики правительства во многом зависит будущая стабильность российской экономики.

Российская экономика чувствительна к спадам на рынке и замедлению темпов экономического роста, происходящим в мире. Мировой финансовый кризис стал причиной неопределенности, касающейся дальнейшего роста экономики, доступности финансирования и стоимости капитала, что может негативно сказаться на будущем финансовом положении Группы, результатах ее деятельности и коммерческих перспективах.

Руководство Группы считает, что принимает все необходимые меры для поддержания стабильного развития деятельности Группы в текущих условиях.

Налогообложение

Налоговое, валютное и таможенное законодательство России и других стран СНГ может

толковаться разными способами и часто изменяется. Вариант толкования такого законодательства руководством Группы в отношении операций и коммерческой деятельности Группы может быть оспорен соответствующими региональными и федеральными органами власти. Недавние события, происходившие на территории России и других стран СНГ, дают основания полагать, что налоговые органы избирают более жесткую позицию в отношении толкования законодательства и налоговых начислений и, как следствие, операции и действия, которые не оспаривались в прошлом, могут быть оспорены в будущем.

По состоянию на 30 июня 2013 года руководство Группы полагает, что его вариант толкования соответствующего законодательства является верным, и налоговый статус Группы будет подтвержден. Тем не менее, соответствующие органы могут толковать законодательство по-другому, и в таком случае, если им удастся применить свою версию толкования законодательства в судебном порядке, максимальная сумма дополнительных налогов, штрафов и пеней по данной консолидированной финансовой отчетности может составить 90 000.

В дополнение к вышеуказанному, Группа выявила возможный риск, связанный с налогом на прибыль и касающийся одной из ее ассоциированных компаний, Dengionline Ltd., в капитале которой Группа владеет долей в 49%. Сумма пеней и штрафов, приходящаяся на долю Группы, может достичь 366 564. Связанный с этим риск не был сочтен вероятным и по состоянию на 30 июня 2013 г. не был учтен ассоциированной компанией. По мнению Группы, этот риск не должен оказать влияния на ее инвестиции в данную ассоциированную компанию по состоянию на 30 июня 2013 г., поскольку связанные с этой компанией инвестиции были полностью списаны.

Развитие политической системы России и других стран СНГ, в том числе применение и толкование действующих и будущих законов и налоговых нормативных актов, будет и в дальнейшем оказывать влияние на деятельность и финансовое положение Группы. Такие возможные события и их влияние на Группу могут в значительной степени повлиять на деятельность Группы, а также на ее финансовое положение в России и других странах СНГ.

Несмотря на то, что руководство Группы считает, что оно принимает все необходимые меры для поддержания стабильного развития деятельности Группы в существующих условиях, неожиданное дальнейшее ухудшение ситуации в указанных выше сферах может негативно сказаться на результатах деятельности и финансовом положении Группы таким образом, что это невозможно оценить на данный момент.

Государственное регулирование сферы электронных платежных систем и реклама

В некоторых государствах, на территории которых Группа осуществляет свою деятельность, законодательство по вопросам электронных платежей еще не полностью сформировано и еще только создается, и на данный момент нельзя дать гарантий, что в случае изменений в таком законодательстве или принятия новых законодательных актов они окажутся благоприятными для коммерческой деятельности Группы. Кроме того, Группа может стать объектом расследования со стороны российских органов регулирования, в том числе антимонопольных органов. Объекты расследований меняются и могут включать предполагаемые нарушения российского законодательства о рекламе, в частности, в связи с согласиями наших клиентов на рассылку им СМС-сообщений рекламного характера. В прошлые периоды штрафы, налагавшиеся на нас в результате таких расследований, были незначительными. Кроме того, обычно мы такие штрафы оспариваем в рабочем порядке и предполагаем, что сможем разрешать соответствующие споры в свою пользу. Более того,

значительная неопределенность также существует относительно будущего законодательства о налогообложении электронных платежей, в том числе относительно места налогообложения. Следствием принятия такого законодательства, нормативных актов, а также способов их толкования, судебных разбирательств, судебных постановлений и прочих событий может стать увеличение расходов, ответственности и нанесение ущерба репутации Группы, что может иметь значительные негативные последствия для деятельности, финансового положения и результатов работы Группы.

Антимонопольное расследование в Казахстане

В марте 2012 года в отношении нашей дочерней компании в Казахстане по инициативе Антимонопольного агентства Республики Казахстан было проведено антимонопольное расследование на предмет злоупотребления со стороны компании доминирующим положением на рынке электронных платежей Казахстана. Максимальная сумма ответственности, которую может понести Группа, равна штрафу в размере 10% прибыли, полученной в результате злоупотребления положением на рынке, с конфискацией всей суммы такой прибыли. Максимальная ответственность распространяется на прибыль, полученную за период не свыше одного года. В результате данного расследования штраф не был наложен, однако Антимонопольное агентство выпустило предписание с требованием устранить нарушения антимонопольного законодательства. Группа выполнила предписание и приняла меры по устранению соответствующих нарушений. Руководство Группы полагает, что подобные расследования, проводимые по инициативе Антимонопольного агентства, будут иметь место и в будущем, однако в настоящее время не может достоверно оценить размеры исков, которые могут быть предъявлены против Группы в будущем в результате таких расследований.

Страховые полисы

Группа не имеет полисов страхования в отношении своих активов и операций, а также в отношении гражданской ответственности и прочих страхуемых рисков.

Судебные разбирательства

Группа несколько раз была и сейчас является участником судебных разбирательств, в ходе которых в ее отношении выносились судебные решения, но ни одно из них, ни вместе, ни по отдельности, не оказывало существенного негативного влияния на Группу. Руководство Группы считает, что разрешение всех деловых вопросов не будет оказывать существенного негативного влияния на финансовое положение или результаты деятельности Группы.

Кипрский вопрос

После кризиса ликвидности на Кипре в начале 2013 года, правительство Кипра и Еврогруппа (Eurogroup) (вместе с Международным валютным фондом) достигла соглашения 25 марта 2013 года о пакете мер, призванных восстановить жизнеспособность финансового сектора. Кипр и «Тройка» (то есть ЕС, Международный валютный фонд и Европейский центральный банк) согласовали окончательные условия меморандума о взаимопонимании, с тем чтобы реализовать указанное соглашение.

Финансовая помощь, которая будет предоставлена Кипру, составляет до 10 млрд евро, и она предоставляется на условиях выполнения программы реструктуризации банков. Меморандум был одобрен 12 апреля 2013 г., и первый денежный транш был переведен в мае 2013 года.

Пакет мер призван восстановить финансовую состоятельность кипрского банковского сектора, устранить общий дефицит государственного бюджета, повысить эффективность расходования государственных средств, улучшить функционирование государственного сектора и оказать поддержку конкурентоспособности и устойчивому и сбалансированному росту.

Активы Группы, находящиеся на Кипре, не являются существенными, и, исходя из этого, директора и руководство не ожидают, что решение данного вопроса окажет существенное влияние на восстановление стоимости/возвращение активов Группы в будущем.

Обязательства по операционной аренде

В рамках договоров аренды коммерческих помещений Группа арендует офисные помещения и площадки под киоски. Сроки аренды составляют в среднем от одного года (в случае площадок для киосков) до десяти лет (в случае офисных зданий). Общие расходы на аренду за год, закончившийся 30 июня 2013 года, составили 71 920 за аренду офисных помещений (за 6 месяцев 2012 года – 59 054) и 17 444 за аренду площадок под киоски (за 6 месяцев 2012 года – 49 035).

В следующей таблице представлены данные о будущих минимальных расходах по обязательствам, связанным с не подлежащими аннулированию договорами аренды офисных помещений, на 30 июня 2013 года.

До одного года	70 648
От одного года до пяти лет	371 496
Более пяти лет	202 679

Залог активов

По состоянию на 30 июня 2013 года Группа предоставила продавцам долговые инструменты с балансовой стоимостью в размере 400 000 (2012 – 1 174 700) в качестве залогового обеспечения.

21. Расчеты и сделки со связанными сторонами

В следующей таблице представлены данные об общей стоимости операций, проведенных со связанными сторонами за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года, и за полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года, а также о расчетах со связанными сторонами на 30 июня 2013 года и 31 декабря 2012 года.

Категория связанных сторон	Суммы задолженности связанных сторон	Суммы задолженности перед связанными сторонами	Денежная задолженность перед клиентами связанных сторон
На 30 июня 2013 года			
Ассоциированные компании	169 852	(48 903)	(24 801)
Высшее руководство компании или ее материнской компании, в том числе:			
Краткосрочные вознаграждения	-	(12 112)	-

Прочие операции	-	-	(173 159)
Прочие связанные стороны	40 776	(743 581)	(23 275)
На 31 декабря 2012 года			
Юридические лица, имеющие совместный контроль или значительное влияние, на компанию	14	-	-
Ассоциированные компании	157 145	(53 966)	(11 032)
Высшее руководство компании или ее материнской компании, в том числе:			
Краткосрочные вознаграждения	-	(16 700)	-
Прочие операции	-	-	(232 682)
Прочие связанные стороны	7 554	(198 423)	(14 475)

Категории связанных сторон	Продажи связанным сторонам	Затраты по сделкам со связанными сторонами	Операционная прибыль и расходы	Проценты уплаченные/ полученные
Юридические лица, имеющие совместный контроль или значительное влияние, на компанию	8	-	-	-
Ассоциированные компании	51 320	(5)	-	8 534
Высшее руководство компании или ее материнской компании				
Краткосрочные вознаграждения	-	-	(65 612)	-
Выплаты на основе долевых инструментов	-	-	(43 909)	-
Прочие связанные стороны	78 906	(13 204)	(4 160)	(2 882)
Полугодие, закончившееся 30 июня 2012 года				
Ассоциированные компании	103 603	-	6 553	12 589
Высшее руководство компании или ее материнской компании, в том числе:	-	-	(59 451)	-
Прочие связанные стороны	56 192	-	(30 250)	(1 623)

Одна из дочерних компаний выступает в качестве агента при аренде площадей под киоски. По состоянию на 30 июня 2013 года общая сумма, подлежащая выплате связанной стороной, в размере 145 267 (2012 год – 152 061) состоит из текущей дебиторской задолженности в размере 690 (2012 год - 249) и займа в размере 144 577 (2012 год – 151 812), предоставленного Группой. Данные показатели представляют собой сумму, причитающуюся к выплате в связи с уступкой депозита по аренде, выплаченного Группой в пользу арендодателя. Годовая ставка процентов по предоставленному займу составляет 8%. Балансовая стоимость данного займа была скорректирована для соответствия с рыночной процентной ставкой в 14%.

В группу прочих связанных компаний входит группа компаний, контролируемая одним из акционеров, выступающего в качестве продавца. Доход, полученный Группой от указанных связанных сторон за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 г., в размере 55 066 (2012 год – 54 717) представляет собой комиссии за проведение платежей.

Расходы в размере 1 445 (2012 год – 0), понесенные Группой в связи с указанными связанными сторонами за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 г., представляют собой операционные издержки. Данное агентское соглашение было заключено на рыночных условиях и не содержит существенных отличий от условий, которые используются нами при заключении аналогичных соглашений с несвязанными сторонами.

После 7 июня 2013 г. в число других связанных сторон входит группа компаний, находящаяся под общим контролем с одним из акционеров Группы, описанным в предыдущем абзаце; эти компании выступают в качестве продавцов и агентов Группы и включают оператора мобильной сети, который является одним из наших трех самых крупных клиентов. Доход, полученный Группой от указанных связанных сторон за период с 7 июня по 30 июня 2013 г., составляет 22 901 и представляет собой комиссии за проведение платежей. Расходы, понесенные Группой в связи с указанными связанными сторонами, в размере 11 759 представляют собой операционные издержки. Данное агентское соглашение было заключено на рыночных условиях и не содержит существенных отличий от условий, которые используются нами при заключении аналогичных соглашений с несвязанными сторонами.

Суммы краткосрочного вознаграждения основных руководителей включают денежное вознаграждение членов совета директоров и основных руководителей. Денежное вознаграждение членов совета директоров (каждый из которых именуется “Директор” и которые в совокупности именуются “Директора”) Компании составило 7 636 за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 г. (2012 год – 0). Денежное вознаграждение основных руководителей Группы (за исключением Директоров) составило 62 249 за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 г. (2012 год – 59 451). В дополнение к денежному вознаграждению некоторым основным руководителям Группы были предоставлены опционы в рамках плана наделения работников опционами акций, позволяющие им приобрести 626 184 обыкновенные акции Компании по цене исполнения, составляющей 13,6452 долларов США. Соответствующие расходы на выплаты на основе долевых инструментов за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 г., составили 35 340 рублей.

Вышеуказанные расчеты и операции производились на условиях, согласованных сторонами, не предусматривают обеспечения и начисления на них процентов, за исключением случаев, оговоренных в Примечании 11. Ни одна из указанных сумм не обесценивалась.

22. Финансовые инструменты

Основными финансовыми инструментами Группы является дебиторская задолженность по займам, расчеты с покупателями и прочая дебиторская задолженность, расчеты с покупателями и прочая кредиторская задолженность, денежные средства и их эквиваленты, долгосрочные и краткосрочные долговые обязательства и заемные средства. Группа обладает различными прочими финансовыми активами и обязательствами (такими как опционы на акции дочерних и ассоциированных компаний), возникающими непосредственно в результате операций Группы. В течение года Группа не занималась куплей-продажей финансовых инструментов.

В следующей таблице представлена справедливая стоимость финансовых инструментов Группы по состоянию на 30 июня 2013 года и на 31 декабря 2012 года.

		На 31 декабря 2012 года		**На 30 июня 2013 года**	
		Балансовая стоимость	**Справедливая стоимость**	**Балансовая стоимость**	**Справедливая стоимость**
Финансовые активы					
Денежные средства и их эквиваленты	LAR	9 943 160	9 943 160	5 417 890	5 417 890
Дебиторская задолженность по торговым и иным операциям	LAR	3 437 671	3 437 671	2 703 455	2 703 455
Долговые обязательства	HTM	2 367 592	2 369 435	2 506 700	2 505 930
Краткосрочные займы	LAR	324 086	324 086	248 284	248 284
Долгосрочные займы	LAR	185 384	185 384	124 746	124 746
Итого финансовые активы		**16 257 893**	**16 259 736**	**11 001 075**	**11 000 305**
Финансовые обязательства					
Долгосрочные займы	FLAC	38 762	38 762	64 769	64 769
Краткосрочные займы	FLAC	26 105	26 105	23 599	23 599
Кредиторская задолженность по торговым и иным операциям	FLAC	14 934 194	14 934 194	9 670 359	9 670 359
Задолженность перед банками	FLAC	31 871	31 871	14 070	14 070
Счета клиентов банка	FLAC	912 678	912 678	723 291	723 291
Итого финансовые обязательства		**15 943 610**	**15 943 610**	**10 496 088**	**10 496 088**

Финансовые инструменты, используемые Группой, подразделяются на следующие категории:

- LAR – займы и дебиторская задолженность;
- AFS – финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи;
- FLAC- финансовые обязательства по амортизированной стоимости;
- HTM – финансовые активы, удерживаемые до погашения;

Справедливая стоимость финансовых активов и обязательств включает сумму, на которую можно обменять инструмент в ходе текущей операции между заинтересованными сторонами, кроме случаев, когда это происходит в рамках принудительной или ликвидационной распродажи.

Для оценки справедливой стоимости использовались следующие методы и допущения:

- денежные средства и их эквиваленты, краткосрочные вложения, а также кредиторская и дебиторская задолженность, прочие оборотные активы и краткосрочные обязательства приблизительно равны своей балансовой стоимости, в основном из-за коротких сроков погашения данных инструментов;
- долгосрочные финансовые обязательства оцениваются путем дисконтирования будущих потоков денежных средств с использованием ставок, применимых в настоящее время для задолженностей на аналогичных условиях и с аналогичным остаточным сроком погашения.

Долгосрочные активы с фиксированной процентной ставкой оцениваются Группой на основании таких параметров, как процентные ставки, факторы риска, характерные для данного государства, а также индивидуальная кредитоспособность клиента. В зависимости от полученной оценки обесценивание данной кредиторской задолженности учитывается в

составе ожидаемых убытков. По состоянию на 30 июня 2013 года балансовая стоимость такой дебиторской задолженности, за вычетом резервов, существенно не отличалась от ее рассчитанной справедливой стоимости.

Долгосрочные и краткосрочные инвестиции включают долговые ценные бумаги, отражаемые в учете по их амортизированной стоимости, и в основном представляют собой казначейские облигации Министерства финансов Российской Федерации и простые векселя различных банков.

Группа использовала справедливую стоимость только для учета своих опционов на покупку и продажу не котирующихся акций своих незначительных дочерних и ассоциированных компаний. Группа использует следующую иерархию по МСФО для определения и раскрытия информации о справедливой стоимости финансовых инструментов с помощью метода стоимостной оценки:

Уровень 1: Объявленные (нескорректированные) цены на активных рынках на идентичные активы или обязательства;

Уровень 2: Прочие методы, в рамках которых возможно прямо или косвенно отслеживать все поступления, имеющие значительное влияние на учтенную справедливую стоимость;

Уровень 3: Методы, в рамках которых используются поступления, оказывающие значительное влияние на учтенную справедливую стоимость и которые не основываются на отслеживаемых рыночных данных.

Группа использовала модель ценообразования опционов Блэка-Шоулза-Мертона для определения стоимости вышеуказанных опционов, которая включала определенные неотслеживаемые рыночные данные - преимущественно цены на не котирующиеся акции. По указанной причине данные инструменты относятся к 3-му Уровню. Никакие изменения, вносимые в разумно допустимые альтернативные цены акций, использованные в моделях ценообразования опционов, не оказали бы значительного влияния на соответствующую справедливую стоимость.

В составе прочих совокупных доходов не было признано никакой прибыли или убытка.

23. Выплаты на основе долевых инструментов

В октябре 2012 года советом директором и акционерами был утвержден План приобретения акций сотрудниками компании (Employee Stock Ownership Plan – ESOP) в отношении руководства Группы, согласно которому в течение десяти лет действия данного плана до 2 565 000 акций Компании могут быть переданы руководству. Передача прав при этом подлежит согласованию в каждом конкретном случае передачи акций. Опционы предоставляются на срок 10 лет с момента их передачи. Совет директоров устанавливает цену исполнения опционов, предоставляемых в рамках Плана ESOP. После первичного публичного размещения акций Группы цена исполнения должна быть не менее средней цены на акции на момент закрытия торговой сессии на основной бирже, на которой такие акции обращаются на соответствующий момент, за период продолжительностью 10 рабочих дней, непосредственно предшествующих дате предоставления опциона. Цена исполнения опционов, предоставляемых до IPO, должна составлять 13,6452 долларов США за одну акцию. Опционы могут исполняться на нетто- или брутто-основе. При исполнении опциона акции не могут быть проданы или другим способом переданы до тех пор, пока Группа не достигнет (согласно управленческой отчетности, подготовленной в соответствии с процедурой подготовки данных сегмента) уровня чистой прибыли в размере 170 миллионов

долларов США за последние четыре финансовых квартала подряд.

21 декабря 2012 года Группа приняла решение о передаче опционов на 2 216 778 акций Компании в пользу руководства и работников Компании; ниже представлена запланированная схема их передачи:

Транш 1 – во время передачи опционов 347 232
Транш 2 – 01 января 2014 года** 776 547
Транш 3 – 01 января 2015 года 720 117
Транш 4 – 01 января 2016 года 372 882

** Из числа акций, которые должны были быть предоставлены 1 января 2014 года, 347 232 акции были предоставлены при первичном публичном размещении акций Группы в мае 2013 года.

В следующей таблице отражены изменения в выплатах на основе долевых инструментов за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года:

	На 31 декабря 2012 года	**Число акций, права на которые утрачены за период**	**На 30 июня 2013 года**
Транш 1 – во время передачи опционов	347 232	-	347 232
Транш 2.1 – при осуществлении IPO	347 232	-	347 232
Транш 2.2 – 01 января 2014 года	429 315	(66 520)	362 795
Транш 3 – 01 января 2015 года	720 117	(133 039)	587 078
Транш 4 – 01 января 2016 года	372 882	(66 517)	306 365

Цена исполнения опционов составляет 13,6452 долларов США за акцию. На основании вышеуказанного, по состоянию на 30 июня 2013 года общее количество неисполненных опционов Компании составило 1 950 702, из числа которых 694 464 были предоставлены, а 1 256 238 не были предоставлены.

Сумма расходов, возникающих от сделок, расчет по которым производится долевыми инструментами, за полугодие, закончившееся 30 июня 2013 года, составила 116 041 (30 июня 2012 года – 0).

Средневзвешенное значение остающегося срока действия по неисполненным опционам на акции по состоянию на 30 июня 2013 года составило 9,5 лет.

В следующей таблице представлены сводные данные модели ценообразования опционов Блэка-Шоулза-Мертона, используемой в рамках Плана ESOP для определения справедливой стоимости предоставленных опционов, которая рассчитывалась по отдельности для каждого транша.

Доход по дивидендам (%)	-
Ожидаемый уровень волатильности (%)	28-30
Безрисковая процентная ставка (%)	0,75-1,09
Ожидаемый срок действия опционов (лет)	5,0-6,5

Цена за акцию (долл. США)	15,84
Справедливая стоимость опционов на дату их предоставления (долл. США)	5,34-5,73

Ожидаемый уровень волатильности рассчитывался на основании прежнего уровня волатильности аналогичных компаний. Цена за акцию была определена с использованием прогнозов дисконтированных потоков денежных средств на основе финансовых планов, утвержденных высшим руководством Группы на восьмилетний период (2013-2020 гг.). В связи с отсутствием достаточных данных за прошлые периоды ожидаемый срок действия опционов был оценен как промежуточное среднее значение между сроком передачи прав и ожидаемым сроком каждого транша предоставляемых опционов. Для прогнозных оценок был использован восьмилетний срок, так как руководство Группы считает данные временные рамки разумно предсказуемыми

24. События, произошедшие после отчетной даты

Продажа ассоциированной компании

4 июля 2013 г. совет директоров Группы одобрил план по продаже принадлежавшей Компании 49%-ной доли участия в одной из ее ассоциированных компаний, Dengionline Ltd. Цена продажи была определена в 3 млн долларов США. Компания подыскивает покупателя на акции данной ассоциированной компании.

Покупка оборудования

11 июля 2013 года Группа заключила договор о приобретении процессингового оборудования на сумму 4 112 000 долларов США (134 499) с отсрочкой платежа.

Перевод с имеющего безусловный приоритет оригинала на английском языке

8 197 866 американских депозитарных акций

[Логотип "QIWI"]

представляющие 8 197 866 акций категории "Б"

ПРОСПЕКТ

Credit Suisse

Дата Проспекта - _____ 2013 года

ЧАСТЬ II.
ИНФОРМАЦИЯ, НЕ ТРЕБУЕМАЯ К ВКЛЮЧЕНИЮ В ПРОСПЕКТ

Пункт 6. Ограждение от ответственности и возмещение убытков директоров и должностных лиц.

Условия нашего учредительного договора и устава предусматривают возможность возмещения компанией ее директорам и должностным лицам любых убытков и обязательств, которые те могут понести при исполнении своих обязанностей, включая любые обязательства, понесённые при защите в любых судебных делах, гражданских или уголовных, в которых решение вынесено в их пользу или в которых они оправданы.

Мы оформили страхование своих директоров или должностных лиц от любой ответственности, к которой директора или должностные лица могут быть привлечены в таком их качестве.

Соглашение об андеррайтинге, форма которого приведена в приложении 1.1 к настоящему Регистрационному заявлению, также будет предусматривать возмещение андеррайтерами нам и нашим должностным лицам и директорам определённых обязательств, в том числе возникающих на основании Закона о ценных бумагах, но только в той мере, в какой такие обязательства вызваны информацией, сообщенной нам андеррайтерами в письменной форме исключительно для использования в настоящем регистрационном заявлении и ряде других документов, раскрывающих информацию.

Несмотря на то, что Закон о ценных бумагах допускает возмещение обязательств директорам, должностным лицам и контролирующим нас лицам на основании указанных положений, нам известно, что по мнению Комиссии по ценным бумагам и биржам такое возмещение противоречит нормам публичного порядка, выраженным в Законе о ценных бумагах, и в силу этого может оказаться не имеющим силы.

Пункт 7. Недавняя продажа незарегистрированных ценных бумаг

В связи с преобразованием Компании в открытую акционерную компанию на Кипре 11 декабря 2012 года акционеры Компании увеличили ее акционерный капитал путем выпуска 700 000 обыкновенных акций номинальной стоимостью 0,0005 евро за акцию с распределением их на пропорциональной основе между всеми ее акционерами по номинальной стоимости, в результате чего ее акционерный капитал посте такого выпуска составляет 26 000 евро, разделенных на 52 000 000 обыкновенных акций номинальной стоимостью 0,0005 евро каждая.

Пункт 8. Приложения к Регистрационному заявлению и приложения к финансовой отчетности

(a) Приложения к Регистрационному заявлению

Включены путем ссылки в Перечне приложения на стр. II-5 настоящего документа.

(b) Приложения к финансовой отчетности

Все приложения исключены, поскольку они не требуются или неприменимы или поскольку требуемая информация включена в состав прошедшей аудиторскую проверку консолидированной финансовой отчетности или пояснительной записки к ней.

Пункт 9. Обязательства

Заявитель настоящим обязуется предоставить андеррайтерам при закрытии сделки, о котором говорится в соглашении об андеррайтинге, сертификаты в таких деноминациях и зарегистрированные на имя таких лиц, которых укажут андеррайтеры, с целью обеспечения возможности их своевременного вручения каждому приобретателю.

В той мере, в какой возмещение убытков и ограждение от ответственности, возникающей по Закону о ценных бумагах, может быть предоставлено директорам, должностным лицам или контролирующим лицам Заявителя в силу предыдущих положений или на ином основании, заявителю сообщено, что, по мнению Комиссии по ценным бумагам и биржам, такое ограждение от ответственности противоречит нормам публичного порядка, установленным Законом о ценных бумагах, и, следовательно, не имеет юридической силы. В случае получения требования ограждения от такой ответственности (кроме обязательства по оплате заявителем расходов, понесённых или оплаченных директором, должностным лицом или контролирующим лицом заявителя при успешной защите по любому иску или судебному делу) со стороны такого директора, должностного лица или контролирующего лица в связи с регистрируемыми ценными бумагами заявитель, если, по мнению его юристов, дело не урегулировано на основании определяющего прецедента, обратится в компетентный суд с требованием установления того, противоречит или нет такое ограждение от ответственности нормам публичного порядка, установленным Законом о ценных бумагах, и должен подчиниться окончательному решению суда по такому вопросу.

Настоящим заявитель обязуется:

(1) Для целей любого обязательства по Закону о ценных бумагах считать информацию, не включенную в проспект, поданный в составе настоящего регистрационного заявления, на основании Правила 430A и содержащуюся в проспекте, поданном заявителем на основании Правила 424(b)(1) или (4) или 497(h) Закона о ценных бумагах, частью данного регистрационного заявления с момента его вступления в силу.

(2) В целях определения любого обязательства по Закону о ценных бумагах считать каждое изменение, вносимое после вступления регистрационного заявления в силу и содержащее проспект, новым регистрационным заявлением, относящимся к размещаемым на его основании ценным бумагам, и считать размещение таких ценных бумаг в такой момент их начальным добросовестным размещением.

Каждый проспект, подаваемый на основании Правила 424(b) в составе регистрационного заявления, относящегося к размещению, кроме регистрационного заявления, подаваемого на основании Правила 430A, и кроме проспектов, подаваемых на основании Правила 430A, считается частью регистрационного заявления с даты его первого использования после вступления в силу. При этом никакие заявления в регистрационном заявлении или проспекте, включенном в состав регистрационного заявления, или сделанные в документе, включенном или считающемся включенным путем ссылки в регистрационное заявление или проспект, включенный регистрационное заявление, не имеют для покупателя, срок договора купли-продажи с которым наступает до такого первого использования, действия, заменяющего или изменяющего какие-либо заявления, которые были сделаны в регистрационном заявлении или проспекте, включенном в состав регистрационного заявления, или в любом таком документа до такой даты первого использования.

ПОДПИСИ СТОРОН

В соответствии с требованиями Закона о ценных бумагах 1933 г. Заявитель удостоверяет, что имеет разумные основания полагать, что он соответствует всем требованиям к подаче настоящего Регистрационного заявления, и поручил подписать настоящее Регистрационное заявление от его имени нижеподписавшимся лицам, обладающим необходимыми полномочиями для этого, сегодня 17 сентября 2013 г.

QIWI plc

Подпись: /подпись/ Сергей Солонин
Имя: Сергей Солонин
Должность: Дирекор и Главный исполнительный директор

Каждое из нижеподписавшихся лиц доверяет Сергею Солонину и Александру Караваеву и каждому из них по отдельности в качестве законных поверенных и агентов такого нижеподписавшегося лица, с полным правом передоверия и последующего передоверия, действуя единолично от имени и вместо такого нижеподписавшегося лица в любом качестве, подписывать любые изменения к настоящему регистрационному заявлению (в том числе после его вступления в силу) и подписывать любое регистрационное заявление на то же самое размещение ценных бумаг, которое подпадает под данное регистрационное заявление, вступающее в силу с момента его подачи на основании Правила 462(b), принятого на основании Закона о ценных бумагах 1933 г., и подавать такое заявление со всеми приложениями к нему и другими относящимися к нему документами в Комиссию по ценным бумагам и биржам и предоставляет указанным поверенным и агентам все права и полномочия на совершение всех действий, необходимых или уместных в связи с настоящим поручением, в той же полной мере в отношении намерений и целей, в которой такие действия могли бы быть совершены таким нижеподписавшимся лицом лично, и настоящим одобряет и подтверждает все действия, которые указанные поверенные и агенты и каждый из них, а также замещающие их или его в порядке передоверия лица могут законным образом совершить или поручить кому-либо на основании настоящей доверенности.

В соответствии с требованиями Закона о ценных бумагах 1933 г. настоящее Регистрационное заявление подписано следующими лицами, действующими в указанном качестве, 17 сентября 2013 г.:

Подпись	**Должность**
/подпись/ Сергей Солонин Имя: Сергей Солонин	Директор и Главный исполнительный директор
/подпись/ Александр Караваев Имя: Александр Караваев	Главный финансовый директор
/подпись/ Алла Цих Имя: Алла Цих	Главный бухгалтер
/подпись/ Андрей Романенко Имя: Андрей Романенко	Член совета директоров
/подпись/ Андрей Муравьев Имя: Андрей Муравьев	Член совета директоров

/подпись/ Алексей Рассказов Член совета директоров
Имя: Алексей Рассказов

/подпись/ Борис Ким Член совета директоров
Имя: Борис Ким

/подпись/ Игорь Михайлов Член совета директоров
Имя: Игорь Михайлов

/подпись/ Маркус Родс Член совета директоров
Имя: Маркус Родс

/подпись/ Нилеш Лакхани Член совета директоров
Имя: Нилеш Лакхани

/подпись/ Дмитрий Плесконос Член совета директоров
Имя: Дмитрий Плесконос

/подпись/ Верди Исраэлян Член совета директоров
Имя: Верди Исраэлян

/подпись/ Мэттью Хэммонд Член совета директоров
Имя: Мэттью Хэммонд

Уполномоченный представитель в США

Подпись: /подпись/ Дайана Ариас
Имя: Дайана Ариас
Должность: Старший управляющий
Law Debenture Corporation Services Inc.

ПЕРЕЧЕНЬ ПРИЛОЖЕНИЙ

Номер приложения	Название документа
1.1*	Форма соглашения об андеррайтинге
3.1	Устав QIWI plc (включен ссылкой на приложение 3.1 к регистрационному заявлению QIWI plc по Форме F-1 № 333-187579, поданному на регистрацию 27 марта 2013 г.)
4.1	Форма американской депозитарной расписки Заявителя (включена в Приложение 4.3)
4.2	Образец сертификата на принадлежащие Заявителю акции класса Б (включен ссылкой на приложение 4.2 к регистрационному заявлению QIWI plc по Форме F-1/A № 333-187579, поданному на регистрацию 19 апреля 2013 г.)
4.3	Форма депозитарного договора между Заявителем, депозитарием и владельцами и владельцами-бенефициарами американских депозитарных акций, выпускаемых на его основании (включена ссылкой на приложение 4.3 к регистрационному заявлению QIWI plc по Форме F-1/A № 333-187579, поданному на регистрацию 19 апреля 2013 г.)
4.4	Форма соглашения о голосовании между Saldivar Investments Limited, Сергеем А. Солониным, Palmway Holdings Limited, Antana International Corporation, Андреем Н. Романенко, Dargle International Limited, Игорем Н. Михайловым, Bralvo Limited, E1 Limited, Mail.ru Group Limited и Mitsui & Co., Ltd. (включена ссылкой на приложение 4.4 к регистрационному заявлению QIWI plc по Форме F-1 № 333-187579, поданному на регистрацию 27 марта 2013 г.)
4.5	Форма новой редакции Соглашения о регистрации прав на акции между Saldivar Investments Limited, Сергеем А. Солониным, Palmway Holdings Limited, Antana International Corporation, Андреем Н. Романенко, Dargle International Limited, Игорем Н. Михайловым, Bralvo Limited, E1 Limited, Mail.ru Group Limited и Mitsui & Co., Ltd. и QIWI plc.
5.1	Заключение Antis Triantafyllides & Sons LLC по вопросу о действительности регистрируемых акций класса Б
8.1	Заключение Antis Triantafyllides & Sons LLC по налоговым вопросам
10.1	Новая редакция Опционного плана для работников QIWI Limited (включена ссылкой на приложение 4.3 к регистрационному заявлению QIWI plc по Форме S-8 № 333-190918, поданному на регистрацию 30 августа 2013 г.)
14.1	Кодекс норм деловой этики и делового поведения (включен ссылкой на приложение 14.1 к регистрационному заявлению QIWI plc по Форме F-1 № 333-187579, поданному на регистрацию 27 марта 2013 г.)
21.1	Дочерние компании Заявителя (включен ссылкой на приложение 21.1 к регистрационному заявлению QIWI plc по Форме F-1 № 333-187579, поданному на регистрацию 27 марта 2013 г.)
23.1	Согласие независимой зарегистрированной аудиторской фирмы
23.2	Согласие Antis Triantafyllides & Sons LLC (включено в состав приложения 5.1)
23.3	Согласие J'Son & Partners
23.4	Согласие Edgar, Dunn & Company
24.1	Доверенности (включены на стр. II-3)

* Подаются в измененной редакции